

ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร
บ้านตาเดาะ ตำบลโชคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์

นางศรียุพา สุขจิต



การศึกษาค้นคว้าอิสระนี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
แขนงวิชาสหกรณ์ สาขาวิชาเกษตรศาสตร์และสหกรณ์ มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมมาธิราช

พ.ศ. 2556

**A Feasibility Study of Commercial Spring Bitter Cucumber Production of
Agricultural Group of Ban Ta Do, Shok Na Sam Sub-District, Prasat District,
Surin Province**

Mrs. Sriyupa Sukjit

An Independent Study Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements for
the Degree of Master of Business Administration in Cooperatives

School of Agriculture and Cooperatives

Sukhothai Thammathirat Open University

2013

หัวข้อการศึกษาคั่นคว่ำอิสระ ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้า
ของกลุ่มเกษตรกร บ้านตาเตาะ ตำบลโชคนาสาม
อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์

ชื่อและนามสกุล นางศรียุพา สุขจิต

แขนงวิชา สหกรณ์

สาขาวิชา เกษตรศาสตร์และสหกรณ์ มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมาธิราช

อาจารย์ที่ปรึกษา รองศาสตราจารย์ส่งเสริม กลิ่นหอม

การศึกษาคั่นคว่ำอิสระนี้ได้รับความเห็นชอบให้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษา
ตามหลักสูตรระดับปริญญาโท เมื่อวันที่ 12 พฤษภาคม 2557

คณะกรรมการสอบการศึกษาคั่นคว่ำอิสระ

ประธานกรรมการ

(รองศาสตราจารย์ส่งเสริม หอมกลิ่น)

กรรมการ

(รองศาสตราจารย์กฤษฎา ประศาสน์วุฒิ)

(รองศาสตราจารย์ ดร. อัจฉรา จิตตลดากร)

ประธานกรรมการประจำสาขาวิชาเกษตรศาสตร์และสหกรณ์

ชื่อการศึกษาค้นคว้าอิสระ ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร
บ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์

ผู้ศึกษา นางศรียุพา สุขจิต รหัสนักศึกษา 2559001918 **ปริญญา** บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต (สหกรณ์)

อาจารย์ที่ปรึกษา รองศาสตราจารย์สังเสริม กลั่นหอม **ปีการศึกษา** 2556

บทคัดย่อ

การศึกษานี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา 1) สภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ
2) วิเคราะห์ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ และ
3) ปัญหาและอุปสรรคในการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนา
สาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์

ประชากรที่ใช้ในการศึกษา คือ กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท
จังหวัดสุรินทร์ โดยศึกษาจากสมาชิกทั้งหมด 84 คน และประธานกรรมการ และกรรมการกลุ่มเกษตรกร
จำนวน 3 คน เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา คือ แบบสอบถาม แบบมีโครงสร้าง สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์
ข้อมูล คือ ความถี่ ร้อยละ การวิเคราะห์เนื้อหา และการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงิน โดยวิธีมูลค่า
ปัจจุบันของผลตอบแทนสุทธิ (NPV) อัตราผลตอบแทนภายในโครงการ (IRR) ดัชนีกำไร (PI) ระยะเวลา
คืนทุน (PB) และการวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการ

ผลการศึกษา พบว่า 1) สภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ สมาชิก จำนวน 84 ราย ส่วน
ใหญ่เพศหญิง อายุ 31-40 ปี สถานภาพสมรส จำนวนเกษตรกรในครัวเรือน 3-4 คน จำนวนฟักข้าวที่ปลูก
10-50 ต้น ปี 2556 กลุ่มเกษตรกรมีสินทรัพย์รวม 1,440,828.49 บาท กำไรสุทธิ 444,328.49 บาท ประมาณ
การเงินลงทุนในโครงการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้า จำนวน 1,500,000 บาท ระยะเวลาโครงการ
5 ปี 2) ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ โดยสมมติ
อัตราคิดลดของโครงการร้อยละ 5 ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ของโครงการ ดังนี้ NPV เท่ากับ
6,580,934.27 บาท IRR ร้อยละ 105.42 PI เท่ากับ 4.99 เท่า และ PB 1 ปี ความอ่อนไหวของโครงการ
โดยสมมติกรณีมีการเปลี่ยนแปลง ต้นทุนเพิ่มขึ้น ร้อยละ 5 และ 10 และ ยอดขายลดลง ร้อยละ 5 และ 10
พบว่าความเป็นไปได้ทางการเงินของโครงการยังมีความเป็นไปได้ทางการเงินทั้งวิธี NPV IRR และ PI
3) ปัญหาและอุปสรรคคือ กลุ่มเกษตรกรยังมีระบบการจัดการการตลาด การผลิต การเงิน และการบัญชี
และการบริหารจัดการที่ไม่ดีพอ

คำสำคัญ ความเป็นไปได้การผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าว กลุ่มเกษตรกร จังหวัดสุรินทร์

Independent Study title : A Feasibility Study of Commercial Spring Bitter Cucumber Production of Agricultural Group of Ban Ta Do, Shok Na Sam Sub-District, Prasat District, Surin Province

Author: Mrs. Sriyupa Sukjit; **ID:** 2559001918;

Degree: Master of Business Administration (Cooperatives);

Independent Study advisor: Songserm Homglin, Associate Professor;

Academic year: 2013

Abstract

The objectives of this research were to study 1) the general conditions of Ban Ta Do Agricultural Group; 2) the feasibility of the group's project to produce spring bitter cucumber (*Momordica cochinchinensis*) products for commercial sale; 3) problems with the proposed project.

The sample population consisted of all 84 members of the Ban Ta Do Agricultural Group in Shok Na Sam Sub-District, Prasat District, Surin Province, along with the group's chairman and 2 committee members. Data were collected using a structured questionnaire and analyzed using frequency, percentage, and content analysis. Net present value (NPV), internal rate of return (IRR), profitability index (PI), payback period (PB) and project sensitivity methods were used to analyze the financial feasibility.

The results showed that 1) the majority of the group members were female, age 31-40, and married. Most of them had 3-4 household members employed in agriculture and grew 10-50 spring bitter cucumber plants. In 2013 the Ban Ta Do Agricultural Group had total assets of 1,440,828.49 baht and net profits of 444,328.49 baht. The estimated investment cost of the project to produce spring bitter cucumber products was 1,500,000 baht over 5 years. 2) Assuming a discount rate of 5%, the feasibility study showed that the NPV would be 6,580,934.27 baht, the IRR would be 105.42%, the PI would be 4.99 and the PB would be one year. For the project sensitivity analysis, if the costs increased by 5% or 10% and the sales decreased by 5% or 10%, the adjusted NPV, IRR and PI still indicated that the project would be feasible. 3) Problems identified with the project were that the agricultural group's systems for marketing management, production management, financial and accounting management and administrative management were not good enough and needed development.

Keywords: Spring bitter cucumber products, Production feasibility, Agricultural group, Surin Province

กิตติกรรมประกาศ

การศึกษาค้นคว้าอิสระเรื่องการศึกษาความเป็นไปได้ในการปลูกพืชข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ สำเร็จลุล่วงไปด้วยดี ด้วยความกรุณาอย่างยิ่งของ รองศาสตราจารย์สงเสริม กลิ่นหอม อาจารย์ที่ปรึกษารายงานการศึกษาค้นคว้าอิสระ รองศาสตราจารย์กฤษฎา ประศาสน์วุฒิ ตลอดจนคณาจารย์แขนงวิชาสหกรณ์ ซึ่งได้ให้คำปรึกษาแนะนำ ตลอดจนตรวจสอบแก้ไขข้อบกพร่องต่างๆซึ่งท่านได้เสียสละเวลาให้กับผู้ศึกษามาโดยตลอด โดยเฉพาะความโอบอ้อมอารีย์ และความห่วงใยของท่านในฐานะอาจารย์ที่มีต่อลูกศิษย์ ตั้งแต่ผู้ศึกษาได้เข้ามาศึกษาแขนงวิชาสหกรณ์ในสถาบันแห่งนี้ จึงขอกราบขอบพระคุณในความกรุณาของอาจารย์ทุกท่านเป็นอย่างสูง ณ ที่นี้

ขอกราบขอบพระคุณ นายบูรณ์ สุขจิต บิดา และ นางเสาร์ สุขจิต มารดา ที่ได้เลี้ยงอบรม สั่งสอน และสำหรับดิฉันผู้ศึกษาที่ให้ความสำคัญในการศึกษาต่อสู้อันได้เล่าเรียนมาถึงจุดที่สุดแล้วของชีวิตผ่านอุปสรรคมากมายแต่ไม่เคยท้อกับการศึกษา

ขอขอบพระคุณ กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ที่ผู้ศึกษาทำการศึกษา ที่ได้กรุณาให้ข้อมูลที่เป็นประโยชน์สำหรับการศึกษาค้นคว้าอิสระครั้งนี้ รวมทั้งให้ข้อเสนอแนะต่างๆ และเพื่อน ๆ หัวหน้าที่ทำงานบริษัทเอส เอส เค กลการจำกัด ที่ทำงานแทนเมื่อผู้ศึกษาได้ลางานมาศึกษา

นอกจากนี้ ผู้วิจัยขอขอบคุณเพื่อนนักศึกษา รุ่นที่ 6 หลักสูตรปริญญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิตแขนงวิชาสหกรณ์ สาขาวิชาเกษตรศาสตร์และสหกรณ์ มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมาธิราช ที่ได้อำนวยความสะดวกช่วยเหลือในการศึกษาจนทำให้การศึกษาค้นคว้าอิสระฉบับนี้สำเร็จได้ด้วยดี

ผู้ศึกษาขอน้อมรับข้อบกพร่อง หรือข้อผิดพลาดใดๆที่เกิดขึ้นจากการศึกษาค้นคว้าอิสระฉบับนี้ทุกประการแต่ผู้เดียว

ศรียุพา สุขจิต

พฤษภาคม 2557

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อภาษาไทย	ง
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	จ
กิตติกรรมประกาศ	ฉ
สารบัญตาราง	ฅ
สารบัญภาพ	ญ
บทที่ 1	
บทนำ	1
ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา	1
วัตถุประสงค์ของการศึกษา	3
กรอบแนวคิดการศึกษา	4
ขอบเขตการศึกษา	4
นิยามศัพท์เฉพาะ	5
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	6
บทที่ 2	
วรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง	7
ความเป็นมาของฟักข้าวและพันธุ์ฟักข้าว	7
ความเป็นมาของกลุ่มเกษตรกร	15
สภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเคาะ	17
แนวคิดทฤษฎีเกี่ยวกับการวิเคราะห์ความเป็นไปได้	26
การวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการ (Sensitivity Analysis).....	38
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	38
บทที่ 3	
วิธีดำเนินการศึกษา	45
ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง	45
เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา	45
การเก็บรวบรวมข้อมูล	46
การวิเคราะห์ข้อมูล	46

สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
บทที่ 4	
ผลการวิเคราะห์ข้อมูล	49
สภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ	49
ข้อมูลด้านการตลาด การผลิต บุคคล บริหารจัดการ การเงิน.....	52
การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินในผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่ม เกษตรกร	63
ปัญหาและอุปสรรคในการผลิตผลิตภัณฑ์เพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ....	72
บทที่ 5	
สรุปการศึกษา อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ	75
สรุปการศึกษา	75
อภิปรายผล	79
ข้อเสนอแนะ	81
บรรณานุกรม	82
ภาคผนวก	86
ก งบการเงินกลุ่มเกษตรกร	87
ข ข้อมูลทั่วไปกลุ่มเกษตรกร	93
ประวัติผู้ศึกษา	104



สารบัญตาราง

	หน้า
ตารางที่ 2.1	ความเป็นมาของฟักข้าว 11
ตารางที่ 2.2	คุณประโยชน์ของผลอ่อนฟักข้าว 12
ตารางที่ 2.3	เปรียบเทียบคุณประโยชน์กับผลไม้อื่น ๆ 12
ตารางที่ 2.4	คุณประโยชน์ของเนื้อผลและเยื่อเมล็ด 12
ตารางที่ 2.5	การเตรียมปลูกฟักข้าว 20
ตารางที่ 4.1	ข้อมูลพื้นฐานของเกษตรกรที่ใช้ในการศึกษา 51
ตารางที่ 4.2	ปริมาณการผลิต วัตถุดิบ ฟักข้าวของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ 55
ตารางที่ 4.3	ปริมาณวัตถุดิบในการใช้ผลิตภัณฑ์/ขวด 180 ซีซี 57
ตารางที่ 4.4	กรรมวิธี ขบวนการผลิตน้ำฟักข้าว 58
ตารางที่ 4.5	การใช้ไปของเงินทุนในสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน 64
ตารางที่ 4.6	การคิดค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน 64
ตารางที่ 4.7	การใช้ไปของเงินทุนในสินทรัพย์หมุนเวียน (เฉพาะปีที่ 0) 65
ตารางที่ 4.8	การจัดการแหล่งเงินทุน (เฉพาะปีที่ 0) 65
ตารางที่ 4.9	รายได้จากการดำเนินธุรกิจแปรรูปผลิตภัณฑ์ 66
ตารางที่ 4.10	แผนการผลิต (ประมาณการต้นทุนขาย/บริการ) 67
ตารางที่ 4.11	ประมาณการงบกำไรสุทธิ (ขาดทุน) สุทธิของธุรกิจแต่ละปี 68
ตารางที่ 4.12	งบกระแสเงินสดของโครงการแต่ละปี 69
ตารางที่ 4.13	มูลค่าปัจจุบันสุทธิของโครงการ 69
ตารางที่ 4.14	กระแสเงินสดสุทธิของโครงการลงทุน (IRR) 70
ตารางที่ 4.15	การวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการ 71

สารบัญญภาพ

	หน้า
ภาพที่ 1.1 กรอบแนวคิดการศึกษา	4
ภาพที่ 2.1 หมวดอาหารเสริมเพื่อสุขภาพจากฟักข้าว	14
ภาพที่ 2.2 หมวดเครื่องสำอางฟักข้าว	14
ภาพที่ 2.3 หมวดอาหารจากฟักข้าว	15
ภาพที่ 2.4 วงจรแห่งความยากจน	16
ภาพที่ 2.5 น้ำฟักข้าว ขนาด 220 ซีซี	23
ภาพที่ 2.6 น้ำฟักข้าว ขนาด 180 ซีซี	23
ภาพที่ 2.7 เนื้อเยื่อฟักข้าว ต้นกล้าฟักข้าว	23
ภาพที่ 2.8 ขั้นตอนคัดแยกเนื้อเยื่อและเมล็ด	25
ภาพที่ 2.9 ขั้นตอนฟักข้าวที่เข้าเครื่องปั่นเพื่อผลิต	25
ภาพที่ 2.10 ขั้นตอนรอกอนุภาคน้ำให้ได้ตามที่กำหนด	25
ภาพที่ 2.11 ขั้นตอนวัดอนุภาคน้ำ	25
ภาพที่ 2.12 ขั้นตอนการบรรจุขวด	25
ภาพที่ 2.13 ขั้นตอนบรรจุเรือยบรื้อ	25
ภาพที่ 4.1 การจัดบุรุษของกลุ่มเกษตรกร	54
ภาพที่ 4.2 กิจกรรมจัดบุรุษ	54
ภาพที่ 4.3 น้ำฟักข้าว ออกก่า	54
ภาพที่ 4.4 น้ำฟักข้าว แมกก่า	54
ภาพที่ 4.5 น้ำฟักข้าว สวนหยาดทิพย์	55
ภาพที่ 4.6 น้ำฟักข้าว Gac 10	55
ภาพที่ 4.7 การผลิตน้ำฟักข้าว	57
ภาพที่ 4.8 เครื่องสกัดน้ำฟักข้าว	59
ภาพที่ 4.9 กลุ่มเกษตรกรกร สาธิตวิธีการผลิตน้ำฟักข้าว	59
ภาพที่ 4.10 ตราสัญลักษณ์ผลิตภัณฑ์กลุ่มเกษตรกร	59
ภาพที่ 4.11 ผลิตภัณฑ์จากฟักข้าว	59

สารบัญภาพ (ต่อ)

	หน้า
ภาพที่ 4.12 โครงสร้างบริหาร.....	60
ภาพที่ 4.13 ประธานกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ.....	61
ภาพที่ 4.14 เกษตรกรที่ทำการผลิตน้ำฟักข้าว.....	61



บทที่ 1

บทนำ

1. ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

ประเทศไทยเป็นประเทศเกษตรกรรม พื้นที่การเกษตรกว่าครึ่งจะใช้ในการทำนาข้าว มีการเพาะปลูกกระจายอยู่ทั่วประเทศ และพืชไร่เป็นอาชีพรองลงมาจากการปลูกข้าว ส่วนใหญ่ปลูกเพื่อบริโภคและเพื่อการค้า ส่วนใหญ่ฐานะยากจน และยังขาดประสบการณ์ในการประกอบการผลิต และขาดข้อมูลด้านความต้องการสินค้า ด้านราคา ตลาดสินค้า และสินค้าเกษตรส่วนมากเป็นวัตถุดิบที่ใช้ในการผลิตสินค้าอุตสาหกรรมต่าง ๆ และต้องผ่านขั้นตอนตั้งแต่การรวบรวม การขนส่ง การแปรรูป การขายส่ง และการขายปลีก จนกว่าจะถึงมือผู้บริโภค ขั้นตอนดังกล่าวพ่อค้าคนกลางจะเป็นผู้ดำเนินการ ดังนั้นราคาสินค้าที่เกษตรกรขายได้จึงมีราคาต่ำ พืชข้าวเป็นพืชเศรษฐกิจกำลังมาแรงจากสื่อต่าง ๆ และงานวิจัยมากมาย ที่สร้างกระแสในหมู่ของคนที่รักสุขภาพที่ต้องการบริโภคสินค้าที่แปรรูปเป็นผลิตภัณฑ์มาจากพืชข้าว จึงเป็นที่มาของการแปรรูปผลิตภัณฑ์จากพืชข้าวของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ซึ่งมีการรวบรวมผลผลิตและแปรรูปผลิตภัณฑ์พืชข้าวเพื่อการค้าเองโดยไม่ผ่านพ่อค้าคนกลางเพื่อให้ผู้บริโภคได้ซื้อสินค้าที่ราคาเหมาะสมกับตลาดและเป็นรายได้เสริมจากการทำการเกษตรปลูกข้าวนาปีอย่างเดียว

พืชข้าว มีชื่อวิทยาศาสตร์คือ *Momordica cochinchinensis* (Lour.) Spreng วงศ์ Cucurbitaceae เดิมมีถิ่นกำเนิดประเทศเอเชียเขตร้อน ในเมืองไทยมีมากในเขตภาคเหนือและภาคกลาง ซึ่งหมอพื้นบ้านใช้ภูมิปัญญา ในการใช้พืชข้าวเป็นยารักษาโรคและเป็นอาหาร เข้าของผลงาน และที่มวิจัยจากคณะเภสัชศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ ได้ดำเนินการศึกษาวิจัยพัฒนาสารสกัดจากพืชข้าวมาเป็นเวลากว่า 8 ปี (พ.ศ.2548-2555) มีการเผยแพร่และได้รับรางวัลผลงานวิจัยดีเด่นในการประชุมมหกรรมสมุนไพรแห่งชาติ ครั้งที่ 8 ในปี พ.ศ.2550 ได้ส่งเสริมผู้ประกอบการ ไปต่อยอดสร้างมูลค่าเพิ่มเป็นผลิตภัณฑ์ใหม่จากสารสกัดพืชข้าว ต่อมาสามารถออกแบบและพัฒนาครีมพืชข้าวนาโน เป็นผลิตภัณฑ์เวชสำอางลดริ้วรอย (ant-winkle cosmeceutical) และได้นำเสนอผลงานและ รับรางวัลผลงานวิจัยดีเด่น จากงานประชุมสัมมนานักเคมีเครื่องสำอางนานาชาติ 2011 ทั้งนี้จากการนำความรู้ ดังกล่าวมาบูรณาการร่วมกัน ทำให้เกิดการคิดค้นและพัฒนาพืชข้าวนาโนจากพืชผักพื้นบ้าน เพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มและต่อยอดในระดับอุตสาหกรรมเวชสำอางชะลอวัย (Anti-

aging cosmeceuticals) ซึ่งประเทศไทยมีความหลากหลายทางชีวภาพสูง มีการใช้พืชสมุนไพรมา ยาวนานและเริ่มพัฒนาต่อยอดเป็นผลิตภัณฑ์ อุตสาหกรรมตามยุทธศาสตร์ระดับชาติ เน้นการ กระตุ้นและส่งเสริมการใช้สมุนไพรภายในประเทศให้เพิ่มมากขึ้น อย่างไรก็ตาม อุตสาหกรรม สมุนไพรของไทยยังประสบปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินธุรกิจ และการแข่งขันในเวทีการค้า โลกจากการ เปิดเขตเสรีทางการค้าอาเซียน (AFTA) และการรวมตัวเป็นประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) (Anti-aging cosmeceuticals: www.prcmu.emu.ac.th:2557 สำหรับกระแสในการปลูกผัก ข้าว และนำมาแปรรูปเป็นอาหาร เครื่องดื่ม เช่น น้ำผลไม้ ไอศกรีม ในระดับชุมชน ทั้งยังมีการผลิต เป็นสบู่ และครีมบำรุงผิว ผู้สินค้าระดับ OTOP และ SME อย่างไรก็ดี การผลิตเพื่อแปรรูปในระดับ อุตสาหกรรมต้องวางแผนการปลูกที่ดี ควบคุมคุณภาพวัตถุดิบ รวมทั้งขั้นตอนการแปรรูปต้อง ตรวจสอบความคงตัว และมาตรฐานสารสำคัญ ในผักข้าว ตลอดจนต้องมีการประเมิน ประสิทธิภาพตามมาตรฐานสากล จึงจะสามารถผลิตเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีมาตรฐานส่งออกได้

สถานการณ์ในปัจจุบันกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ ภาคตะวันออกเฉียงเหนือของประเทศไทย ประชากรส่วนใหญ่มีอาชีพทำนา(นาปี) ปลูกอ้อย เมื่อหมดฤดูเก็บเกี่ยวก็จะว่างงาน จึงต้องไปรับจ้าง ต่างจังหวัด ความแห้งแล้งประกอบกับ ระบบน้ำ เกษตรกรต้องมีการปรับตัว ในพื้นที่บ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัด สุรินทร์ สวนลุงเซยเป็นสวนแห่งแรกที่นำผักข้าวพันธุ์พื้นเมือง ที่ได้รับพระราชทานจากสมเด็จพระ เทพรัตนราชสุดา สยามบรมราชกุมารี ที่มีการมอบต่อ ๆ กันมานำมาปลูกในหมู่บ้าน ในครั้ง แรกที่มีการปลูกเพื่อนำผลผลิตปลูกผักข้าวจำหน่ายให้กับผู้ประกอบการที่สนใจมารับซื้อเพื่อนำไป แปรรูปผลิตภัณฑ์ แต่ด้วยกระแสความแรงของผักข้าว ที่มีงานวิจัยออกมาทางสื่อ และมีเกษตรกร บางกลุ่มได้ผลิตผลิตภัณฑ์น้ำผักข้าว เมื่อรับประทานแล้วทำให้สุขภาพดี ทำให้กลุ่มเกษตรกร ไปศึกษาดูงาน ที่ อำเภอกำแพงแสน จังหวัดนครปฐม ที่มีการแปรรูปผลิตภัณฑ์จากผักข้าว จึงมี แนวคิดที่จะผลิตผลิตภัณฑ์น้ำผักข้าวเพื่อการค้า จากนั้นมีการขยายผลให้กลุ่มเกษตรกรที่สนใจ นำไปปลูก ปัจจุบันมีเกษตรกรที่สนใจปลูกผักข้าวเพื่อทำการค้า จำนวน 84 ราย จากเกษตรกร ในหมู่บ้านจำนวน 248 หลังคาเรือน และหมู่บ้านใกล้เคียง รวม 218 รายนำมาแปรรูปเป็นน้ำดื่มเพื่อ สุขภาพ เครื่องสำอาง สบู่ ทำให้เกษตรกรมีรายได้เสริมหลังจากเสร็จฤดูเก็บเกี่ยว ซึ่งส่งผลต่อการ เพิ่มรายได้ของกลุ่มเกษตรกร

กลุ่มเกษตรกร ได้มีแนวคิดที่จะปลูกผักข้าวเพื่อส่งปลูกผักข้าวส่งให้กับผู้ที่สนใจนำไป แปรรูป จึงมีการรวมตัวกัน แปรรูปผลิตภัณฑ์ของกลุ่มเกษตรกรเพื่อการค้าเอง โดยใช้วัตถุดิบผัก ข้าวของกลุ่มเกษตรกร ใช้พื้นที่ของกลุ่มเกษตรกร ส่วนใหญ่เป็นที่สวนและไร่ ที่เคยปลูกหอมแดง ใหม่อ ถั่วลิสง มาเป็นพื้นที่ปลูกผักข้าว การเริ่มต้นจากเกษตรกรสวนลุงเซย เป็นที่เพาะพันธุ์ต้นกล้า

แล้วนำไปจำหน่ายให้กลุ่มเกษตรกร ที่สนใจนำไปปลูก และใช้สถานที่พักอาศัยเป็นที่แปรรูปเป็นผลิตภัณฑ์ ผลิตภัณฑ์ที่กลุ่มเกษตรกรแปรรูปคือ น้ำพริกข้าวเพื่อสุขภาพ เป็นสินค้าแรกที่ออกสู่ตลาด เริ่มแรกมีการบรรจุขวด ธรรมดา ยังไม่มีตราหือจำหน่ายภายในเขตสุรินทร์ ตลาดนัดใกล้เคียง มีการตอบรับเป็นอย่างดี จากนั้นมีการตั้งชื่อหือสินค้าเพื่อออกสู่ตลาดสร้างมูลค่าให้กับผลิตภัณฑ์ ในตราหือ “ สไปซี่ แก๊ก “ น้ำพริกข้าว เข้มข้น คุณภาพสูง

เมื่อพิจารณาผลิตภัณฑ์พริกข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ มีเกษตรกรที่ร่วมกลุ่มในรูปแบบกลุ่มเกษตรกรสนใจปลูกพริกข้าวเพื่อนำมาแปรรูปผลิตภัณฑ์เพิ่มขึ้นจำนวนมาก ในอนาคตอาจทำให้ผลผลิตล้นตลาด และการนำมาแปรรูป เป็นผลิตภัณฑ์ที่ยังขาดความรู้ความเข้าใจในการลงทุน ปัญหาการส่งเสริมการตลาดเพื่อการค้าจะไปทิศทางใด ยังขาดหน่วยงานที่เกี่ยวข้องให้การส่งเสริมการตลาด เช่น หน่วยงานรัฐกรมส่งเสริมการเกษตร ปัญหาด้านการผลิต ปัญหาด้านบุคคล ปัญหาด้านการเงิน ปัญหาค่าตอบแทนของผลการดำเนินงานทางการเงินของกลุ่มเกษตรกร

จากข้อมูลข้างต้น พบว่าปัญหาสำคัญที่กลุ่มเกษตรกร ประสบ มีความจำเป็นต้องมีการศึกษา เพื่อพัฒนาระบบการผลิต การแปรรูปผลิตภัณฑ์ของกลุ่มเกษตรกร มีความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ผลตอบแทนในการลงทุนของโครงการ ดังกล่าว มีความคุ้มค่าในการลงทุน ผลของการศึกษาจะได้เป็นประโยชน์กับเกษตรกรในการตัดสินใจในการแปรรูปผลผลิตของพริกข้าวเพื่อการค้า จะได้ผลคุ้มค่าในการลงทุนจริงหรือไม่ และการศึกษาครั้งนี้เพื่อนำผลการศึกษาให้กลุ่มเกษตรกรนำข้อมูลไปเป็นแนวทางในการปฏิบัติได้จริง ไปปรับปรุงแก้ไขปัญหาอุปสรรคและพัฒนาการปลูกพริกข้าวเพื่อการค้า ซึ่งยังไม่มีใครศึกษามาก่อน ในเรื่องความเป็นไปได้ในการผลิตพริกข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร บ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์

2. วัตถุประสงค์การศึกษา

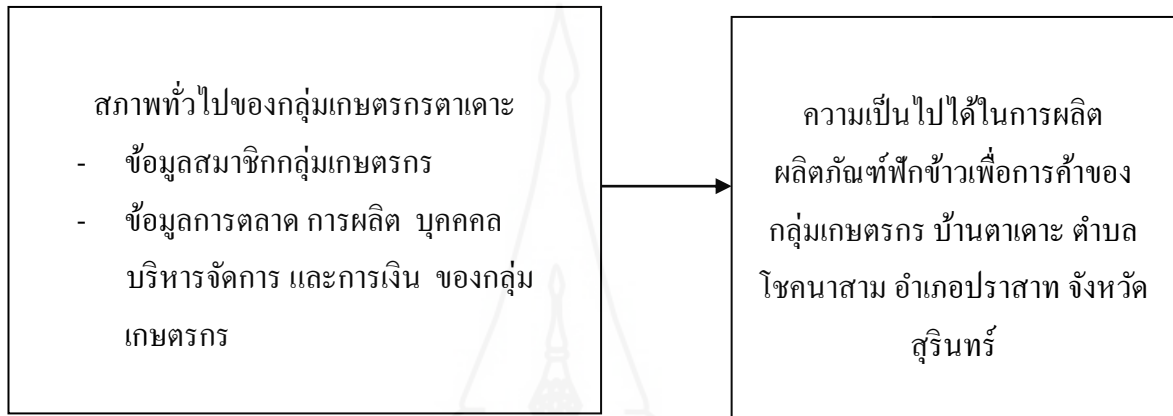
2.1 เพื่อศึกษาสภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์

2.2 เพื่อวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์พริกข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร บ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์

2.3 เพื่อศึกษาปัญหาและอุปสรรคในการผลิตผลิตภัณฑ์พริกข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร บ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสสาม อำเภอปราสาท จังหวัด

3. กรอบแนวคิดการศึกษา

จากการที่ได้ทบทวนวรรณกรรมและผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง ผู้ศึกษาได้กำหนดกรอบแนวคิดในการศึกษาความเป็นไปได้ในการปลูกพืชข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร บ้านตาเดาะ ตำบล ไชคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ กำหนดตัวแปรออกเป็น 2 ประเภท ดังนี้



ภาพที่ 1.1 กรอบแนวคิดการศึกษา

4. ขอบเขตของการศึกษา

การศึกษาในครั้งนี้ เป็นการศึกษาเฉพาะกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบล ไชคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ ดังนี้

4.1 ขอบเขตด้านประชากร

เป็นการวิเคราะห์ความต้องการของกลุ่มเกษตรกรที่ปลูกพืชข้าว ซึ่งได้ทำการเก็บข้อมูลด้วยการสังเกตและสัมภาษณ์กลุ่มเกษตรกรผู้ปลูกพืชข้าวในบ้านตาเดาะ ตำบล ไชคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ เกษตรกรที่ผลิตผลิตภัณฑ์พืชข้าว โดยประธานกลุ่มเกษตรกร, กรรมการ, พนักงาน

4.2 ขอบเขตด้านเนื้อหา

ศึกษาความเป็นไปได้ทางการเงิน

4.3 ขอบเขตด้านเวลา

ของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ สำหรับข้อมูลตั้งแต่ กุมภาพันธ์ ถึง ธันวาคม พ.ศ. 2556 ระยะเวลา 11 เดือน การดำเนินการปลูกผัก ข้าว การวิเคราะห์ตลาดผักข้าว วิเคราะห์ความต้องการของกลุ่มเกษตรกรที่ปลูกผักข้าว เพื่อขยายผล การค้าของกลุ่มเกษตรกรที่ปลูกผักข้าว ซึ่งได้ทำการเก็บข้อมูลด้วยการสัมภาษณ์กลุ่มเกษตรกร ผู้ปลูกผักข้าวในบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ เกษตรกรที่ปลูกผัก ข้าว จำนวน 84 ราย

5. นิยามศัพท์เฉพาะ

5.1 กลุ่มเกษตรกร หมายถึง กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์

5.2 สภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ หมายถึง ข้อมูลสมาชิกกลุ่มเกษตรกร และข้อมูลการตลาด การผลิต บุคคล บริหารจัดการ และการเงินของกลุ่มเกษตรกร

5.3 ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ หมายถึง ความเป็นไปได้ทางการเงิน โดยการวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนทางการเงิน

- มูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทนสุทธิ (Net Present Value: NPV)
- อัตราส่วนผลตอบแทนหาดัชนีกำไร (Profitability Index: PI)
- อัตราผลตอบแทนภายในโครงการ (Internal Rate of Return: IRR)
- ระยะเวลาคืนทุน (Pay Back Period: PB)
- การวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการ (Sensitivity Analysis)

5.4 ผลิตภัณฑ์ หมายถึง ผลิตภัณฑ์ที่กลุ่มเกษตรกรผลิตในปัจจุบันและในอนาคต ได้แก่ น้ำผักข้าวบรรจุขวด สบู่ น้ำผักข้าวแบบแคปซูล และผลิตภัณฑ์อื่นๆ

5.5 ความเป็นไปได้ หมายถึง การศึกษาความเป็นไปได้ของการผลิตผลิตภัณฑ์ที่แปรรูปผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

6. ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

6.1 ได้ทราบสภาพทั่วไปของของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโชนนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ เพื่อเป็นข้อมูลเบื้องต้นในการผลิตผลิตภัณฑ์ และวิเคราะห์ความเป็นไปได้

6.2 ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์พริกข้าว ของกลุ่มเกษตรกร บ้านตาเดาะ ตำบลโชนนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ เพื่อไปประกอบการตัดสินใจในการผลิตผลิตภัณฑ์พริกข้าวของการกลุ่มเกษตรกร และนำไปสู่การปรับปรุงพัฒนากลุ่มเกษตรกรต่อไป

6.3 ได้นำข้อเสนอแนะ และปัญหาอุปสรรค ไปสู่การพัฒนาของกลุ่มเกษตรกรอื่น ๆ ต่อไป



บทที่ 2

วรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง

การศึกษาค้นคว้าอิสระเรื่องความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเตาะ ตำบลโชคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ ผู้ศึกษาได้ศึกษาค้นคว้าเอกสาร ที่เป็นแนวคิดทฤษฎีและผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้องเพื่อใช้ในการสังเคราะห์กรอบแนวคิดในการศึกษานำเสนอตามลำดับ ดังนี้

1. ความเป็นมาของผักข้าวและพันธุ์ผักข้าว
2. ความเป็นมาของกลุ่มเกษตรกร
3. สภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเตาะ
4. แนวคิดทฤษฎีเกี่ยวกับการวิเคราะห์ความเป็นไปได้
5. งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

1. ความเป็นมาของผักข้าวและพันธุ์ผักข้าว

ผักข้าว มีถิ่นกำเนิดในประเทศจีน พม่า ไทย ลาว บังกลาเทศ มาเลเซียและฟิลิปปินส์ เป็นพืชที่ชาวเวียดนามใช้ประกอบอาหารมาก ในชนบทมีปลูกกันเกือบทุกบ้าน ชื่อท้องถิ่น : “แก๊ก” “มะข้าว” “ผักข้าว” “จู้กาเครือ” “ผักข้าว” เป็นไม้เถาเลื้อยพัน มีมือเกาะ ใบเป็นใบเดี่ยว เรียงแบบสลับ ใบรูปหัวใจหรือรูปไข่ กว้างยาวเท่ากันประมาณ 6-15 เซนติเมตร ขอบใบหยักเว้าลึกเป็นแฉก 3-5 แฉก เป็นดอกเดี่ยวพบที่ซอกใบ ต้นแยกเพศอยู่คนละต้น กลีบดอกสีขาวแกมเหลือง ตรงกลางมีสีน้ำตาลแกมม่วง ใบประดับมีขน ผลอ่อนมีสีเขียวอมเหลือง เจริญได้เองโดยไม่ต้องถูกผสม เมื่อผลสุกจะมีสีแดง ขยายพันธุ์โดยใช้เมล็ดหรือแยกรากปลูก เริ่มมีดอกหลังแยกรากปลูกประมาณ 2 เดือน เริ่มผลิตดอกกราวเดือนพฤษภาคมและให้ดอกจนถึงราวเดือนสิงหาคม ผลสุกใช้เวลาประมาณ 20 วัน และใน 1 ฤดูกาลจะเก็บเกี่ยวผลผักข้าวได้ 30-60 ผล โดยเก็บผลสุกได้ตั้งแต่เดือนกรกฎาคมถึงเดือนกุมภาพันธ์ ผลของผักข้าวมี 2 ชนิด ผลยาวมีขนาดยาว 6-10 เซนติเมตร ส่วนผลกลมยาว 4-6 เซนติเมตร เปลือกผลอ่อนสีเขียวมีหนามถี่ เปลี่ยนเป็นสีส้มแก่หรือแดงเมื่อผลสุก แต่ละผลหนักตั้งแต่ 0.5-2 กิโลกรัม

ประเทศไทย คนสมัยก่อนนำผลฟิกข้าวอ่อนสีเขียวเป็นอาหารรสชาติเนื้อฟิกข้าวเหมือนมะละกอ ลวกหรือต้มให้สุกหรือต้มกะทิจิ้มน้ำพริกกะปิ หรือใส่แกง ยอดอ่อน ใบอ่อน นำมาเป็นผักได้ นำมาหนึ่งหรือลวกให้สุกกินกับน้ำพริก หรือนำไปปรุงเป็นแกง เช่น แกงแค พอลูกสุกปล่อยทิ้งให้ประกอบอาหารไม่ได้ สำหรับในประเทศไทย มีผลงานวิจัยของมหาวิทยาลัยมหิดล จากการศึกษาพบว่ากับสรรพคุณของเมล็ดฟิกข้าว พบโปรตีนที่มีฤทธิ์ยับยั้งการเจริญของ เชื้อเอชไอวี-เอดส์ และยับยั้งเซลล์มะเร็งจดสิทธิบัตรในประเทศไทยแล้ว งานวิจัยอื่นและต่างประเทศพบว่า เมล็ดแก่ของฟิกข้าวมีโปรตีน มอร์มอ โคลซิน-เอส และโคลซินิน-บี มีฤทธิ์ยับยั้งการทำงานของไรโบโซมซึ่งเป็นแหล่งผลิตกรดอะมิโน และด้านการเจริญของเซลล์มะเร็งหลายชนิดในหลอดทดลอง มีไลโคพิน เป็นสารกลุ่มแคโรทีนอยด์ พบได้ในผักและผลไม้บางชนิด ทำหน้าที่เป็นรงควัตถุ รวบรวมแสงให้แก่พืชและป้องกันพืชผักจากออกซิเจนโมเลกุลเดี่ยว (อนุมูลอิสระ) และแสง ที่จ้าเกินไป การกินไลโคพินที่มีฤทธิ์ต้านออกซิเดชันได้รับการพิสูจน์จากวงการแพทย์ว่ามีผลลดความเสี่ยงของการเกิดโรคหลอดเลือดหัวใจ โรคมะเร็งต่อมลูกหมาก มะเร็งปอด และมะเร็งกระเพาะอาหาร เนื่องจากเชื้อเมล็ดฟิกข้าวมีไลโคพินมากกว่าผลไม้อื่นๆ ทุกชนิด จึงถือว่าเป็นอาหาร ต้านมะเร็งที่ดีที่สุดชนิดหนึ่งจากฤทธิ์ของไลโคพิน จึงเกิดการนำผลสุกของฟิกข้าว ไปใช้พัฒนาผลิตภัณฑ์และแปรรูปผลิตภัณฑ์ได้ในปัจจุบัน

