

หัวข้อการศึกษาค้นคว้าอิสระ	การบริหารเชิงกลยุทธ์ตามแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตร พระบีน จำกัด จังหวัดขอนแก่น
ชื่อและนามสกุล	นายพรชัย รัตนพงษ์
แขนงวิชา	สหกรณ์
สาขาวิชา	ส่งเสริมการเกษตรและสหกรณ์ มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมราษฎร์
อาจารย์ที่ปรึกษา	ศาสตราจารย์โภกวดี เจียมทอง

คณะกรรมการสอบการศึกษาค้นคว้าอิสระได้ให้ความเห็นชอบการศึกษาค้นคว้าอิสระ^{ฉบับนี้}แล้ว

○. ๑๗

ประธานกรรมการ

(ศาสตราจารย์โภกวดี เจียมทอง)

○. ๑๘

กรรมการ

(รองศาสตราจารย์ ดร.เชาว์ ใจกลาง)

คณะกรรมการบันทึกศึกษาประจำสาขาวิชาส่งเสริมการเกษตรและสหกรณ์ อนุมัติให้รับการศึกษาค้นคว้าอิสระฉบับนี้ เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาเกษตรศาสตรมหาบัณฑิต แขนงวิชาสหกรณ์ สาขาวิชาส่งเสริมการเกษตรและสหกรณ์ มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมราษฎร์

○. ๑๙

(รองศาสตราจารย์ ดร.สุนันท์ สีสังข์)

ประธานประจำสาขาวิชาส่งเสริมการเกษตรและสหกรณ์

วันที่ ๕ เดือน กันยายน พ.ศ. ๒๕๕๑

**ข้อการศึกษาค้นคว้าอิสระ การบริหารเชิงกลยุทธ์ตามแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด
จังหวัดขอนแก่น**

**ผู้ศึกษา นายพรชัย รัตนพงษ์ ปริญญา บริหารธุรกิจสหกรณ์มหาบัณฑิต (สหกรณ์)
อาจารย์ที่ปรึกษา ศาสตราจารย์ไอกวารดี เป็มทอง ปีการศึกษา 2550**

บทคัดย่อ

การศึกษารังนี้ มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา (1) การดำเนินงานของสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด (2) แนวทางการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด (3) ความพึงพอใจของบุคลากรสหกรณ์ต่อการดำเนินงานของสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด กุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษาคือ สมาชิกสหกรณ์จำนวน 100 ราย คณะกรรมการจำนวน 10 ราย และเจ้าหน้าที่สหกรณ์ จำนวน 8 ราย โดยใช้ข้อมูลปฐมนิเทศการสอบถามและสัมภาษณ์กุ่มตัวอย่าง และข้อมูลทุติยภูมิ จากรายงานประจำปีของสหกรณ์ ปีบัญชีสิ้นสุดระหว่าง 31 มีนาคม 2548-31 มีนาคม 2550

ผลการศึกษาสรุปได้ว่า 1) การดำเนินงานสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด มีผลกำไรมากไปกว่า แต่ธุรกิจรวมรวมผลของสหกรณ์ขาดทุนทุกปี เนื่องจากรวมข้าวเปลือกได้น้อยและมีค่าใช้จ่ายสูงผลการวิเคราะห์ทางการเงิน ในปี 2550 สหกรณ์ซึ่งมีความเสี่ยงแตกต่างกันมาก เนื่องจากมีหนี้สินต่อทุนสูงเพียง 1.54 เท่า แต่อัตราการค้างชำระของลูกหนี้สูงถึงร้อยละ 51.04 2) แนวทางการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์ สหกรณ์ได้ดำเนินการตามวิธีและขั้นตอนในการกำหนดนโยบายการบริหารเชิงกลยุทธ์ และได้นำโครงการที่จัดทำไว้ไปดำเนินการแล้ว 19 โครงการ จากโครงการทั้งหมด 29 โครงการ 3) ความพึงพอใจของบุคลากรสหกรณ์ต่อการดำเนินงานของสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด ด้านสมาชิก มีความพึงพอใจอยู่ในระดับปานกลาง ส่วนด้านคณะกรรมการและเจ้าหน้าที่มีความพึงพอใจอยู่ในระดับมาก