ประเทศเวียดนามมักปลูกฟิกข้าวพาดพันไม้ระแนงข้างบ้าน และเก็บเฉพาะผลสุกมาประกอบอาหารแต่เนื่องจากฟิกข้าวให้ผลดีที่สุดในช่วงฤดูหนาว ชาวเวียดนามจึงใช้ประกอบอาหารในเทศกาลปีใหม่และงานมงคลสมรสเท่านั้น ผลฟิกข้าวมีเปลือกหนา ผลสุกเนื้อในหนามีสีส้ม ภายในมีเยื่อสีแดงให้เมล็ดเกาะ เนื้อผลสุกกินได้ ใช้เยื่อสีแดงและเมล็ด (มีน้ำมัน) เป็นยา ฟิกข้าว 1 ผลจะได้เยื่อสีแดงราว 200 กรัม ชาวเวียดนามเอาเยื่อสีแดงจากผลฟิกข้าวสุกพร้อมเมล็ดมาหุงกับข้าวเหนียว ได้ข้าวสีส้มแดงมีกลิ่นหอมต้องมีเมล็ดฟิกข้าวติดมาในข้าวด้วยจึงว่าเป็นของแท้ ถึงกับมีการหุงข้าวใส่สีผสมอาหารสีแดงเลียนแบบการใช้ฟิกข้าวออกฤดูกาลก็มี เชื่อว่าบำรุงสายตาเหมือนกัน เยื่อเมล็ดของฟิกข้าวมีปริมาณบีตาแคโรทีนมากกว่าแครอท 20 เท่า มีไลโคพินมากกว่ามะเขือเทศ 70 เท่า และมีกรดไขมันขนาดยาวประมาณร้อยละ 10 ของมวล การกินบีตาแคโรทีนจากฟิกข้าวพบว่าดูดซึมในร่างกายได้ดีเพราะละลายได้ในกรดไขมันดังกล่าว ความเชื่อที่ว่าฟิกข้าวบำรุงสายตานั้นถูกต้อง แต่ต้องกินส่วนมาจากเยื่อเมล็ดไม่ใช่ส่วนอื่น เมื่อใช้เยื่อฟิกข้าวเสริมอาหารให้กับเด็กก่อนวัยเรียนในงานวิจัยในประเทศเวียดนาม พบว่าเด็กในกลุ่มมีปริมาณบีตาแคโรทีนและไลโคพินในพลาสมาสูงขึ้นและกลุ่มที่มีปริมาณความเข้มข้นของเฮโมโกลบินต่ำมีความเข้มข้นเพิ่มขึ้นด้วย จึงแนะนำให้ผู้มีเลือดจางกินข้าวหุงเยื่อเมล็ดฟิกข้าวสุกด้วย ปัจจุบันมีผู้นำเยื่อเมล็ดนี้เป็นเครื่องเคียงอาหารเสริมจำหน่ายในต่างประเทศ

ประเทศจีน ใช้เมล็ดแก่ของฟักข้าวเป็นยามานานกว่า 1,200 ปี ใช้บำบัดอาการอักเสบ บวม กลากเกลื่อน ฝี อาการฟกช้ำ ริดสีดวง แก้กึ่งเสียว อาการผื่นคันและโรคผิวหนังติดเชื้อต่างๆ ทั้งในมนุษย์และสัตว์ต่างๆ ส่วนการใช้ภายนอก ให้นำเมล็ดฟักข้าวบดแห้งผสมน้ำมัน หรือน้ำส้มสายชูเล็กน้อยทาบริเวณที่มีอาการและใช้เยื่อเมล็ดแทนสีผสมอาหาร งานวิจัยในประเทศจีนพบว่าโปรตีนจากเมล็ดมีความสามารถต้านอนุมูลอิสระและเพิ่มประสิทธิภาพการทำงานของเซลล์ตับในหลอดทดลอง เชื่อว่าเป็นส่วนหนึ่งของฤทธิ์ทางชีวภาพของเมล็ดฟักข้าว ถือว่าลดความเสียหายจากอนุมูลอิสระจึงมีฤทธิ์ป้องกันมะเร็ง นอกจากนี้ เมล็ดฟักข้าวเป็นส่วนผสมของยาแก้ปวดกล้ามเนื้อและคลายกล้ามเนื้อในเครื่องยาจีนหลายตำรับ

จากการศึกษาวิจัยพบว่าทั้งในประเทศฟิลิปปินส์และประเทศไทยมีรายงานผลงาน การวิจัยการใช้รากฟักข้าวสระผมเพื่อกำจัดเหา ใช้รากบดหมักผสมกระตุ้นให้ผมตก ประเพณี ล้านนาของไทยใช้ฟักข้าวในการดำหัว (คือการสระผม) สตรีล้านนา ดำหัวสัปดาห์ละครั้ง “ยาสระผม” ประกอบด้วย ฝักส้มป่อยจี ผลมะกรูดเผา ผลประคำดีควายหมกไฟ พอให้สุก รากของต้นฟักข้าว รากแห้งบดหยาบทั้งหมดผสมกับน้ำอุ่นหมักผมไว้สักกระยะหนึ่ง แล้วจึงล้างออก จะทำให้แก้คันศีรษะ แก้รังแค แก้ผมร่วงและช่วยยให้ผมตกดำ

สำหรับในประเทศญี่ปุ่นมีรายงานการวิจัยพบว่าโปรตีนจากสารสกัดน้ำของผลฟักข้าว ยับยั้งการเจริญของก้อนมะเร็งลำไส้ใหญ่ในหนูทดลอง โดยลดการแผ่ขยายของหลอดเลือด รอบก้อนมะเร็งและชะลอการแบ่งตัวของเซลล์มะเร็งดังกล่าว ในห้องทดลองน้ำสกัด ผลฟักข้าว ยับยั้งการเจริญของเซลล์มะเร็งตับและมะเร็งลำไส้ใหญ่ โดยการทำให้ เซลล์แตกตายผลอ่อนฟักข้าวกินได้ ผลแก่ก็อุดมคุณค่า ลองหาพันธุ์มาปลูกให้เลื้อยเล่น หน้าบ้าน จะได้กินเมื่อใจปรารถนา เป็นการสร้างสุขภาพ ป้องกันโรคร้ายได้อย่างดี

จะเห็นได้ว่าฟักข้าวเป็นพืชที่ให้ประโยชน์ทุกส่วนของต้น ในประเทศไทยของเรานั้น หลายๆจังหวัดยังไม่มี และคนไทยอีกมากมายที่ไม่รู้จักพืชชนิดนี้ ประเทศเวียดนาม ใช้เยื่อฟักข้าว สีแดงมาหุงข้าว ถือเป็นข้าวมงคล สีแดง ของประชาชนประเทศเวียดนาม ประเทศไทยของเรา มีทั้งการทดลองวิจัย จดสิทธิบัตร และทำเป็นผลิตภัณฑ์จำหน่ายในราคาสูงหลายอย่างทราบว่า จ.นครปฐม มีพื้นที่มีการปลูกฟักข้าวมาก และน่าจะมีการทิ้งเมล็ดที่นำเยื่อออกไปมาก เช่นกัน รวมทั้งผู้ทำผลิตภัณฑ์จำหน่าย เมล็ดแก่ส่วนหนึ่งก็คงทิ้งไปเฉยๆไร้ประโยชน์ ทั้งๆ ที่มีประโยชน์มากๆ คือ สารสกัดจากเมล็ด ยับยั้ง เชื้อมะเร็งและเอ็ดส์ได้ น่าเสียดายมาก หากมีหน่วยงาน ที่สามารถนำเมล็ดแก่ที่ทิ้งมาให้ เกษตรกรหรือประชาชนที่ต้องการปลูกขยายพันธุ์ ไปได้หลายๆจังหวัด ได้บ้างก็จะดีมาก พื้นที่ของประเทศไทยเราจะได้มีต้นฟักข้าวพืช

ที่ให้ประโยชน์ทุกส่วนต่อสุขภาพและประชาชนคนไทยจะได้รู้จักพืชที่ชื่อ พักข้าว มากขึ้น
(<https://aseannotdo.wordpress.com/tag/:2556>)

พัชริน ส่งศรี (2554 : 1-1) โดย ผู้จัดการออนไลน์ 31 ตุลาคม 2554 อาจารย์ประจำภาควิชาพืชศาสตร์และทรัพยากรเกษตร คณะเกษตรศาสตร์ มหาวิทยาลัยขอนแก่นได้ทำการศึกษาวิจัยเพื่อปรับปรุงพันธุ์พักข้าวให้มีปริมาณสารไลโคพิน และเบต้าแคโรทีนในเชื้อหุ้มเมล็ดสูง และมีผลผลิตของเชื้อหุ้มเมล็ดสูงขึ้นด้วย ซึ่งจะเป็นการสนับสนุนให้วัตถุดิบที่จะนำมาแปรรูปเป็นอาหารเพื่อสุขภาพ มีคุณภาพสูง เนื่องจากพักข้าวมีคุณค่าทางสารอาหารและมีประโยชน์ต่อสุขภาพสูง โดยโครงการนี้อยู่ภายใต้การสนับสนุนจากศูนย์วิจัยปรับปรุงพันธุ์พืชเพื่อการ เกษตรที่ยั่งยืน มหาวิทยาลัยขอนแก่น และโครงการส่งเสริมการวิจัยในอุดมศึกษาและพัฒนามหาวิทยาลัยวิจัยแห่งชาติ ของสำนักงานคณะกรรมการการอุดมศึกษา นอกจากนี้ยังได้รับการสนับสนุนทุนวิจัยศาสตราจารย์ดีเด่น ศ.ดร.อรรันต์ พัฒโนทัย ภายใต้การสนับสนุนจาก สกว. สกอ. และมหาวิทยาลัยขอนแก่น

งานวิจัยนี้ได้ดำเนินโครงการมาแล้วกว่า 3 ปี โดยได้คัดเลือกต้นพ่อแม่พันธุ์ที่มีความแตกต่างกันของแหล่งที่มาของ สายพันธุ์พักข้าวทั้งในและต่างประเทศมากกว่า 100 สายพันธุ์ เพื่อสร้างลูกผสม เพื่อดูความแตกต่างทั้งทางสายพันธุ์และพื้นที่ปลูกว่าสายพันธุ์ที่ได้รับการปรับปรุงพันธุ์แล้วจะมีปริมาณสารไลโคพินและเบต้าแคโรทีน รวมทั้งมีผลผลิตเพิ่มขึ้นมากน้อยเพียงใด ทั้งนี้คาดว่าภายในอีก 2 ปี จะได้สายพันธุ์พักข้าวใหม่ตามที่ตั้งเป้าไว้เมื่อเสร็จงาน วิจัยนี้แล้ว จะได้พันธุ์พักข้าวที่มีผลผลิต และสารไลโคพิน และเบต้าแคโรทีนสูง รวมทั้งจะทำให้ทราบข้อมูลด้านการตอบสนองต่อสภาพแวดล้อมที่ต่างกันต่อปริมาณ สารไลโคพิน และเบต้าแคโรทีน รวมทั้งข้อมูลด้านพันธุกรรมการถ่ายทอดอันจะเป็นข้อมูลพื้นฐานที่เป็น ประโยชน์ต่อการพัฒนาพักข้าวพันธุ์ดีสำหรับแนะนำเกษตรกร การพัฒนาพันธุ์พักข้าว จะเป็นการสนับสนุนให้เกษตรกรมีการผลิตวัตถุดิบคุณภาพสูงให้กับอุตสาหกรรมแปรรูปพักข้าว เนื่องจากความคงที่ของปริมาณสารสำคัญที่ควบคุมด้วยพันธุกรรมพืชนั้น จะทำให้การผลิตในปริมาณมากระดับอุตสาหกรรมมีความสม่ำเสมอในการผลิต และแปรรูปผลิตภัณฑ์ได้ด้วยทางทีมผู้วิจัยยังได้ดำเนินการ วิจัยแบบบูรณาการร่วมกับนักวิจัยด้านเกษตรศาสตร์ เทคโนโลยีอาหารและวิทยาศาสตร์ เพื่อพัฒนาการใช้ประโยชน์ในพักข้าวอีกด้วย เนื่องต้นนำไปแปรรูปเป็นอาหารเพื่อสุขภาพอย่างง่าย อาทิ รุ้น น้ำผลไม้รวม ฯลฯ

กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเตาะนำพันธุ์พักข้าว พันธุ์พื้นเมือง(ภาคกลาง) ของไทยนำมาปลูก เนื่องจากพันธุ์พักข้าวยังไม่มีชื่อที่เป็นสากลเรียกกัน จึงมีการเรียกตามพันธุ์ที่กำเนิดในแต่ละแห่ง และแต่ละประเทศที่ปลูก ประเทศไทยจะเรียกตามพันธุ์พื้นเมืองที่ปลูก ตามตารางที่ 2.1

ตารางที่ 2.1 ความเป็นมาของฟักข้าว พันธุ์ฟักข้าว

ชื่อ :	ฟักข้าว
วงศ์ :	CUCURBITACEAE
ชื่อวิทยาศาสตร์ :	Momordica cochinchinensis Spreng.
ชื่อสามัญ :	Spiny Bitter Gourd, Sweet Gourd, or Cochinchin GourdCochinchinensis Gac
ชื่อพื้นเมือง :	ฟักข้าว(ภาคกลาง) ผักข้าว(ภาคเหนือ) จี๊พรี้าไฟ(ภาคใต้) จี๊กาเครือ(ปัตตานี) พุ่ผู้ไ้าะ (กระเหรี่ยง-แม่ฮ่องสอน)
ถิ่นกำเนิด :	ในประเทศจีนตอนใต้ พม่า ไทย ลาว บังกลาเทศ มาเลเซีย ฟิลิปปินส์ และตอนบนของออสเตรเลีย
ลักษณะวิสัย :	เป็นไม้เถาเลื้อยพันอายุหลายปี ยาวได้กว่า 20 เมตร มีมือเกาะออกตามง่ามใบ เถาแก่มีลักษณะกลม เปลือกมีสีเทา และมีปมสีน้ำตาลแกมเทา เถากิ่งแก่กิ่งอ่อนมีลักษณะกลม เปลือกมีสีเทา มีปมสีน้ำตาลเข้มกระจายโดยทั่วไป เถาอ่อนจะมีลักษณะสีเหลี่ยมเปลือกมีสีเขียว และไม่มีปม

ที่มา : <https://aseannotdo.wordpress.com/tag/:2557>

1.1 คุณประโยชน์ของฟักข้าว

แก่นเกษตร (2555: 40 1-6) ได้ให้ความเป็นมาของฟักข้าวและคุณประโยชน์ของฟักข้าวเพื่อผลิตเป็นผลิตภัณฑ์เพื่อการค้า iva ดังนี้ ปัจจุบันคนไทยเริ่มมีวิถีชีวิตเปลี่ยนจากสังคมชนบทเป็นสังคมเมืองมากขึ้น และปัญหาด้านสุขภาพมีอัตราสูงขึ้นได้แก่ โรคความดันโลหิตสูง โรคเบาหวาน โรคหัวใจ โรคหลอดเลือดสมอง และโรคมะเร็ง สาเหตุของปัญหาดังกล่าว นอกจากมีสาเหตุมาจากพันธุกรรมแล้วยังเกิดจากการบริโภคอาหารที่ไม่ถูกต้องตามหลักโภชนาการ อาหารมีปัญหาในเรื่องคุณภาพและความปลอดภัย ซึ่งปัญหาสุขภาพดังกล่าวได้ก่อให้เกิดภาระค่าใช้จ่ายในด้านงบประมาณที่ใช้สำหรับการรักษาพยาบาลเป็นจำนวนมาก ดังนั้นการผลิตอาหารที่มีคุณค่าทางโภชนาการสูง มีสารสำคัญ ไม่มีสารพิษปนเปื้อน จึงมีส่วนสำคัญต่อสุขอนามัยของผู้บริโภค การเชื่อมโยงระหว่างภาคเกษตรกรรมและเรื่องสุขภาพ จึงมีความสำคัญอย่างยิ่ง อันจะส่งผลต่อการลดภาระค่าใช้จ่ายในการ รักษาพยาบาล และส่งผลทำให้คนไทยมีสุขภาพที่ดี มีอายุยืนยาว และมีความสุข ดังนั้น พืชอาหารเพื่อสุขภาพที่มีสารฟลิกษาเคมี (Photochemical) สูง และคุณค่าทางสารอาหารที่เป็นประโยชน์ต่อสุขภาพสูง น่าจะเป็นทางออกสำหรับการป้องกันปัญหาดังกล่าวข้างต้น

ตารางที่ 2.2 คุณประโยชน์ของผลอ่อนฟักข้าว

100 กรัม น้ำหนัก สัดส่วนที่กินได้	กรัม			มิลลิกรัม				
	มวลแห้ง	ใยอาหาร	น้ำตาล	โปรตีน	วิตามินซี	บีตาแคโรทีน	แคลเซียม	เหล็ก
ผลไม้อ่อนฟักข้าว	7	1.03	1.8	0.94	0.04	91	23	0.34

ที่มา : หมอชาวบ้าน 29(240):28 – 31

ตารางที่ 2.3 เปรียบเทียบคุณประโยชน์กับผลไม้อื่น ๆ

ผลไม้	ปริมาณไลโคพีน ไมโครกรัม/กรัม นน.ผล
มะเขือเทศสุก	31
แดงโม	41
ฝรั่ง	54
ส้มโอ	33.6
เยื่อเมล็ดฟักข้าว	380

ที่มา : หมอชาวบ้าน 29(240):28 – 31

ตารางที่ 2.4 แสดงคุณประโยชน์ของเนื้อผลและเยื่อเมล็ด

ไมโครกรัม/กรัม น้ำหนักผล	เนื้อผล	เยื่อเมล็ด
บีตาแคโรทีน	22.1	101
ไลโคพีน	0.9	380

ที่มา : หมอชาวบ้าน 29(240):28 – 31

สรรพคุณประโยชน์ของฟักข้าวตามตำราแพทย์แผนไทย

ใบ รสขมเย็น ถอนพิษอักเสบ ตำพอกแก้ปวดหลัง แก้กระดูกคาะ แก้ฝี แก้พิษ คับพิษ

เมล็ด รสมันเมาเย็น ดิบเป็นพิษ คั่วให้กรอบรับประทานบำรุงปอด แก้ฝีในปอด แก้ไอ

ขับปัสสาวะแก้ท้องน้ำดีอุดตัน ใช้แทนเมล็ดแสลงใจ แก้หูด ฝีมะม่วง รีดสีดวง

รากรสเบื่อเย็น ต้มคั้นถอนพิษทั้งปวง ถอนพิษไข้ ขับเสมหะ แก้เข้าข้อ ปวดตามข้อ แขน้ำ
สระผม แก้ผมร่วง ฆ่าเหา ลดน้ำตาลในเลือดผู้ป่วยเบาหวาน ถอนพิษทั้งปวง

ผลอ่อนใบอ่อน ลดน้ำตาลในเลือด

1.2 ผลิตภัณฑ์แปรรูปจากผักข้าว

กานดา แสตนมณี (2556) ได้นำผลงานวิจัยของสถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งประเทศไทย (วว.) ลงในเวปไซท์ อาหารเพื่อสุขภาพดี โดยทีมงานวิจัย ได้กล่าวถึง การนำผักข้าวมาแปรรูปผลิตภัณฑ์ กล่าวว่า ฝ่ายเภสัชและผลิตภัณฑ์ธรรมชาติ ร่วมกับฝ่ายเทคโนโลยีอาหาร วว. ประสบผลสำเร็จใน การดำเนินงาน โครงการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์เพื่อสุขภาพด้านอนุมูลอิสระจาก พืชพื้นบ้าน โดยเลือกวิจัยผลผักข้าวเป็นวัตถุดิบและพัฒนากระบวนการสกัดจากส่วนต่าง ๆ ของผักข้าวผ่านการทดสอบความเป็นพิษ ปัจจุบันสามารถพัฒนาเป็นผลิตภัณฑ์ในรูปแบบใหม่ได้ถึง 15 ผลิตภัณฑ์ ใน 3 รูปแบบ คือ ผลิตภัณฑ์อาหารและเครื่องดื่มเพื่อสุขภาพ ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร และผลิตภัณฑ์เครื่องสำอาง กล่าวว่า ใช้ระยะเวลาดำเนินงานโครงการวิจัยจากผักข้าว ประมาณ 4 ปี (. 2552-2555) โดยเริ่มตั้งแต่พัฒนากระบวนการเตรียมสารสกัดวิธีต่าง ๆ และจากส่วนต่าง ๆ ของผลผักข้าว คือ เปลือก เนื้อ และเยื่อหุ้มเมล็ด มีการนำสารสกัดที่ได้ทั้งหมดมาตรวจสอบองค์ประกอบทางเคมีพบว่า ประกอบด้วยสารสำคัญ โดยเฉพาะสารเบต้าแคโรทีน และสารแอลฟา-โทโคฟีรอล ในปริมาณสูง และเมื่อตรวจสอบฤทธิ์ต้านอนุมูลอิสระ ด้วยวิธีทดสอบต่าง ๆ ทั้งในระดับเซลล์ เอนไซม์ และดีเอ็นเอ ในเซลล์มนุษย์ พบว่าสารสกัดผักข้าวอย่างน้อย 2-3 ตัวอย่างมีฤทธิ์โดดเด่นในการต้านอนุมูลอิสระทั้งในเชิงเอนไซม์ และไม่เอนไซม์ และเมื่อทดสอบต่อโดยใช้เทคนิคทดสอบมาตรฐานทางพันธุพิษวิทยา สำหรับตรวจประเมินความเป็นพิษระดับดีเอ็นเอซึ่งวิเคราะห์ผลด้วยระบบ คอมพิวเตอร์และโปรแกรมจำเพาะ พบว่าสารสกัดผักข้าวที่ได้ มีฤทธิ์ป้องกันสารพันธุกรรมหรือ ดีเอ็นเอในเซลล์ จากการทำอันตรายของอนุมูลอิสระชนิดไฮโดรเจนเปอร์ออกไซด์ได้สูงถึง 65% และจากรังสีอัลตราไวโอเลตหรือแสงยูวี ได้ 20% ผลวิจัยนี้ได้รับการตีพิมพ์ในวารสารนานาชาติ ทางเภสัชศาสตร์ คือ Journal Of Applied Pharmaceutical Science ฉบับเดือนเมษายน ที่ผ่านมา ทีมวิจัยได้คัดเลือกตัวอย่าง สารสกัดผักข้าวที่มีฤทธิ์ต้านอนุมูลอิสระดีที่ สุดและมีความปลอดภัยทั้งต่อเซลล์มนุษย์และเซลล์สัตว์ทดลอง มาพัฒนาเป็นผลิตภัณฑ์ต้นแบบเพื่อสุขภาพด้านอนุมูลอิสระและชะลอความชรา อาทิ เครื่องดื่ม สารสกัดผักข้าว ซอสปรุงรส ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร เซรั่มชะลอแก่ ครีมป้องกันรังสียูวี และโลชั่นให้ความชุ่มชื้นผิวต่าง ๆ ปัจจุบัน วว. พร้อมถ่ายทอดเทคโนโลยี การผลิตผลิตภัณฑ์เพื่อสุขภาพจากสารสกัดผักข้าวสู่เชิงพาณิชย์ ซึ่งจะช่วยเพิ่มมูลค่าสมุนไพรสู่การพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ที่หลากหลาย ผลิตภัณฑ์ของผักข้าวมาแปรรูปเป็นผลิตภัณฑ์เพื่อส่งจำหน่าย แล้วในตลาดดังในภาพ



ภาพที่ 2.1 หมวดอาหารเสริมเพื่อสุขภาพ
ที่มา: ภาพจากเว็บไซต์ของบริษัทที่เกี่ยวข้อง (พฤษภาคม 2557)



ภาพที่ 2.2 หมวดเครื่องสำอาง
ที่มา: ภาพจากเว็บไซต์ของบริษัทที่เกี่ยวข้อง (พฤษภาคม 2557)



ภาพที่ 2.3 หมวคอาหาร

ที่มา: ภาพจากเว็บไซต์ของบริษัทที่เกี่ยวข้อง (พฤษภาคม 2557)

2. ความเป็นมาของกลุ่มเกษตรกร

สมภพ มานะรังสรรค์ (2551) กลุ่มเกษตรกร เริ่มมีการรวมตัวกันขึ้นเป็นครั้งแรกเมื่อวันที่ 28 กุมภาพันธ์ 2498 อย่างเป็นทางการ เรียกว่า “กลุ่มชาวนา” และหลังจากนั้นทางราชการได้ส่งเสริมให้ตั้งกลุ่มชาวนาขยายไปทั่วประเทศ โดยใช้การจดทะเบียนไว้เป็นหลักฐาน แต่ไม่ได้เป็นนิติบุคคลจนเมื่อกรมส่งเสริมการเกษตรก่อตั้งขึ้นเมื่อวันที่ 21 ตุลาคม 2510 กลุ่มชาวนาจึงเปลี่ยนเป็นกลุ่มเกษตรกร ทั้งนี้ เพื่อให้มีความหมายกว้างขึ้น สามารถครอบคลุมอาชีพการเกษตรทุกสาขา ซึ่งได้เพิ่มขยายจำนวนขึ้นตามลำดับ

เนื่องจากกลุ่มเกษตรกรที่มีได้เป็นนิติบุคคลไม่สามารถดำเนินธุรกิจการค้าได้ เนื่องจากไม่มีกฎหมายรับรอง กระทรวงเกษตรและสหกรณ์จึงพยายามหาทางสนับสนุนให้มีกฎหมายรับรองกลุ่มเกษตรกรให้เป็นนิติบุคคล ซึ่งได้เสนอกฎหมายนี้ให้รัฐบาลพิจารณา เมื่อปี พ.ศ. 2504 เป็นเวลา 10 ปีเศษ รัฐบาลจึงได้ประกาศของคณะปฏิวัติฉบับที่ 140 – 141 เมื่อวันที่ 1 พฤษภาคม 2514 โดยแก้ไขเพิ่มเติมตามพระราชบัญญัติสหกรณ์ พ.ศ. 2511 ให้มีบทบัญญัติว่าด้วยการจัดตั้งกลุ่มเกษตรกร โดยมีการจดทะเบียนเป็นนิติบุคคล และสามารถดำเนินธุรกิจต่าง ๆ ได้

ภายใต้การส่งเสริมสนับสนุนของทางการปัจจุบันมีกลุ่มเกษตรกรกระจายอยู่ทั่วประเทศ 6, 552 กลุ่ม ประกอบไปด้วยกลุ่มเกษตรกรทำนา กลุ่มเกษตรกรทำไร่ กลุ่มเกษตรกรทำสวน กลุ่มเกษตรกรเลี้ยงสัตว์ กลุ่มเกษตรกรทำประมง กลุ่มเกษตรกรเลี้ยงสัตว์น้ำ กลุ่มเกษตรกรเลี้ยงไหม กลุ่มเกษตรกรเลี้ยงผึ้ง เป็นต้น ตลอดระยะเวลาของการจัดตั้งเกษตรกร กลุ่มเกษตรกรประสบปัญหา

ในการดำเนินงานไปหลายด้านด้วยกัน เช่น ปัญหาข้อจำกัดในการบริหารจัดการของเกษตรกร ปัญหาอันเนื่องมาจากระเบียบข้อบังคับที่ไม่เอื้ออำนวยต่อการดำเนินงาน และปัญหาด้านนโยบายของรัฐต่อการสนับสนุนกลุ่มสถาบันเกษตรกรที่ไม่ชัดเจน ขาดการสนับสนุนอย่างต่อเนื่องทำให้กลุ่มเกษตรกรร้อยละ 50 อยู่ในขั้นกำลังพัฒนา กลุ่มเกษตรกรที่มีความเข้มแข็งร้อยละ 30 และกลุ่มเกษตรกรที่ดำเนินธุรกิจการค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพร้อยละ 20

ปัญหาของกลุ่มเกษตรกร โดยเฉพาะชาวนาชาวไร่ซึ่งเป็นคนส่วนใหญ่กว่า 70 % ของประเทศได้กลายเป็นเรื่องที่น่าสนใจที่นักวิชาการด้านเศรษฐศาสตร์ให้ความสนใจศึกษามาเป็นเวลานาน มองปัญหาของชาวนาในแง่ของนักเศรษฐศาสตร์โดยวิเคราะห์ว่าความไม่พอใจในชีวิตความเป็นอยู่และความเดือนร้อนที่ชาวนาได้รับนั้น มักจะสืบเนื่องจากความยากจนและถูกสังคมนเอารัดเอาเปรียบอยู่ตลอดเวลา ก่อให้เกิดวงจรดังกล่าวเริ่มต้นที่ความยากจนก่อน แล้วนำไปสู่การขาดการออมและการลงทุน ประสิทธิภาพการผลิตต่ำ การถูกเอารัดเอาเปรียบและนำกลับไปสู่ความยากจนที่เพิ่มมากขึ้น (จากรูปภาพด้านล่าง)



ภาพที่ 2.4 วงจรแห่งความยากจน

วงจรแห่งความยากจนนี้ จะทวีความรุนแรงมากขึ้นเมื่อชาวนาขาดแคลนที่ดินทำกิน และถูกเอารัดเอาเปรียบจากพ่อค้าคนกลางที่รับซื้อข้าวในแง่ของราคาข้าว ดังนั้นปัญหาความยากจนของชาวนาจึงอาจมองได้ว่า เกิดจากปัจจัยด้านเศรษฐกิจคือ ที่ดินและปัจจัยด้านการเมือง คือชาวนาขาดอำนาจต่อรองหรือไม่ สามารถเรียกร้องความเป็นธรรมจากการถูกเอารัดเอาเปรียบจากพ่อค้าคนกลางมองภาพปัญหาอย่างกว้างในระดับมหภาคและอย่างซับซ้อนมากยิ่งขึ้น โดยรวบรวมปัญหาของเกษตรกรในส่วนที่เกี่ยวข้องกับตัวเกษตรกรเองไว้ถึง 6 ปัญหาด้วยกัน คือ

1. ปัญหาการถือครองที่ดิน ได้แก่ ปัญหาการเช่าที่ดิน ซึ่งรวมถึงการไร้ที่ดินทำกิน และปัญหาการถือครองที่ดินขนาดเล็ก แม้ว่าเกษตรกรส่วนใหญ่จะเป็นเจ้าของที่ดินเอง แต่ก็มีบางส่วน โดยเฉพาะเกษตรกรในภาคกลางต้องเช่าที่ดินทำกิน

2. ปัญหาการจ้างงานสาขาเกษตร เกิดภาวะการว่างงานในสาขาเกษตร เนื่องจากประชากรเพิ่มมากขึ้น ส่งผลให้แรงงานเพิ่มมากขึ้น ในขณะที่พื้นที่เพาะปลูกเพิ่มขึ้นได้น้อย

3. ปัญหาเกี่ยวกับรายได้ของครัวเรือนของเกษตรกร รายได้ของเกษตรกรเมื่อเทียบกับอาชีพอื่นแล้ว นับว่าแตกต่างกันมาก กล่าวคือ มีรายได้น้อยกว่าอาชีพอื่น ๆ ทั้งหมด

4. ปัญหาเรื่องหนี้สินของเกษตรกรแม้ว่าภาวะหนี้สินของเกษตรกรจะมีแนวโน้มลดลงก็ตาม แต่ก็ปรากฏว่ายังมีเหลือเกษตรกรประมาณร้อยละ 25 ยังคงมีหนี้สินอยู่ใน พ.ศ. 2523-2524

5. ปัญหาความยากจนในชนบท เป็นปัญหาเรื้อรังมานานในชนบท เกิดจากความล่าช้าของชนบทมีรายได้ต่ำ ประมาณว่าประชาชนในชนบทถึงร้อยละ 33 หรือ ประมาณ 11.5 ล้านคน มีรายได้ต่ำกว่าระดับความยากจน คือต่ำกว่าคนละ 1, 800 บาท/ปี

6. ปัญหาการไม่มีกรรมสิทธิ์ในที่ดิน เกิดจากเกษตรกรบางส่วนมีเอกสารสิทธิ์ในที่ดินที่ไม่สมบูรณ์ เช่น น.ส. 2 หรือ ใบ ส.ค. 1 เป็นต้น จึงไม่อาจนำไปใช้ในการเป็นหลักฐานเพื่อกู้ยืมเงินจากสถาบันเงิน เพื่อนำลงทุนในการผลิตได้

นอกเหนือจากปัญหาด้านตัวเกษตรกรข้างต้นแล้ว กลุ่มเกษตรกรยังมีปัญหาด้านการผลิตและการตลาดเพื่อการค้าทางการเกษตรอีกด้วย เช่น ข้อจำกัดในเรื่องที่ดิน ผลผลิตต่อไร่ต่ำ การบุกรุกทำลายป่าที่มีผลต่อทรัพยากรและสิ่งแวดล้อมของประเทศ ปัญหาการใช้ปัจจัยการผลิตใหม่ และปัญหาการตลาดเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร เป็นต้น (www.seribd.com/doc/3678555-2551:2557)

3. สภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

3.1 ประวัติความเป็นมาของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตั้งอยู่หมู่ที่ 9 เป็นหมู่บ้านที่แยกออกมาจากบ้านเจ้าคุณ หมู่ที่ 3 ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ ในปี พ.ศ. 2513 ตั้งอยู่ที่ทิศตะวันตกเฉียงใต้ของจังหวัดสุรินทร์ ระยะห่างจากจังหวัดประมาณ 53 กิโลเมตร ห่างจากอำเภอปราสาท 23 กิโลเมตร และห่างจากกรุงเทพฯ ประมาณ 450 กิโลเมตร อยู่ในเขตองค์การบริหารส่วนตำบลโซคนาสาม มีจำนวนหมู่บ้าน 14 หมู่บ้าน บ้านตาเดาะมีผู้นำชื่อ นายเม่น ไม่ย่อท้อ เป็นผู้ใหญ่บ้านคนแรก ปัจจุบัน นายเตื้อ เจ็ครัมย์ เป็นผู้ใหญ่บ้าน มีประชากร 258 หลังคาเรือน จำนวนประชากร 1, 271 คน แยกเป็นชาย 658 คน หญิง 613 คน (ข้อมูล ณ เดือนมิถุนายน 2555) ภาษาท้องถิ่นที่ใช้คือภาษาเขมรพื้นเมืองสุรินทร์ ชุมชนการอนุรักษ์ขนบธรรมเนียมประเพณีต่าง ๆ เช่น การทำบุญข้าวเปลือก การลงแขกเกี่ยวข้าว วันโดนตา พิธีกรรม เสดาะเคราะห์ เข้าทรง พิธีต่ออายุผู้สูงอายุคนป่วย และประเพณีทางศาสนาต่าง ๆ ศิลปวัฒนธรรม เช่น กันตรึม เรืออันเร เรือมตรีด ลีเกวปีพาทย์ ปัจจุบันมีการอนุรักษ์ นับถือศาสนาพุทธ นิยมไปวัดในวันพระและวันสำคัญทางศาสนา

สังคมเกษตรที่มีการพึ่งพาอาศัยซึ่งกันและกัน อยู่แบบพึ่งพาแบบน้องและจะให้ความเคารพและนับถือผู้ที่อาวุโส ปัจจุบันจะมีวัฒนธรรมใหม่ๆ เข้ามาแต่ไม่ได้มีผลกระทบต่อรูปแบบการดำเนินชีวิตมากนัก การประกอบอาชีพหลักเกษตรกรรวม ประกอบด้วย การทำนา ทำไร่ อาชีพรอง คือ พืชไร (ถั่วลิสงหลังนา, อ้อยโรงงาน, พืชข้าว) การเลี้ยงสัตว์ เลี้ยงไหม ทอผ้า ปลูกผัก นอกเหนือจากนั้น บางส่วนยังประกอบอาชีพค้าขายรับจ้างทั่วไป อุตสาหกรรมในครัวเรือน เกษตรกรมีการรวมกลุ่มเพื่อประกอบอาชีพ โดยกลุ่มที่เกิดขึ้นเองและกลุ่มที่ราชการส่งเสริม เช่น วิสาหกิจชุมชนเกษตรอินทรีย์บ้านตาเดาะ มีสมาชิก 16 ราย แต่ยังคงขาดการส่งเสริมการแปรรูปผลิตภัณฑ์เพื่อเพิ่มมูลค่า (ข้อมูล: สำนักงานเกษตรจังหวัดสุรินทร์ กรมส่งเสริมการเกษตร พ.ศ. 2555 – 2557)

3.2 ผลการดำเนินงานธุรกิจของกลุ่มเกษตรกร

กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ได้มีการดำเนินงาน โดยประธานกลุ่ม นายสายชัย ยอดเพชร กรรมการอีก 4 คน และฝ่ายจัดการ กรรมการทำหน้าที่ด้วย กลุ่มเกษตรกรเลือกตั้งกันเอง ทำหน้าที่นำผลผลิตพืชข้าวมาแปรรูปเป็นผลิตภัณฑ์เพื่อการค้า ส่งจำหน่ายให้กับกลุ่มลูกค้าในเขตจังหวัดและใกล้เคียง รวมถึงกรุงเทพฯ ฯ ที่ทราบถึงคุณประโยชน์ของพืชข้าว ได้ทำการดำเนินงาน มีผลกำไรขาดทุน สุทธิ ณ สิ้นปีบัญชี 31 ธันวาคม 2556 มีรายได้ จำนวน 1,130,150.00 บาท หักค่าใช้จ่าย จำนวน 685,821.51 บาท กำไรสุทธิ จำนวน 444,328.49 บาท

ตามแผนงานของกลุ่มเกษตรกร โดยมีการดำเนินการ ดังนี้

3.2.1 กลุ่มเกษตรกรที่ต้องการทำการปลูกพืชข้าวเพื่อการค้าและส่งออกผลผลิตให้แปรรูปเพื่อจัดจำหน่าย ตามความสมัครใจ ในบ้านตาเดาะ จำนวน 84 ราย จากเกษตรกร ในหมู่บ้านทั้งสิ้น 258 ครัวเรือน ยังมีการกระจายพื้นที่ตามหมู่บ้านใกล้เคียงเข้ามาเป็นสมาชิกกลุ่ม อีก จำนวน 218 ราย

3.2.2 กลุ่มเกษตรกรได้ดำเนินงานส่วนในการแปรรูปผลิตภัณฑ์โดยทุนของเกษตรกรเอง ในการลงทุนปลูกพืชข้าว ส่วนการแปรรูปผลิตภัณฑ์และส่งออกจัดจำหน่ายเป็นการดำเนินงานโดยประธานกลุ่มและกรรมการ

3.2.3 กลุ่มเกษตรกรมีการดำเนินงานเองยังไม่มีหน่วยงานราชการ อื่น ๆ เข้ามาดูแล มีการตั้งกลุ่มวิสาหกิจชุมชนเกษตรอินทรีย์บ้านตาเดาะ มีสมาชิก 16 ราย แต่ยังคงขาดการส่งเสริมการแปรรูปผลิตภัณฑ์เพื่อเพิ่มมูลค่า

3.3 ลักษณะทางกายภาพของบ้านตาเดาะ

สภาพภูมิประเทศ สภาพพื้นที่เป็นที่ราบ ปัจจุบันเป็นพื้นที่ทำกินในเขต สปก. เป็นส่วนใหญ่ เนื้อดินเป็นดินทรายชุด 40 และ 40 B เนื้อดิน เป็นดินร่วนทราย ถ้าเป็นที่ดอนเป็นดินทรายจัดความอุดมสมบูรณ์ของดินต่ำไม่อุ้มน้ำ ความเหมาะสม ในการทำนาและปลูกพืชไร่

ไม่ผล ยางพารา ความเป็นกรดเป็นด่าง ของดิน อยู่ในช่วง 4.5 – 5.5 แหล่งน้ำตามธรรมชาติที่มีน้ำใช้ตลอดปี ฝายกั้นน้ำบ้านตาเคาะ แต่ไม่มีระบบส่งน้ำใช้เพื่อการเกษตร และมีน้ำน้อยไม่พอสำหรับทำการเกษตรฤดูแล้ง อุณหภูมิ ตลอดทั้งปีจะมี 3 ฤดู

- ฤดูร้อน ประมาณเงินมีนาคม – เมษายน อากาศร้อนอบอ้าวและแห้งแล้ง
- ฤดูฝน ประมาณเดือนพฤษภาคม – ตุลาคม อากาศอบอุ่น ฝนตกทั่วไปแต่ไม่ชุกบางปีก็เกิดทิ้งช่วง
- ฤดูหนาว เริ่มประมาณเดือนพฤศจิกายน – กุมภาพันธ์ อากาศเย็น

3.4 การปลูกพืชข้าวของกลุ่มเกษตรกร

กลุ่มเกษตรกร ได้รับพันธุ์พืชข้าว เป็นพันธุ์พืชเมืองจากภาคกลางมาปลูกและแพร่ขยายให้กับกลุ่มเกษตรกรด้วยกันปลูก เนื่องจากพืชข้าวยังไม่มีการแยกพันธุ์ ส่วนใหญ่เรียกตามชื่อที่ปลูกข้าวเกิด เช่น พันธุ์เวียดนาม พันธุ์ไทย พันธุ์พื้นเมือง เป็นต้น

3.4.1 การใช้ที่ดิน

กลุ่มเกษตรกร ใช้พื้นที่ปลูกที่เป็นของกลุ่มเกษตรกรเองส่วนใหญ่ไม่ต้องเช่าดินที่ใช้เพาะปลูกพืชข้าวมีความเหมาะสม เนื่องจากพืชข้าวเป็นพืชที่ปลูกง่ายที่ไหน ๆ ก็ปลูกได้ให้มีน้ำถึงก็สามารถปลูกได้เป็นอย่างดี

3.4.2 วิธีการปลูกข้าว

การเตรียมพื้นที่ต้องเพราะเมล็ดให้มีต้นกล้า หรือ ปักชำ หรือ ทับแถวก่อน หลังจากนั้นจึงทำค้างให้เกาะ อุปกรณ์ทำค้างและการลงทุน

ตารางที่ 2.5 การเตรียมปลูกพืชข้าว

อุปกรณ์	ต้นทุน
1. พื้นที่เพาะปลูก	พื้นที่ของเกษตรกรเอง
2. ต้นกล้าพืชข้าว	ต้นละ 20 บาท
3. เสาปูน เสาเหล็ก ต้นยูคาลิปตัส	ต้นยูคาลิปตัส ส่วนใหญ่ปลูกเอง ไม่ต้องซื้อ เสาปูน ยาว 2 เมตร ราคาเสาละ 150 บาท เสาเหล็ก ยาว 2 เมตร เสาละ 200 บาท
4. ไม้ไผ่	ลำละ 35 – 40 บาท
5. เชือก เหล็กเส้น	100 ต้น ประมาณ 500 บาท
6. ปุ๋ยคอก ปุ๋ยธรรมชาติ	ไม่ต้องซื้อเกษตรกรมีปุ๋ยธรรมชาติ จากการผลิตเอง และ ของมูลวัว มูลควายที่เลี้ยงไว้ตามบ้าน
7. ท่อน้ำ สายยางส่งน้ำ	เมตรละ 70 บาท

ที่มา : จากการสัมภาษณ์ เกษตรกรบ้านตาเดาะ

3.4.3 วิธีการเพาะเมล็ดพืชข้าว

- 1) แช่น้ำทิ้งไว้ 1 คืน ขึ้นไป เมล็ดจะอมน้ำ หรือ จะใช้วิธีกะเทาะเปลือกแข็ง ๆ ออก เพื่อช่วยให้เขงอกได้ง่ายและเร็วขึ้นเพราะเปลือกพืชข้าวจะแข็งมาก หรือจะเอาเมล็ดพืชข้าวมาแช่น้ำยาเร่งรากก่อน แช่ในน้ำจืดหมุแทนก็ได้ถ้าเราไม่มีน้ำยาเร่งราก แช่ไว้ประมาณ 20-45 นาที
- 2) ใสเมล็ดลงบนดินเพาะปลูกที่โปร่งเปียกชุ่ม แต่ไม่แฉะ โดยใช้ดินมาทับเมล็ดประมาณ 2-3 เซนติเมตร
- 3) รดน้ำตลอดไม่ให้ดินแห้ง แต่ระวังไม่ให้แฉะ คือ ดินที่เพาะควรระบายน้ำได้ดี ป้องกันการเน่าได้
- 4) พอเมล็ดแตกใบออกมาสักสี่ใบก็เอาไปปลูกลงแปลงได้

3.4.4 วิธีแยกราก ปักชำ หรือ ทับเถาว์

วิธีนี้จะสามารถเลือกได้ว่าอยากได้ต้นพืชข้าวตัวผู้หรือตัวเมีย ซึ่งผลที่ได้คือ กำหนดเพศได้พืชข้าวออกดอกติดผลเร็วไม่ต้องรอนาน ถ้าอยากได้เพศไหนก็นำเถาว์ของต้นเพศนั้นมาชำ ด้วยเถาว์หรือ ยอดก็ได้ จะทับเถาว์ก็เลือกได้เช่นกัน ยิ่งถ้าแยกรากจะทำให้เร็วกว่าแต่จะมีผลกระทบต่อต้นพันธุ์เล็กน้อย หรือ ถ้าไม่ระวังต้นพรรณอาจตายได้ ทุกครั้งก่อนเอาเมล็ด หรือ ต้นที่ได้มาจากการชำ หรือวิธีใดก็ได้แล้วแต่การปลูกลงดิน ท่านควรแช่น้ำยาเร่งรากก่อน และอย่าลืม

เอาปูนขาวหว่านเพื่อปรับสภาพดินเตรียมดินก่อน ขุดดินลึกประมาณ 1 หน้าจอบ ใส่ปุ๋ยคอก หรือ ปุ๋ยหมัก 1 กำมือ คลุกเคล้ากับดินในหลุมแล้วรดน้ำให้ชุ่ม นำต้นกล้าผักข่าลงปลูก รดน้ำซ้ำอีกครั้ง หนึ่ง นำกิ่งไม้มาเสียบให้ต้นผักข่าเอนขึ้นค้าง ระยะแรกควรรดน้ำเช้าเย็น เมื่อต้นโตแข็งแรงแล้ว ให้น้ำ 2-3 วันต่อครั้งประมาณ 3 เดือน เริ่มออกดอก ผักข่าปลูกครั้งเดียวให้ผลผลิตตลอดปี อายุผัก ข่า 40-50 ปี ให้ใช้ปุ๋ยคอก ปุ๋ยหมัก เท่านั้น ข้อห้าม ห้ามใช้สารเคมีทุกชนิด

3.4.5 วิธีทำค้าง

เตรียมพื้นที่เพราะปลูก เสาไม้ เสาปูน หรือเสาเหล็ก ก็ได้ เชือกหรือลวดไว้ จึงด้านบนเป็นตารางหมากรุก กว้างประมาณ 5X5 เซนติเมตร ดึงให้ตึงและแน่นหนา เน้นความ แข็งแรง ตามงบประมาณที่มี เนื้อที่ปลูก 1 ไร่ ระยะปลูก 4X4 เมตร = 100 ต้น/ไร่ 1 ต้นให้ผลผลิต อย่างน้อย 100 ลูกต่อปี 1 ลูกประมาณ 1 กิโลกรัม 1 ไร่ ปลูก 100 ต้น = 100 ต้น X 100 ลูก = 10,000 กิโลกรัม /ปี ปลูกง่าย

3.4.6 วิธีดูแลรักษา

ผักข่าเป็นพืชที่ดูแลง่าย ไม่ต้องพ่นยาฆ่าแมลงเนื่องจากแมลงไม่ชอบผัก ข่า หมั่นตัดกิ่ง ไม่ปล่อยให้เถาวัล้แตกหน่อแตกใบหนาเกินไป อย่าปล่อยให้ผักข่าสุกคาต้น ตัดกิ่ง ที่ติดลูกเก่าออกเพื่อให้ลูกผักข่าใหม่ออกผล การให้น้ำเมื่อลงมือปลูกระยะแรกต้องให้น้ำวันละ 2 ครั้ง เกษตรกรจะทำท่อส่งน้ำไปตามสวนที่ปลูกผักข่า ส่วนใหญ่จะใช้พื้นที่ติดกับที่พักอาศัย ง่ายต่อการให้ระบบน้ำของผักข่าและยังช่วยตัวแตนอย่างใกล้ชิด ผักข่าไม่ต้องการน้ำขังไว้นาน ๆ ปี 2556 ที่ผ่านมา เกษตรกรที่ปลูกผักข่าในพื้นที่ต่ำ ได้รับผลกระทบจากน้ำท่วมทำให้เกิดความเสียหายต้นผักข่าตายต้องย้ายมาปลูกในพื้นที่สูงที่ไม่มีน้ำท่วมขัง ดังเช่นสวนเกษตรกรที่ จังหวัด นครปฐมและจังหวัดอื่น ๆ ที่ได้รับผลกระทบน้ำท่วมใหญ่ปี 2554 เช่นกันเกิดความเสียหาย หลายร้อยไร่ ฉะนั้น พื้นที่บ้านตาเดาะและอีกหลาย ๆ อำเภอ มีพื้นที่ราบสูงเหมาะแก่การปลูกผัก ข่า เพื่อการค้าอย่างยิ่ง

3.4.7 การเก็บเกี่ยวผลผลิต

ผักข่าจะเริ่มมีดอกหลังจากปลูกไปแล้วประมาณ 2-3 เดือนดอกจะเริ่มออก ติดดอกออกผลจนออกผลสุกใช้เวลาโดยประมาณ 30 วัน โดยจะสามารถเก็บเกี่ยวผลได้เรื่อย ๆ ตลอดทั้งปี ในช่วงฤดูฝนจะติดลูกช้าเนื่องจากถ้าเกิดฝนตกไม่สามารถผสมพันธ์ได้ เนื่องจาก เกษตรกรจะนำเกสรเพศผู้มาผสมพันธ์กับเกสรตัวเมีย ในเวลาช่วงเช้า ประมาณ 8 โมง ถึง 10 โมง ถ้าช้ากว่านี้จะเจอแดดแรงทำให้เกสรเหี่ยวไม่สามารถผสมพันธ์ได้ ถ้าฝนตกลงมาเช่นกันเมื่อผสม พันธ์น้ำฝนจะชำระล้างเกสรที่ผสมไว้ไม่สามารถติดผลออกลูกได้เช่นกัน การเกี่ยวเกษตรกรบางราย นำยอดของผักข่าไปจำหน่ายในตลาดอำเภอปราสาท กิโลกรัมละ 200 บาท ผลอ่อน ราคาตาม

ขนาดของลูกแล้วแต่เกษตรกรจะกำหนดราคา ประมาณลูกละ 10 บาทขึ้นไป ผลสุกเมื่อลูกพริกข้าวสุกเต็มที่ที่จะออกสีแดงอมส้ม ภายใน เนื้อจะออกเป็นสีส้มเมล็ดสีแดงมีเยื่อหุ้มเมล็ด จะสามารถเกี่ยวได้ เนื่องจากพริกข้าวสามารถเก็บเกี่ยวได้ตลอดฤดู เกษตรกรจะทำการปลูกออกเป็นชุดๆ เพื่อให้มีการเกี่ยวผลผลิตได้ตลอดเวลา

3.5 แปรรูปผลิตภัณฑ์ของกลุ่มเกษตรกร

จากกระแสสุขภาพและความงามยังคงได้รับการตอบรับที่ดีในช่วงที่กำลังเข้าสู่สังคมผู้สูงวัย ที่คาดว่าจะเพิ่มจำนวนต่อเนื่อง โดยในอีกราวเกือบ 20 ปีข้างหน้าผู้สูงอายุ (60 ปีขึ้นไป) ใน ASEAN คาดว่าจะเพิ่มจำนวนเป็นเกือบ 110 ล้านคนจาก 50 ล้านคนในปี พ.ศ. 2558 หรือคิดเป็นสัดส่วนเกือบ 20% ของประชากรทั้งหมด ซึ่งจะทำให้การใช้จ่ายสินค้าและบริการที่เกี่ยวข้องสุขภาพเป็นที่ต้องการของตลาด ไม่เพียงแต่กลุ่มผู้สูงวัยเท่านั้น กระแสสุขภาพยังมีแนวโน้มเป็นที่นิยมไปถึงกลุ่มคนวัยทำงานและคนรุ่นใหม่ที่ถูกปลูกฝังให้ดูแลสุขภาพตั้งแต่อายุน้อย สำหรับประโยชน์ของสารสกัดจากพริกข้าว โปรตีนที่มีฤทธิ์ยับยั้งการเจริญของเชื้อเอชไอวี-เอดส์ และยับยั้งเซลล์มะเร็งด้านการเจริญของเซลล์มะเร็งหลายชนิดในหลอดทดลอง ได้รับการพิสูจน์จากวงการแพทย์ว่ามีผลลดความเสี่ยงของการเกิดโรคหลอดเลือดหัวใจ โรคมะเร็งต่อมลูกหมาก มะเร็งปอด และมะเร็งกระเพาะอาหาร เนื่องจากเยื่อเมล็ดพริกข้าวมีไลโคพีนมากกว่าผลไม้อื่นๆ ทุกชนิด จึงถือว่าเป็นอาหารต้านมะเร็งที่ดีที่สุดชนิดหนึ่งจากฤทธิ์ของไลโคพีน สามารถตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคที่รักสุขภาพได้ทุกกลุ่ม นับเป็นจุดขายสำคัญตลาดเพิ่มขึ้นเรื่อย ๆ เนื่องจากผู้รักสุขภาพเพิ่มขึ้นตามวัยตลาดมีความต้องการเพิ่มการบริโภคสินค้าเพื่อสุขภาพ สารสกัดจากพริกข้าวเป็นทางเลือกใหม่ที่กลุ่มรักสุขภาพให้ความสนใจเนื่องจากมีคุณสมบัติมากมาย ได้ผลสำหรับผู้บริโภค ผลิตภัณฑ์ที่ผลิตจากพริกข้าวได้มาก

กลุ่มเกษตรกรจึงได้นำผลผลิตจากพริกข้าวมาแปรรูปผลิตภัณฑ์สินค้าแรกที่ได้ทำการแปรรูปผลิตภัณฑ์ คือน้ำพริกข้าวเพื่อสุขภาพ ออกสู่ตลาด จากภาพ ดังต่อไปนี้

1. หมวดน้ำดื่มสุขภาพฟักข้าว



ภาพที่ 2.5 น้ำฟักข้าว สไปซี่แก็ก
ขนาด 220 ML ราคา 35 บาท



ภาพที่ 2.6 น้ำฟักข้าว สไปซี่แก็ก ขนาด 180 ML
ขนาด 180 ML ราคา 25 บาท

2. หมวดทั่วไป



ภาพที่ 2.7 เนื้อเยื่อสด ต้นกล้าฟักข้าว เมล็ดฟักข้าว
เนื้อสดฟักข้าว ราคา กิโลกรัมละ 15 บาท เนื้อเยื่อหุ้มเมล็ด กิโลกรัมละ 20 บาท
ต้นกล้า ราคาต้นละ 20 บาท ส่วนเมล็ด กิโลกรัมละ 10 บาท

3.5.1 ขั้นตอนผลิตน้ำฟักข้าว

1. แยกเยื่อหุ้มเมล็ดออกจากเมล็ดก่อนนะครับ
2. ใช้ช้อนควักเอาเนื้อของผลออกมาด้วย (เนื้อจะทำให้ น้ำฟักข้าวเนียนนุ่ม
น่ารับประทานและทำหน้าที่แทนเจลลาตินให้น้ำเป็นวุ้นเข้มข้น)
3. นำเนื้อผลและเยื่อหุ้มเมล็ดมาปั่นรวมกันเติมน้ำเสารส (หรือผลไม้อื่น ๆ ที่มีรสเปรี้ยว) ตามชอบ ผมใช้ ฟักข้าว 22.5% + น้ำเสารส 5% หรือเกินนิดหน่อยถ้าชอบเปรี้ยวมาก + น้ำตาลฟลุกโทส (หรือน้ำตาลทรายก็ได้) 8% ที่เหลือเป็นน้ำเปล่าครับ 65% (ความเปรี้ยวจะอยู่ที่ประมาณ 4.5 – 5 ความหวานจะอยู่ที่ประมาณ 8-10 Brix)

4. ละลายน้ำตาลในหม้อให้ละลายให้หมดก่อน แล้วเติมส่วนผสมจากข้อ 3 ลงไปคนให้เข้ากันกับน้ำละลายสังเกตการณ์ครั้งแรกจะเกิดฟองอากาศค่อนข้างมาก แต่เมื่อคนไปเรื่อยๆ ฟองจะลดลงจนหายไป แสดงว่าเข้ากันดีแล้ว

5. นำไปพาสเจอร์ไรท์ โดยการต้มไฟให้อุณหภูมิ 82 องศา นาน 2 นาที (สังเกตพอเดือดก็ใช้ termomitor วัด) ในขณะที่ต้มคนบ่อย ๆ นะครับจะได้ไม่ไหม้ที่ก้นหม้อต้ม ถ้าไหม้ก็หมดกัน เเท้ถึงถ้าทานไม่ได้

6. เมื่ออุณหภูมิได้ที่แล้วนำไปลดอุณหภูมิลงอย่างรวดเร็วด้วยน้ำ โดยนำน้ำใส่กะละมังแล้วนำหม้อต้มไปแช่และกวนไปด้วยให้อุณหภูมิลดลงอย่างรวดเร็ว เป็นน้ำเย็นได้ยิ่งดี เหตุผลเพื่อรักษาคุณภาพ กลิ่นและรสชาติของผลไม้ไว้ให้ได้มากที่สุด

7. บรรจุขวดปิดฝาให้สนิท แช่น้ำเย็นอีกครั้ง ก่อนนำเข้าตู้เย็นในช่องธรรมดา นะครับ ให้เย็นจัดจะอร่อยมาก ถ้าจะให้ถึงใจต้องแช่น้ำแข็ง สุดยอด (อุณหภูมิน่าจะอยู่ที่ 45-50 องศาซีครับ)

ข้อควรระวัง ควรเก็บรักษาไว้ในตู้เย็นตลอดเวลา หรือให้อยู่ในความเย็น เก็บไว้ทานได้ ประมาณ 15-20 วัน ไม่เสียรรสชาติเดิมเต็มกันตามความชอบ

หมายเหตุ: สาเหตุที่ต้มก็เพราะนอกจากจะเป็นการฆ่าเชื้อที่เป็นอันตรายต่อทางเดินอาหารแล้ว ยังเป็นสาเหตุให้เป็นการเปลี่ยน โครงสร้างทางเคมีของไลโคปีนด้วย ซึ่งร่างกายจึงจะสามารถดูดซึมไปใช้ได้อย่างมีประสิทธิภาพ มีวิธีการ ดังนี้

1. นำผลฟักข้าวสุกมาผ่าครึ่ง คว้านเอาเมล็ดสีแดงออก
2. นำเมล็ดฟักข้าวใส่ในภาชนะทรงกระบอก เติมน้ำต้มสุก 2 ถ้วย ตีด้วยตะกร้อตีไข่หรือช้อน ให้เนื้อหุ้มเมล็ดหลุดออกจากเมล็ด (ระวังอย่าให้เมล็ดแตก) กรองเอาแต่น้ำสีแดง
3. เติมน้ำต้มสุกอีก 1 ถ้วย ตีจนเนื้อหุ้มเมล็ดหลุดออกมาจนหมดและน้ำที่ได้ใสขึ้น
4. นำน้ำฟักข้าวไปผสมกับน้ำผลไม้กลิ่นแรง เช่น เสาวรส สับปะรด ฝรั่ง เพิ่มเพื่อรสชาติ เนื่องจากน้ำฟักข้าวอาจรับประทานยากกว่าน้ำผลไม้ทั่วไปที่มีรสหวานหรือเปรี้ยวอมหวาน การนำไปผสมกับน้ำผลไม้จะช่วยรับประทานได้ง่ายขึ้น ขณะเดียวกันก็ได้คุณค่าสารอาหารเพิ่มมากขึ้น (ดังในภาพ)



ภาพที่ 2.8 ขั้นตอนคัดแยกเนื้อและเมล็ด



ภาพที่ 2.9 ขั้นตอนพักข้าวที่ปั่นแล้วเข้าเครื่อง
สูบวนการผสมเป็นน้ำสกัด



ภาพที่ 2.10 รอให้อุณหภูมิตามที่กำหนด



ภาพที่ 2.11 วัดอุณหภูมิให้ได้ตามที่กำหนด



ภาพที่ 2.12 ขั้นตอนบรรจุขวด



ภาพที่ 2.13 บรรจุเรียบร้อยพร้อมส่งจำหน่าย

3.5.2 การจัดจำหน่าย

กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะได้รวบรวมผลผลิตส่งจำหน่ายให้กับ บริษัท ไลโค ปีนเลิฟเวอร์ จำกัด (สวนลุงเซย) จดทะเบียน 14 กุมภาพันธ์ 2556 เลขที่ 03525556000121 ทุนจดทะเบียน 1 ล้านบาท มีนายสาธิต ยอดเพชร เป็นกรรมการผู้จัดการ บริหารงานแบบครอบครัว มีกรรมการอีก 4 คน นายสัญญา ยอดเพชร นางจำเนียร บำรุงมี นายสุริยา เทพาลัย ส่วนพนักงานจ้างแบบเหมาเป็นชั่วโมง ๆ ละ 31.25 บาท ล่วงเวลาชั่วโมงละ 40 บาท มีจำนวน 4 คน ครั้งแรกมีการบรรจุภัณฑ์ 150 ซี่ซี แบบไม่มียี่ห้อ นำไปจำหน่ายเอง ตามตลาดนัด ปัจจุบันได้พัฒนาเพิ่มมูลค่า

ผลิตภัณฑ์ บรรจุขวด พร้อมติดตราหือ ให้ทันสมัยเพิ่มคุณค่า ชื่อสไปซี่แก๊ก (SPICY GAC) ขนาด 220 ซีซี มีการจัดจำหน่ายโดยผ่านช่องทางตัวแทนจำหน่ายในแต่ละจังหวัด จัดให้มีจำนวน จังหวัดละ 2 ตัวแทนจำหน่าย คือ จังหวัดสุรินทร์ บุรีรัมย์ ศรีสะเกษ อุบลราชธานี สมุทรปราการ กรุงเทพฯ ฯ ไกล่เคียง โดยผ่านตัวแทนจำหน่าย

ด้านวัตถุดิบได้รวบรวมกลุ่มเกษตรกรในบ้านตาเดาะและใกล้เคียงให้ส่งผลผลิต ลูกฟักข้าวส่งให้กับบริษัทเพื่อแปรรูปผลิตภัณฑ์โดยการให้สมัครเป็นสมาชิก รวมเกษตรกรที่สมัคร เป็นสมาชิกบ้านตาเดาะและกลุ่มเกษตรกรใกล้เคียง จำนวน 218 ราย เกษตรกรที่ปลูกมากที่สุด จำนวน 1000 ต้น ต่ำสุด จำนวน 10 ต้น ราคาประกันอยู่ที่ กิโลกรัมละ 15 บาท รายได้เฉลี่ยของ เกษตรกรที่นำผลฟักข้าวมาจำหน่าย 3000 บาท/เดือน เกษตรกรมีความพอใจกับการที่ได้มีอาชีพ เสริมและมีรายได้ มาจุนเจือครอบครัว จากการสอบถามของกลุ่มเกษตรกร เกษตรกรบางรายไม่มี เงินให้ลูกไปโรงเรียนก็จะเก็บฟักข้าวมาจำหน่ายได้ทันที เพื่อให้เกิดเป็นระบบในการรับซื้อผลผลิต ของเกษตรกรได้กำหนดกฎระเบียบไว้ ดังนี้

กำหนดการรับซื้อฟักข้าวของสมาชิกกลุ่มเกษตรกร

- วันรับซื้อ วันอังคาร พุธ ศุกร์ อาทิตย์
- การรับซื้อสมาชิกต้องนำบัตรสมาชิกมาทุกครั้งที่มาขายผลผลิต
- การจ่ายเงิน สมาชิกสามารถเบิกเงินสดได้ครั้งละ 500 บาท ส่วนเกินจะ โอนเข้าบัญชีทุกวันจันทร์ โดยใช้บัญชี ธ.กสิกรไทย ธ.กรุงเทพ ฯ ใด ใด อย่างหนึ่ง (ส่งสำเนาสมุดบัญชีมาที่กลุ่มเกษตรกร)

เพื่อให้เกิดความสะดวกในการจัดการระบายผลผลิตและแปรรูปของ ผลิตภัณฑ์ให้รวดเร็ว ให้ทันกับผลผลิตที่ออกมา จึงได้กำหนดการรับซื้อ ดังกล่าว

จำนวนเกษตรกรที่ให้การสัมภาษณ์แบบอย่างง่าย ข้อมูลทั่วไป ของกลุ่ม เกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบล โขคนาสาม จังหวัดสุรินทร์ (ข้อมูล: จากการสัมภาษณ์ประธานกลุ่ม เกษตรกรบ้านตาเดาะ)

3. แนวคิดทฤษฎีเกี่ยวกับการวิเคราะห์ความเป็นไปได้

ณัฐพล ลีลาวัฒนานันท์ (2556) ให้ความหมายและการวิเคราะห์การศึกษาความเป็นไป ได้ของการลงทุน ผู้ศึกษาจะต้องมีความรู้เกี่ยวกับการศึกษาความเป็นไปได้ของการลงทุน หากไม่มี ความรู้จะต้องหาตำรามาศึกษาด้วยตนเอง หรืออาจว่าจ้างมืออาชีพที่มีประสบการณ์ช่วยศึกษาให้ โดยเฉพาะโครงการที่ใช้เงินลงทุนสูงๆ มีความสลับซับซ้อน หรือโครงการลงทุนใหม่ๆ ที่ไม่เคย

มีประสบการณ์มาก่อน ก็ควรจ้างมืออาชีพศึกษา เพื่อประกอบการตัดสินใจลงทุน

การศึกษาความเป็นไปได้ของการลงทุน ไม่ได้เป็นเครื่องมือยืนยันว่าการตัดสินใจจะไม่ผิดพลาด แต่ข้อมูลจากการศึกษาสามารถช่วยลดข้อผิดพลาดในการตัดสินใจ

การศึกษาความเป็นไปได้ของการลงทุนสามารถนำมาประยุกต์ใช้ทั้งการลงทุนที่เป็นโครงการขนาดเล็กถึงขนาดใหญ่ การลงทุนที่เป็นการขยายกำลังการผลิต หรือโครงการลงทุนใหม่

การศึกษาความเป็นไปได้ของการลงทุนประกอบด้วย การศึกษาด้านการตลาด ด้านการผลิตหรือการให้บริการ ด้านกฎหมาย สิ่งแวดล้อมและสังคม ด้านบุคลากรและการบริหารจัดการ และด้านการเงิน

การศึกษาความเป็นไปได้ด้านการตลาด เป็นเรื่องของการศึกษา ในประเด็นต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับด้านการตลาด เพื่อหาข้อสรุปว่าสินค้าหรือบริการที่ผลิตจะสามารถจำหน่ายได้หรือไม่ และคาดว่าจะมีปริมาณการจำหน่ายเท่าไร เช่น การศึกษาภาวะอุตสาหกรรมของสินค้า ที่ผลิต ภาวะการแข่งขัน กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย ช่องทางการจัดจำหน่าย การส่งเสริมการขาย โฆษณาและประชาสัมพันธ์ นโยบายด้านราคาและการกำหนดราคา ความได้เปรียบเสียเปรียบในการแข่งขัน เป็นต้น

ความเป็นไปได้ด้านการผลิตหรือบริการ เป็นการศึกษาเพื่อหาข้อสรุปเกี่ยวกับความสามารถในการผลิตสินค้าหรือบริการ เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า เช่น การศึกษาด้านเทคโนโลยีที่ใช้ในการผลิต กระบวนการในการผลิตหรือให้บริการ เครื่องจักรและเครื่องมืออุปกรณ์ที่ต้องใช้ในการผลิต แหล่งที่จัดจำหน่าย ราคาเครื่องจักร ขนาดกำลังการผลิตหรือการให้บริการที่เหมาะสม สิ่งปลูกสร้างและสิ่งอำนวยความสะดวกที่ต้องมีเพื่อรองรับการผลิตหรือบริการ การวางผังโรงงาน ขนาดที่ดินที่ใช้ ทำเลที่ตั้งโรงงาน วัตถุดิบที่ใช้และแหล่งจำหน่าย เป็นต้น

ความเป็นไปได้ด้านกฎหมาย สิ่งแวดล้อม และสังคม เป็นการศึกษาเพื่อให้ทราบว่า มีกฎหมายใดที่เกี่ยวข้องกับการลงทุนผลิตสินค้า หรือบริการบ้าง กฎหมายที่มีอยู่เป็นอุปสรรคต่อการลงทุนหรือมีข้อปฏิบัติอย่างไรที่จะต้อง ปฏิบัติตาม เพราะกฎหมายอาจเป็นทั้งโอกาสหรืออุปสรรคในการลงทุน จึงจำเป็นต้องศึกษาโดยละเอียดด้วย การศึกษาด้านกฎหมายจะมีส่วนเกี่ยวข้องกับด้านการผลิต เพราะจะต้องสร้างโรงงานและจัดหาเครื่องจักรที่สอดคล้องตามที่กฎหมายกำหนด

ในด้านสิ่งแวดล้อมก็เป็นสิ่งจำเป็น เพื่อให้ได้ข้อสรุปว่าโครงการลงทุนที่จะลงทุนนั้น ตามเงื่อนไขต้องมีการศึกษา ผลกระทบด้านสิ่งแวดล้อมหรือไม่ หากจำเป็นได้ดำเนินการศึกษาผลกระทบด้านสิ่งแวดล้อมแล้วก่อให้เกิดผลกระทบ อย่างไรบ้าง เป็นอุปสรรคต่อการดำเนินโครงการหรือไม่

นอกจากนี้ผู้ลงทุนจำเป็นต้องศึกษาด้านชุมชนและสังคมในพื้นที่ที่จะลงทุนด้วย ซึ่งเรามักจะได้ข่าวว่ามีบางโครงการที่แม้จะได้ศึกษาผลกระทบต่อดังแวดล้อม แล้ว ก็ยังได้รับการต่อต้านจากชุมชนในรูปแบบต่างๆ ดังนั้นผู้ลงทุนจึงควรศึกษาในประเด็นนี้เพื่อประเมินถึงความเสี่ยงด้วย

การศึกษาความเป็นไปได้ด้านการบริหารทรัพยากรบุคคล เป็นการศึกษาเพื่อหาข้อสรุปถึงความเป็นไปได้ในด้านการจัดหาบุคลากรเพื่อ ปฏิบัติงานในด้านต่างๆ ซึ่งแบ่งออกเป็นกลุ่มต่างๆ เช่น ผู้บริหารระดับสูง ผู้บริหารระดับกลาง พนักงาน ผู้เชี่ยวชาญ/ช่างฝีมือ แรงงาน เป็นต้น เนื่องจากโครงการลงทุนต่างๆ จะต้องใช้บุคลากรระดับต่างๆ ในการปฏิบัติงานเพื่อให้บรรลุผลสำเร็จ การขาดบุคลากรที่เหมาะสมและเพียงพออาจเป็นอุปสรรคต่อความสำเร็จของโครงการ เช่น หากเป็นโครงการที่ต้องใช้แรงงานมาก แต่ตั้งอยู่ในแหล่งที่มีแรงงานน้อย ก็อาจประสบปัญหาขาดแคลนแรงงาน เป็นต้น

การศึกษาความเป็นไปได้ด้านการบริหารจัดการ เป็นการศึกษาข้อสรุปเกี่ยวกับด้านการบริหารจัดการว่ามีความสามารถในการนำพา ธุรกิจหรือโครงการให้ประสบความสำเร็จได้มากน้อยเพียงใด ซึ่งจะต้องพิจารณาถึงความรู้ความสามารถและประสบการณ์ของผู้บริหารระดับสูง และระดับกลาง โดยผู้ที่เป็นผู้บริหารควรมีความรู้และประสบการณ์ในธุรกิจที่ทำก็จะช่วยลด ความเสี่ยงในการลงทุนลงได้มาก

การศึกษาความเป็นไปได้ด้านการเงิน เป็นการศึกษาข้อสรุปว่าต้องใช้เงินลงทุนเท่าไร ผลการลงทุนจะมียอดขายและกำไรสุทธิเท่าไร อัตราผลตอบแทนเป็นอย่างไร สมควรลงทุนหรือไม่ ในด้านการเงินก่อนอื่นต้องสามารถหาข้อสรุปว่าในการลงทุนต้องใช้เงินลงทุนใน ส่วนใดบ้าง เป็นจำนวนเงินเท่าไร มีแหล่งที่มาของเงินทุนอย่างไร เมื่อดำเนินการแล้วคาดว่าจะมีผลการดำเนินการกำไรหรือขาดทุนอย่างไร ฐานะกิจการในช่วงเวลาต่างๆ เป็นอย่างไร อัตราผลตอบแทนทางการเงินเท่ากับเท่าไร กระแสเงินสดของโครงการ ความสามารถในการชำระหนี้คืนสถาบันการเงิน

การศึกษาความเป็นไปได้ของการลงทุนจะต้องศึกษาในเชิงลึกและต้องใช้ข้อมูลจากแหล่งที่น่าเชื่อถือและใช้ผู้ศึกษาที่มีความรู้และประสบการณ์ และในบางกรณีอาจจำเป็นต้องมีการสำรวจภาคสนามเพื่อประกอบการตัดสินใจเกี่ยวกับความเป็นไปได้ของการลงทุน ซึ่งอาจต้องใช้เงินลงทุนมากน้อย แต่หากเปรียบเทียบกับขนาดเงินลงทุนแล้ว ก็ยังถือว่าคุ้มค่า

หมดเวลาสำหรับการลงทุนที่อาศัยประสบการณ์ และไม่สนใจศึกษาความเป็นไปได้ด้านการลงทุน เพราะนั่นคือความเสี่ยงที่สูงขึ้นมา ผู้เขียนหวังว่าบทความนี้จะสามารถช่วยกระตุ้นให้ผู้ลงทุนสนใจศึกษาความเป็นไปได้ด้านการลงทุนมากขึ้น (<http://boc.dip.go.th:2557>)

กระบวนการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในการลงทุน ธุรกิจผลิตสินค้าเพื่อจำหน่าย จะแตกต่างจากธุรกิจซื้อมาขายไป ก่อนข้างมาก เพราะมีรายละเอียดที่เกี่ยวข้องกับการผลิตเพิ่ม

เข้ามา ดังนั้น ก่อนจะเริ่มโครงการ ควรมีการศึกษาความเป็นไปได้ เพื่อให้มั่นใจว่า จะสามารถดำเนินกิจการไปได้ มีการวิเคราะห์ล่วงหน้า จนได้ข้อสรุปก่อนดำเนินโครงการว่า "เราควรจะดำเนินกิจการหรือไม่" หรือ ถ้าต้องการดำเนินกิจการต่อไป "ควรต้องปรับปรุง วางแผนดำเนินกิจการอย่างไร" หรือ "ล้มเลิกแผนการดำเนินงานไปเลย"

เพื่อศึกษารูทกิจใหม่ที่มีความเป็นไปได้มากกว่านี้ในการศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนในกิจการผลิตสินค้าเพื่อจำหน่าย มีสิ่งหลักๆ ที่ต้องศึกษา 3 ประการด้วยกัน คือ

1. การศึกษาด้านการตลาด : เป็นสิ่งแรกที่ต้องศึกษา เนื่องจากกว่า เป็นการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในทางการตลาด เพื่อให้รู้ว่า ขนาดของตลาด และ โอกาสที่จะเข้าไปช่วงชิง แข่งขัน นั้น มีความเป็นไปได้มากน้อยเพียงใด คู่แข่งที่จะลงทุนหรือไม่ ถ้าการศึกษาด้านการตลาดพบว่า คู่แข่งกับการที่จะลงทุน ค่อยไปศึกษาด้าน การผลิต/วิศวกรรม, ด้านการเงินต่อไป หรือ จากการศึกษาพบว่า ตลาดค่อนข้างจะเล็ก หรือ โอกาสที่จะเข้าไปแทรกแซงได้ค่อนข้างน้อย จะได้ไม่ทำต่อ และหันไปศึกษาด้านอื่นที่มีความคุ้มค่ามากกว่า.

2. การศึกษาด้านการผลิต/ด้านวิศวกรรม : หลังจากที่เรทราบถึงขนาดของตลาดแล้ว จะทำให้เราต้องคิดต่อไปว่า กำลังการผลิตที่มีอยู่ในปัจจุบัน หรือ กำลังจะลงทุน จะเพียงพอต่อการตอบสนองความต้องการทางการตลาดหรือไม่ จะต้องมีการศึกษาด้านการผลิต/วิศวกรรม เพื่อให้ได้มาซึ่ง

- 2.1 ขั้นตอนการผลิตควรเป็นอย่างไร?
- 2.2 โรงงานควรตั้งอยู่ที่ไหน?
- 2.3 วัตถุดิบจะหาได้จากที่ไหนและปริมาณการใช้เป็นอย่างไร?
- 2.4 ต้องการเครื่องจักรอุปกรณ์อะไรบ้าง? เป็นต้น

3. การศึกษาด้านการเงิน : จากผลการศึกษาด้านการตลาด ด้านการผลิต/วิศวกรรม จะนำมาวิเคราะห์ด้านการเงินเพื่อพิจารณาว่า จะต้องใช้เงินลงทุนเท่าไร, จะหาเงินทุนได้จากไหน, มีค่าใช้จ่ายในการลงทุนด้านต่างๆ เป็นยังไงบ้าง, จะคืนทุนได้เมื่อไหร่ เป็นต้น

นอกจากนี้ยังจะต้องศึกษาด้านอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง เช่น ด้านการบริหาร ด้านภาษี ด้านสิ่งแวดล้อม ๆ ซึ่งทุกอย่าง คือ "ต้นทุน" สิ่งที่ต้องพิจารณาตาม 3 หัวข้อหลักๆ มีดังนี้

1. ความเป็นไปได้ด้านการตลาด

1.1 ลักษณะของผลิตภัณฑ์ : เป็นผลิตภัณฑ์ที่มีขายอยู่แล้วหรือไม่ เป็นผลิตภัณฑ์ทดแทนหรือผลิตภัณฑ์ใหม่?

1.2 ลักษณะของตลาด : เป็นตลาดเพื่อการอุตสาหกรรม หรือ ตลาดสินค้าเพื่อการอุปโภคบริโภค

1.3 การเข้าสู่ตลาด : แผนการตลาดและแผนการเจาะตลาดเป็นอย่างไร

1.4 ขนาดของตลาด : คู่แข่งมีมากน้อยแค่ไหน, การเปลี่ยนแปลงและปัจจัยต่างๆ ที่จะมีผลกระทบต่อปริมาณความต้องการของลูกค้า, ช่วงเวลาใดที่มีตลาดมีการเปลี่ยนแปลง, ราคาที่ลูกค้าจะยอมซื้อสินค้า, ราคาของคู่แข่ง, คุณภาพที่ลูกค้าต้องการ รวมคุณถึงคุณภาพของคู่แข่ง เป็นต้น

1.5 ความต้องการของผลิตภัณฑ์ : ต้องวิเคราะห์ทั้งความต้องการในปัจจุบัน แลความต้องการในอนาคตเพื่อให้สามารถวางแผนทางกาดตลาดได้.

1.6 โอกาสของผลิตภัณฑ์ : ปัจจัยต่างๆ ที่จะมีผลทำให้ส่วนแบ่งทางการตลาด มีการเปลี่ยนแปลง การที่จะสามารถเข้าไปแย่งส่วนแบ่งกาดตลาดได้ รวมถึงความเสี่ยงต่างๆ

1.7 ต้นทุนการขายและจัดจำหน่าย : เช่น ต้นทุนด้านการโปรโมทสินค้า, ต้นทุนในการผลิตสินค้าเพื่อทดลองเป็นเป็นตัวอย่างให้กับลูกค้า

2. ความเป็นไปได้ด้านวิศวกรรม

2.1 รายละเอียดของกระบวนการผลิต : เป็นการศึกษาเพื่อให้รู้ว่า มีความเป็นไปได้ทางเทคนิค (Technical Feasible) หมายถึง สามารถสร้างผลิตภัณฑ์นั้นได้โดยใช้เทคนิคที่มีอยู่หรือสามารถหามาได้ เช่น การผลิตถ่านอัดแท่งให้ใช้งานได้ต่อเนื่อง 24 ชั่วโมง ซึ่งในทางเทคนิคในปัจจุบันยังเป็นไปไม่ได้ เป็นต้น

2.2 ความชำนาญพิเศษที่ต้องการ : ทำให้เราได้ทราบว่า การผลิตสินค้าของเรา ต้องการความชำนาญพิเศษอะไรบ้าง ต้องหาบุคลากรจากไหน ซึ่งแน่นอนต้องมีต้นทุนที่ค่อนข้างสูง คຸ້ມกັບการลงทุนหรือไม่?

2.3 จำเป็นต้องร่วมทุนหรือไม่ : จากเครื่องจักร และเทคโนโลยีที่มีอยู่ในปัจจุบันจะบอกได้ว่าเราจำเป็นต้องร่วมลงทุนหรือไม่. การร่วมลงทุนไม่จำเป็นต้องเป็นเรื่องการเงินเสมอไป อาจจะเป็นด้านเทคนิค หรือการแลกเปลี่ยนเทคโนโลยีเฉพาะของแต่ละบริษัทเพื่อนำมาพัฒนาร่วมกันเพื่อให้ได้เป็นผลิตภัณฑ์ที่ดีที่สุด

2.4 พลังงานที่จำเป็นต้องใช้ : ชนิดของพลังงานที่ใช้ ปริมาณของพลังงานที่ใช้ ควรมีการวิเคราะห์หลายๆ ด้าน เช่น ต้องการซื้อเครื่องจักรที่ใช้ไฟฟ้า 380 Volt แต่ต้องการตั้งโรงงานอยู่ในแหล่งของแรงงานราคาถูกซึ่งไฟฟ้าขนาด 380 Volt ยังเข้าไปไม่ถึง ต้องมีต้นทุนเพิ่มขึ้นมาก่อนข้างสูง จะคุ้มหรือไม่? อีกส่วนหนึ่งที่สำคัญมากคือ ปริมาณของพลังงานที่ต้องการใช้เพียงพอหรือไม่เพราะจะส่งผลกระทบต่อยอดการผลิตโดยตรง

2.5 แรงงานและทักษะที่ต้องการ : ความสามารถด้านแรงงานที่ต้องการเป็นอย่างไร? เหมาะสมกับค่าแรงหรือไม่? ถ้าจำเป็นต้องจ่ายในส่วนที่เพิ่มขึ้นของค่าแรงจะต้องมีการพัฒนา ทักษะความสามารถขึ้นมาถึงระดับไหน?

2.6 ขนาดของโรงงาน : ขนาดของโรงงานต้องเหมาะสม ทั้งในปัจจุบันและอนาคต เช่น ถ้าเราคิดว่าต้องสร้างขนาดโรงงานที่ใหญ่ไว้ก่อน เพื่อรองรับการผลิตที่จะเติบโตขึ้นมาในอนาคต อาจจะต้องเพิ่มทุนขึ้นมาค่อนข้างมาก ซึ่งจะคุ้มหรือไม่คุ้มขึ้นอยู่กับการวิเคราะห์ด้านการเงิน ผลตอบต่อการลงทุน ระยะเวลาในการคืนทุนด้วย หรือ ถ้าเราสร้างโรงงานพอดีกับขนาดของกำลังการผลิตในปัจจุบัน โดยที่ไม่ได้คำนึงถึงโอกาสเติบโตของตลาดเลย อาจเกิดการเสียโอกาสทางธุรกิจเช่น เมื่อมีการสั่งซื้อเข้ามาจำนวนมาก ทำให้ผลิตไม่ทัน ลูกค้าต้องหันไปสั่งซื้อจากคู่แข่งรายอื่น.

2.7 ต้นทุนการผลิต : ต้นทุนการผลิตมีการอย่างมากต่อการที่จะตัดสินใจว่าธุรกิจจะอยู่หรือ ลองนึกคุณะครับ ว่า หากคุณเป็นลูกค้า ต้องการซื้อสินค้าที่เหมือนกันทุกอย่างแน่นอนว่าคุณก็ต้องซื้อที่มีราคาถูกกว่า ซึ่งการที่มีราคาถูกนี้เอง เกิดจากต้นทุนที่ต่ำ เพราะฉะนั้นการศึกษาต้นทุน โดยเฉพาะต้นทุนการผลิต ทำให้เรารู้แนวทางในการลดต้นทุน เพื่อที่จะทำให้เราสามารถสู้ราคากับคู่แข่งได้ หรือ มีกำไรเพิ่มมากขึ้นในกรณีที่ปัจจุบันที่ราคาของเราต่ำกว่าคู่แข่งอยู่แล้ว ซึ่งต้นทุนการผลิตที่ควรจะศึกษา ประกอบด้วย

1. ต้นทุนด้านวัตถุดิบ จะสามารถซื้อวัตถุดิบที่มีราคาถูกได้อย่างไร จะคำนวณปริมาณการสั่งซื้อขั้นต่ำที่เท่าไรจึงจะเหมาะสม?

2. ต้นทุนด้านแรงงาน เป้าหมายประสิทธิภาพในการผลิตของพนักงานแต่ละระดับเป็นอย่างไร เช่น ถ้า พนักงาน 1 คน มีรายได้วันละ 300 บาท สามารถผลิตชิ้นงานได้วันละ 50 ชิ้น ราคาขาย 200 บาท แสดงว่า ต้นทุนแรงงาน = 300 บาท (50 ชิ้น X 200 บาท) = 3%

3. ต้นทุนด้านคุณภาพ เช่น ถ้ามีการทำงานเสียเกิดขึ้น 1 ครั้งก็หมายความว่าต้นทุนก็จะเกิดขึ้นสองเท่าเช่นเดียวกัน เพราะต้องผลิตใหม่

2.8 มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมอย่างไร? ถ้าการผลิตเป็นไปอย่างราบรื่น ไม่มีปัญหา มียอดขายอย่างต่อเนื่อง แต่ปรากฏว่า การผลิตของเรา ส่งผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม หรือชุมชนข้างเคียง ก็อาจเป็นเรื่องใหญ่ถึงขั้นต้องหยุดการได้เลยทีเดียว เช่น มีเครื่องจักรที่ส่งเสียงดังรบกวนชุมชน มีการปล่อยน้ำเสียลงในแหล่งน้ำที่คนในชุมชนต้องใช้บริโภค อุปโภคในชีวิตประจำวัน อาจทำให้เกิดมีการร้องเรียน ฟ้องร้องขึ้นจนปิดกิจการได้ ดังนั้นจึงต้องมีการศึกษาผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมด้วย รวมถึง การจัดกิจกรรม ชุมชมสัมพันธ์ เช่น การเป็นผู้สนับสนุนอุปกรณ์การศึกษา อุปกรณ์กีฬาให้กับโรงเรียนในท้องถิ่น เป็นต้น

3. ความเป็นไปได้ด้านการบริหาร

- 3.1 องค์กรถูกต้องตามกฎหมายหรือไม่?
- 3.2 ลักษณะโครงสร้างขององค์กร
- 3.3 ถ้าต้องร่วมทุน ต้องดำเนินการอย่างไรบ้าง?
- 3.4 เจ้าของโครงการ
- 3.5 ลิขสิทธิ์ต่างๆ
- 3.6 ข้อตกลงอื่นๆ
- 3.7 ฝ่ายบริหารที่ต้องการ
- 3.8 ฝ่ายบริหารโครงการ

4. ความเป็นไปได้ด้านการเงิน

- 4.1 เงินลงทุนคงที่
- 4.2 เงินหมุนเวียนที่ต้องการ
- 4.3 มูลค่าการขายทั้งสิ้น
- 4.4 โครงการด้านการลงทุน
- 4.5 กระแสเงินสด
- 4.6 ระยะเวลาคืนทุน
- 4.7 ผลตอบแทนการลงทุน

5. ความเป็นไปได้ด้านเศรษฐศาสตร์

- 5.1 มูลค่าเพิ่ม
- 5.2 ผลจากเงินเฟ้อ
- 5.3 อุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้อง
- 5.6 เงินค่าเช่า ส่วนที่สนับสนุนจากรัฐ
- 5.7 อัตราผลตอบแทนทางธุรกิจ
- 5.8 การว่าจ้าง
- 5.9 รายได้จากการส่งออก
- 5.10 รายได้จากการทดแทนการนำเข้า

(ที่มา: <http://boc.dip.go.th/index.2557>)

การวิเคราะห์ผลตอบแทนทางการเงิน

การวิเคราะห์ผลตอบแทนทางการเงินของการปลูกพืชข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร บ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ จะเป็นการประเมินค่าโครงการที่เกิดขึ้นจริงในช่วงเวลาดังกล่าวนำมาวิเคราะห์ โดยใช้วิธีการวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนทางการเงินของโครงการ ดังนี้

1. มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (Net Present Value: NPV) คือ เป็นการคำนวณหาผลต่างระหว่างผลรวมค่าปัจจุบันของกระแสเงินสดรับสุทธิจากการดำเนินงานตลอดอายุกับกระแสเงินสดจ่ายลงทุน เรียกว่า ค่าปัจจุบันสุทธิ NPV ซึ่ง NPV ควรมีค่ามากกว่า 0 โดยแสดงเป็น ได้ดังนี้

$$NPV = \sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+i)^t} - I$$

เมื่อ CF_t กระแสเงินสดสุทธิรายปีที่ได้รับจากโครงการตั้งแต่ปลายปีที่ 1 ถึง n

i = อัตราผลตอบแทนที่กลุ่มเกษตรกรต้องการหรือค่าของทุน (Cost of Capital)

n = อายุของโครงการลงทุนหรืออายุใช้งานของสินทรัพย์

t = ระยะเวลาปีที่ 1 ถึง n

i = กระแสเงินสดจ่ายลงทุนเริ่มแรกของโครงการ

เกณฑ์การตัดสินใจ

1. ถ้า $NPV \geq 0$ (ค่าปัจจุบันมีค่ามากกว่าหรือเท่ากับศูนย์) ควรที่จะลงทุนในโครงการนั้น เพราะแสดงว่าโครงการนั้นจะให้ผลตอบแทนในอัตราที่มากกว่าหรือเท่ากับอัตราผลตอบแทนที่กิจการต้องการ

2. ถ้า $NPV < 0$ หรือมีค่าติดลบก็ไม่ควรลงทุนในโครงการนั้นเพราะแสดงว่าผลตอบแทนจากโครงการนั้นมีอัตราต่ำกว่าอัตราผลตอบแทนที่กิจการต้องการหรือต่ำกว่าค่าของทุน

ข้อดีของวิธี NPV

1. วิธี NPV จะมีข้อดีกว่าวิธีระยะเวลาคืนทุน คือจะคำนึงถึง ค่าของเงินในระยะเวลาต่าง ๆ กัน ดังจะเห็นได้จากมีการทอนหรือคิดลดค่ากระแสเงินสดที่คาดว่าจะได้รับในอนาคตให้เป็นค่าปัจจุบันด้วยอัตราส่วนลด (i)
2. NPV ที่คำนวณได้จะมีหน่วยเป็นจำนวนเงินซึ่งแสดงถึงค่าปัจจุบันของกระแสเงินสดสุทธิที่ได้รับจากโครงการ ว่ามีจำนวนมากกว่าหรือน้อยกว่ากระแสเงินสดจ่ายลงทุนในขณะนี้ ดังนั้นคำตอบของ วิธี NPV จึงง่ายต่อความเข้าใจและการพิจารณาตัดสินใจของฝ่ายบริหาร
3. การประเมินค่าโครงการด้วยวิธี NPV จะง่ายต่อการนำไปประยุกต์ใช้ในการตัดสินใจกรณีที่โครงการลงทุนนั้นมีความเสี่ยงหรือความไม่แน่นอนเข้ามาเกี่ยวข้องด้วย

ข้อเสียของวิธี NPV

1. วิธีนี้จะสมมติให้อัตราผลตอบแทนที่ต้องการหรือค่าของทุน (i) ซึ่งใช้ในการทอนค่ากระแสเงินสดให้เป็นค่าปัจจุบันมีค่าคงที่ตลอดอายุของโครงการลงทุนนั้น ๆ ซึ่งในความเป็นจริงค่าของ I อาจจะมีการขึ้นลงได้ในแต่ละช่วงของเวลา
2. วิธี NPV จะสมมติว่ากระแสเงินสดสุทธิที่ได้รับมาในแต่ละปีจะนำไปลงทุนต่อ โดยได้รับอัตราผลตอบแทนเท่ากับค่าของทุนหรืออัตราผลตอบแทนที่ต้องการในอัตราที่เท่าเดิมตลอดอายุโครงการซึ่งในความเป็นจริงอาจไม่เป็นเช่นนั้น

อัตราผลตอบแทนจากโครงการ (Internal Rate of Return: IRR)

คือ อัตราผลตอบแทนที่ทำให้ มูลค่าปัจจุบันของต้นทุนเท่ากับมูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทนตลอดอายุโครงการ หรือเป็นอัตราผลตอบแทนที่ทำให้ มูลค่าปัจจุบันสุทธิเท่ากับศูนย์ โดยแสดงเป็นดังนี้

$$\sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+r)^t} = I$$

เมื่อ CF_t = กระแสเงินสดสุทธิรายปีที่ได้รับจากโครงการตั้งแต่ปลายปีที่ 1 ถึง n

n = อายุของโครงการลงทุนหรืออายุใช้งานของสินทรัพย์

t = ระยะเวลา ปีที่ 1 ถึง n

I = กระแสเงินสดจ่ายลงทุนเริ่มแรกของโครงการ

r = อัตราส่วนลดที่ต้องการหา

หรือผลรวมของมูลค่าปัจจุบันของกระแสเงินสดสุทธิ = เงินสดลงทุนครั้งแรก

จากสมการดังกล่าวจะต้องคำนวณหาค่า r ซึ่งค่า r ที่คำนวณได้นี้ก็คือค่า IRR หรืออัตราผลตอบแทนจากโครงการนั่นเอง

เกณฑ์การตัดสินใจ

1. ถ้า TRR ของโครงการมีค่ามากกว่าหรือเท่ากับอัตราผลตอบแทนที่สหกรณ์ต้องการหรือค่าของทุนกิจการ ก็ควรจะลงทุนในโครงการนั้น
2. ถ้า TRR ของโครงการมีค่าน้อยกว่าอัตราผลตอบแทนที่สหกรณ์ต้องการหรือค่าของทุนกิจการ ก็ไม่ควรลงทุนในโครงการนั้น

ข้อดีของวิธี IRR

1. วิธี IRR คำนึงถึงค่าของเงินในระยะเวลาต่าง ๆ เช่นเดียวกับวิธี NPV
2. วิธี IRR จะไม่ใช่ใช้อัตราผลตอบแทนที่ต้องการหรือค่าของทุนเป็นอัตราส่วนลดที่คงที่ตลอดอายุโครงการเหมือนกับวิธี NPV แต่จะหาอัตราผลตอบแทนที่ได้จากโครงการนั้น ๆ ซึ่งแต่ละโครงการอาจจะมีผลตอบแทนที่ไม่เท่ากัน แล้วจึงนำอัตราผลตอบแทนจากโครงการไปเปรียบเทียบกับอัตราผลตอบแทนที่กิจการต้องการหรือค่าของทุน เพื่อตัดสินใจว่าควรลงทุนในโครงการนั้นหรือไม่

ข้อเสียของวิธี IRR

1. วิธี IRR ต้องใช้การคำนวณที่ยุ้งยากกว่าวิธีอื่น ๆ
2. วิธี IRR จะสมมติให้กระแสเงินสดสุทธิที่รับมาในแต่ละปีสามารถนำไปลงทุนต่อ (Reinvestment) โดยได้รับผลตอบแทนในอัตราเท่ากับค่า IRR ตลอดอายุโครงการ ซึ่งในความเป็นจริงอาจไม่เป็นเช่นนั้น

3. อัตราส่วนผลตอบแทนวิธีหาดัชนีกำไร (Profitability Index: PI) คือการประเมินค่าโครงการลงทุนโดยวิธีหาดัชนีกำไร เป็นอีกวิธีของการประเมินโครงการ โดยคำนึงถึงค่าของเงินตามเวลา คืออัตราส่วนระหว่างมูลค่าปัจจุบันของกระแสเงินสดสุทธิที่ได้รับตลอดอายุโครงการกับกระแสเงินสดจ่ายลงทุนครั้งแรก โดยแสดงเป็นสูตรคำนวณได้ดังนี้

ดัชนีกำไร = ผลรวมของมูลค่าปัจจุบันของกระแสเงินสดสุทธิที่ได้รับจากโครงการ

กระแสเงินสดจ่ายลงทุน

โดยที่	$Cf =$	กระแสเงินสดสุทธิรายปี
	$i =$	อัตราผลตอบแทนที่สหกรณ์ต้องการ
	$n =$	อายุของโครงการลงทุนหรืออายุการใช้งานของสินทรัพย์
	$t =$	ระยะเวลาปีที่ 1 ถึง n
	$I =$	กระแสเงินสดจ่ายลงทุนเริ่มแรกของโครงการ

เกณฑ์การตัดสินใจ

ถ้า PI มีค่ามากกว่าหรือเท่ากับ 1 ควรจะตัดสินใจลงทุนในโครงการนั้นเพราะแสดงว่าโครงการนั้นให้อัตราผลตอบแทนที่สูงกว่าหรือเท่ากับอัตราผลตอบแทนที่กิจการต้องการหรือค่าของ (i) ที่ใช้เป็นอัตราในการคำนวณส่วนลดกระแสเงินสด

ถ้า PI มีค่าต่ำกว่า 1 ก็ไม่ควรตัดสินใจลงทุนในโครงการนั้น เพราะแสดงว่าโครงการนั้นให้อัตราผลตอบแทนที่ต่ำกว่าอัตราผลตอบแทนที่ต้องการหรือค่าของทุน

ข้อดีของวิธีดัชนีกำไร

1. วิธีนี้จะคำนึงถึงค่าของเงินในระยะเวลาต่าง ๆ กันว่ามีค่าไม่เท่ากัน โดยจะมีการคำนวณส่วนลดของกระแสเงินสดเช่นเดียวกับวิธีการ NPV
2. เช่นเดียวกับวิธี NPV วิธีนี้ก็ง่ายต่อการนำไปประยุกต์ใช้ในการประเมินค่าโครงการที่มีความเสี่ยงหรือมีความไม่แน่นอน

ข้อเสียของวิธีดัชนีกำไร

1. วิธีมีข้อเสียเช่นเดียวกับวิธี NPV ในเรื่องของข้อมูลสมมติที่กำหนดให้อัตราผลตอบแทนที่ต้องการหรือค่าของทุนซึ่งใช้เป็นอัตราส่วนลดมีอัตราคงที่ตลอดอายุของโครงการนั้น
2. ค่า PI ที่คำนวณได้ไม่มีหน่วยเป็นจำนวนเงิน ดังนั้นวิธีนี้จึงอาจเข้าใจได้ยากหรือไม่ชัดเจนเท่ากับวิธี NPV ซึ่งมีหน่วยเป็นจำนวนเงิน
3. วิธีนี้จะสมมติเกี่ยวกับอัตราผลตอบแทนจากการลงทุนต่อว่ามีค่าเท่ากับอัตราผลตอบแทนที่กิจการต้องการหรือค่าของทุนในอัตราที่เท่าเดิมตลอดอายุโครงการเช่นเดียวกับวิธี NPV

4. **ระยะเวลาคืนทุน (Pay Back Period)** หมายถึง ระยะเวลาที่ได้รับผลตอบแทน ในรูปของกระแสเงินสดเข้าเท่ากับกระแสเงินสดจ่ายลงทุน โดยไม่คำนึงถึงเรื่องมูลค่าของเงินตาม ระยะเวลาเข้ามาเกี่ยวข้อง การคำนวณหาระยะเวลาคืนทุนจึงมองที่กระแสเงินสดรับไม่ใช่ตัวกำไร หรือขาดทุนของกิจการ โดย ณ จุดได้ที่ผลสะสมของกระแสเงินสดรับเท่ากับเงินลงทุนในครั้งแรกก็ จะได้ระยะเวลาคืนทุนนั่นเอง ยกตัวอย่าง ลงทุนในโครงการหนึ่ง ใช้เงิน ลงทุน 1,200,000 บาท จะ ให้กระแสเงินสดในแต่ละปีจำนวน 400,000 บาท เป็นเวลา 6 ปี ระยะเวลาคืนทุนก็คือ 3 ปี สามารถ คำนวณหาระยะเวลาคืนทุนของโครงการโดยใช้สูตร ดังนี้

$$\text{ระยะเวลาคืนทุน (PB)} = \frac{\text{กระแสเงินสดจ่ายลงทุน}}{\text{กระแสเงินสดสุทธิรายปี}}$$

เกณฑ์การตัดสินใจ

การพิจารณาโครงการโดยใช้ระยะเวลาคืนทุนเป็นเกณฑ์ในการตัดสินใจ จะใช้หลักการที่ว่าหากระยะเวลาคืนทุนที่คำนวณได้สั้นกว่าระยะเวลาคืนทุนที่กิจการจะยอมรับได้ ก็ควรที่จะยอมรับโครงการลงทุนนั้น ในกรณีที่มีโครงการลงทุนที่สามารถยอมรับได้หลายโครงการ แต่จะต้องเลือกลงทุนเพียงโครงการเดียว หากใช้ระยะเวลาคืนทุนเป็นเกณฑ์ในการตัดสินใจก็ควร เลือกลงทุนในโครงการที่มีระยะคืนทุนที่เร็วที่สุด ถ้ามีการพิจารณาความเสี่ยงจากการลงทุนด้วย ก็ ควรเลือกโครงการลงทุนที่ระยะเวลาคืนทุนเร็วที่สุด เพราะจะทำให้ผู้ประกอบการมีความเสี่ยงจาก การลงทุนน้อยที่สุดด้วย แต่อย่างไรก็ตามการวิเคราะห์การลงทุนโดยใช้ระยะเวลาการลงทุนเพียง อย่างเดียวไม่เหมาะสมนักต้องใช้เครื่องมืออื่น ๆ ประกอบด้วย เช่น มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (Net Present Value) อัตราผลตอบแทนภายในโครงการ (Internal Rate of Return) เป็นต้น

ข้อดีของวิธี PB

1. สามารถคำนวณหาได้ง่าย ไม่ยุ่งยากซับซ้อนเหมือนวิธีอื่น
2. ทำให้ทราบถึงสภาพคล่องของโครงการลงทุนได้ โดยโครงการที่มีระยะเวลาคืนทุนเร็วย่อมมีสภาพคล่องสูงกว่าโครงการที่มีระยะเวลาคืนทุนช้า เพราะมีกระแสเงินสดสุทธิเข้ามา มากในระยะเวลาแรก ๆ
3. ใช้เป็นตัววัดความเสี่ยงของโครงการลงทุนได้ กล่าวคือ โครงการที่ระยะเวลาคืนทุนเร็วย่อมมีสภาพคล่องสูงกว่าโครงการที่มีระยะเวลาคืนทุนช้า

ข้อเสียของวิธี PB

การใช้ระยะเวลาคืนทุนเป็นเกณฑ์ในการตัดสินใจเลือกโครงการลงทุนอาจจะทำให้เกิดการตัดสินใจผิดพลาด ได้ เนื่องจากสาเหตุ ดังนี้

1. วิธี PB ไม่ได้คำนึงถึงกระแสเงินสดที่กิจการจะได้รับจากโครงการภายหลังจากระยะเวลาคืนทุนแล้ว
2. วิธี PB ไม่ได้คำนึงถึงเรื่องค่าของเงินในระยะเวลาต่างกันว่ามีความไม่เท่ากัน โดยจะเห็นว่าวิธีนี้จะไม่มีการทอนค่าของกระแสเงินสดสุทธิคาดว่าจะได้รับในอนาคตให้เป็นค่า

4. การวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการ (Sensitivity Analysis)

การวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการ มีวัตถุประสงค์เพื่อให้ทราบว่า หากสถานการณ์ในอนาคตที่เปลี่ยนแปลงไป จะมีผลอย่างไรต่อการดำเนินธุรกิจของสหกรณ์ เพื่อให้ผู้ลงทุนหรือผู้บริหารโครงการมีความรอบคอบมากยิ่งขึ้นหรือมีผลต่อการตัดสินใจเลือกลงทุนในโครงการนั้น ๆ ดังนั้นจึงจำเป็นที่จะต้องประเมินความเสี่ยงและความไม่แน่นอนของการลงทุนโดยใช้เทคนิคการวิเคราะห์ความอ่อนไหวเพื่อทดสอบว่าถ้ารายได้และค่าใช้จ่ายของการลงทุนจะต้องเปลี่ยนแปลงไปซึ่งการประเมินดังกล่าวจะมีประโยชน์ต่อการตัดสินใจลงทุนสำหรับผู้สนใจและเป็นแนวทางให้กับสหกรณ์เจ้าของโครงการเตรียมพร้อมและหาแนวทางแก้ไขหากเกิดปัญหาขึ้นการศึกษาในครั้งนี้เพื่อให้ทราบถึงผลที่อาจเกิดขึ้นจากความเปลี่ยนแปลงหรือความไม่แน่นอนของปัจจัยต่าง ๆ

5. งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

วิศาล บุญประกอบ (2555-บทคัดย่อ) เรื่องศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนปลูกพืชแก่่นตะวัน ในอำเภอเขาค้อ จังหวัดเพชรบูรณ์ การศึกษาวิจัยเรื่อง “ศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนปลูกพืชแก่่นตะวัน ในอำเภอเขาค้อ จังหวัดเพชรบูรณ์” มีวัตถุประสงค์ของการวิจัย 1) เพื่อศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนปลูกพืชแก่่นตะวันในอำเภอเขาค้อ จังหวัดเพชรบูรณ์ 2) เพื่อศึกษาลักษณะโดยทั่วไปที่เหมาะสมกับการปลูกพืชแก่่นตะวันในอำเภอเขาค้อ จังหวัดเพชรบูรณ์ พบว่าผลการวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนทางการเงินในการปลูกแก่่นตะวันคือ มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (Net Present Value: NPV) มีค่าเท่ากับ 1,256,893 บาท, อัตราผลตอบแทนของโครงการ

(Internal Rate of Return : IRR) มีค่าเท่ากับ 345 % อัตราส่วนของผลประโยชน์ต่อต้นทุน (Benefit/Cost Ratio : BCR) มีค่าเท่ากับ 3.87 ฉะนั้นโครงการปลูกพืชแก่นตะวันจึงมีความเป็นไปได้ทางการเงิน คือให้ผลตอบแทนที่คุ้มค่า มีผลตอบแทนของโครงการมากกว่าต้นทุนทางการเงิน มีความเหมาะสมที่จะสนับสนุนให้เกษตรกรปลูกพืชแก่นตะวัน

กรวินท์ วงศ์เนตรสว่าง (2543 – บทคัดย่อ) การศึกษาค้นคว้านี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการหอพักสตรี ในอำเภอจอมบึง จังหวัดราชบุรี และปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าที่อยู่อาศัยในปัจจุบัน และความต้องการเช่าหอพักสตรี รวมถึงลักษณะและรูปแบบของที่อยู่อาศัย สิ่งอำนวยความสะดวกต่าง ๆ และความสามารถในการจ่ายค่าเช่าของกลุ่มเป้าหมาย ซึ่งข้อมูลที่ใช้มาจาก การออกแบบสอบถามนักศึกษาหญิงของสถาบันราชภัฏหมู่บ้านจอมบึง จังหวัดราชบุรี จำนวน 400 ตัวอย่าง ผลการสำรวจพบว่า กลุ่มตัวอย่างมีความต้องการหอพักสตรี คิดเป็นร้อยละ 57.8 ซึ่ง หมายถึง โอกาสทางการตลาดของ โครงการหอพักสตรีในพื้นที่อำเภอจอมบึง ทั้งนี้กลุ่มตัวอย่าง ที่ต้องการเช่าหอพักสตรีส่วนใหญ่ต้องการให้มีห้องน้ำภายในห้องพัก ร้อยละ 66.7 สำหรับ รูปแบบห้องพัก พบว่า ร้อยละ 58.9 ต้องการห้องเดี่ยว และร้อยละ 20.8 ต้องการห้องคู่ โดยมีความต้องการห้องพักขนาด 7-9 ตารางเมตร คิดเป็นร้อยละ 49.4 นอกจากนี้กลุ่มตัวอย่าง ที่ต้องการห้องเดี่ยวที่มีห้องน้ำภายใน ร้อยละ 43.3 สามารถจ่ายค่าเช่าในราคา 300-600 บาทต่อเดือน ร้อยละ 27.9 สามารถจ่ายในราคา 601-900 บาทต่อเดือน และ ร้อยละ 23.1 และ 5.8 สามารถจ่ายในราคา 901 – 1,200 บาท และ 1,200 – 1,500 บาทต่อเดือน ตามลำดับ ในขณะที่กลุ่มตัวอย่างที่ ต้องการห้องพักคู่ที่มีห้องน้ำภายในส่วนใหญ่สามารถ จ่ายในราคา 901 – 1,200 บาทต่อเดือน คิดเป็นร้อยละ 56.5 และกลุ่มตัวอย่างที่ต้องการ เช่าหอพักสตรีนี้ ร้อยละ 45.5 ต้องการห้องพักที่มี มิเตอร์น้ำและไฟฟ้า รวมทั้งต้องการ สิ่งอำนวยความสะดวกภายในห้องพัก ได้แก่ เตียง, โต๊ะ, เก้าอี้, พัดลม, โทรทัศน์ภายใน ห้องพัก, ตู้เสื้อผ้า, ที่ตากผ้าและที่รองนอน ซึ่งผลการสำรวจนี้เป็น ประโยชน์ในการ กำหนดลักษณะและรูปแบบที่เหมาะสมของโครงการหอพักสตรี ทั้งนี้ได้กำหนด ห้องพักขนาด 3 X 4 ตารางเมตร ที่มีห้องน้ำและสิ่งอำนวยความสะดวกต่าง ๆ ตามที่กลุ่มเป้าหมาย ต้องการ ในส่วนของความเป็นไปได้ทางเทคนิคการก่อสร้างนั้น ได้ดำเนินการออกแบบอาคารและ รูปแบบ ห้องพักให้ถูกต้องตามกฎหมายควบคุมอาคารและพระราชบัญญัติหอพัก พ.ศ. 2507 ผล การศึกษา พบว่า โครงการหอพักสตรี 2 ชั้น ที่มีห้องพักจำนวน 45 ห้อง และโครงการหอพักสตรี 3 ชั้น ที่มีห้องพักจำนวน 70 ห้อง มีความเป็นไปได้ทางเทคนิค ส่วนปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเช่าที่ อยู่อาศัยในปัจจุบันและความต้องการเช่า หอพักสตรี โดยใช้วิธี Chi-Square ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05 ได้แก่ปัจจัยสาขาวิชา, รายได้, งานพิเศษ, ภูมิลำเนา, ระยะเวลาในการเดินทางไปศึกษา, การ เดินทางไปศึกษาและการเคยเช่า หอพักสตรี ยกเว้นปัจจัยชั้นปี สำหรับความสัมพันธ์ระหว่างชุดของ

ปัจจัยต่าง ๆ กับการตัดสินใจเช่าที่อยู่อาศัยในปัจจุบันโดย Logit Model และความต้องการเช่าหอพักสตรีโดย Probit Model สามารถอธิบายได้ดังนี้ คือ การตัดสินใจเช่าที่อยู่อาศัยในปัจจุบันมีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกันกับภูมิฐานะที่ระดับนัยสำคัญ 0.05 และมีความสัมพันธ์ในทิศทางตรงข้ามกับงานพิเศษและการเดินทางไปศึกษาที่ระดับนัยสำคัญ 0.05 นอกจากนี้การตัดสินใจเช่าที่อยู่อาศัยในปัจจุบันยังมีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกันกับรายได้ ที่ระดับ นัยสำคัญ 0.01 และมีความสัมพันธ์ในทิศทางตรงข้ามกับสาขาวิชาที่ระดับนัยสำคัญ 0.01 ในขณะที่ความต้องการเช่าหอพักสตรีมีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกันกับการเคยเช่าหอพัก สตรี ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05 ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงิน ณ อัตราค่าเช่า 1,200 บาทต่อเดือนและ อัตราส่วนลดร้อยละ 13.0 พบว่า มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) เท่ากับ -458,956.66 และ 212,991.46 บาท อัตราผลตอบแทนต่อต้นทุน (B/C) เท่ากับ 0.91 และ 1.03 อัตราผลตอบแทน ภายในโครงการ (IRR) เท่ากับร้อยละ 11.67 และ 13.45 และระยะคืนทุน 6 ปี 7 เดือน และ 5 ปี 8 เดือน สำหรับโครงการหอพักสตรี 2 ชั้น และ 3 ชั้น ตามลำดับ ซึ่งจะเห็นได้ว่า โครงการหอพักสตรี 3 ชั้น มีความเป็นไปได้ในการลงทุนมากกว่า อย่างไรก็ตาม จากผลของการวิเคราะห์ความอ่อนไหวชี้ให้เห็นว่าโครงการหอพักสตรี 3 ชั้น แห่งนี้ ยังคงไม่เหมาะสม ที่จะลงทุนเนื่องจากผลทางรายได้และค่าใช้จ่ายคือ รายได้จากค่าเช่าสามารถลดลงได้เต็มที่ ร้อยละ 3.08 โดยที่ค่าใช้จ่ายคงที่ และค่าใช้จ่ายจากค่าน้ำ-ไฟฟ้าสามารถเพิ่มขึ้นได้ เต็มที่ร้อยละ 207.62 โดยที่รายได้คงที่ แสดงว่าโครงการหอพักสตรี 3 ชั้น จะมีห้องว่าง ได้ 2 ห้องเท่านั้น ตลอดอายุโครงการ มิฉะนั้นมูลค่าปัจจุบันสุทธิจะติดลบ ดังนั้นโครงการหอพักสตรี 3 ชั้น ณ อัตราค่าเช่า 1,200 บาทต่อเดือน ยังไม่น่าลงทุน เมื่อพิจารณา ถึงอัตราค่าเช่า 1,500 บาทต่อเดือน พบว่า มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) เท่ากับ 2,066,480.79 บาท ระยะคืนทุน 4 ปี 5 เดือน อัตราผลตอบแทนต่อต้นทุน (B/C) และอัตราผลตอบแทนภายในโครงการ (IRR) เท่ากับ ร้อยละ 1.28 และ 17.16 ตามลำดับ ดังนั้นถ้า โครงการหอพักสตรี 3 ชั้น สามารถเพิ่มรายรับจากค่าเช่าห้องได้ในราคา 1,500 บาทต่อเดือน ก็จะทำให้ผลตอบแทนคุ้มค่าน่าลงทุนมากยิ่งขึ้น

มานัส ลอศิริกุล และคณะ (2549 – 179) “โครงการความเป็นไปได้ของการผลิตข้าวหอมมะลิในระบบเกษตรอินทรีย์ที่จะเป็นอาชีพทางเลือกที่มี ศักยภาพในการแก้ไขปัญหาความยากจน สำหรับเกษตรกรภาคตะวันออกเฉียงเหนือตอนล่าง จังหวัดสุรินทร์ “ เพื่อหาคำตอบว่าการผลิตข้าวหอมมะลิในระบบเกษตรอินทรีย์จะมีความเป็นไปได้ในสภาพทางสังคมวัฒนธรรม สภาพสุขภาพของการผลิต และสภาพทางเศรษฐกิจในการเป็นอาชีพทางเลือกหนึ่งที่มีศักยภาพในการแก้ไขปัญหาความยากจนหรือไม่ วิธีการวิจัยใช้แบบสำรวจเชิงปริมาณและการวิเคราะห์เชิงคุณภาพในปีการเพาะปลูก 2547/48 โดยมีเกษตรกรกลุ่มเป้าหมาย 4 กลุ่มจำนวน 80 ราย ผลการศึกษาพบว่า การผลิตข้าวหอมมะลิอินทรีย์มีความเป็นไปได้ทางสังคม วัฒนธรรมในระดับสูงวิถี

ชีวิตของเกษตรกรไม่ได้เปลี่ยนแปลงมากนัก เกษตรกรและครอบครัวร่วมกันตัดสินใจเลือกการทำนาอินทรีย์ เกษตรกรรุ่นหลังมีแนวโน้มที่จะสืบทอดการผลิตระบบเกษตรอินทรีย์เพิ่มขึ้น สภาพทางกายภาพ ชีวภาพมีความเป็นไปได้ในระดับสูง มีขนาดที่ดินถือครองตั้งแต่ 12.5 - 36.75 ไร่ และไม่มีปัญหาเอกสารสิทธิ์ ลักษณะแปลงนาเหมาะสมอยู่เหนือระดับน้ำทะเลปานกลาง ตั้งแต่ 121 -152 เมตร มีผู้ใช้ปุ๋ยคอกเฉลี่ยคิดเป็นร้อยละ 92 และ น้ำหนักชีวภาพเฉลี่ยร้อยละ 92 สภาพทางเศรษฐกิจมีความเป็นไปได้ในระดับกลาง กลุ่มนาอินทรีย์ทั้งแบบนาดำและนาหว่านมีต้นทุนรวมต่อไร่เฉลี่ย 2,531.49 บาท และ 2,791.11 บาท ต่ำกว่ากลุ่มนาทั่วไป ซึ่งมีต้นทุนรวมต่อไร่เท่ากับ 2,574.00 บาท และ 2,964.85 บาท ประกอบกับกลุ่มนาอินทรีย์ ได้ผลิตต่อไร่เฉลี่ย 411 กก. และราคาข้าวที่เกษตรกรขายได้เฉลี่ย 9.59 บาทต่อกก. สูงกว่าของกลุ่มนาทั่วไป ทำให้อาชีพการทำนาข้าวหอมมะลิอินทรีย์มีศักยภาพในการแก้ไขปัญหาความยากจนสูงกว่าอาชีพการทำนาข้าวหอมมะลิทั่วไปแต่อาชีพการผลิตข้าวหอมมะลิอินทรีย์เพียงอย่างเดียวยังไม่แก้ปัญหาความยากจนทางเศรษฐกิจเมื่อเทียบรายได้จากข้าวหอมมะลิอินทรีย์กับความยากจน

ศศิกันต์ ชองทุมมินทร์ และคณะ(2553-บทคัดย่อ) ได้ทำการวิจัยเรื่อง การผลิตไอศกรีมพริกข้าวเสริม โพรไบโอติก พักข้าวเป็นพืชที่ปลูกมากในแถบภูมิภาคเขตร้อน และมีปริมาณไลโคพีน รวมทั้งบีตาแคโรทีนอยู่ในปริมาณสูง ดังนั้นในงานวิจัยนี้จึงศึกษาคุณภาพของพริกข้าวทางด้านกายภาพ เคมี และจุลินทรีย์ ตลอดจนมีการนำพริกข้าวมาใช้ร่วมในการผลิตไอศกรีม โดยศึกษาคุณภาพของเยื่อหุ้มเมล็ดพริกข้าว ทางด้านกายภาพ ได้แก่ ค่าสี พบว่ามีค่าความสว่าง (L*) ค่าความเป็นสีแดง (a*) และค่าความเป็นสีเหลือง (b*) เท่ากับ 43.51, +26.56 และ +18.15 ตามลำดับทางด้านเคมี ได้แก่ค่าพีเอช ปริมาณ โปรตีน ปริมาณไขมัน และปริมาณเถ้า พร้อมทั้งปริมาณไลโคพีน พบว่ามีค่าพีเอช 4.78 ปริมาณ โปรตีน ปริมาณไขมัน และปริมาณเถ้า อยู่ร้อยละ 7.92, 17.20 และ 1.01 ตามลำดับ ส่วนปริมาณไลโคพีนมีอยู่เท่ากับ 338.32 $\mu\text{g/g}$ สำหรับทางด้านจุลินทรีย์ พบว่ามีจำนวนจุลินทรีย์ทั้งหมดประมาณ 2.2×10^7 cfu/g จากนั้นศึกษาการผลิตไอศกรีมพริกข้าวโดยใช้ปริมาณเยื่อหุ้มเมล็ดพริกข้าวที่แตกต่างกัน 4 ระดับคือ ร้อยละ 60, 70, 80 และ 90 แล้วประเมินความชอบของผู้ทดสอบชิมต่อผลิตภัณฑ์ที่ได้ พบว่าค่าคะแนนความชอบโดยรวมเฉลี่ยของไอศกรีมซึ่งเติมเยื่อหุ้มเมล็ดพริกข้าว ร้อยละ 60, 70, 80 และ 90 มีค่าเท่ากับ 5.58, 5.68, 5.70 และ 5.48 ตามลำดับ ($p > 0.05$)

เพ็ญศรี สาวัดดี และคณะ(2549: บทคัดย่อ) เรื่องศักยภาพการผลิตและการส่งออกมังคุดไปญี่ปุ่น ได้กล่าวไว้ว่า มังคุดได้รับการยกย่องว่าเป็นราชินีผลไม้ ซึ่งไทยเป็นผู้ผลิตและส่งออกมังคุดรายใหญ่ที่สุดของโลก โดยมีผลผลิตปีละกว่า 1.5 แสนตัน ร้อยละ 10 ของผลผลิตทั้งหมดส่งออกในรูปแบบผลสด และแช่แข็ง สามารถนำรายได้เข้าประเทศปีละกว่า 500 ล้านบาท โดยมีประเทศ

คู่ค้าที่สำคัญสำหรับมังคุดสด ได้แก่ สาธารณรัฐประชาชนจีน ฮองกง และไต้หวัน ส่วนญี่ปุ่น อนุญาตให้นำเข้าเฉพาะมังคุดแช่แข็งอย่างไรก็ตาม ปลายปี 2546 ญี่ปุ่นได้อนุญาตให้นำเข้ามังคุดสด จากประเทศไทยได้ แต่คุณภาพและขนาดต้องไปตามที่ญี่ปุ่นกำหนด รวมทั้งต้องผ่านขบวนการอบ ไอน้ำก่อน ซึ่งถือเป็นโอกาสของไทยในการขยายการส่งออกมังคุดสดไปยังญี่ปุ่น ดังนั้น เพื่อให้ มังคุดเป็นผลไม้ที่สามารถส่งออกนำรายได้เข้าประเทศเพิ่มขึ้นมากขึ้น จึงได้ทำการศึกษาลักษณะ การผลิตของเกษตรกร ระบบตลาด ปัจจัยที่จะมีผลต่อการผลิตและการส่งออก รวมทั้งกฎระเบียบและ ความต้องการของประเทศญี่ปุ่น เพื่อใช้เป็นข้อมูลในการกำหนดนโยบายการวางแผนการผลิต และ พัฒนาระบบตลาด เพื่อเพิ่มศักยภาพในการผลิตและการส่งออกรวมทั้งเพิ่มรายได้ให้เกษตรกร อัน จะเป็นการนำรายได้เข้าประเทศมากขึ้น ซึ่งการศึกษา พบว่ามังคุดที่จะส่งออกไปญี่ปุ่นจะต้องเป็น มังคุดผิวมันเพียงอย่างเดียว โดยเก็บเกี่ยวในระยะที่ 2 หรือระยะสายเลือด ขนาดน้ำหนักผลอยู่ที่ 76 – 130 กรัม สำหรับค่าใช้จ่ายในการส่งออกมังคุดสดไปญี่ปุ่นทั้งหมดคิดเฉลี่ยโลกรัมละ 182.01 บาท โดยมีค่า ขนส่งทางอากาศมากที่สุดคิดเฉลี่ยโลกรัมละ 60 บาท รองลงมาได้แก่ ค่ามังคุดสดคิดเฉลี่ยโลกรัมละ 45 บาท ค่า อบไอน้ำคิดเฉลี่ยโลกรัมละ 30 บาท ถึงแม้ค่าใช้จ่ายในการส่งออกมังคุดสดไปญี่ปุ่นจะอยู่ในระดับสูงก็ ตามแต่จากการที่ผู้บริโภคชาวญี่ปุ่นที่มีกำลังการซื้อสูงและพอใจในรสชาติของมังคุดมานานจาก การส่งออกมังคุดแช่แข็ง ทำให้ไทยยังมีโอกาสที่จะขยายตลาดส่งออกไปยังญี่ปุ่นได้อีกมาก ดังนั้น หากสามารถแก้ไขปัญหาและอุปสรรคในด้านต่าง ๆ รวมทั้งเจรจาเพื่อลดข้อกำหนดในเรื่องการอบ ไอน้ำของญี่ปุ่น จะสามารถขยายการส่งออกมังคุดไปญี่ปุ่น นำรายได้ให้แก่เกษตรกรและ ประเทศชาติได้เพิ่มขึ้น

สายชล สุทธิธรรม และคณะ (2553 : บทคัดย่อ) เรื่องการผลิตน้ำมังคุดเข้มข้นพร้อมดื่ม เพื่อสุขภาพ ได้กล่าวว่า มังคุดเป็นผลไม้เมืองร้อนสามารถเจริญเติบโตได้ดีในภูมิอากาศร้อนชื้น แถบเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ เช่น ประเทศไทย เวียดนาม อินโดนีเซีย และสิงคโปร์ มังคุดยังเป็น ผลไม้ที่มีคุณค่าทางโภชนาการสูงไม่ว่าจะเป็นวิตามิน แร่ธาตุ ฯลฯ ที่มีประโยชน์ต่อสุขภาพอย่าง มากมาย งานวิจัยผลิตน้ำมังคุดสกัดเข้มข้นพร้อมดื่มเพื่อสุขภาพ ได้สูตรที่เหมาะสมด้วย ส่วนประกอบของ เนื้อมังคุดปั่น 90.9 เปอร์เซ็นต์ น้ำเปลือกมังคุดสกัด 0.91 เปอร์เซ็นต์ น้ำตาลฟรุค โทสไซรัป 7.27 เปอร์เซ็นต์ กรดซิตริกความเข้มข้น 1 % 0.91 เปอร์เซ็นต์ เกลือแกง 0.009 เปอร์เซ็นต์ ความหวาน 14 องศาบริกซ์ ความเป็นกรด ต่าง 4 ทำการฆ่าเชื้อผลิตภัณฑ์ที่อุณหภูมิ 90 องศาเซลเซียส เวลา 5 นาที สามารถเก็บรักษาผลิตภัณฑ์ไว้ได้นานกว่า 42 วัน ที่อุณหภูมิห้อง โดย ที่คุณภาพทางกายภาพ สีภาพ ไม่เปลี่ยนแปลง ผลการประเมินคุณภาพทางประสาทสัมผัสได้ผล ความชอบรวม 75.93 เปอร์เซ็นต์

พันธ์พล สินธูยา (2552 : บทคัดย่อ) เรื่อง การแปรรูปลิ้นจี่ผงโดยการอบแห้งแบบอินฟราเรดภายใต้สภาวะสุญญากาศ ได้กล่าวไว้ว่า ศึกษาการผลิตน้ำลิ้นจี่ผงด้วยวิธีการอบแห้งแบบอินฟราเรดภายใต้สุญญากาศ ใช้น้ำลิ้นจี่สกัดที่ผ่านการทำให้เข้มข้นด้วยเทคนิคแช่เยือกแข็ง จากนั้นเติมมอลโตเดกตริน (15 เปอร์เซ็นต์) เพื่อให้ น้ำลิ้นจี่เข้มข้นมีปริมาณของแข็งที่ละลายน้ำได้ทั้งหมดเท่ากับ 30.75 เปอร์เซ็นต์ จากนั้นนำไปตีขึ้นเป็นโฟมโดยเติมส่วนผสมของคาร์บอกซีเมทิลเซลลูโลส และกลีเซอรอลโมโนสเตียเรทในอัตราส่วน 1 ต่อ 1 ในปริมาณ 1 เปอร์เซ็นต์ ได้โฟมที่มีความคงตัวฉีดโฟมที่ได้ลงบนจานและนำไปอบแห้งโดยใช้รังสีอินฟราเรดภายใต้สุญญากาศที่อุณหภูมิ 50-45 องศาเซลเซียสเป็นเวลา 2 ชั่วโมง ที่ความดัน 900-50 มิลลิบาร์ พบว่า ผลิตภัณฑ์ที่ได้มีค่ากิจกรรมของน้ำ 0.212 จากการศึกษาคุณภาพทางด้านกายภาพ เคมี และจุลชีววิทยาของน้ำลิ้นจี่ผงในระหว่างการเก็บรักษาเป็นระยะเวลา 3 เดือนที่อุณหภูมิห้อง พบว่า กรดอินทรีย์ (กรดมาลิก กรดซัคซินิก และกรดซิตริก) ไม่มีการเปลี่ยนแปลงตลอดระยะเวลาการเก็บรักษา ส่วนกรดแอสคอร์บิก และกรดอะมิโนซินลดลงตามระยะเวลาการเก็บรักษาที่เพิ่มขึ้น ทั้งนี้อาจเกิดจากปฏิกิริยาออกซิเดชัน และปฏิกิริยาเมลลาร์ดตามลำดับ จากการวิเคราะห์คุณภาพด้วยจุลชีววิทยา พบว่า จุลินทรีย์ทั้งหมด ปริมาณยีสต์รา โคลิฟอร์มแบคทีเรีย และ *Escherichia coli* มีปริมาณที่อยู่ในเกณฑ์มาตรฐานผลิตภัณฑ์ชุมชนของลำไยผง การวิเคราะห์สารให้กลิ่นในน้ำลิ้นจี่เข้มข้น และน้ำลิ้นจี่ผงโดยใช้เทคนิค solid-phase micro-extraction (SPME) ในการสกัด และวิเคราะห์ ชนิดของสารระเหยโดยใช้ gas chromatography mass spectrophotometer (GC-MS) พบสารระเหยได้จำนวน 4 กลุ่มในน้ำลิ้นจี่ทั้งสองชนิด ได้แก่ เทอร์พีน ไฮโดรคาร์บอนจำนวน 11 ชนิด แอลกอฮอล์ 4 ชนิด แอลดีไฮด์ 3 ชนิด และเอสเทอร์ 1 ชนิด เมื่อเก็บรักษาเป็นระยะเวลา 3 เดือน พบสารระเหยกลุ่มแอลกอฮอล์ได้สูญหายไป ส่วนสารประกอบอีก 3 กลุ่มที่เหลือมีปริมาณลดลงในระหว่างเก็บรักษา

สำนักวิจัยเศรษฐกิจการเกษตร (2548:บทคัดย่อ) เรื่องการศึกษาต้นทุนและผลตอบแทนการแปรรูปลำไยอบแห้ง ปี 2548 ได้กล่าวไว้ว่า การศึกษาต้นทุนและผลตอบแทนการแปรรูปลำไยอบแห้ง ปี 2548 ใน 3 จังหวัดภาคเหนือตอนบน ได้แก่ จ.เชียงใหม่ จ.เชียงราย และ จ.ลำพูน ซึ่งเป็นแหล่งผลิตลำไยกว่าร้อยละ 70 ของผลผลิตลำไยทั้งหมด มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษากระบวนการแปรรูปลำไยอบแห้งเปรียบเทียบต้นทุนการแปรรูปลำไยแห้ง ตลอดจนปัญหา อุปสรรคและแนวทางแก้ไขการแปรรูปลำไยอบแห้งแต่ละประเภท ซึ่งผลการศึกษาพบว่า ในปี 2548 การแปรรูปลำไยอบแห้งมี 2 ประเภท คือการแปรรูปลำไยอบแห้งทั้งเปลือกและการแปรรูปลำไยอบแห้งเฉพาะเนื้อ ต้นทุนการแปรรูปลำไยอบแห้งทั้งเปลือกโดยเตากระบะที่ใช้แก๊สเป็นเชื้อเพลิงมีต้นทุนคิดเป็น 53.73 บาท/กก. และเตากระบะที่ใช้น้ำมันเป็นเชื้อเพลิงมีต้นทุนคิดเป็น 54.63 บาท/กก. ถ้าราคาขายลำไยอบแห้งทั้งเปลือก (เกรด AA) เป็น 56 บาท/กก. จะได้รับผลตอบแทน(กำไร) 2.27 บาท/กก.

และ 1.37 บาท/กก. ตามลำดับ ต้นทุนการแปรรูปลำไยอบแห้งทั้งเปลือก โดยเตาอบไอน้ำที่ใช้ไม้ฟืน เป็นเชื้อเพลิงมีต้นทุนคิดเป็น 50.72 บาท /กก. และเตาอบไอน้ำที่ใช้แกลบกับลิกไนต์เป็นเชื้อเพลิง มีต้นทุนคิดเป็น 49.52 บาท/กก. ถ้าราคาขาลำไยอบแห้งทั้งเปลือก (เกรด AA) เป็น 56 บาท/กก. จะได้รับผลตอบแทน (กำไร) 5.298 บาท/กก. และ 6.48 บาท/กก. ตามลำดับ ต้นทุนการแปรรูปลำไยอบแห้งเฉพาะเนื้อ โดยเตาอบที่ใช้ไม้ฟืนเป็นเชื้อเพลิงมีต้นทุนคิดเป็น 174.63 บาท/กก. และเตาตู้อบที่ใช้แก๊สเป็นเชื้อเพลิงมีต้นทุนคิดเป็น 177.78 บาท/กก. ถ้าราคาขาลำไยอบแห้งเฉพาะเนื้อ (เกรด AA) เป็น 250 บาท/กก. จะได้รับผลตอบแทน (กำไร) 75.37 บาท/กก. และ 72.22 บาท/กก. ตามลำดับ

สำหรับปัญหาที่พบในปัจจุบันที่เกี่ยวข้องกับ ด้านการผลิต ด้านการแปรรูปและด้านการตลาดลำไยมีดังนี้ ด้านผลิตที่ขาดการวิจัยและพัฒนาพันธุ์ลำไยที่มีคุณภาพและเป็นไปตามความต้องการของตลาด ปัญหาเกี่ยวกับ โรคเชื้อรา แมลง ศัตรูพืชจำพวกเพลี้ย หนอนรวมถึงวัชพืช และการจัดการการผลิตพืชที่ดีและเหมาะสมที่ยังไม่ทั่วถึง ด้านการแปรรูปที่ยังขาดอุปกรณ์และเทคโนโลยีที่เหมาะสม ทำให้ไม่ได้ประสิทธิภาพและประสิทธิผลเท่าที่ควร การขาดเงินทุนหมุนเวียนสำหรับค่าใช้จ่ายต่างที่เกิดขึ้นจากการแปรรูป ขาดการรับรองมาตรฐานผลิตภัณฑ์ลำไย ส่วนด้านการตลาดที่ยังขาดแหล่งรับซื้อผลผลิตที่แน่นอน ขาดการรับรองคุณภาพของสินค้า ดังนั้นหน่วยงานที่เกี่ยวข้องทั้งภาครัฐและเอกชนควรหามาตรการและแนวทางวิธีการในการแก้ไข เช่น พัฒนาและปรับปรุงพันธุ์ลำไยให้ได้คุณภาพตารางตามความต้องการของตลาดจัดทำระบบการผลิตที่ดีและเหมาะสม โดยการถ่ายทอดให้ความรู้แก่เกษตรกรและให้การรับรอง GAP สนับสนุนการแปรรูปเป็นลำไยอบแห้งเพื่อสร้างมูลค่า พัฒนาเทคนิคการอบลำไยเพื่อให้ได้ลำไยที่มีคุณภาพ ได้มาตรฐาน เป็นไปตามความต้องการตลาด ทำการปรับปรุงและพัฒนาผลิตภัณฑ์ลำไยให้มีความหลากหลาย รวมถึงการสนับสนุนเงินทุนหมุนเวียนแก่เกษตรกร นอกจากนี้ควรพัฒนาและปรับปรุงวิธีการเก็บรักษาลำไยอบแห้งให้คงคุณภาพเดิมและยืดอายุในการเก็บรักษา ตลอดจนการบรรจุหีบห่อที่ได้มาตรฐานรวมถึงการประชาสัมพันธ์โดยการจัดงานแสดงสินค้า เพื่อให้เป็นที่รู้จักทั้งตลาดภายในประเทศและต่างประเทศ เป็นต้น

บทที่ 3

วิธีดำเนินการศึกษา

การศึกษาค้นคว้าอิสระในครั้งนี้ เป็นการศึกษาเชิงปริมาณและเชิงคุณภาพ มีวัตถุประสงค์ 1) เพื่อศึกษาสภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ 2) เพื่อวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร บ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ 3) เพื่อศึกษาปัญหาและอุปสรรคในการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร บ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ของการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ สำหรับปี 2556 ระยะเวลา 11 เดือน โดยมีรายละเอียด ดังนี้

1. ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง

ประชากรในการศึกษาค้นคว้าครั้งนี้ หมายถึง กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ จำนวน 84 ราย และประธานกลุ่มเกษตรกร สมาชิกชั้นนำ 15 ราย โดยการสังเกตและสัมภาษณ์แบบเจาะจง งบการเงินของกลุ่มเกษตรกร ที่ดำเนินการรวบรวมผลผลิตของกลุ่มเกษตรกรเพื่อนำมาแปรรูปเป็นผลิตภัณฑ์ในการทำการค้า ข้อมูลระยะเวลา 1 ปี พ.ศ. 2556

2. เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา

2.1 เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา ได้แก่ แบบสัมภาษณ์ แบบมีโครงสร้างเพื่อสอบถามสภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรในการผลิตผลิตภัณฑ์เพื่อการค้า

2.2 วิเคราะห์ผลตอบแทนทางการเงิน โดยการวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนทางการเงิน ซึ่งวิเคราะห์ในประเด็นต่าง ๆ ดังนี้

- 1) มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (Net Present Value: NPV)
- 2) อัตราผลตอบแทนจากโครงการ (Internal Rate of Return : IRR)
- 3) อัตราส่วนผลตอบแทนวิธีหาค่าดัชนีกำไร(Profitability Index: PI)
- 4) ระยะเวลาคืนทุน (Pay Back Period : PB)
- 5) การวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการ (Sensitivity Analysis)

3. การเก็บรวบรวมข้อมูล

การศึกษาในครั้งนี้ใช้การเก็บรวบรวมข้อมูลจากแหล่งข้อมูล ดังนี้

1. ข้อมูลปฐมภูมิ (primary data) ได้พิจารณาเก็บข้อมูลที่จากการสังเกตและการสัมภาษณ์แบบไม่เป็นทางการของกลุ่มเกษตรกรผู้ปลูกผักข้าวบ้านตาเดาะ ตำบลโชคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ รวบรวมข้อมูลจากโครงการวิจัยที่เกี่ยวข้อง
2. ข้อมูลทุติภูมิ (Secondary data) เป็นการสนับสนุนเพื่อความสมบูรณ์ในการศึกษา โดยได้จากการรวบรวมข้อมูลจากกลุ่มเกษตรกร ได้แก่ งบดุล งบกำไรขาดทุน สำหรับปีบัญชี 2556 ระยะเวลา 1 ปี และในเรื่องเนื้อหาที่เพราะปลูกผักข้าว จำนวนผลผลิต การส่งสู่ตลาดสภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกร

4. การวิเคราะห์ข้อมูล

การวิเคราะห์ข้อมูล เป็นการวิเคราะห์จากข้อมูลปฐมภูมิและข้อมูลทุติภูมิของกลุ่มเกษตรกรผู้ปลูกผักข้าวบ้านตาเดาะ ตำบลโชคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ โดยแบ่ง 3 ขั้นตอน ดังนี้

ตอนที่ 1 เป็นการศึกษาสภาพทั่วไป การปลูกผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร บ้านตาเดาะ ตำบลโชคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์

ตอนที่ 2 ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวเพื่อการค้า โดยวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนทางการเงินของ กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ประกอบด้วย

- 2.1 มูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทนสุทธิ (Net Present Value: NPV)

เกณฑ์การตัดสินใจ

2.1.1 ถ้า $NPV \geq 0$ (ค่าปัจจุบันมีค่ามากกว่าหรือเท่ากับศูนย์) ควรที่จะลงทุนในโครงการนั้น เพราะแสดงว่าโครงการนั้นจะให้ผลตอบแทนในอัตราที่มากกว่าหรือเท่ากับอัตราผลตอบแทนที่กิจการต้องการ

2.1.2 ถ้า $NPV < 0$ หรือมีค่าติดลบก็ไม่ควรลงทุนในโครงการนั้นเพราะแสดงว่าผลตอบแทนจากโครงการนั้นมีอัตราต่ำกว่าอัตราผลตอบแทนที่กิจการต้องการหรือต่ำกว่าค่าของทุน

2.2 อัตราผลตอบแทนภายในโครงการ (Internal Rate of Return: IRR)

เกณฑ์การตัดสินใจ

2.2.1 ถ้า TRR ของโครงการมีค่ามากกว่าหรือเท่ากับอัตราผลตอบแทนที่สหกรณ์ต้องการหรือค่าของทุนกิจการ ก็ควรจะลงทุนในโครงการนั้น

2.2.2 ถ้า TRR ของโครงการมีค่าน้อยกว่าอัตราผลตอบแทนที่สหกรณ์ต้องการหรือค่าของทุนกิจการ ก็ไม่ควรลงทุนในโครงการนั้น

2.3 อัตราส่วนผลตอบแทนวิธีหาค่าดัชนีกำไร(Profitability Index: PI)

เกณฑ์การตัดสินใจ

2.3.1 ถ้า PI มีค่ามากกว่าหรือเท่ากับ 1 ควรจะตัดสินใจลงทุนในโครงการนั้น เพราะแสดงว่าโครงการนั้นให้อัตราผลตอบแทนที่สูงกว่าหรือเท่ากับอัตราผลตอบแทนที่กิจการต้องการหรือค่าของ (i) ที่ใช้เป็นอัตราในการคำนวณส่วนลดกระแสเงินสด

2.3.2 ถ้า PI มีค่าต่ำกว่า 1 ก็ไม่ควรตัดสินใจลงทุนในโครงการนั้น เพราะแสดงว่าโครงการนั้นให้อัตราผลตอบแทนที่ต่ำกว่าอัตราผลตอบแทนที่กิจการหรือค่าของทุน

2.4 ระยะเวลาคืนทุน (Pay Back Period: PB)

เกณฑ์การตัดสินใจ

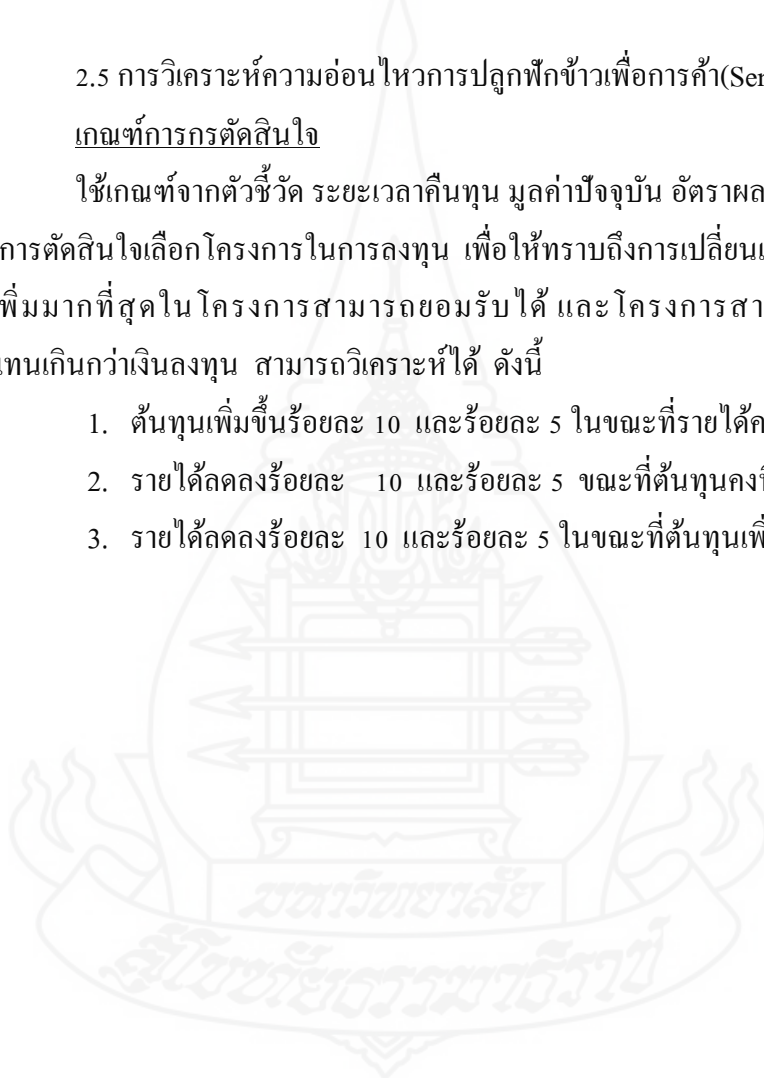
การพิจารณาโครงการ โดยใช้ระยะเวลาคืนทุนเป็นเกณฑ์ในการตัดสินใจจะใช้หลักการที่ว่าหาระยะเวลาคืนทุนที่คำนวณได้สั้นกว่าระยะเวลาคืนทุนที่กิจการจะยอมรับได้ ก็ควรที่จะยอมรับโครงการลงทุนนั้น ในกรณีที่มีโครงการลงทุนที่สามารถยอมรับได้หลายโครงการ แต่จะต้องเลือกลงทุนเพียงโครงการเดียว หากใช้ระยะเวลาคืนทุนเป็นเกณฑ์ในการตัดสินใจก็ควร

เลือกลงทุนในโครงการที่มีระยะคืนทุนที่เร็วที่สุด ถ้ามีการพิจารณาความเสี่ยงจากการลงทุนด้วย ก็ควรเลือกโครงการลงทุนที่ระยะเวลาคืนทุนเร็วที่สุด เพราะจะทำให้ผู้ประกอบการมีความเสี่ยงจากการลงทุนน้อยที่สุดด้วย แต่อย่างไรก็ตามการวิเคราะห์การลงทุนโดยใช้ระยะเวลาการลงทุนเพียงอย่างเดียวไม่เหมาะสมนักต้องใช้เครื่องมืออื่น ๆ ประกอบด้วย เช่น มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (Net Present Value) อัตราผลตอบแทนภายในโครงการ (Internal Rate of Return) เป็นต้น

2.5 การวิเคราะห์ความอ่อนไหวการปลูกข้าวเพื่อการค้า (Sensitivity Analysis) เหนือการกระตุ้นใจ

ใช้เกณฑ์จากตัวชี้วัด ระยะเวลาคืนทุน มูลค่าปัจจุบัน อัตราผลตอบแทนการลงทุน จะมีผลต่อการตัดสินใจเลือกโครงการในการลงทุน เพื่อให้ทราบถึงการเปลี่ยนแปลงของต้นทุนการดำเนินงานที่เพิ่มมากที่สุด ในโครงการสามารถยอมรับได้ และโครงการสามารถดำเนินธุรกิจ มีผลตอบแทนเกินกว่าเงินลงทุน สามารถวิเคราะห์ได้ ดังนี้

1. ต้นทุนเพิ่มขึ้นร้อยละ 10 และร้อยละ 5 ในขณะที่รายได้คงที่
2. รายได้ลดลงร้อยละ 10 และร้อยละ 5 ขณะที่ต้นทุนคงที่
3. รายได้ลดลงร้อยละ 10 และร้อยละ 5 ในขณะที่ต้นทุนเพิ่มขึ้นร้อยละ 10 และร้อยละ 5



บทที่ 4

ผลการวิเคราะห์ข้อมูล

ผลการศึกษาความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ โดยการวิเคราะห์เชิงคุณภาพและเชิงปริมาณ ทำการศึกษาจากข้อมูลปฐมภูมิและข้อมูลทุติยภูมิการวิเคราะห์ข้อมูลแบ่งได้เป็น 3 ขั้นตอนดังนี้

1. สภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ
2. ข้อมูลด้านการตลาด การผลิต บุคคล การบริหารจัดการ การเงิน
3. การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวเพื่อการค้า
4. ปัญหาและอุปสรรคในการผลิตผลิตภัณฑ์เพื่อการค้า

1. สภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

จากการสภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ พบว่ากลุ่มเกษตรกร มีการประกอบอาชีพ ส่วนใหญ่ปลูกข้าว ทำไร่บ้างเป็นบางส่วน กลุ่มเกษตรกรยังหาช่องทางหารายได้เสริมที่สามารถเลี้ยงครอบครัวได้ ผักข้าวจึงเป็นเรื่องใหม่ที่กลุ่มเกษตรกร ได้ทำการปลูกและแปรรูปผลิตภัณฑ์เพื่อการค้า จากข้อมูลสำนักงานเกษตรจังหวัดสุรินทร์ ยังไม่มีการส่งเสริม พืชไร่ที่ชื่อผักข้าว และยังขาดการสนับสนุนจากรัฐ จะมีแต่ การส่งเสริมวิสาหกิจชุมชนเกษตรอินทรีย์บ้านตาเดาะ แต่ก็ยังไม่เป็นรูปธรรมแคมีรายชื่อ ยังไม่มีการส่งเสริมการแปรรูปผลิตภัณฑ์ การเพิ่มมูลค่าการส่งออกสู่ตลาดทั่วไป

จากการลงพื้นที่ เพื่อรวบรวมข้อมูลในการศึกษา “การศึกษความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์” โดยการสังเกตและสัมภาษณ์ ประธานกลุ่มเกษตรกร นายสายยัน ยอดเพชร (สวนลุงเขย) ถือเป็นเกษตรกรรายแรกของจังหวัดสุรินทร์ที่ได้รับพันธุ์ผักข้าว เรียก “พันธุ์พื้นเมือง” จากการพระราชทานจากสมเด็จพระเทพรัตนราชสุดาฯ บรมราชกุมารี ที่มีการมอบให้เกษตรกร ในจังหวัดสุรินทร์ แนวคิดการปลูกผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร มาจากที่กลุ่มเกษตรกร โดยนายสายยัน ยอดเพชร ประธานกลุ่ม ได้ไปศึกษาดูงานที่ อำเภอกำแพงแสน จังหวัดนครปฐม สวนผักข้าวของเกษตรกร นายวรพล เจนจบ ผู้ปลูกผักข้าวและทำการแปรรูปผลผลิตผักข้าวเป็นอาหารและเครื่องดื่ม

ออกสู่ตลาด จากการได้ศึกษาดูงาน พืชข้าวเป็นพืชที่หน้าสนใจ มีคุณค่าทางโภชนาการสูง คุณสมบัติของไลโคพีน มากกว่ามะเขือเทศ และผลไม้อื่น ๆ ผลอ่อนนำมาประกอบเป็นอาหาร ผลสุกสามารถนำไปแปรรูปเป็นผลิตภัณฑ์ หลาย ๆ ชนิด เช่น น้ำสกัดพืชข้าวเพื่อสุขภาพ สบู่ ยาสระผม อื่น ๆ จึงแบ่งพื้นที่ มาปลูกพืชข้าวเพื่อส่งเสริมรายได้ให้แก่ครอบครัว จากเกษตรกร 3 ราย ปัจจุบันเกษตรกรในบ้านตาเคาะจำนวน 84 ราย และในเขตใกล้เคียงของตำบลโชคนาสาม จำนวน 219 ราย

สำหรับปัญหาที่พบ ยังไม่มีหน่วยงานใด ให้ความสำคัญในการที่จะส่งเสริมรายได้จากการแปรรูปผลิตภัณฑ์ เป็นรูปธรรม พืชข้าวเป็นพืชใหม่ที่กลุ่มเกษตรกรได้นำมาสร้างเป็นผลิตภัณฑ์ ขาดการสนับสนุนภาครัฐ ในเรื่องด้านการตลาด ด้านการผลิต การบริหารจัดการ การประชาสัมพันธ์ การสร้างเครือข่ายเกษตรกรผู้ผลิตผลิตภัณฑ์จากพืชข้าว การพัฒนาพันธุ์พืชข้าวเพื่อส่งเสริมเศรษฐกิจประเทศไทย ด้านการผลิตที่ยังขาดทวิจยและพัฒนาพันธุ์พืชข้าวที่มีคุณภาพและเป็นไปตามความต้องการตลาด ผู้ศึกษายังพบว่า พืชข้าวยังไม่เป็นที่รู้จักมากนัก ทั้งที่ผลงานวิจัยพบถึงคุณประโยชน์มากมาย มีชื่อที่เรียกตามภาษาชาวบ้านว่า ผลไม้มหัศจรรย์ ถ้าเปรียบเทียบกับผลิตภัณฑ์ที่แปรรูปอื่น ๆ เช่น ชาเขียว ผลไม้รวมอื่น ๆ เป็นต้น สรุปผลพบว่า กลุ่มเกษตรกรเห็นว่าการแปรรูปผลิตภัณฑ์พืชข้าวมีความเป็นไปได้ในการค้าสูง แต่ยังขาดประสบการณ์ในหลาย ๆ ด้าน ขาดการสนับสนุนภาครัฐ ในอนาคตผลิตภัณฑ์จะสู้กับคู่แข่งที่เพิ่มขึ้น การตลาดไปทิศทางใดเมื่อผลิตภัณฑ์มีจุดอิมตัว

ผู้ศึกษาพบว่า จากการที่ได้รวบรวมข้อมูลจากกลุ่มเกษตรกร อันก่อให้เกิดความเข้าใจดีในความตั้งใจของกลุ่มเกษตรกรที่จะพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่จากการแปรรูป ได้รับความร่วมมือการให้ข้อมูลเพื่อนำไปสู่การแก้ไขปัญหาและพัฒนาเกษตรกรในการแปรรูปพืชข้าวและพืชไร่อื่น ๆ ในอนาคต

ตารางที่ 4.1 ข้อมูลพื้นฐานของเกษตรกรที่ใช้ในการศึกษา

เพศ	จำนวน	ร้อยละ
ชาย	31	36.90
หญิง	53	63.10
รวม	84	100.00
อายุ	จำนวน	ร้อยละ
21 – 30 ปี	5	5.95
31 – 40 ปี	46	54.77
41 – 50 ปี	31	36.90
51 – 60 ปี	2	2.38
61 ปีขึ้นไป		
รวม	84	100.00
สถานภาพ	จำนวน	ร้อยละ
โสด		
สมรส	84	100.00
หม้าย/ช่า		
รวม	84	100.00
จำนวนเกษตรกรในครัวเรือน	จำนวน	ร้อยละ
1 – 2	-	0.00
3 – 4	50	59.52
4 คนขึ้นไป	34	40.48
รวม	84	100.00
จำนวนต้นพืชข้าวที่ปลูกของเกษตรกร	จำนวน	ร้อยละ
10 – 50 ต้น	66	78.58
51 – 100 ต้น	8	9.52
101 – 500 ต้น	8	9.52
1000 ต้นขึ้นไป	2	2.38
รวม	84	100.00

ที่มา: ตารางที่ 4.1 จากการสำรวจข้อมูล

จากตารางที่ 4.1 พบว่าประชากรกลุ่มเกษตรกร เป็นเพศชาย จำนวน 31 คน คิดเป็นร้อยละ 36.90 และเป็นเพศหญิง จำนวน 53 คน คิดเป็นร้อยละ 63.10 ของประชากร อายุโดยเฉลี่ย 21-30 ไม่มี 31-40 ปี มี จำนวน 5 คน คิดเป็นร้อยละ 5.95 อายุ 41-50 ปี จำนวน 46 คน คิดเป็นร้อยละ 54.77 อายุ 51-60 จำนวน 31 คน คิดเป็นร้อยละ 36.90 อายุ 61 ปีขึ้นไป จำนวน 2 คน คิดเป็นร้อยละ 2.38 ส่วนสถานภาพ สมรส ทั้งหมด 25 คน คิดเป็นร้อยละ 100 ระดับการศึกษา ป.1 – ป.6 จำนวน 22 คน คิดเป็นร้อยละ 26.19 ม.3 – ม.6 จำนวน 57 คน คิดเป็นร้อยละ 67.86 ปวช – ปริญญาตรี จำนวน 5 คน คิดเป็นร้อยละ 5.95 จำนวนเกษตรกรในครัวเรือน จำนวน 1 – 2 ไม่มี จำนวน 3 – 4 จำนวน 50 คน คิดเป็นร้อยละ 59.52 จำนวน 4 คนขึ้นไป 34 คน คิดเป็นร้อยละ 40.48 จำนวนฟักข้าวที่ปลูก 10 – 50 ต้น จำนวน 66 คน คิดเป็นร้อยละ 78.58 จำนวน 51 – 100 ต้น จำนวน 8 คน คิดเป็นร้อยละ 9.52 จำนวน 101 – 500 ต้น จำนวน 8 คน คิดเป็นร้อยละ 9.52 จำนวน 1000 ขึ้นไป จำนวน 2 คน คิดเป็นร้อยละ 2.38

2. ข้อมูลด้านการตลาด การผลิต บุคคล บริหารจัดการ การเงิน

2.1 ข้อมูลด้านตลาดผลิตภัณฑ์ฟักข้าวกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

2.1.1 ด้านผลิตภัณฑ์ที่ออกสู่ตลาดของกลุ่มเกษตรกร บ้านตาเดาะ

- น้ำสุขภาพฟักข้าว 100 % “ สไปรชีแก๊ก “
- เนื้อฟักข้าวสด เนื้อเชื้อหุ้มเมล็ด

ในอนาคต กลุ่มเกษตรกร มีแนวคิดจะขยายสายผลิตภัณฑ์ ในกลุ่มเครื่องสำอาง เช่น สบู่ โลชั่น ลนอมผิว กลุ่มอาหาร เส้นหมี่ ฟักข้าว ผงฟักข้าวผสมอาหาร

2.1.2 ลูกค้าเป้าหมาย

สำหรับการตลาดลูกค้าเป้าหมาย จากผลงานวิจัย หลายสถาบัน และจากสื่อโทรทัศน์ ที่นำคุณประโยชน์และคุณสมบัติ ของฟักข้าว มาเผยแพร่ ทำให้กลุ่มกระแสนักสุขภาพ มีความสนใจในผลิตภัณฑ์ฟักข้าวที่มีการมาแปรรูปออกสู่ตลาด บ้างแล้วแต่ก็ยังพบว่า คนไทยหลายคนในประเทศยังไม่รู้จักฟักข้าว กลุ่มเกษตรกรพบว่าตลาดน่าจะยังต้องการอีกมาก ลูกค้าในกลุ่มนักสุขภาพ ที่คนไทยในปัจจุบันให้ความสำคัญ ทุกเพศ ทุกวัย ใส่ใจคุณภาพ น่าจะเป็นลูกค้าเป้าหมายที่กลุ่มเกษตรกรให้ความสนใจในการขยายตลาด

2.1.3 โอกาสทางการตลาด

ในช่วง 3 ทศวรรษที่ผ่านมา เกิดปรากฏการณ์ที่มนุษย์สร้างปัญหาสุขภาพให้กับตัวเอง จากการบริโภคอาหารไม่ถูกต้อง รับประทานอาหารจำพวกแป้ง ไขมัน น้ำตาลเพิ่มขึ้น

รับประทานผักและผลไม้ไม่เพียงพอและออกกำลังกายน้อยลง ภาวะโภชนาการเกินดังกล่าวได้ทำให้เกิดภาวะ ปัญหาสุขภาพ ทำให้ต้องเสียค่าใช้จ่ายในการดูแลรักษาสูงมาก สถานการณ์ดังกล่าวนี้เกิดขึ้นทั่วโลก ที่มีสาเหตุสำคัญมาจากการเปลี่ยนวิถีชีวิต การใช้ชีวิตที่เร่งรีบอยู่ในเมือง การกินอาหารนอกบ้านเพิ่มขึ้น การพึ่งพิงอาหารธรรมชาติในท้องถิ่นลดลง ไม่มีเวลาออกกำลังกาย ก่อให้เกิดการรณรงค์รับประทานอาหารเสริม รับประทานน้ำสุขภาพที่สกัดจากผลไม้ ข้อมูลจากหนังสือ R&D เพื่อการบริโภคผักและผลไม้ (2553-20)

กลุ่มเกษตรกรพบว่ามีโอกาสเป็นไปได้ในการตลาดน้ำดื่มสุขภาพจากผลิตผลผลิตภัณฑ์จากผักขาว จากการศึกษาพบว่า การดำเนินธุรกิจการตลาดของกลุ่มเกษตรกร

ตลาดที่กลุ่มเกษตรกรมีการขยายส่งจำหน่าย กลุ่มเกษตรกรมีแผนในการจำหน่ายโดยผ่านตัวแทนจำหน่าย รับผิดชอบตัวแทนจำหน่ายทั่วประเทศ กำหนดให้มี ผู้แทนจำหน่ายจังหวัดละ 2 ตัวแทน กรุงเทพมหานคร และปริมณฑล แบ่งตามเขตพื้นที่ ปัจจุบันกลุ่มเกษตรกรมีการส่งจำหน่ายผ่านตัวแทนจำหน่าย ดังนี้

1. โรงพยาบาลพระชนิปปาทย
2. ร้านอาหารในเขตจังหวัดอยุธยา ร้านอาหารต้นน้ำอยุธยา
3. ตลาดนัดสีเขียว อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์
4. ตลาดนัดจตุจักร
5. ตัวแทนจำหน่าย จังหวัดกรุงเทพฯ ฯ จังหวัดสมุทรปราการ

จำนวนการส่งไปจำหน่าย จากข้อมูลรวบรวม โดยเฉลี่ยแล้วทั้งหมดที่ผ่านตัวแทนที่จำหน่ายจำนวนทั้งสิ้น 60,000 ขวด/เดือน จากตัวแทนจำหน่ายทั้งหมด ของกลุ่มเกษตรกร

ในการวิเคราะห์ถึงความเป็นไปได้ด้านการตลาดผลิตภัณฑ์ผักขาวด้านการตลาดพบว่าตลาดที่กลุ่มเกษตรกรยังไม่เพียงพอต่อการผลิตและการเพิ่มขึ้นของวัตถุดิบในอนาคต กลุ่มเกษตรกรต้องขยายตลาดเพิ่มเพื่อรองรับผลผลิตผลิตภัณฑ์ และมีตลาดที่รองรับที่แน่นอนทั้งภายในท้องถิ่นและตลาดในเมือง ตลอดจนตลาดส่งออกต่างประเทศในอนาคต ภาพตลาดที่กลุ่มเกษตรกรได้ไปจัดตั้งบูธ และเผยแพร่ วิชการผลิตน้ำต่อลูกค้าที่สนใจ



ภาพที่ 4.1 การจัดตั้งบูธประชาสัมพันธ์ผลิตภัณฑ์
ของกลุ่มเกษตรกร



ภาพที่ 4.2 กิจกรรมจัดบูธ ตามสถานที่ต่าง ๆ

2.1.4 การตลาดผลิตภัณฑ์จากพื้กข้าว (คู่แข่งชั้น)

จากการที่พื้กข้าวได้รับการรับรองจากการวิจัย ในสถาบันการศึกษา หลาย ๆ สถาบันทำให้มีกลุ่มเกษตรกร หรือนักธุรกิจ ได้นำพื้กข้าวมาแปรรูปผลิตภัณฑ์ออกสู่ตลาดในปัจจุบัน ส่วนใหญ่ในหมวดน้ำดื่มสุขภาพ ซึ่งมีผลิตภัณฑ์ที่ออกสู่แล้วตลาด ดังนี้



ภาพที่ 4.3 น้ำพริกข้าว ออก้า



ภาพที่ 4.4 น้ำพริกข้าว แมกน้า



ภาพที่ 4.5 น้ำฟักข้าว สนวนหยาดทิพย์



ภาพที่ 4.6 น้ำฟักข้าว Gac 10

จากภาพผลิตภัณฑ์ฟักข้าว ที่ได้ออกสู่ตลาดไปบ้างแล้ว ที่เป็นส่วนแบ่งทางการตลาดของกลุ่มเกษตรกร ได้ จากการศึกษาพบว่าตลาดของคู่แข่งชั้นยังไม่ขยายทั่วถึงเท่าที่ควร ยังมีการจำหน่ายในเวปไซล์ หรือตามตลาดน้ำเท่านั้น ตามร้านค้า หรือในห้างยังไม่มีการจัดจำหน่าย

จึงเป็นโอกาสที่กลุ่มเกษตรกรจะได้พัฒนาผลิตภัณฑ์ ให้ผู้บริโภคได้รู้จัก โดยการประชาสัมพันธ์การจัดการจำหน่าย ช่องทางการจัดจำหน่าย ตามความต้องการทำตลาด ให้ครอบคลุมทุกกลุ่มเป้าหมายตราบใดที่คนยังรักสุขภาพ

2.2 ข้อมูลด้านการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

จากการศึกษาพบว่ากลุ่มเกษตรกรจะนำวัตถุดิบที่ปลูกฟักข้าวของเกษตรกรเอง ส่งให้ทางประธานกลุ่มเกษตรกรและสมาชิกบางส่วน เป็นผู้นำวัตถุดิบมาสู่ขบวนการแปรรูปผลิตผลิตภัณฑ์ วัตถุดิบที่กลุ่มเกษตรกรรวบรวมได้ในการผลิตโดยประมาณการตามข้อมูลจากการสำรวจ เป็นข้อมูลใกล้เคียงมากที่สุด

ตารางที่ 4.2 ปริมาณการผลิตวัตถุดิบ ฟักข้าวของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

รายการ	กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ		กลุ่มเกษตรกรสมาชิกใกล้เคียง	
	ต้น	ผลฟักข้าว/ปี	ต้น	ผลฟักข้าว/ปี
ต้นฟักข้าวที่ปลูก	6,310	631,000	6,290	629,000

ที่มา : จากการสำรวจข้อมูล

จากตารางที่ 4.2 จะเห็นว่ากลุ่มเกษตรกรปลูกฟักข้าว มีการรวบรวมผลฟักข้าวเพื่อนำมาแปรรูปผลิตภัณฑ์ รวมต้นฟักข้าวของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ และกลุ่มเกษตรกรใกล้เคียง จำนวน

ต้น 12,600 ต้น ประมาณการผลผลิต 1 ต้น มีผลผลิต จำนวน 100 ผล/ต้น/ปี เป็นจำนวน 1,260,000 ผล ในปัจจุบันมีความเพียงพอในการผลิตต่อความต้องการตลาด แต่ในอนาคตกลุ่มเกษตรกรขยายตลาดเพิ่มวัตถุดิบต้องมีการขยายตามขนาดของธุรกิจ

ช่วงการดำเนินการครั้งแรกกลุ่มเกษตรกรนำไปจำหน่ายกันเองในตลาด เขตจังหวัด สุรินทร์ และใกล้เคียง และภายในประเทศแล้วกลุ่มเกษตรกรได้ตั้งเป้าหมายการขยายการตลาดออกไปต่างประเทศ คือ ประเทศเวียดนาม จีน อเมริกา ซึ่งที่ผ่านมาได้มีนักธุรกิจมาศึกษาดูงานแล้วเป็นบางส่วน

กลุ่มเกษตรกรได้รวบรวมทุนกันเอง ไม่ได้กู้เงินจากสถาบันการเงินจากแหล่งอื่น การผลิตได้ทำการศึกษาสูตรสำเร็จในการผลิตน้ำพริกข้าวเอง คิดค้นสูตรจากแนวคิดของกลุ่มเกษตรกร จาก การได้นำไปจำหน่ายได้รับความชื่นชอบจากลูกค้า เนื่องจากเป็นสูตรเข้มข้น กว่าหลาย ๆ ยี่ห้อที่ ผลิตออกจำหน่ายไปบ้างแล้วในตลาดน้ำ กลุ่มเกษตรกรมีเครื่องทำน้ำดื่ม โดยได้ให้ทางมหาวิทยาลัยเทคโนโลยีจังหวัดมหาสารคาม เป็นผู้ผลิต มีกำลังการผลิตได้ จำนวน 2,000 ขวด ต่อวันมีอุปกรณ์แช่เย็น อุปกรณ์ต่าง ๆ ผ่านการตรวจ สำนักงานกรรมการอาหารและยา (GMP) เลขที่ 32-03156-2-0001 ตามกฎหมายกำหนด

กลุ่มเกษตรกรมีอุปกรณ์และขบวนการผลิตผลิตภัณฑ์ในการผลิตตามมาตรฐานของสำนักงานกรรมการอาหารและยา (อย.) ดังรายการต่อไปนี้

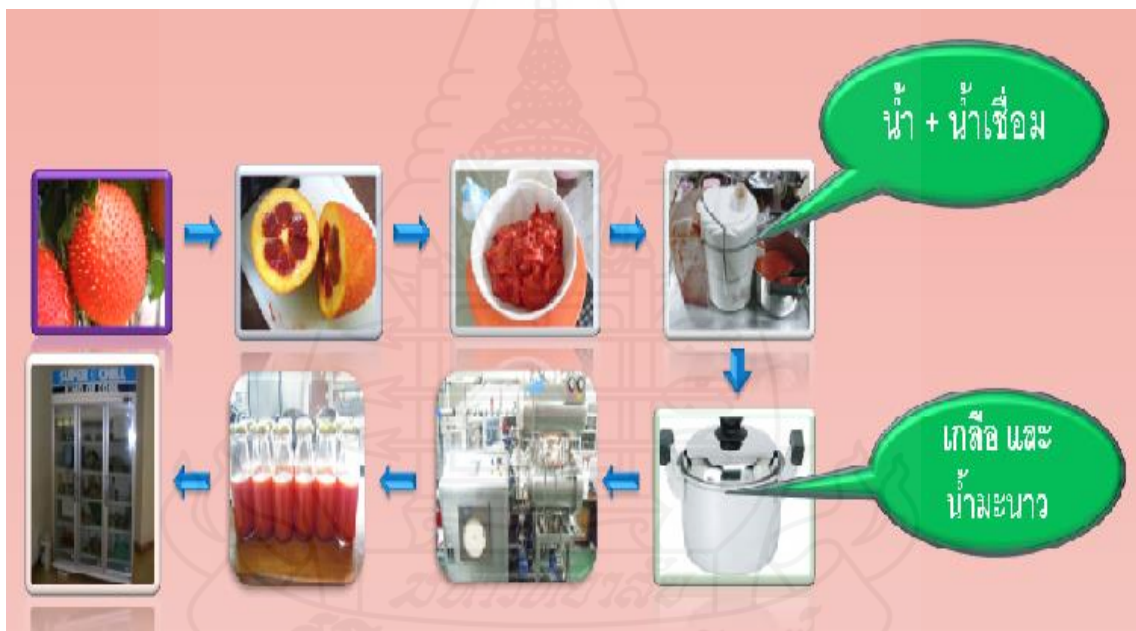
1. เครื่องสกัดน้ำพริกข้าว 1 ชุด
2. ตู้แช่เย็น 2 ตู้
3. เครื่องอบแห้งแบบเยือกแข็ง 1 ชุด
4. อาคารโรงเรือน 1 ไร่
5. รถยนต์ 1 คัน

จากการศึกษาข้อมูลการแปรรูปผลผลิตผลิตภัณฑ์ น้ำดื่มสกัดจากพริกข้าวเพื่อสุขภาพ “ชื่อแบรนด์ สไปซี่แก๊ก (SPICY GAC)” สูตร 1 เดียว ในขนาดขวด 220 ซีซี และขนาด 180 ซีซี เนื่องจากสูตรที่ผลิตสกัดน้ำพริกข้าวที่กลุ่มเกษตรกร ไม่สามารถเปิดเผยได้ ผู้ศึกษาจึงนำขั้นตอนการแปรรูป และกรรมวิธีบางส่วนมาเผยแพร่ ดังนี้

ตารางที่ 4.3 ปริมาณวัตถุดิบในการใช้ผลิตผลิตภัณฑ์ /ขวด ขนาด 180 ซีซี

รายการ	ปริมาณต่อขวด
1. เนื้อผลฟักข้าว	22.5%
2. เนื้อเยื่อฟักข้าว	5%
3. น้ำเสาวรศ	8%
4. น้ำตาล	4.5%
5. น้ำเปล่า	60%

ที่มา : จากการสำรวจข้อมูลกลุ่มเกษตรกร ปริมาณอาจเพิ่มขึ้นตามขนาดขวด



ภาพที่ 4.7 การผลิตน้ำฟักข้าวและกระบวนการให้ความร้อน

กรรมวิธีขบวนการเตรียมการแปรรูปผลิตภัณฑ์น้ำผักข้าวเพื่อสุขภาพ มีขั้นตอนการเตรียม ดังนี้

ตารางที่ 4.4 กรรมวิธี ขบวนการผลิตน้ำผักข้าวของกลุ่มเกษตรกร

ลำดับ	รายการ	รูปภาพวิธีการต่าง ๆ
1.	การเตรียมวัตถุดิบ	
2.	การล้างวัตถุดิบ	
3.	ขบวนการแปรรูป ผลิตภัณฑ์ การผลิตหลังการแปรรูป <ul style="list-style-type: none"> - ชั่งน้ำหนัก ก่อน – หลัง - ผสมวัตถุดิบ - ฆ่าเชื้อ ก่อนบรรจุ - บันทึก วัน เดือน ปี ที่ผลิต - ชั่งผู้บรรจุ - ขนาดการบรรจุ - เวลาเริ่ม และสิ้นสุดการบรรจุ - จำนวนที่บรรจุ - Temp Boil (อุณหภูมิการต้ม) - Temp Fil (อุณหภูมิขณะบรรจุ) - Lot ที่บรรจุ 	 

ที่มา : จากการสำรวจข้อมูล

ในการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ด้านการผลิต เห็นว่ากลุ่มเกษตรกรมีความพร้อมในเรื่องการวัตถุดิบและกรรมวิธีการผลิตมีความพร้อม แต่ในเรื่องเครื่องจักรที่ยังไม่เพียงพอต่อการผลิต อุปกรณ์และเทคโนโลยีที่เหมาะสม ดังนั้นในอนาคตที่กลุ่มเกษตรกรต้องการเพิ่มการผลิตเพื่อสนองต่อความต้องการของตลาด ต้องมีการพัฒนาเครื่องจักร ขบวนการผลิตให้เกิดประสิทธิภาพและประสิทธิผลเป็นการส่งเสริมให้ผลิตภัณฑ์มีการผลิตอย่างต่อเนื่องอีกด้วย ดังในภาพ



ภาพที่ 4.8 เครื่องสกัดน้ำผักข้าว



ภาพที่ 4.9 กลุ่มเกษตรกรสาธิตวิธีผลิตน้ำผักข้าว



ภาพที่ 4.10 ตราสัญลักษณ์ของกลุ่มเกษตรกร



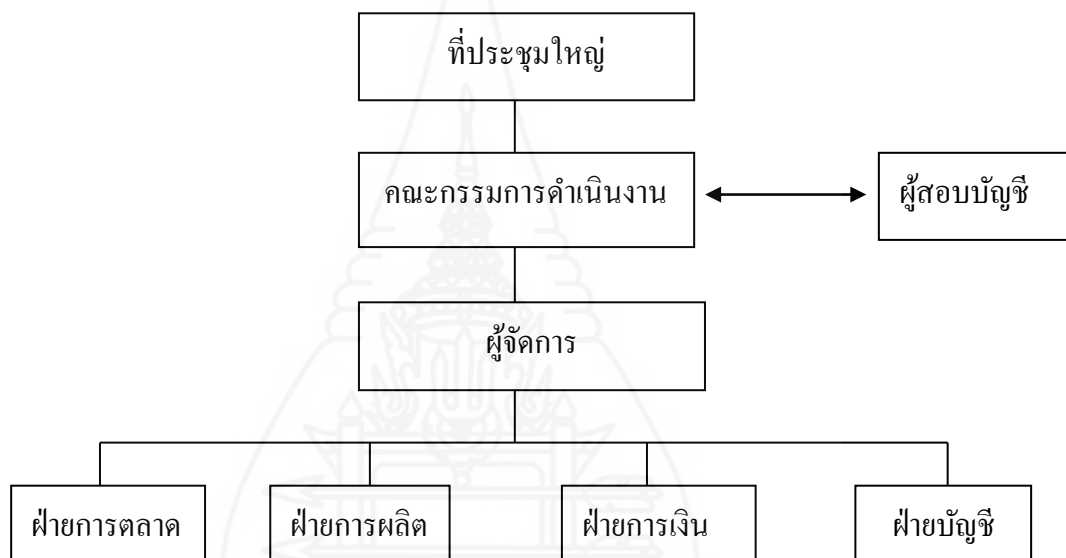
ภาพที่ 4.11 ผลิตภัณฑ์น้ำผักข้าวที่บรรจุขวด

2.3 ข้อมูลด้านบุคคลของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ มีโครงการแปรรูปผลิตภัณฑ์ นอกจากผลิตภัณฑ์น้ำสกัดผักข้าวแล้วมีแผนที่จะขยายสายผลิตภัณฑ์ แต่ในปัจจุบันกลุ่มเกษตรกรยังไม่มี การจัดสรรตำแหน่งอย่างเป็นระบบ ปัจจุบันมีการบริหารงานบุคคลแบบ ช่วยเหลือกัน มีประธานกลุ่มเป็นหลัก นอกจากนั้นใช้ระบบใครว่างมาช่วยงาน บริหารจัดการบุคคลแบบธุรกิจครอบครัว ช่วยเหลือกัน พนักงานมีการจัดจ้างแบบเหมารายวันปัญหาที่พบ ไม่มีการจัดการจัดสรรตำแหน่งคณะกรรมการ

ดำเนินงาน ฝ่ายจัดการ ไม่มีฝ่ายการตลาด ฝ่ายผลิต ฝ่ายการเงิน และฝ่ายบัญชี ทำให้การบริหารที่ผ่านมา ในการรวบรวมข้อมูลเพื่อจัดไว้ในระบบไม่สมบูรณ์

สำคัญฝ่ายบัญชีไม่มีการลงบัญชีเป็นระบบเห็นได้จากงบการเงินที่ผู้ศึกษาได้ศึกษาจากผู้สอบบัญชีพบว่าไม่มีการลงบัญชีรายวัน แยกประเภท ไว้เป็นสัดส่วน ทำให้ข้อมูลในทางการเงินไม่สมบูรณ์และทำให้ได้ข้อมูลที่ไม่เป็นความจริงเท่าที่ควร ดังนั้นกลุ่มเกษตรกรควรมีการจัดโครงสร้างให้เป็นระบบ เป็นส่วนสำคัญในการเพิ่มธุรกิจแปรรูปผลิตภัณฑ์พืชข้าวของกลุ่มเกษตรกรควรมีโครงสร้างดังในภาพ



ภาพที่ 4.12 โครงสร้างบริหาร

ที่มา : จากข้อมูลในการศึกษา

ในการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในด้านบุคคล พบว่า กลุ่มเกษตรกรไม่มีการจัดระบบการบริหารจัดการบุคคล อย่างเป็นสัดส่วน ไม่มีการแบ่งหน้าที่การปฏิบัติงานที่เป็นสัดส่วน แต่ละส่วนงาน คือแผนกต่าง ๆ ทำให้เกิดปัญหาคือระบบงานการเงินและบัญชี ที่มีความสำคัญมากในการดำเนินธุรกิจต่าง ๆ



ภาพที่ 4.13 ภาพประธานกลุ่มเกษตรกร นายสาชัย ยอดเพชร



นางสาวรัชดาภรณ์ เต็มสุข



นางไพโรสี กิ่งแก้ว



นางอ้วน กิ่งแก้ว



นางเขาวเรศ สีหยดขอ

ภาพที่ 4.14 เกษตรกรที่ทำการผลิตน้ำพริกข้าว

2.4 ข้อมูลด้านบริหารจัดการกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

กลุ่มเกษตรกร ได้ดำเนินงานที่ผ่านมายังไม่เข้าระบบในการบริหารจัดการ ยังไม่มีการจัดแบ่งหน้าที่การปฏิบัติงานที่เป็นสัดส่วน แต่ละงาน คือแผนกต่าง ๆ ที่จะประสานงานที่สามารถควบคุมความเป็นระบบ และขั้นตอนเอื้อประโยชน์แก่กัน เนื่องจากให้บุคคล คนเดียวกันมาบริหารหลายตำแหน่ง ควรมีการจัดการ ให้มีผู้จัดการเป็นผู้ดำเนินงาน ฝ่ายผลิต ฝ่ายตลาด ฝ่ายการเงิน ฝ่ายบัญชี และพนักงานเจ้าหน้าที่จัดซื้อ ซึ่งจะเหมาะสมกับการเริ่มต้นขยายผลผลิตในปีต่อไป

ในการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในการบริหารด้านบริหารจัดการ พบว่า ด้านบริหารจัดการเป็นจุดอ่อนที่กลุ่มเกษตรกรต้องมีการปรับปรุงโดยด่วน เพื่อสร้างความเชื่อมั่นผู้มีส่วนเกี่ยวข้อง ของกลุ่มเกษตรกร ที่จะขยายเพิ่มธุรกิจในอนาคต

2.5 ข้อมูลด้านการเงินของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

การศึกษาความเป็นไปได้ทางการเงิน ผู้ศึกษาพบว่า ผลการดำเนินงานที่ผ่านมา ณ สิ้นปีบัญชี 31 ธันวาคม 2556 ระยะเวลา 1 ปี พบว่า

2.5.1 ข้อมูลทั่วไปทางการเงินของกลุ่มเกษตรกร

1) ด้านงบดุล

ด้านสินทรัพย์ กลุ่มเกษตรกรมีสินทรัพย์ ขณะที่มีผลดำเนินงาน ประมาณ 1 ปี จำนวน 1,444,828.49 บาท ได้นำไปลงทุนในการซื้ออุปกรณ์ต่าง ๆ ในการแปรรูปผลิตภัณฑ์เพื่อการค้า

ด้านหนี้สิน จากการให้ข้อมูลของกลุ่มเกษตรกรที่ได้นำเงินมาลงทุนจะเป็น ส่วนของเจ้าของโดยการรวบรวมทุนกันเอง ยังไม่ได้กู้เงินจากสถาบันการเงินใด ๆ ด้านเงินทุนก็เป็นเงินสด โรงงานก็ใช้ที่พักอาศัย

ของประธานกลุ่ม จำนวนกว่า 1 ไร่ เศษ ๆ เป็นสถานที่ในการดำเนินการผลิต กลุ่มมีแนวโน้มลงทุนเพิ่ม ในการย้ายฐานผลิตเพื่อลดค่าใช้จ่ายในการขนส่ง เพิ่มการผลิตกับวัตถุดิบของกลุ่มเกษตรกรที่มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น

เนื่องจากมีผู้สนใจปลูกเพิ่มขึ้น ปัจจุบันมีหนี้สิน จำนวน 500.00 บาท ในงบประมาณปี 2557 ต้องมีการกู้เงินมาลงทุนเพิ่ม

ด้านทุน มีแนวโน้มของทุนเพิ่มขึ้นร้อยละ 100 ในงบประมาณปี 2557 จะมีการลงทุนเพิ่มการผลิต ทำให้เกิดจากผลการดำเนินงานมีกำไรสุทธิประจำปี ทุนในส่วนเจ้าของเพิ่มขึ้น

2) ด้านงบกำไรขาดทุน สุทธิ

รายได้ทั้งสิ้น มีรายได้ จำนวน 1,130,150.00 บาท หักค่าใช้จ่าย จำนวน 685,821.51 บาท กำไรสุทธิ จำนวน 444,328.49 บาท จากการแสดงรายการดังกล่าว บริษัทมีการเพิ่ม

การผลิตผลิตภัณฑ์ ขยายตลาดให้ครอบคลุมกลุ่มเป้าหมายมากขึ้นในปี 2557 ส่งผลให้ กลุ่มเกษตรกรที่ผลิตวัตถุดิบเพิ่ม ผลทำให้เกษตรกรมีรายได้เพิ่ม

รายจ่ายทั้งสิ้น มีการใช้ค่าใช้จ่ายเริ่มต้นของการดำเนินงาน จำนวน 685,821.51 บาท คิดเป็นร้อยละ 60.69 ของรายได้ บริษัทมีจุดแข็งในเรื่อง ที่ดิน อาคาร ที่ไม่ต้องเช่า เนื่องจากใช้พื้นที่กว่า 1 ไร่เป็นสถานที่ผลิต ทำให้ลดค่าใช้จ่ายได้ ในงบประมาณการในปีต่อไป ที่ต้องเพิ่มผลผลิต การลงทุนในด้าน อาคาร โรงงาน

เครื่องจักรอุปกรณ์ ต้องเพิ่มขึ้นตามสัดส่วนกำลังการผลิต ค่าใช้จ่ายต้องเพิ่มขึ้นในเรื่อง ขบวนการผลิต ส่วนในวัตถุดิบต้องเพิ่มขึ้นตามสัดส่วนเช่นกัน

กำไรสุทธิประจำปี มีกำไรสุทธิในการดำเนินธุรกิจ จำนวน 444,328.49 บาท ผลของการวิเคราะห์พบว่า กลุ่มเกษตรกรสามารถดำเนินการมีผลกำไร ถือว่าประสบความสำเร็จ ทั้งที่ผลดำเนินงาน ระยะเวลา 1 ปี ในอนาคตแนวโน้มของผลกำไรเพิ่มขึ้น เนื่องจากการขยายกำลังการผลิต และกระแสฟักข้าวมาแรง มีแนวโน้มที่จะมีการแปรรูปผลิตภัณฑ์ได้หลายรายการ นอกจากการแปรรูปแล้วยังแปรรูปเนื้อสดของฟักข้าว และเนื้อเยื่อฟักข้าวส่งออกต่างประเทศอีก ผลต้องการวัตถุดิบเป็นจำนวนมากส่งผลให้เกษตรกรที่ปลูกฟักข้าว ต้องขยายพื้นที่การปลูกฟักข้าวเพื่อให้ทันตามความต้องการของลูกค้า

3. การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินในการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร

การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงิน

3.1 เงินทุนในโครงการ

การใช้ไปของเงินทุนของกิจการจะใช้ไปในสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน (สินทรัพย์หรือทรัพย์สินเหมือนกันโดยทั่วไปใช้สินทรัพย์หรือสินทรัพย์ เช่น ที่ดิน อาคาร โรงงาน เครื่องจักร และลงทุนในสินทรัพย์หมุนเวียน เช่น เงินสด เงินฝากธนาคาร ลูกหนี้การค้า และสินค้าคงเหลือ เป็นต้น

ดังนั้นในแผนการใช้เงินทุนจึงต้องประกอบด้วยแผนการใช้สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน และสินทรัพย์หมุนเวียน ดังนี้

ตารางที่ 4.5 การใช้ไปของเงินทุนในสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน

หน่วย : บาท

รายการสินทรัพย์	วันที่ได้มา เริ่มปี	มูลค่าเริ่มแรก (บาท)	จำนวน (หน่วย)	อายุการใช้ งาน(ปี)	การคิด ค่าเสื่อม%
1. อาคาร โรงเรือน	2557	500,000.00	1	10	10
2. อุปกรณ์สำนักงาน	2557	200,000.00	1	5	20
3. เครื่องสกัดผลิตภัณฑ์	2557	100,000.00	1	5	20
4. เครื่องบรรจุภัณฑ์	2557	50,000.00	1	5	20
5. รถยนต์	2557	650,000.00	1	5	20
รวม		1,500,000.00	-	-	-

ที่มา : จากการสำรวจและประมาณการ

ผลการประมาณการความเป็นไปได้ในการลงทุนของกลุ่มเกษตรกรให้การลงทุนสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน ในการขยายธุรกิจเพิ่มของกลุ่มเกษตรกร ในอีก 5 ปี คิดราคาอาคาร โรงเรือน เพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจแปรรูปผลิตภัณฑ์ จำนวน 500,000 บาท มี 1 หน่วย คิดอายุการใช้งาน 5 ปี การคิดค่าเสื่อม 10% เนื่องจากมูลค่าของ อาคาร โรงเรือน จะมีมูลค่าเพิ่มในอนาคต อุปกรณ์สำนักงาน จำนวน 200,000 บาท จำนวน 1 หน่วย อายุการใช้งาน 5 ปี ค่าเสื่อม 20% มูลค่าอุปกรณ์ส่วนใหญ่ ค่าเสื่อมลดตามเวลา จากนั้นเครื่องสกัดน้ำพริกข้าว คิดมูลค่า จำนวน 100,000 บาท จำนวน 1 หน่วย อายุการใช้งาน 5 ปี ค่าเสื่อม 20% รวมมูลค่าสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนใช้ในการลงทุน จำนวน 1,500,00 บาท

ตารางที่ 4.6 การคิดค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน

หน่วย: บาท

รายการสินทรัพย์	มูลค่า เริ่มแรก (ปีที่ 0)	การคิด ค่าเสื่อม (บาท)	มูลค่า คงเหลือ ปีที่ 1	มูลค่า คงเหลือ ปีที่ 2	มูลค่า คงเหลือ ปีที่ 3	มูลค่า คงเหลือ ปีที่ 4	มูลค่า คงเหลือ ปีที่ 5
1. อาคาร โรงเรือน	500,000	50,000	450,000	400,000	350,000	300,000	250,000
2. อุปกรณ์สำนักงาน	200,000	40,000	160,000	120,000	80,000	40,000	0
3. เครื่องสกัดผลิตภัณฑ์	100,000	20,000	80,000	60,000	40,000	20,000	0
4. เครื่องบรรจุภัณฑ์	50,000	10,000	40,000	30,000	20,000	10,000	0
5. รถยนต์	650,000	130,000	520,000	390,000	260,000	130,000	0
รวม	1,500,000	250,000	1,250,000	1,000,000	750,000	500,000	250,000

ที่มา : จากการสำรวจและประมาณการ การคำนวณค่าเสื่อมราคาสินทรัพย์เป็นแบบเส้นตรง

ตารางที่ 4.7 การใช้ไปของเงินทุนในสินทรัพย์หมุนเวียน (เฉพาะปีที่ 0)

หน่วย: บาท

รายการ	ปีที่ 0
เงินสดและเงินฝากธนาคาร	100,000
สินค้าคงเหลือ	50,000
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	150,000

ที่มา : จากการคำนวณ

3.2 การจัดหาแหล่งเงินทุน

จากแผนการลงทุนในสินทรัพย์ทั้งไม่หมุนเวียนและไม่หมุนเวียน ซึ่งจัดหาเงินทุนได้ดังนี้

ตารางที่ 4.8 การจัดหาแหล่งเงินทุน (เฉพาะปีที่ 0)

หน่วย: บาท

ผู้ยืมระยะยาว	ปีที่ 0	การจัดหาเงินทุน	ปีที่ 0
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	1,500,000	จากส่วนของเจ้าของ/ผู้ถือหุ้น	1,650,000
สินทรัพย์หมุนเวียน	150,000	-	
รวม	1,650,000		1,650,000

ที่มา : จากการคำนวณ

3.3 การตลาดของผลิตภัณฑ์

หลังจากได้วิเคราะห์การตลาด การผลิต การบริหารจัดการ บุคคล การเงิน ทราบว่าผลิตภัณฑ์สินค้า ของธุรกิจหลักคือ การผลิตผลิตภัณฑ์น้ำดื่มเพื่อสุขภาพ มี ขนาดบรรจุ 2 ขนาด และเนื้อเยื่ออื่นๆ จำหน่าย ลูกค้าเป้าหมายผู้ที่รักสุขภาพ จึงต้องประมาณการยอดขายและรายได้ของธุรกิจได้ ซึ่งจัดเป็นแผนการตลาด คือยอดขาย ดังตารางต่อไปนี้

ตารางที่ 4.9 แสดงรายได้จากการดำเนินธุรกิจแปรรูปผลิตภัณฑ์

หน่วย: บาท

รายการ/ปีที่	ปีที่ 1	ปีที่ 2	ปีที่ 3	ปีที่ 4	ปีที่ 5	รวม
	2557	2558	2559	2560	2561	
1. มูลค่าขาย/บริการ						
1.1 น้ำพริกข้าว 180 ซีซี						
ปริมาณ(หน่วย) 336,000						
มูลค่า(บาท) 15 บาท	5,040,000	5,544,000	6,098,400	6,708,240	7,378,964	30,769,604
1.2 น้ำพริกข้าว 220 ซีซี						
ปริมาณ(หน่วย) 144,000						
มูลค่า(บาท) 20 บาท	2,880,000	3,168,000	3,484,800	3,833,280	4,216,608	17,582,688
1.3 เนื้อพริกข้าว กก./ปี						
ปริมาณ(หน่วย) 12,000						
มูลค่า(บาท) 15 บาท	180,000	180,000	180,000	180,000	180,000	900,000
1.4 เนื้อเยื่อหุ้มเมล็ด กก./ปี						
ปริมาณ(หน่วย) 10,000						
มูลค่า(บาท) 20 บาท	200,000	200,000	200,000	200,000	200,000	1,000,000
1.5 ผลิตภัณฑ์อื่น ๆ	60,000	60,000	60,000	60,000	60,000	60,000
รวมรายได้ต่อปี	8,360,000	9,152,000	10,023,200	10,981,520	12,035,572	50,240,292

ที่มา : จากการให้ข้อมูลของผู้ประกอบการ

จากตารางที่ 4.9 เป็นการแสดงรายได้จากการดำเนินธุรกิจแปรรูปผลิตภัณฑ์ของกลุ่มเกษตรกร แสดงงบประมาณการผลิตในระยะ 5 ปี ให้เห็นว่า กลุ่มเกษตรกรมีการ ผลิตผลิตภัณฑ์น้ำดื่มสุขภาพ จำหน่าย ดังรายละเอียด ต่อไปนี้

รายได้จากการขายผลิตภัณฑ์

1. น้ำพริกข้าว ขนาด 180 ซีซี งบประมาณการผลิต จำนวน 1,400 ขวด X 20 วัน X 12 เดือน = 336,000 ขวด/ปี ดังนั้น รายได้จากการขาย ปีที่ 1 = 5,040,000 บาท ปีที่ 2 ถึง 5 เพิ่มขึ้น 10% ต่อปี

2. น้ำพริก ขนาด 220 ซีซี งบประมาณการผลิต จำนวน 600 ขวด X 20 วัน X 12 เดือน = 144,000 ขวด/ปี ดังนั้น รายได้จากการขาย ปีที่ 1 = 2,880,000 บาท ปีที่ 2 ถึงปีที่ 5 เพิ่มขึ้น 10 % ต่อปี

3. เนื้อพริกข้าว ราคาขาย กิโลกรัมละ 15 บาท ขายได้ 1,000 กิโลกรัม ต่อ/เดือน เป็น 10,000 กิโลกรัม ต่อ/ปี ดังนั้น รายได้จากการขาย ปีที่ 1 จำนวน 180,000 บาท งบประมาณการรายได้ คงที่ตลอดระยะเวลา 5 ปี

3.1 เนื้อเยื่อหุ้มเมล็ด ราคาขาย กิโลกรัมละ 20 บาทขายได้ 1,000 กิโลกรัม ต่อเดือน เป็น 10,000 กิโลกรัม ต่อปี ดังนั้น รายได้จากการขาย ปีที่ 1 จำนวน 200,000 บาท ประมาณรายได้คงที่ตลอดระยะเวลา 5 ปี

3.2 ผลผลิตอื่น ๆ เช่น ผลิตภัณฑ์สบู่ โลชั่นทาผิว เส้นไหม ผงสกัดฟักข้าว ประมาณการขาย คิดเป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 60,000 บาท ต่อปี ปีที่ 1 ถึง ปีที่ 5 รายได้คงที่

3.4 การผลิต/บริการ

เมื่อทราบแผนการตลาดแล้วจะนำไปสู่แผนการผลิต/บริการตามปริมาณ เวลา และคุณภาพตามที่ตลาดต้องการ จึงต้องทำแผนการผลิตซึ่งสอดคล้องกับแผนการตลาด จะได้ประมาณต้นทุนการผลิต/บริการ หรือต้นทุนขาย/บริการ นั้นเอง ดังนี้

ตารางที่ 4.10 การผลิต(ประมาณการต้นทุน/บริการ)

รายการ/ปีที่	หน่วย: บาท					รวม
	ปีที่ 1	ปีที่ 2	ปีที่ 3	ปีที่ 4	ปีที่ 5	
	2557	2558	2559	2560	2561	
ต้นทุนวัตถุดิบ						
1. น้ำฟักข้าว 180 ซีซี						
ปริมาณ(หน่วย) 336,000						
มูลค่า(บาท) 8 บาท	2,688,000	2,956,800	3,252,480	3,577,728	3,935,500	16,410,508
2. น้ำฟักข้าว 220 ซีซี						
ปริมาณ(หน่วย) 144,000						
มูลค่า(บาท) 12 บาท	1,728,000	1,900,800	2,090,880	2,299,968	2,529,964	8,019,648
3. เนื้อเยื่อฟักข้าว กก./ปี						
ปริมาณ(หน่วย) 10,000						
มูลค่า(บาท) 5 บาท	12,000	13,200	14,520	15,972	17,569	73,261
4. เนื้อเยื่อหุ้มเมล็ด กก./ปี						
ปริมาณ(หน่วย) 1,000						
มูลค่า(บาท) 10 บาท	12,000	13,200	14,520	15,972	17,569	73,261
5. ผลิตภัณฑ์อื่น ๆ	10,000	10,000	10,000	10,000	10,000	50,000
6. ค่าแรงงานในการผลิต	288,000	316,800	348,480	383,328	421,660	1,758,268
รวมค่าใช้จ่ายต้นทุนวัตถุดิบ	4,738,000	5,210,800	5,730,880	6,302,968	6,932,262	28,914,910

ที่มา : จากการให้ข้อมูลของผู้ประกอบการ

3.5 ค่าใช้จ่ายในการผลิต

ตารางที่ 4.11 ค่าใช้จ่ายในการผลิต

รายการ/ปีที่	ปีที่ 1	ปีที่ 2	ปีที่ 3	ปีที่ 4	ปีที่ 5	รวม
	2557	2558	2559	2560	2561	
ค่าใช้จ่ายในการผลิตอื่น ๆ						
1. ค่าเสื่อมราคาอุปกรณ์อาคาร(ผลิต)	250,000	250,000	250,000	250,000	250,000	1,250,000
2. ค่าไฟฟ้า	570,000	627,000	689,700	758,670	834,537	3,479,907
3. ค่าน้ำประปา	63,000	69,300	76,230	83,853	92,238	384,621
รวมค่าใช้จ่ายในการผลิตอื่น ๆ	883,000	946,300	1,015,930	1,092,523	1,176,775	5,114,528
ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	360,000	480,000	600,000	720,000	840,000	3,000,000
1. ค่าเช่าตู้แช่เย็น						
2. ค่าใช้จ่ายในการขาย	830,000	913,000	1,004,300	1,104,730	1,215,203	5,067,233
3. ค่าวัสดุสำนักงาน	40,000	44,000	48,400	53,240	58,564	244,204
4. ค่าโทรศัพท์	24,000	26,400	29,040	31,944	35,138	146,522
รวมค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	1,254,000	1,463,400	1,681,740	1,909,914	2,148,905	8,457,959
รวมค่าใช้จ่าย	6,875,000	7,620,500	8,428,550	9,305,405	10,257,942	42,487,397

ที่มา : จากการให้ข้อมูลของประธานกลุ่มเกษตรกร

หมายเหตุ : ค่าใช้จ่ายยังไม่รวมดอกเบี้ยจ่ายและค่าภาษีเงินได้

จากการแสดงในตารางที่ 4.11 ถึงค่าใช้จ่ายต้นทุนการผลิต ประมาณการดังรายละเอียด ดังนี้

1. ต้นทุนวัตถุดิบ บวกค่าแรงงาน ตั้งแต่รายการที่ 1 4,738,000 บาท ปีที่ 2 ถึง ที่ 5 เพิ่มขึ้นต่อปี ร้อยละ 10 ค่าแรงงาน ปีแรก ใช้พนักงาน จำนวน 5 คน จัดจ้างโดยค่าแรงขั้นต่ำ จำนวน 300 ต่อวัน แต่ละปีมีการจ้างพนักงานเพิ่มปีละ 1 คน

2. ค่าใช้จ่ายในการผลิตอื่น ๆ ปีที่ 1 จำนวน 883,000 บาท ปีที่ 2 ถึง ปีที่ 5 เพิ่มขึ้นปีละ ร้อยละ 10

3. ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ปีที่ 1 จำนวน 1,254,000 บาท ปีที่ 2 ถึง ปีที่ 5 เพิ่มขึ้นปีละ ร้อยละ 10

3.6 ประมาณการกำไร (ขาดทุน) สุทธิ และกระแสเงินสดของโครงการ

ตารางที่ 4.12 ประมาณการงบกำไรสุทธิ (ขาดทุน) สุทธิของธุรกิจแต่ละปี

หน่วย : บาท

รายการ/ปีที่	ปีที่ 1	ปีที่ 2	ปีที่ 3	ปีที่ 4	ปีที่ 5	รวม
	2557	2558	2559	2560	2561	
1. รายได้						
จากการขาย	8,360,000	9,152,000	10,023,200	10,981,520	12,035,572	50,240,292
รายได้จากค่าซาก	-	-	-	-	250,000	250,000
รวมรายได้	8,360,000	9,152,000	10,023,200	10,981,520	12,285,572	50,490,292
2. ค่าใช้จ่าย						
ต้นทุนวัตถุดิบ	4,738,000	5,210,800	5,730,880	6,302,968	6,932,262	28,914,910
กำไรขั้นต้น	3,622,000	3,941,200	4,292,320	4,678,552	5,353,310	21,575,382
ค่าใช้จ่ายในการผลิต	883,000	946,300	1,015,930	1,092,523	1,176,775	5,114,528
กำไรก่อนหักภาษี	2,739,000	2,994,900	3,276,390	3,586,029	4,176,535	16,460,854
หัก ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	1,254,000	1,463,400	1,681,740	1,909,914	2,148,905	8,457,959
กำไร(ขาดทุน)สุทธิ	1,485,000	1,531,500	1,594,650	1,676,115	2,027,630	8,002,895

ที่มา : จากการคำนวณ

ตารางที่ 4.13 งบกระแสเงินสดของโครงการแต่ละปี จากตารางที่ 4.9 ตารางที่ 4.10

หน่วย : บาท

รายการ/ปีที่	ปีที่ 0	ปีที่ 1	ปีที่ 2	ปีที่ 3	ปีที่ 4	ปีที่ 5
		2557	2558	2559	2560	2561
กำไรสุทธิ		1,485,000	1,531,500	1,594,650	1,676,115	2,027,630
บวกค่าเสื่อมราคา สินทรัพย์		250,000	250,000	250,000	250,000	250,000
เงินสดสุทธิจาก การดำเนินงาน						
เงินสดและเงิน ฝากธนาคาร ปลายปี	1,650,000	1,735,000	1,781,500	1,844,650	1,926,115	2,277,630

ที่มา : จากการคำนวณ

3.7 ประมาณการกระแสเงินสด ในอัตราคิดลดร้อยละ 5

ตารางที่ 4.14 กระแสเงินสดสุทธิ ของโครงการลงทุนของกลุ่มเกษตรกร

หน่วย : บาท

ปีที่	กระแสเงินสดรับ	อัตราคิดลด 5%	PV กระแสเงินสด สุทธิ	PV กระแสเงินสดสุทธิ สะสม
0	-1,650,000			
1	1,735,000	0.9524	1,652,414.00	1,652,414.00
2	1,781,500	0.9070	1,615,820.50	3,268,234.50
3	1,844,650	0.8638	1,593,408.67	4,861,643.17
4	1,926,115	0.8227	1,584,614.81	6,446,257.98
5	2,277,630	0.7835	1,784,523.10	8,230,781.08

ที่มา : จากการคำนวณ

จากตารางที่ 4.14 กระแสเงินสดรับ ในระยะเวลา 5 ปี ของโครงการแต่ละปี จึงได้ทำการวิเคราะห์มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) อัตราผลตอบแทนภายในโครงการ (IRR) คำนี้นำไร (PI) ระยะเวลาคืนทุน และวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการเพื่อประกอบการตัดสินใจในการลงทุนโครงการ กำหนดคิดลดร้อยละ 5 ต่อปี ดังนี้

3.7.1 มูลค่าปัจจุบันสุทธิของธุรกิจ (Net Present Value: NPV)

ดังนั้น NPV = ผลรวมมูลค่าปัจจุบันของกระแสเงินสดสุทธิ - ผลรวมค่าปัจจุบันกระแสเงินสดจ่าย

$$= 8,230,781.08 - 1,650,000$$

$$= 6,580,781.08$$

ผลวิเคราะห์ จะเห็นว่า NPV มีค่าบวกแสดงว่าการลงทุนจะทำให้เกิดกระแสเงินสดสุทธิสูงกว่าที่จ่ายลงทุน 6,580,781.08 สามารถตัดสินใจลงทุนในโครงการนี้ได้

3.7.2 อัตราผลตอบแทนจากโครงการ (Internal Rate of Return: IRR)

แสดงว่า IRR ได้ประมาณ 105.42% สูงกว่าดอกเบี้ยในการลงทุน แสดงว่าโครงการนี้ควรแก่การลงทุน

3.7.3 อัตราส่วนผลตอบแทนวิธีหาค่าดัชนีกำไร (Profitability Index : PI)

$$\begin{aligned} \text{ดัชนีกำไร} &= \frac{\text{ผลรวมของมูลค่าปัจจุบันของกระแสเงินสดสุทธิที่ได้รับจากโครงการ}}{\text{กระแสเงินสดจ่ายลงทุน}} \\ &= \text{ค่าดัชนีกำไร} \\ &= \frac{8,230,781.08}{1,650,000} = 4.99 \end{aligned}$$

ผลวิเคราะห์ที่ได้ค่า PI = 4.99 จะเห็นว่า PI มีค่ามากกว่า 1 ดังนั้น กลุ่มเกษตรกรสามารถใช้สินทรัพย์ 1 บาท ก่อให้เกิดรายได้ 4.99 บาทมีประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์สูง โครงการนี้ควรแก่การลงทุน

3.7.4 ระยะเวลาคืนทุน (Pay Back Period: PB)

ผลการวิเคราะห์ พบว่า ระยะเวลาคืนทุน อยู่ที่ปีที่ 1 ของระยะเลากการลงทุน คือผลตอบแทน จำนวน 3,268,234.50 บาท มากกว่าเงินลงทุนครั้งแรก 1,650,000 บาท กลุ่มเกษตรกรควรดำเนินการลงทุน

3.7.5 การวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการ (Sensitivity Analysis)

ตารางที่ 4.15 การวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร

กรณี	รายการ		NPV	IRR	PI	ผลการวิเคราะห์
ปกติ			6,580,934.27	105.42%	4.99	คุ้มค่าต่อการลงทุน
1	ยอดขายลดลง 5%		4,411,626.03	76.77%	3.67	คุ้มค่าต่อการลงทุน
	ค่าใช้จ่ายคงที่					
2	ยอดขายลดลง 10%		1,411,405.87	37.02%	1.86	คุ้มค่าต่อการลงทุน
	ค่าใช้จ่ายคงที่					
3	ต้นทุนเพิ่มขึ้น 5%		5,340,616.48	89.32%	4.26	คุ้มค่าต่อการลงทุน
	ยอดขายคงที่					
4	ต้นทุนเพิ่มขึ้น 10%		4,100,298.69	72.63%	3.49	คุ้มค่าต่อการลงทุน
	ยอดขายคงที่					

ที่มา : จากการคำนวณ

จากการวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการลงทุนความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ การวิเคราะห์โดยการกำหนดให้ยอดขาย ต้นทุน รวมเปลี่ยนแปลงพิจารณาจากตัวชี้วัด 3 ตัว คือ ระยะเวลาคืนทุน มูลค่าปัจจุบันสุทธิ อัตราผลตอบแทนการลงทุน ซึ่งจะมีผลต่อการตัดสินใจเลือกลงทุนในโครงการ

เพื่อให้ทราบถึงการเปลี่ยนแปลงของต้นทุนการดำเนินงานที่เพิ่มขึ้นมากที่สุดที่โครงการสามารถยอมรับการเปลี่ยนแปลงได้ซึ่งสามารถวิเคราะห์ได้ 2 กรณี ตามตาราง ดังนี้

1. ต้นทุนเพิ่มขึ้นร้อยละ 10 และร้อยละ 5 ในขณะที่รายได้คงที่
2. ยอดขายลดลงร้อยละ 10 และร้อยละ 5 ขณะที่ต้นทุนคงที่

ดังนั้น โครงการความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวของกลุ่มเกษตรกร ควรแก่การลงทุนดำเนินธุรกิจ แต่กลุ่มเกษตรกรมักจะต้องเผชิญกับความเสี่ยงและความไม่แน่นอนต่าง ๆ โดยเฉพาะการลงทุนระยะยาว อนาคตเป็นสิ่งที่คาดการณ์ได้ยากทำให้เกิดปัญหาเกี่ยวกับพยากรณ์ต้นทุนและผลประโยชน์ของโครงการในอนาคต สาเหตุเนื่องจากวัตถุดิบขาดแคลน ฤดูกาล สภาพดินฟ้าอากาศ ค่าแรงงานสูงขึ้น เป็นต้น ซึ่งทั้งหมดจะส่งผลโดยตรงต้นทุนและผลตอบแทนจากการผลิต ดังนั้นต้องประเมินความเสี่ยงและความไม่แน่นอนของการลงทุน โดยใช้เทคนิคการวิเคราะห์ความอ่อนไหวเพื่อทดสอบว่าถ้ารายได้และค่าใช้จ่ายของการลงทุนจะต้องเปลี่ยนแปลงจากที่กำหนดไว้เดิม จะมีผลกระทบต่อตัวชี้วัดผลทางการเงินที่ใช้เป็นเกณฑ์ตัดสินใจเปลี่ยนแปลงไปซึ่งการประเมินดังกล่าวจะมีประโยชน์ต่อการตัดสินใจลงทุนสำหรับผู้สนใจ และเป็นแนวทางให้กับกลุ่มเกษตรกรต้องเตรียมพร้อมและหาแนวทางแก้ไขหากเกิดปัญหาขึ้น การศึกษาครั้งนี้

4. ปัญหาและอุปสรรคในการผลิตผลิตภัณฑ์เพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

ผลการวิเคราะห์ปัญหาแต่ละด้านสรุปได้ ดังนี้

4.1 สภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกร มีจุดแข็งในเรื่องสถานที่เพาะปลูกสภาพแวดล้อม มีจุดเด่น แต่ยังไม่มีการจัดตั้งกลุ่มให้ถูกต้องเป็นระบบ ไม่มีหน่วยงานภาครัฐ และเอกชนให้การสนับสนุนเรื่องฟักข้าว มาจัดเป็นแผนพัฒนามูลค่าเพิ่มของผลิตภัณฑ์จากฟักข้าว เพื่อเข้าสู่ระบบการตลาดของประเทศซึ่งเป็นการนำสู่การพัฒนาชุมชนให้มีรายได้เพิ่มจากรายได้หลักจากทำนาอย่างเดียวมีรายได้เสริมอีกทาง เป็นการสร้างมูลค่าของเศรษฐกิจในประเทศต่อไป

4.2 ด้านตลาด

กลุ่มเกษตรกรยังขาดการพัฒนาแผนการตลาด วิจัยตลาด เพื่อรองรับผลผลิตผลิตภัณฑ์จากพริกขี้หนูเพื่อจำหน่ายให้แก่ลูกค้า ปัจจุบันคู่แข่งชั้นยังไม่มากนัก กลุ่มเกษตรกรควรมีการขายตลาดให้ทั่วถึงความต้องการของลูกค้ากลุ่มเป้าหมายที่ต้องการบริโภคผลิตภัณฑ์พริกขี้หนู ส่วนใหญ่ในกลุ่มผู้รักสุขภาพ โดยในอีกราวเกือบ 20 ปีข้างหน้าผู้สูงอายุ (60 ปีขึ้นไป) ใน ASEAN คาดว่าจะเพิ่มจำนวนเป็นเกือบ 110 ล้านคนจาก 50 ล้านคนในปี พ.ศ. 2558 หรือคิดเป็นสัดส่วนเกือบ 20% ของประชากรทั้งหมด นอกจากนี้จากการตลาดในกลุ่มรักสุขภาพจะนิยมในตัวผลิตภัณฑ์ที่แปรรูปจากพริกขี้หนูมาก จากการที่ผู้ศึกษาได้ทำการนำผลิตภัณฑ์น้ำดื่มสุขภาพของกลุ่มเกษตรกรไปทดลองจัดตั้งบูทจัดจำหน่าย และได้สอบถามลูกค้าแล้วส่วนใหญ่ทราบคุณสมบัติประโยชน์แต่หารับประทานยาก เนื่องจากตลาดขายพริกขี้หนูยังแคบ ส่วนใหญ่ขายตามตลาดโบราณ ตลาดน้ำ ยังไม่มีวางจำหน่ายในห้างใหญ่เท่าไรนัก ดังนั้นจึงเป็นโอกาสที่กลุ่มเกษตรกร จะได้พัฒนาระบบการตลาด ได้ในอนาคต

4.2.1 ด้านผลิต

พบปัญหาในการ ผลิตกลุ่มเกษตรกรยังขาดการสนับสนุนการพัฒนาแปรรูปผลิตภัณฑ์ขาดการวิจัย ขาดการวางแผนการผลิต ขยายสายผลิตภัณฑ์เพิ่มจากการมีสินค้าหลัก และสินค้ารอง เพื่อรองรับตลาดเมื่อถึงจุดอิ่มตัว ของผลิตภัณฑ์หลักในอนาคต

4.2.2 ด้านบุคคล

พบว่ากลุ่มเกษตรกร ยังขาดบุคลากรที่มีความรู้ความสามารถมาพัฒนางานในทุก ๆ ด้านเพื่อการรองรับการขยายธุรกิจของกลุ่มเกษตรกร

4.2.3 ด้านบริหารจัดการ

พบว่ากลุ่มเกษตรกร ไม่ได้จัดการระบบบริหารจัดการให้เป็นระบบ ตามตำแหน่งในส่วนต่าง ๆ ของธุรกิจจะปัญหา มากในเรื่อง การบัญชี ที่ยังมีการจดบันทึกไม่เป็นระบบ ทำให้ขบวนการตรวจสอบบัญชี

ล่าช้า มีผลกระทบในการที่จะนำข้อมูลมาใช้ในการวางแผนดำเนินธุรกิจในปีต่อไป ไม่ได้ใช้ข้อเท็จจริงที่ใกล้เคียงอาจเกิดการคำนวณผิดพลาดได้

4.2.4 ด้านการเงินและผลตอบแทน

พบว่า กลุ่มเกษตรกร ขาดทุนทรัพย์ที่จะขยายธุรกิจ เกษตรกรยังใช้ทุนแค่เพียงพอในลงทุนของตัวเอง อาจขาดโอกาสในการขยายธุรกิจ ฉะนั้นกลุ่มเกษตรกรอาจเพิ่มทุนหาแหล่งทุนที่ดอกเบี้ยต่ำมาใช้ในโครงการลงทุนเพิ่ม เพื่อสร้างโอกาสให้เกิดรายได้ธุรกิจเพิ่ม

ปัญหาผลตอบแทนในความเป็นจริงผู้ที่มีผลตอบแทนสูงคือผู้ที่รับซื้อวัตถุดิบแล้วนำมาแปรรูปผลิตภัณฑ์ในส่วนเกษตรกรจะได้ค่าตอบแทนในส่วนการนำวัตถุดิบมาจำหน่ายเท่านั้น



บทที่ 5

สรุปการศึกษา อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ

การศึกษาค้นคว้าอิสระเรื่อง “ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเตาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา 1) เพื่อศึกษาสภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเตาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ 2) เพื่อวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเตาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ 3) เพื่อศึกษาปัญหาและอุปสรรคในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร บ้านตาเตาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ สามารถสรุปผลการศึกษา อภิปรายผลและมีข้อเสนอแนะดังนี้

1. สรุปการศึกษา

1.1 ศึกษาข้อมูลสภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเตาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์

จากการศึกษาหาข้อมูลลงพื้นที่และสัมภาษณ์อย่างง่ายของกลุ่มเกษตรกร พบว่ากลุ่มเกษตรกรยังไม่มีจดทะเบียนกลุ่ม หรือการสนับสนุนจาก สำนักงานเกษตรจังหวัดสุรินทร์ กรมส่งเสริมการเกษตร มีแต่ วิชาสหกิจชุมชนเกษตรอินทรีย์บ้านตาเตาะ แต่ยังไม่เป็นรูปธรรม ทั้งที่มีที่ดินเป็นของกลุ่มเกษตรกรโดยไม่ต้องเช่า การปลูกผักข้าวเพื่อการค้าเกษตรกรจะรวมกลุ่มกันเองช่วยเหลือกันในเรื่องการเพาะปลูก การแปรรูปผลิตภัณฑ์ ช่องทางการจัดจำหน่าย ที่รวมกับรับผลผลิตจากกลุ่มเกษตรกรมาแปรรูปผลิตภัณฑ์เพื่อการค้ามีรายได้เฉลี่ย ประมาณ 3,000 บาท ต่อเดือน นอกเหนือการปลูกข้าวนาปีที่ปลูกเพื่อบริโภคเองในครัวเรือนหรือขายบ้างเป็นส่วนน้อย กลุ่มเกษตรกรในหมู่บ้านตาเตาะที่ปลูกผักข้าวจำนวน 84 ราย จาก ประชากร 258 หลังคาเรือน จำนวนประชากร 1,271 คน แยกเป็นชาย 658 คน หญิง 613 คน (ข้อมูล ณ เดือนมิถุนายน 2555) พบว่าประชากรกลุ่มเกษตรกร เป็นเพศหญิง จำนวน 53 คน คิดเป็นร้อยละ 63.10 และเป็นเพศชาย จำนวน 31 คน คิดเป็นร้อยละ 36.90 ของประชากร อายุโดยเฉลี่ย 21-30 ไม่มี อายุ 31-40 ปี จำนวน 5 คน คิดเป็นร้อยละ 5.95 อายุ 41-50 ปี มี จำนวน 46 คน คิดเป็นร้อยละ 54.77 จำนวน 31 คน คิดเป็นร้อยละ 54.77 อายุ 51-60 จำนวน 31 คน คิดเป็นร้อยละ 36.90 อายุ 61 ปี ขึ้นไป จำนวน 2 คน คิดเป็น

ร้อยละ 2.38 ส่วนสถานภาพ สมรส ทั้งหมด 84 คน คิดเป็นร้อยละ 100 ระดับการศึกษา ป.1 – ป.6 จำนวน 22 คน คิดเป็นร้อยละ 26.19 ม.3 – ม.6 จำนวน 57 คน คิดเป็นร้อยละ 67.86 ปวช – ปริญญาตรี จำนวน 5 คน คิดเป็นร้อยละ 5.95 จำนวนเกษตรกรในครัวเรือน จำนวน 1 – 2 ไม่มี จำนวน 3 – 4 จำนวน 50 คน คิดเป็นร้อยละ 59.52 จำนวน 4 คนขึ้นไป 34 คน คิดเป็นร้อยละ 40.48 จำนวนพืชข้าวที่ปลูก 10 – 50 ต้น จำนวน 66 คน คิดเป็นร้อยละ 78.58 จำนวน 51 – 100 ต้น จำนวน 8 คน คิดเป็นร้อยละ 9.52 จำนวน 101 – 500 ต้น จำนวน 8 คน คิดเป็นร้อยละ 9.52 จำนวน 1000 ขึ้นไป จำนวน 2 คน คิดเป็นร้อยละ 2.38

ปัญหาส่วนใหญ่ พบว่า กลุ่มเกษตรกรมีความต้องการสร้างรายได้เสริมนอกจากอาชีพทำนา แต่กลุ่มเกษตรกรยังขาดความรู้เรื่องการพัฒนาพันธุ์พืชข้าว การตลาด การผลิต การบริหารจัดการ การเงิน ขาดการสนับสนุนจากผู้นำในหมู่บ้าน ผู้นำระดับจังหวัด เช่น สำนักงานเกษตรในจังหวัด ทั้งที่พืชข้าวเป็นพืชเศรษฐกิจที่กลุ่มรักษาสุขภาพต้องการบริโภคเป็นจำนวนมากทั้งยังสามารถสร้างรายได้ให้กับกลุ่มเกษตรกร และประเทศในอนาคต

1.2 ข้อมูลด้านตลาด การผลิต บุคคล บริการจัดการ และการเงินของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

1.2.1 ข้อมูลด้านการตลาดผลิตภัณฑ์พืชข้าว พบว่าตลาดที่กลุ่มเกษตรกรยังไม่เพียงพอต่อการผลิตและการเพิ่มขึ้นของวัตถุดิบในอนาคต กลุ่มเกษตรกรต้องขยายตลาดเพิ่มเพื่อรองรับผลผลิตภัณฑ์ และมีตลาดที่รองรับที่แน่นอนทั้งภายในท้องถิ่นและตลาดในเมือง ตลอดจนตลาดส่งออกต่างประเทศในอนาคต

1.2.2 ข้อมูลด้านการผลิต เห็นว่ากลุ่มเกษตรกรมีความพร้อมในเรื่องการวัตถุดิบและกรรมวิธีการผลิตมีความพร้อม แต่ในเรื่องเครื่องจักรที่ยังไม่เพียงพอต่อการผลิตอุปกรณ์และเทคนิคที่เหมาะสม ดังนั้นในอนาคตที่กลุ่มเกษตรกรต้องการเพิ่มการผลิตเพื่อสนองต่อความต้องการของตลาด ต้องมีการพัฒนาเครื่องจักร กระบวนการผลิตให้เกิดประสิทธิภาพและประสิทธิผลเป็นการส่งเสริมให้ผลิตภัณฑ์มีการผลิตอย่างต่อเนื่องอีกด้วย

1.2.3 ข้อมูลด้านบุคคล พบว่า กลุ่มเกษตรกรไม่มีการจัดระบบการบริหารจัดการบุคคล อย่างเป็นสัดส่วน ไม่มีการแบ่งหน้าที่การปฏิบัติงานที่เป็นสัดส่วน แต่ละส่วนงาน คือแผนกต่าง ๆ ทำให้เกิดปัญหาคือระบบงานการเงินและบัญชี ที่มีความสำคัญมากในการดำเนินธุรกิจต่าง ๆ

1.2.4 ข้อมูลด้านการบริหารด้านการจัดการ พบว่า ด้านบริหารจัดการเป็นจุดอ่อนที่กลุ่มเกษตรกรต้องมีการปรับปรุงโดยด่วน เพื่อสร้างความเชื่อมั่นผู้มีส่วนเกี่ยวข้อง ของกลุ่มเกษตรกร ที่จะขยายเพิ่มธุรกิจในอนาคต

1.2.5 ข้อมูลด้านการเงิน ผลการดำเนินงานของกลุ่มเกษตรกรที่รับผลผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวมาแปรรูปเพื่อการค้า มีผลดำเนินงาน วิเคราะห์จากงบดุล งบกำไรขาดทุนของกลุ่มเกษตรกร ระยะเวลา 1 ปี ณ ที่ผ่านมามีผลดำเนินการ ดังนี้

1) ด้านสินทรัพย์ บริษัทมีสินทรัพย์ จำนวน 1,444,828.49 บาท ระยะเวลา 1 ปี คิดเป็นร้อยละ 100 ยังไม่มีการเปรียบเทียบ แต่มีแนวโน้มเพิ่มขึ้นเนื่องจากกลุ่มเกษตรกรการมีแผนการเพิ่มผลผลิตอีกกว่าเท่าตัว

2) ด้านหนี้สิน กลุ่มเกษตรกรไม่มีการกู้เงินจากสถาบันการเงินใด ๆ ทำให้ไม่มีหนี้สิน มีแค่ประมาณ 500 บาท ซึ่งเป็นรายการค้างจ่าย จึงเป็นจุดแข็งของกลุ่มเกษตรกร

3) ด้านทุนของกลุ่มเกษตรกรมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นของทุนที่เกิดจากการดำเนินงานที่มีกำไร เนื่องจากทุนเป็นส่วนของผู้ถือหุ้นไม่ได้กู้จากสถาบันใด ๆ มีแนวโน้มทุนเพิ่มจากการขยายการดำเนินงาน จากทุนจำนวน 1,444,828.49 บาท

4) ด้านรายได้ มีแนวโน้ม รายได้เพิ่มขึ้น จากจำนวน 1,130,150.00 บาท คิดเป็นร้อยละ 2.56 ของต้นทุนขาย

5) ด้านรายจ่าย จำนวน 685,821.51 บาท คิดเป็นร้อยละ 60.69 ของรายได้ แนวโน้มจะเพิ่มเนื่องจากจะเพิ่มการขยายการผลิต

6) ด้านกำไรสุทธิประจำปี จำนวน 444,328.49 บาท คิดเป็นร้อยละ 2.55

1.3 การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกร พบว่า

ผลวิเคราะห์ NPV มีค่าบวกแสดงว่าการลงทุนจะทำให้เกิดกระแสเงินสดสุทธิสูงกว่าที่จ่ายลงทุน จำนวน 6,580,934.27 บาท สามารถตัดสินใจลงทุนในโครงการนี้ได้ การวิเคราะห์ซึ่งมีกระแสเงินสดรับสุทธิในแต่ละปีไม่เท่ากัน อัตราผลตอบแทนจากโครงการ จากการหาค่า IRR มากกว่า หรือเท่ากับ เงินลงทุนครั้งแรก ค่า IRR 105.42 % แสดงว่า IRR สูงกว่าดอกเบี้ยที่ใช้ในการลงทุน แสดงว่าโครงการนี้ควรแก่การลงทุน

ผลวิเคราะห์ได้ค่า PI = 4.99 จะเห็นว่า PI มีค่ามากกว่า 1 ดังนั้น กลุ่มเกษตรกรสามารถใช้สินทรัพย์ 1 บาท ก่อให้เกิดรายได้ 4.99 บาทมีประสิทธิภาพในการใช้สินทรัพย์สูง

การวิเคราะห์ระยะเวลาคืนทุน PB ผลการวิเคราะห์ พบว่า ระยะเวลาคืนทุน อยู่ที่ปีที่ 1 ของระยะเลาการลงทุน คือผลตอบแทน จำนวน 3,268,234.50 บาท มากกว่าเงินลงทุนครั้งแรก 1,650,000 บาท กลุ่มเกษตรกรควรดำเนินการลงทุน

การวิเคราะห์ความอ่อนไหวโครงการ โดยสมมติในกรณีมีการเปลี่ยนแปลง ต้นทุนเพิ่มขึ้น ร้อยละ 5 และ 10 และยอดขายลดลง ร้อยละ 5 และ 10 พบว่าความเป็นไปได้ทางการเงินของโครงการยังมีความเป็นไปได้ในการลงทุน

การดำเนินธุรกิจทุกชนิดมักจะต้องเผชิญกับความเสี่ยงภัยและความไม่แน่นอนต่าง ๆ โดยเฉพาะการลงทุนระยะยาว อนาคตเป็นสิ่งที่คาดการณ์ได้ยากทำให้เกิดปัญหาเกี่ยวกับพยากรณ์ ต้นทุนและผลประโยชน์ของโครงการในอนาคต สาเหตุเนื่องจากวัตถุดิบขาดแคลน ฤดูกาล สภาพดินฟ้าอากาศ ค่าแรงงานสูงขึ้น เป็นต้น ซึ่งทั้งหมดจะส่งผลโดยตรงต้นทุนและผลตอบแทนจากการผลิต ดังนั้นต้องประเมินความเสี่ยงและความไม่แน่นอนของการลงทุน โดยใช้เทคนิคการวิเคราะห์ความอ่อนไหวเพื่อทดสอบว่าถ้ารายได้และค่าใช้จ่ายของการลงทุนจะต้องเปลี่ยนแปลงจากที่กำหนดไว้เดิมจะมีผลกระทบต่อตัวชี้วัดผลทางการเงินที่ใช้เป็นเกณฑ์ตัดสินใจเปลี่ยนแปลงไปซึ่งการประเมินดังกล่าวจะมีประโยชน์ต่อการตัดสินใจลงทุนสำหรับผู้สนใจ และเป็นแนวทางให้กับกลุ่มเกษตรกรต้องเตรียมพร้อมและหาแนวทางแก้ไขหากเกิดปัญหาขึ้น

1.4 การศึกษาวิเคราะห์ปัญหาและอุปสรรคในการผลิตผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้า

ผลจากการวิเคราะห์ปัญหา พบว่า กลุ่มเกษตรกร มีปัญหาหลายด้านที่ต้องพัฒนาแก้ไข เพื่อสร้างโอกาสในการที่จะดำเนินธุรกิจผลิตภัณฑ์ฟักข้าวเพื่อการค้า ปัญหาที่พบ มีดังนี้

ปัญหาด้านการตลาด ที่ผู้ศึกษา พบว่า การวางแผนการตลาดเป้าหมายในอนาคต กลุ่มลูกค้าเป้าหมายยังไม่ครอบคลุม ทำให้ขาดโอกาส ช่องทางการจัดจำหน่าย การส่งเสริมการขาย โฆษณาและประชาสัมพันธ์ นโยบายด้านราคาและการกำหนดราคา ตลาดคู่แข่งขึ้น

ปัญหา ด้านการผลิต พบว่า ด้านเทคโนโลยีที่ใช้ในการผลิตไม่ทันต่อกำลังการผลิต ขนาดกำลังการผลิตหรือการให้บริการที่เหมาะสม ทำเลที่ตั้งของโรงงานผลิต

ปัญหาด้านบุคคล ขาดบุคลากรที่มีความรู้ การบริหารจัดการที่ยังไม่เป็นระบบ ใช้บุคคลคนเดียวมีหลายตำแหน่ง

ปัญหาด้านบริหารจัดการ ไม่มีการจัดการบริหารให้เป็นระบบ มีปัญหามากในระบบการทำบัญชีการเงินที่กลุ่มเกษตรกรยังขาดความรู้มาปฏิบัติงาน ทำให้เกิดการลงบันทึกบัญชีไม่เป็นปัจจุบันทำให้เกิดการตรวจสอบรับรองการเงินล่าช้า

ปัญหา ด้านการเงิน กลุ่มเกษตรกรยังขาดการสนับสนุนทางการเงินจากสถาบันการเงินภาครัฐและเอกชนเนื่องจากใช้เงินลงทุนเอง อาจขาดโอกาสในการขยายการลงทุน

2. อภิปรายผล

ประเด็นสำคัญที่ได้พบจากผลการศึกษาในครั้งนี้ ผู้ศึกษาจำได้นำมาอภิปรายเพื่อสรุปเป็นข้อยุติให้ทราบถึงข้อเท็จจริงโดยมีการนำเอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้องมาอ้างอิงเพื่อสนับสนุนหรือขัดแย้ง ดังนี้

2.1 ข้อมูลสภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ เป็นกลุ่มเกษตรกรที่รวมกลุ่มกันเอง มีการรวมตัวกันปลูกผักข้าวเพื่อการค้า แปรรูปผลผลิตที่ส่งจำหน่ายในท้องตลาด กลุ่มเกษตรกรมีจุดแข็งในการการเพาะปลูก พื้นที่ไม่ต้องเช่า ต้นผักข้าวสามารถอยู่ได้ 10 – 20 ปี ถ้าไม่มีน้ำท่วมขัง พื้นที่จึงเหมาะมากในการปลูกผักข้าว ต้นทุนต่ำ และมีที่รับซื้อผลผลิตของกลุ่มเกษตรกรได้ตลอดฤดูการ ทำให้กลุ่มเกษตรกรในบ้านตาเดาะมีรายได้เสริม เดิมเดิมกับอาชีพหลักคือการทำนาปีอย่างเดียว ทำให้ กลุ่มเกษตรกรไม่ต้องย้ายไปทำงานในเมืองเมื่อสิ้นฤดูการทำนา กลุ่มเกษตรกร ยังมีแผนที่จะขยายผลการค้าดำเนินงาน เพิ่มยอดผลิตผลิตภัณฑ์ เพิ่มสายผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ เพื่อรองรับวัตถุดิบที่กลุ่มเกษตรกรขยายการปลูกเพิ่ม จากการที่กระแสดความแรงของผักข้าว และผลการวิจัยมากมายที่ได้บอกถึงคุณประโยชน์ของผักข้าว กลุ่มเกษตรกรก็สามารถปลูกผักข้าวเพื่อการค้าทำให้มีรายได้เพิ่มขึ้นอีกแน่นอนนั่นคือส่วนดี แต่ในส่วนอื่น ๆ เรื่องการรวมกลุ่มเกษตรกรสร้างเครือข่าย เพื่อการพัฒนาการปลูกผักข้าวสู่ตลาดสากล เนื่องในต่างประเทศ เช่น จีน เวียดนาม อเมริกาที่ต้องการผลผลิตผักข้าวมาก แต่ในพื้นที่ของประเทศไทยนั้นอากาศหนาวทำให้ไม่มีผลผลิตตลอดปีเช่น ดังในประเทศไทย พื้นที่ของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะจึงเหมาะแก่การเพาะปลูกมากเนื่องจากฤดูร้อนจะนานกว่าฤดูฝนและฤดูหนาว ผลผลิตของผักข้าวจะออกผลผลิตมากในช่วงฤดูร้อน เนื่องจากผักข้าวจะออกผลมาจาก การผสมเกสรเพศผู้ผสมกับเพศเมีย ในช่วงเวลา 08.00 – 10.00 น. ถ้าสายดอกตัวเมียจะแห้งเหี่ยวผสมไม่ได้ผล ส่วนฤดูฝนและฤดูหนาว เช่นกันจะผสมไม่ค่อยดีเนื่องจากฝนจะ ชะล้างขณะที่ผสมเกสรทำให้ผลผลิตไม่ติดตามที่มีการผสม ฉะนั้นพื้นที่มีฤดูร้อนนานจะเป็นผลดีมีผลผลิตตลอดปี กลุ่มเกษตรกรต้องตระหนักถึงการมีสินค้าในตลาด กลุ่มเกษตรกรต้องมีเครือข่ายเพื่อต่อรองในเรื่องราคา และปัญหาที่ยังไม่มีหน่วยงานไหนให้การสนับสนุนอย่างเป็นทางการเพื่อช่วยในเรื่องช่องทางการตลาดเมื่อเกิดปัญหาในอนาคต

2.2 การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

การศึกษาวเคราะห์ความเป็นไปได้ของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ สามารถนำผลการศึกษาคือความเป็นไปได้จากการอ้างอิงในครั้งนี้ประกอบการตัดสินใจลงทุน

การศึกษาครั้งนี้เป็นการวิเคราะห์ผลดำเนินงานของกลุ่มเกษตรกร ระยะเวลา 1 ปี พ.ศ. 2556 โดยใช้ผลงานการดำเนินงานของกลุ่มเกษตรกร จากงบการเงิน งบกำไรขาดทุน ต้นทุนขาย และรายละเอียดต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง รวมถึงสภาพแวดล้อมต่าง ๆ ของกลุ่มเกษตรกรพบว่า มีผลการวิเคราะห์ ดังนี้

2.2.1 การวิเคราะห์ผลการดำเนินงาน

ผลการวิเคราะห์ผลการดำเนินงาน ทั้งด้านทุนดำเนินงานปริมาณธุรกิจ และกำไรสุทธิมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น รายจ่ายมีแนวโน้มที่เพิ่มขึ้น เนื่องจากมีแผนที่จะเพิ่มธุรกิจให้เพิ่มขึ้น ในระยะอีก 5 ปีข้างหน้า รายจ่ายย่อมที่จะเพิ่มขึ้น ส่วนใหญ่มาจากต้นทุนของการผลิตสินค้าเพื่อการจำหน่ายในตลาด ซึ่งเป็นไปตามกลไกของตลาด รายจ่ายจากการจัดจำหน่ายสินค้า ค่าขนส่ง ค่าน้ำมัน ที่เป็นตัวแปรทำให้เกิดการเปลี่ยนแปลงไปตามกาลเวลา ดังนั้นเกษตรกรต้องมีแผนในการลดต้นทุนเหล่านี้ บริหารจัดการและควบคุม เพื่อให้มีรายได้ทำกำไรเพิ่มส่งผลต่อการผลิตวัตถุดิบของกลุ่มเกษตรกรด้วย

ปัจจัยที่ทำให้ปริมาณธุรกิจการผลิตสินค้า มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น เนื่องจากการที่กระแสของฟักข้าวมาแรงจากสื่อ และงานวิจัย กลุ่มคนรักสุขภาพที่มีเพิ่มมากขึ้นต้องการบริโภคสินค้าที่มีราคาไม่สูงนัก แต่สามารถให้ประโยชน์มากมาย ตลาดสินค้ายังขาดการส่งเสริมการขาย การประชาสัมพันธ์ ยังมีผู้บริโภคอีกจำนวนมากที่ยังไม่รู้จักฟักข้าว จึงควรนำปัญหาเหล่านี้มาการเพิ่มปริมาณธุรกิจการผลิต การส่งเสริมการขาย ประชาสัมพันธ์สินค้าให้ผู้บริโภคทราบมากขึ้น รักษาผลประโยชน์ของกลุ่มเกษตรกร ด้วย

2.2.2 วิเคราะห์ผลตอบแทนทางการเงิน

การวิเคราะห์ผลตอบแทนทางการเงินของกลุ่มเกษตรกร ระยะเวลา 5 ปี ผลการวิเคราะห์สรุปได้ ดังนี้

จากเกณฑ์การวิเคราะห์ข้อมูลจากการสำรวจ และสัมภาษณ์ กลุ่มเกษตรกร เพื่อการจัดแผนงบประมาณในการดำเนินงาน ในอีก 5 ปี จะให้ผลตอบแทนในการลงทุนคุ้มค่าหรือไม่ ผลดังกล่าว คือ มูลค่าปัจจุบันสุทธิ มีค่า NPV > 0 หรือมีค่าเป็นบวก ซึ่งหมายความว่า ควรมีการดำเนินการลงทุนต่อไป เมื่อมีการคิดลดอยู่ในรูปมูลค่าปัจจุบันสุทธิแล้วตลอดอายุการลงทุน สำหรับอัตรารายได้ต่อรายจ่าย (PI) มีค่ามากกว่า 1 คือเท่ากับ 4.99 บาท แสดงว่า เมื่อลงทุนไปจำนวน 1 บาท จะได้ผลตอบแทนมา 4.99 บาท และอัตราผลตอบแทนการลงทุน (IRR) ที่ได้ 105.42 % มากกว่าผลตอบแทนที่กลุ่มเกษตรกรต้องการหรือค่าของทุน ระยะเวลาคืนทุน PB ผลการวิเคราะห์ พบว่า ระยะเวลาคืนทุน อยู่ที่ปีที่ 1 ของระยะเลากการลงทุน คือผลตอบแทน จำนวน 3,268,234.50 บาท มากกว่าเงินลงทุนครั้งแรก 1,650,000 บาท กลุ่มเกษตรกรควรดำเนินการลงทุน

3. ข้อเสนอแนะ

3.1 ข้อเสนอแนะในการนำผลการศึกษาไปใช้

จากการศึกษาเรื่องการศึกษาความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ ทำให้ผู้ที่ศึกษาสามารถทราบถึงปัญหา ทำให้มีการแก้ปัญหาได้ตรงประเด็น มีข้อเสนอแนะในการนำผลการศึกษาค้างนี้ไปใช้ ดังต่อไปนี้

3.1.1 ผลการศึกษาค้างนี้กลุ่มเกษตรกร ควรมีการพัฒนาผลผลิตปลูกผักข้าวขึ้นทะเบียนกลุ่มเกษตรกรอย่างเป็นทางการ ให้สภาเกษตรกร กรมส่งเสริมการเกษตรในจังหวัด เข้ามาช่วยเหลือเป็นที่ปรึกษา ทำโครงการแผนพัฒนาส่งเสริมได้ราย จากปลูกผักข้าวเป็นพืชเศรษฐกิจพัฒนาเพาะพันธ์ ขยายตลาด ช่องทางการจำหน่าย สร้างเครือข่ายกลุ่มผู้ปลูกผักข้าวเป็นต้น

3.1.2 การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในการผลิตผลิตภัณฑ์เพื่อการค้า มีความเป็นไปได้สูงในการลงทุนแต่ต้องมีแผนงาน จักระบบ ขบวนการดำเนินงานตามแบบแผนการลงทุนจะได้ผลตอบแทนอย่างที่วางแผนไว้แน่นอน

3.1.3 การวิเคราะห์ปัญหา กลุ่มเกษตรกรต้องทำการวิจัยปัญหาต่าง ๆ จากการศึกษาค้างนี้ นำไปจัดทำแผนกลยุทธ์ธุรกิจในทุก ๆ ด้านที่ทำให้เกิดปัญหาในการดำเนินงานเพื่อให้เกิดประโยชน์นำใช้ในการขยายธุรกิจต่อไป

3.2 ข้อเสนอแนะในการศึกษาค้างต่อไป

จากการศึกษาเรื่องการศึกษาความเป็นไปได้ในการปลูกผักข้าวเพื่อการค้าของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ตำบลโซคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์ มีข้อเสนอแนะในการศึกษาค้างต่อไป ดังต่อไปนี้

3.2.1 จากการวิเคราะห์สภาพทั่วไปของกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ ในการศึกษาค้างต่อไป ศึกษาการปลูกผักข้าวของกลุ่มเกษตรกรเพื่อการค้า โดยการวิเคราะห์ผลการดำเนินงานและผลตอบแทนของกลุ่มเกษตรกร เป็นการวิเคราะห์ในการผลิตผลิตภัณฑ์ผักข้าวเพื่อการค้าไม่ได้ศึกษาผลกระทบทางด้านอื่น ๆ ว่ามีผลต่อการปลูกผักข้าวเพื่อการค้าหรือไม่ ควรมีการศึกษาออกแบบสอบถามให้ละเอียดมากขึ้น เจาะลึกประเด็นปัญหา ผู้ที่สนใจในการศึกษาค้างต่อไป

3.2.2 จากการศึกษาค้างนี้เฉพาะผลดำเนินงานและผลตอบแทนทางการเงิน ไม่ได้ศึกษาผลกระทบทางด้านอื่น ๆ เป็นต้นว่า ผลกระทบต่อการแปรรูปผลิตภัณฑ์ และผลกระทบด้านต้นทุนในการจัดจำหน่ายเพื่อการค้า เหมาะสำหรับผู้สนใจศึกษาค้างต่อไป



บรรณานุกรม

บรรณานุกรม

- กวินทรา ใจชื่อ (2555) “ลูกก็ผักข้าว”แปรรูปผักพื้นบ้าน เพิ่มมูลค่า – อาชีพเสริมชุมชน : คอลัมน์
เกษตรทำกิน หนังสือพิมพ์ คมชัดลึก 31 สิงหาคม 2555 คืบคืบวันที่ 13 มกราคม 2557
จาก <http://www.komchadluek.net/.../>
- กรวินท์ วงศ์เนตรสว่าง (2543) การศึกษาครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาความเป็นไปได้ของ
โครงการหอพักสตรี ในอำเภอจอมบึง จังหวัดราชบุรี
- แก่นเกษตร (2555) ผักข้าว พืชพื้นบ้านคุณค่าสูงเพื่อสุขภาพ ภาควิชาพืชศาสตร์และทรัพยากร
การเกษตร คณะเกษตรศาสตร์ มหาวิทยาลัยขอนแก่น 40002
- ญสุดา มาดปดิษฐ (2556 : 989) ในนิตยสาร Beauty Biz www.beltrio.co.th/articles/42075388 คืบ
คืบวันที่ 1 พฤษภาคม 2557
- ณรงค์พันธุ์ รัตนปนัดดาและคณะ(2555) เรื่อง ผลของเอนไซม์ต่อการสกัดไลโคปีนจากเชื้อหุ้มผลิต
ผักข้าว คืบคืบ วันที่ 10 มกราคม 2557
nu.cpru.ac.th/th/research/file/research/proceedings.pdf
- ดิเรก ทองอร่าม และคณะ (2554) การออกแบบและเทคโนโลยีการให้น้ำแก่พืชบริษัทฐานการพิมพ์
จำกัด กรุงเทพ ฯ คืบคืบวันที่ 13 มกราคม 2557
- น้ำอ้อย บุตรพรหม และคณะ (2554) การประเมินความหลากหลายทางพันธุกรรมของผักข้าว
(*Momordica cochinchinensis* (Lour.) Sprang) โดยใช้ลักษณะทางสัณฐานวิทยาของผล
และใบ. แก่นเกษตร 40: 185 – 194
- ปาริชาติ ปาระทั่งและคณะ (2555) การเจริญเติบโตและระยะพัฒนาการของผลผักข้าว (*Momordica*
cochinchinensis (Lour.) Sprang) แก่นเกษตร 40: 504 – 513
- ปวันรัตน์ วิหังส์ และคณะ (2555) การเปรียบเทียบผลผลิตในผักข้าวสายพันธุ์ต่าง ๆ
แก่นเกษตร : 40:497 – 503
- เปรมศิริ โรจน์สัจจะกุล(2554-บทคัดย่อ)เรื่อง”การศึกษาการเปลี่ยนแปลงของไลโคปีนในน้ำผักข้าว
คืบคืบ 10 มกราคม 2557
www.clin.ictech.most.go.th/online/usermanage/report Progressshow.asp?
- พัชริน ส่องศรี (2554) อาจารย์ประจำภาควิชาพืชศาสตร์และทรัพยากรเกษตร คณะเกษตรศาสตร์
มหาวิทยาลัยขอนแก่น
- พัชริน ส่องศรี และกมล เลิศรัตน์ (2554) ผักข้าวมหัศจรรย์ผักพื้นบ้านต้านมะเร็ง เคหะเกษตร. 35(1):
173- 174

- พันธ์ถพ ลินธูยา (2552) การแปรรูปลิ้นจี่ผงโดยการอบรมแห้งแบบอเฟราเรดภายใต้สภาวะ
 สูญญากาศ ค้นคืนวันที่ 1 พฤษภาคม 2557 จาก www.oae.go.th/fruits/Lycheepnhecr.
- เพ็ญศรี สาวัดดี และคณะ (2549) ศักยภาพการผลิตและการส่งออกมังคุดไปญี่ปุ่น ค้นคืนวันที่ 1
 พฤษภาคม 2557 จาก www.oae.go.th/ewtadmin/ewt/oae_baer/
- มหาวิทยาลัยวลัยลักษณ์,มูลนิธิโตโยต้าประเทศไทย,มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ (2554) 108 บริษัทเคแอลทีไทย จำกัด
 ค้นคืนวันที่ 13 มกราคม 2557
- ยุทธนา บรรจบ และคณะ(2553: บทคัดย่อ) เรื่อง สมรรถภาพการเจริญเติบโตและผลผลิตของฟัก
 ข้าวแหล่งพันธุ์ไทยและเวียดนามในการเก็บเกี่ยวปีแรก
 ค้นคืนวันที่ 10 มกราคม 2557
www.crdc.kmutt.ac.th/docnment/download/agr/agr4/1-4-pdf
- รังสิต สุวรรณเขตนิคม (2547) สารป้องกันกำจัดวัชพืช: พื้นฐานและวิธีการใช้ สำนักพิมพ์
 มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ กรุงเทพมหานคร ค้นคืนวันที่ 13 มกราคม 2557
 จาก Ku-press.ku.ac.th/index.php?
- วิศาล บุญประกอบ (2555) “ศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนปลูกพืชแก่่นตะวัน ในอำเภอเขาค้อ
 จังหวัดเพชรบูรณ์” คณะวิทยาการจัดการ สถาบันราชภัฏเพชรบูรณ์ 2550
- วรพล เจนคจบ (2554) เกษตรกรตำบลทุ่งขวาง อำเภอกำแพงแสน จังหวัดนครปฐม
 ค้นคืนวันที่ 13 มกราคม 2557
- วิเชียร ฝอยพิกุล (2548) เทคนิคและการใช้ดิน-ปุ๋ย-น้ำ คณะวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี
 มหาวิทยาลัยราชภัฏสุรินทร์ ค้นคืนวันที่ 13 มกราคม 2557
 จาก Kmcenter.rid.go.th/kmc/13/km/send/Fux.doc.
- วนิดา อามาตย์ทัศน (2554) วิเคราะห์ผลการดำเนินงานและผลตอบแทนทางการเงินของการจัดตั้ง
 โรงงานผสมอาหารสัตว์ของสหกรณ์โคนมศรีราชา จำกัด จังหวัดอุดรธานี
 ค้นคืนว่าอิสระ ปรินญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต แขนงวิชาสหกรณ์ สาขาวิชาส่งเสริม
 การเกษตรและสหกรณ์ มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมาธิราช
- ศศิกานต์ ซองทุมินทร์และคณะ (2554: บทคัดย่อ) เรื่อง “การผลิตไอศกรีม ฟักข้าวเสริมโปรไบโอ
 ดิก” ค้นคืน วันที่ 11 มกราคม 25577 ค้นคืน วันที่ 11 มกราคม 2557
www.phtnet.org/d0rnlond/phtic-seminair/1119.pdf
- สถาบันวิจัยและฝึกอบรมการเกษตรสกลนครสถาบันเทคโนโลยีราชมงคล (2541) ผักพื้นบ้านภาค
 อีสาน โรงพิมพ์องค์การสงเคราะห์ทหารผ่านศึก กรุงเทพฯ ฯ ค้นคืนวันที่ 13 มกราคม
 2557 จาก [opae.ske.rmoti.ac.th/opac2/main New Title.aspx](http://opae.ske.rmoti.ac.th/opac2/main>NewTitle.aspx).

สายชล สุทธิธรรม และคณะ (2553) การผลิตน้ำมันกูดเข้มข้นพร้อมดื่มเพื่อสุขภาพ ค้นคืนวันที่ 1

พฤษภาคม 2557 จาก [www.tnrr.in.th/rir/index.php? Page=researcher](http://www.tnrr.in.th/rir/index.php?Page=researcher).

สุรพล นธการกิจกุล (2554:บทคัดย่อ) เรื่อง การพัฒนาเครื่องสำอางลดกลิ่นรื้อรอยจากน้ำมันของ
เยื่อหุ้มเมล็ดพืักข้าว ค้นคืนวันที่ 10 มกราคม 2557

www.prcmo.cmu.ac.th/perin_detail.php_id_553

สุรชาติพ ภมรประวัน (2550) พืักข้าวอาหารต้านมะเร็ง หมอชาวบ้าน 29(240) 28 – 31

ค้นคืนวันที่ 21 ธันวาคม 2556 <http://gotoknow.org/posts/519226>สำนักวิจัยเศรษฐกิจ

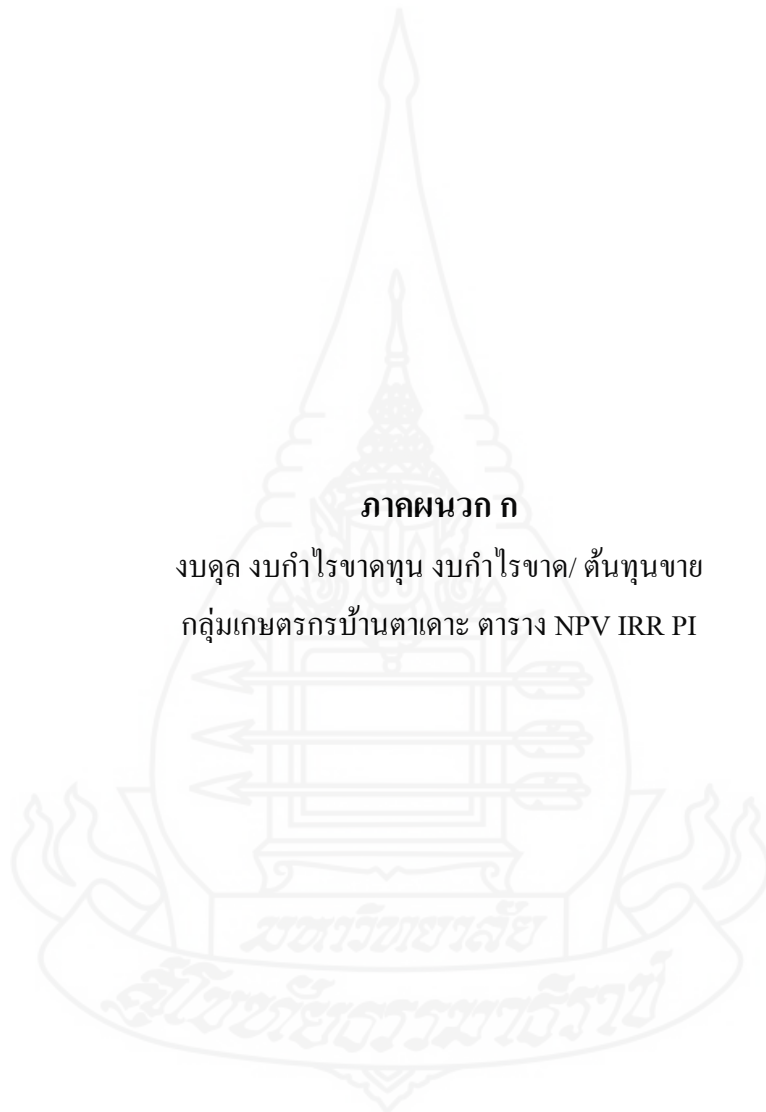
การเกษตร (2548) การศึกษาต้นทุนและผลตอบแทนการแปรรูกลำไยอบแห้ง ปี 2548

ค้นคืนวันที่ 1 พฤษภาคม 2557 จาก www.oae.go.th/fruits/index.php/2013-01-25-04-05-16.





ภาคผนวก



ภาคผนวก ก

งบดุล งบกำไรขาดทุน งบกำไรขาด/ ต้นทุนขาย
กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเตาะ ตาราง NPV IRR PI

รายชื่อกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเคาะ

ลำดับ	รหัส	ชื่อ-สกุล	บัตรประชาชน	ที่อยู่	ปลูก/ ต้น
1	001	นายสายัณ ขอดเพชร	5320590092195	119 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	1000
2	002	นายประจัน กิ่งแก้ว	5320590115241	73 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	1000
3	003	นายทองพรหมินทร์ บำรุงมี		71 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	200
4	004	นายมงคล กิ่งแก้ว	5320590097871	66 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	150
5	005	น.สทนกรัตน์ เต็มสุข	3320500893588	90 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	21
6	007	นางวานทอง แทนแก้ว	5320590113087	142 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
7	008	นางสวิง เต็มสุข	5320590077447	146 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	105
8	009	นายชวน กิ่งแก้ว	5320500040522	183 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
9	010	นางสาวปัทมา เต็มสุข	1320500181913	146 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	29
10	011	นางสุคนธ์ ตะลาโส	320500930548	47 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
11	012	นายตรี สวัสดิ์รัมย์	320501196589	194 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
12	013	น.สสมัน ประดับศรี	5320590077803	152 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	15
13	014	นางสำเร็จ ผุ่งใหญ่	5320500045729	151 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	40
14	015	น.สสุวภัทร บำรุงมี	5320590020151	202 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
15	016	นางชฎาพร ลำดับมาก	3320500848531	166 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
16	017	นางสมจิตร ผุ่งใหญ่	3320500892166	61 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
17	018	นายสิก สบายดี	3320500566021	180 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	80
18	020	นายคำแก้ว มั่งคั่ง	5320590079393	136 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	100
19	021	นายเพ็ชะ บำรุงมี	2320500030719	12 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	14
20	022	บางบุญเทียน บุรณะ	5320590040683	15 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	65

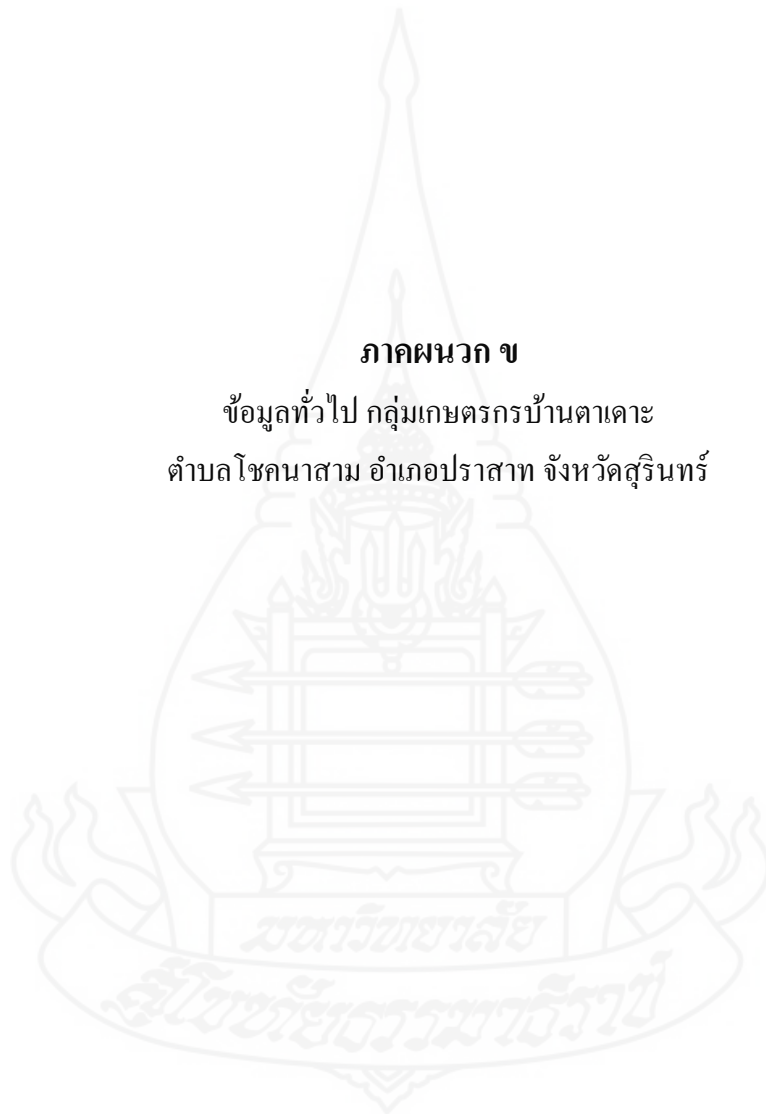
ลำดับ	รหัส	ชื่อ-สกุล	บัตรประชาชน	ที่อยู่	ปลูก/ ต้น
21	023	นางสาวปาริษา บำรุงมี	1329900497690	54 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	24
22	024	นางสาว มณีศรี	5320590077609	148 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	11
23	025	นางสาวสมจิต เกรือศรี	3320500892743	168 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
24	026	น.สขุมแพ อะโรคา	5320590078435	169 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	75
25	027	นายศรีณยพงศ์ เก่านาน	5320590078125	225 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	115
26	028	นางลวิน เข้มเอี่ยม	5320500890716	147 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	37
27	029	นายพอง ยอดเพชร	5320590115144	62 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	47
28	030	นายประ โยชน์ ยอดเพชร	5320590115292	77 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	13
29	031	นางเสงือ เดิมสุข	3320500841227	39 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
30	032	นางเบียน บำรุงมี	3320500892042	57 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	9
31	033	นายสา สายบุตร	5320590078478	171 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
32	034	นายเกีย ลำดับมาก	5320590079580	137 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
33	035	นายประสูข สุขแสง	3320500527930	78 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	24
34	036	น.สัชฎาภรณ์ ฤกษ์ศรี	3320500892280	63 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	30
35	037	นายอุดม ม่วงศรี	3320500891526	40 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	79
36	038	นางวารินทร์ โพธิเสน	5320590079504	145 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
37	039	นางคิ้ว พลวงงาม	3320500891020	31 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
38	040	นายเรือง วรรณทอง	5320590041175	25 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	15
39	041	น.สคำหวาน เกรือศรี	3320500893138	234 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
40	042	นายสวน เจริญสุข	3320600413324	186 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
41	043	นางฮวย แสงสุข	2320400023478	129 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	12
42	044	นางอ้วน กิ่งแก้ว	3320500891925	52 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	30
43	045	นายวิเชียร มีทรัพย์	5310500010275	193 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	25

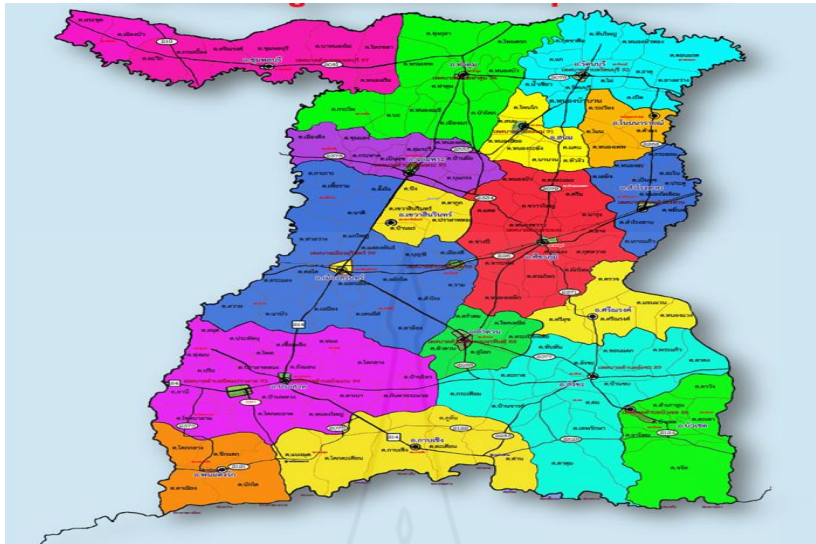
ลำดับ	รหัส	ชื่อ-สกุล	บัตรประชาชน	ที่อยู่	ปลูก/ ต้น
44	046	นางสังเอิญ เกษรบัว	5320590074685	121 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	17
45	047	นายสุเพ็ช บำรุงมี	3310800128992	207ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	32
46	048	นางวิญญา อโรคา	3320500848141	101 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	23
47	049	นายเสรีอน หอมขจร		ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	50
48	050	นายเพชร แผ่นจันทร์		ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	25
49	051	นายสิลา ผุ่งใหญ่		ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
50	052	นายสุชาติ เข็มเอี่ยม		ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	300
51	077	นายสุทีป อร่ามเรือง	5320590100759	37 ม. 9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	50
52	152	นางกุลกัลยา ปูประโคน	3320500841065	243 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	100
53	153	นายชอบ ยอดเพชร		164 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
54	154	นายประสพ ปลูกใจหาญ		111 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
55	155	นางสมคิด ทานรัมย์	5320590092829	83 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	15
56	156	นางคำผอย เครือศรี	5320590115403	79 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	30
57	157	นางทิน ลำดับมาก		144 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
58	158	นางปอย มั่งมี	3320500893979	99 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
59	159	นางเผือก โพธิ์จิตร	3320500179656	112 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
60	160	นางพิกุล สุขแสวง	3320500893430	134 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
61	161	นางเหือน มั่งคั่ง	5320590079407	136 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	50
62	162	นางหวด แแถบน้อย	5320590078613	175 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
63	163	นางมลิวรรณ เก่านาน	5320590092802	108 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
64	164	นางประจิก เก่านาน	5320590092799	8 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
65	165	นายรัฐธรรมนุญ สายบุตร	5320590078460	171 ม.9 ต. โขกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	30

ลำดับ	รหัส	ชื่อ-สกุล	บัตรประชาชน	ที่อยู่	ปลูก/ ต้น
66	166	น.สรัตน์นารถณ์ บุรณะ	1320500173414	39/1 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
67	167	นางสาวเทือง กลั้มรัมย์	3320501101677	41 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	30
68	168	นางขวัญใจ เก้านาน	5320590078842	181 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	15
69	169	นางอำไพ เพชรเอี่ยม	5320590078737	178 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
70	170	นายวิจิต บุรณะ		81 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	6
71	171	นางอ้อย แสงสุข		165 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
72	172	นางทวิ วงศ์รงค์		85 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	100
73	173	นางปริศนา ตาลพรศรี		23 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	40
74	174	นายวิทยา วิเศษวุฒิ	5341190021135	76 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
75	175	นายประจักษ์ บำรุงมี	5320590115551	98 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
76	176	นายประจวบ บำรุงมี	3320500892549	54 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	100
77	178	นางอำไพ บำรุงมี		27 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	100
78	179	นางนาถิ สืบเพ็ง		172 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	35
79	180	นางโอด เจ็ดรัมย์		55 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	70
80	181	นางสุภาพร แสงสุข		80 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
81	182	นางจวน เชนุยาว		153 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
82	183	นางเข้มชื่น นึกมัน		51 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	32
83	191	น.สมลิวรรณ เก้านาน	5320590092502	108 ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
84	218	นางพุด บุรณะ	5320590040845	ม.9 ต.โคกนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10

ภาคผนวก ข

ข้อมูลทั่วไป กลุ่มเกษตรกรบ้านตาเตาะ
ตำบลโชคนาสาม อำเภอปราสาท จังหวัดสุรินทร์





เส้นทางไป สวนลุงเขย ฟักข้าว จ.สุรินทร์
086-0543597



รายชื่อกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

ลำดับ	รหัส	ชื่อ-สกุล	สถานภาพ	ที่อยู่	ปลูก/ ตัน
1	001	นายสาวัฒน์ ขอดเพชร	ประธาน กลุ่มเกษตรกร	119 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	1000
2	002	นายประจัน กิ่งแก้ว	สมาชิก	73 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	1000
3	003	นายทองพรหมินทร์ บำรุงมี	สมาชิก	71 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	200
4	004	นายมงคล กิ่งแก้ว	สมาชิก	66 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	150
5	005	น.สกนกรัตน์ เดิมสุข	สมาชิก	90 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	21
6	007	นางวานทอง แทนแก้ว	สมาชิก	142 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
7	008	นางสวิง เดิมสุข	สมาชิก	146 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	105
8	009	นายชวน กิ่งแก้ว	สมาชิก	183 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
9	010	นางสาวปัทมา เดิมสุข	สมาชิก	146 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	29
10	011	นางสุคนธ์ ตะลาโส	สมาชิก	47 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
11	012	นายตรี สวัสดิ์รัมย์	สมาชิก	194 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
12	013	น.สสมัน ประดับศรี	สมาชิก	152 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	15
13	014	นางสำเรียง ฟุ้งใหญ่	สมาชิก	151 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	40
14	015	น.สสุวภัทร บำรุงมี	สมาชิก	202 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
15	016	นางชฎาพร ลำดับมาก	สมาชิก	166 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
16	017	นางสมจิตร ฟุ้งใหญ่	สมาชิก	61 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
17	018	นายเล็ก สบายดี	สมาชิก	180 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	80
18	020	นายคำแก้ว มั่งคั่ง	สมาชิก	136 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	100
19	021	นายเพ็ชระ บำรุงมี	สมาชิก	12 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	14
20	022	นางบุญเทียน บุรณะ	สมาชิก	15 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	65
21	023	นางสาวปาริษา บำรุงมี	สมาชิก	54 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	24

รายชื่อกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

ลำดับ	รหัส	ชื่อ-สกุล	สถานภาพ	ที่อยู่	ปลูก/ ตัน
22	024	นางสาว มณีศรี	สมาชิก	148 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	11
23	025	นางสาวสมจิต เครือศรี	สมาชิก	168 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
24	026	น.สขุมแพ อะโรคา	สมาชิก	169 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	75
25	027	นายศรีณยพงศ์ เก๋านาน	สมาชิก	225 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	115
26	028	นางลวิน เข้มเอี่ยม	สมาชิก	147 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	37
27	029	นายพอง ยอดเพชร	สมาชิก	62 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	47
28	030	นายประโยชน์ ยอดเพชร	สมาชิก	77 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	13
29	031	นางเสงิอ เดิมสุข	สมาชิก	39 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
30	032	นางเบียน บำรุงมี	สมาชิก	57 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	9
31	033	นายสา สายบุตร	สมาชิก	171 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
32	034	นายเกีย ลำดับมาก	สมาชิก	137 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
33	035	นายประสุข สุขแสง	สมาชิก	78 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	24
34	036	น.สัชฎาภรณ์ ฤกษ์ศรี	สมาชิก	63 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	30
35	037	นายอุดม ม่วงศรี	สมาชิก	40 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	79
36	038	นางวารินทร์ โพธิเสน	สมาชิก	145 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
37	039	นางติว พลวงงาม	สมาชิก	31 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
38	040	นายเรือง วรรณทอง	สมาชิก	25 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	15
39	041	น.สคำหวาน เครือศรี	สมาชิก	234 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
40	042	นายสวน เจริญสุข	สมาชิก	186 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
41	043	นางฮวย แสงสุข	สมาชิก	129 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	12
42	044	นางอ้วน กิ่งแก้ว	สมาชิก	52 ม.9 ต.โชนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	30

รายชื่อกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเตาะ

ลำดับ	รหัส	ชื่อ-สกุล	สถานภาพ	ที่อยู่	ปลูก/ ตัน
43	045	นายวิเชียร มีทรัพย์	สมาชิก	193 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	25
44	046	นางสังเอิญ เกษรบัว	สมาชิก	121 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	17
45	047	นายสุเพียบ บำรุงมี	สมาชิก	207ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	32
46	048	นางวิญญา อโรคา	สมาชิก	101 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	23
47	049	นายเสือน หอมขจร	สมาชิก	ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	50
48	050	นายเพนตร แผ่นจันทร์	สมาชิก	ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	25
49	051	นายลีลา ผุงใหญ่	สมาชิก	ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
50	052	นายสุชาติ เข้มเอี่ยม	สมาชิก	ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	300
51	077	นายสุทีป อร่ามเรือง	สมาชิก	37 ม. 9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	50
52	152	นางกุลกัลยา ปูประโคน	สมาชิก	243 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	100
53	153	นายชอบ ยอดเพชร	สมาชิก	164 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
54	154	นายประสพ ปลูกใจหาญ	สมาชิก	111 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
55	155	นางสมคิด ทานรัมย์	สมาชิก	83 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	15
56	156	นางคำผอย เครือศรี	สมาชิก	79 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	30
57	157	นางทิน ลำดับมาก	สมาชิก	144 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
58	158	นางปอย มั่งมี	สมาชิก	99 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
59	159	นางเฟือก โพธิ์จิตร	สมาชิก	112 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
60	160	นางพิกุล สุขแสง	สมาชิก	134 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
61	161	นางเหือน มั่งคั่ง	สมาชิก	136 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	50
62	162	นางหวด แถบน้อย	สมาชิก	175 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20

รายชื่อกลุ่มเกษตรกรบ้านตาเดาะ

ลำดับ	รหัส	ชื่อ-สกุล	สถานภาพ	ที่อยู่	ปลูก/ ตัน
63	163	นางมลิวรรณ เก่านาน	สมาชิก	108 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
64	164	นางประกิจ เก่านาน	สมาชิก	8 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
65	165	นายรัฐธรรมนุญ สายบุตร	สมาชิก	171 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	30
66	166	น.สรตน์นารณ์ บุรณะ	สมาชิก	39/1 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
67	167	นางสาวเทือง กลั้มรัมย์ย์	สมาชิก	41 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	30
68	168	นางขวัญใจ เก่านาน	สมาชิก	181 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	15
69	169	นางอำไพ เพชรเอี่ยม	สมาชิก	178 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
70	170	นายวิจิต บุรณะ	สมาชิก	81 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	6
71	171	นางอ้อย แสงสุข	สมาชิก	165 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
72	172	นางทวิ วงศ์รงค์	สมาชิก	85 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	100
73	173	นางปริศนา ตาลพรศรี	สมาชิก	23 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	40
74	174	นายวิทยา วิเศษวุฒิ	สมาชิก	76 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
75	175	นายประจักษ์ บำรุงมี	สมาชิก	98 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
76	176	นายประจวบ บำรุงมี	สมาชิก	54 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	100
77	178	นางอำไพ บำรุงมี	สมาชิก	27 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	100
78	179	นางนาถิ์ สิบเพ็ง	สมาชิก	172 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	35
79	180	นางโอด เจ็ดรัมย์ย์	สมาชิก	55 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	70
80	181	นางสุภาพร แสงสุข	สมาชิก	80 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	20
81	182	นางจวน เชนุยาว	สมาชิก	153 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
82	183	นางเข้มชื่น นึกมัน	สมาชิก	51 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	32
83	191	น.สมลิวรรณ เก่านาน	สมาชิก	108 ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10
84	218	นางพุด บุรณะ	สมาชิก	ม.9 ต. โขคนาสาม อ.ปราสาท จ.สุรินทร์	10

ภาพเกษตรกรนายเชย ยอดเพชร และพื้นที่ปลูกฟักข้าว



ภาพเกษตรกรนางอ้วน กิ่งแก้ว และพื้นที่ปลูกฟักข้าว



ภาพเกษตรกรนางสวิง เต็มสุข และพื้นที่ปลูกฟักข้าว



ภาพเกษตรกรนายเคน ยอดเพชร และพื้นที่ปลูกฟักข้าว



ประวัติผู้ศึกษา

ชื่อ	นางศรียุพา สุขจิต
วัน เดือน ปีเกิด	1 มิถุนายน 2510
สถานที่เกิด	บ้านเมืองสิง ตำบลเมืองสิง อำเภอจอมพร
ประวัติการศึกษา	ปริญญาตรี สถาบันราชภัฏธนบุรี กรุงเทพฯ ๑ 2556
สถานที่ทำงาน	บริษัทเอส เอส เค กลการ จำกัด อำเภอพระประแดง จังหวัดสมุทรปราการ
ตำแหน่ง	พนักงานเอกชน