ผลการศึกษาพบว่าปัจจัยที่มีผลในการดำเนินงานของสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด ได้แก่ 1) ด้านโครงสร้าง 2) ด้านระบบงานและการควบคุมภายใน 3) ด้านเทคโนโลยีเครื่องมือเครื่องใช้สำนักงาน 4) ด้านเศรษฐกิจ 5) ด้านสังคม 6) ด้านกฎหมาย 7) ด้านนโยบาย 8) ด้านสมาชิก 9) ด้านคณะกรรมการ 10) ด้านเจ้าหน้าที่สหกรณ์ 11) ด้านพันธมิตรทางธุรกิจ 12) ด้านคู่แข่งทางธุรกิจ

คำสำคัญ การบริหารเชิงกลยุทธ์ สหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด จังหวัดขอนแก่น

กิตติกรรมประกาศ

การศึกษาด้านค่าวัสดุนี้ สำเร็จลุล่วงได้ด้วยการดูแล เอาใจใส่ และการให้ความช่วยเหลืออย่างดีเยี่ยม จากศาสตราจารย์ โอล加วีดี เกิ่นทอง อาจารย์ที่ปรึกษา ซึ่งให้คำแนะนำนำปรึกษาแก่ไขข้อบกพร่องต่างๆ ทำให้การศึกษาด้านค่าวัสดุในครั้งนี้สำเร็จเรียบร้อยสมบูรณ์ ผู้ศึกษารู้สึกซาบซึ้งในความกรุณาของท่านดังกล่าวเป็นอย่างยิ่ง

ผู้ศึกษาได้รับการอำนวยความสะดวกในการทำการศึกษาด้านค่าวัสดุและความร่วมมือในการตอบแบบสอบถาม – สัมภาษณ์ จากสมาชิก คณะกรรมการดำเนินการและเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ การเกษตรพระยืน จำกัด เป็นอย่างดี

ขอขอบพระคุณคณาจารย์สาขาวิชาสหกรณ์ ที่ได้ประสิทธิ์ประสาทวิชา ท่านสหกรณ์ จังหวัดขอนแก่น (นายพิชัย วงศ์ชัยศรี) ที่ให้โอกาสและให้การสนับสนุนแก่ผู้ศึกษา ได้เข้าศึกษาในสถาบันแห่งนี้ และขอบคุณน้องๆ น้ำราชการสำนักงานสหกรณ์จังหวัดขอนแก่น ที่ให้ความช่วยเหลือและสนับสนุนข้อมูลต่างๆ

คุณค่าอันเพิ่มมีจากการศึกษาครั้งนี้ ผู้ศึกษาขอขอบเด่น ปิด มาตรฐาน ครู อาจารย์และผู้มีพระคุณทุกท่าน หากมีข้อบกพร่องใดๆ ผู้ศึกษาขอน้อมรับได้แต่เพียงผู้เดียว

พิชัย รัตนพงษ์

เมษายน 2551

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อภาษาไทย	๔
กิตติกรรมประกาศ	๘
สารบัญตาราง	๙
สารบัญภาพ	๑๐
บทที่ ๑ บทนำ	๑
ความเป็นมาและความสำคัญของปัจจุหา	๑
วัตถุประสงค์ของการศึกษา	๓
ปัจจุหาของการศึกษา	๓
ขอบเขตของการศึกษา	๓
กรอบแนวคิดการศึกษา	๔
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	๔
บทที่ ๒ วรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง	๕
แนวคิด ทฤษฎี หลักการอันเป็นองค์ความรู้ในเรื่องเกี่ยวกับการบริหารเชิงกลยุทธ์	๗
แนวคิดเกี่ยวกับสหกรณ์	๗
สภาพทั่วไปของสหกรณ์การเกษตรพะเยิน จำกัด	๑๓
แผนกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพะ夷่น จำกัด	๑๗
การวิเคราะห์อัตราของส่วนทางการเงินของสหกรณ์	๑๘
การบริหารเชิงกลยุทธ์	๒๐
ผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	๒๘
บทที่ ๓ วิธีดำเนินการศึกษา	๓๒
· ประชาราและกลุ่มตัวอย่าง	๓๒
เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา	๓๓
การทดสอบเครื่องมือ	๓๓
การเก็บรวบรวมข้อมูล	๓๔
การวิเคราะห์ข้อมูล	๓๔

สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
บทที่ 4 ผลการศึกษา	36
ตอนที่ 1 ศึกษาผลการบริหารงานตามแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด	36
ตอนที่ 2 แนวทางการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด	46
ตอนที่ 3 ศึกษาความพึงพอใจของบุคลากรสหกรณ์ต่อการดำเนินงานของสหกรณ์ การเกษตรพระยืน จำกัด	55
บทที่ 5 สรุปผลการศึกษา อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ	66
สรุปการศึกษา	66
อภิปรายผล	68
ข้อเสนอแนะ	61
บรรณานุกรม	75
ภาคผนวก	78
ก ตัวอย่างเครื่องมือในการศึกษา	79
ข รายชื่อคณะกรรมการดำเนินการและเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด	94
ประวัติผู้ศึกษา	96

สารบัญตาราง

	หน้า
ตารางที่ 2.1 จำนวนสมาชิกตามพื้นที่การให้บริหารและกลุ่มสมาชิกสหกรณ์การเกษตร พระยีน จำกัด ปี 2550	14
ตารางที่ 4.1 จำนวนสมาชิกตามพื้นที่การให้บริการและกลุ่มสมาชิกสหกรณ์ การเกษตรพระยีน จำกัด ปี	37
ตารางที่ 4.2 ผลการดำเนินธุรกิจสินเชื่อของสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด ระหว่างปีบัญชีสิ้นสุด 31 มีนาคม 2548 - 2550	38
ตารางที่ 4.3 ผลการดำเนินธุรกิจข้าวสาลีคำาเจ้านายของสหกรณ์การเกษตร พระยีน จำกัด ระหว่างปี 2548 - 2550	39
ตารางที่ 4.4 ผลการดำเนินธุรกิจรวมผลผลิตของสหกรณ์การเกษตร พระยีน จำกัด ระหว่าง 2548 - 2550	44
ตารางที่ 4.5 ผลการวิเคราะห์อัตราส่วนทางการเงินของสหกรณ์การเกษตร พระยีน จำกัด ระหว่างปีบัญชีสิ้นสุด 31 มีนาคม 2548 - 2550	52
ตารางที่ 4.6 แผนงาน / โครงการ / กิจกรรม เพื่อบรรลุวัตถุประสงค์ การกิจที่ 1	54
ตารางที่ 4.7 แผนงาน / โครงการ / กิจกรรม เพื่อบรรลุวัตถุประสงค์ การกิจที่ 2	56
ตารางที่ 4.8 แผนงาน / โครงการ / กิจกรรม เพื่อบรรลุวัตถุประสงค์ การกิจที่ 3	59
ตารางที่ 4.9 ประเมินความพึงพอใจสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด โดยสมาชิกของสหกรณ์	61
ตารางที่ 4.10 ประเมินความพึงพอใจสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด โดยคณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์	63
ตารางที่ 4.11 ประเมินความพึงพอใจสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด โดยเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์	51

สารบัญภาพ

	หน้า
ภาพที่ 1.1 กรอบแนวคิด	5
ภาพที่ 2.1 โครงสร้างการบริหารงานของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด	16
ภาพที่ 2.2 การกำหนดกลยุทธ์ด้วย SWOT MATRIX	21
ภาพที่ 4.1 ขั้นตอนการกำหนดนโยบายการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์ การเกษตรพระยืน จำกัด	47

บทที่ 1

บทนำ

1. ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

การสหกรณ์ในประเทศไทย ได้เริ่มนิเทศกิจเกิดขึ้นในช่วงสมัยพระบาทสมเด็จพระปุลจอมเกล้าเจ้าอยู่หัว รัชกาลที่ 5 แห่งกรุงรัตนโกสินทร์ ซึ่งขณะนั้นประเทศไทยได้เริ่มมีการติดต่อค้าขายกับต่างประเทศมากขึ้น ระบบเศรษฐกิจของชนบทมีการเปลี่ยนแปลงจากการระบบเศรษฐกิจเพื่อเลี้ยงดูเองไปสู่ระบบเศรษฐกิจเพื่อการค้า ความต้องการเงินลงทุนและการครองชิงจึงต้องมีมากขึ้น แต่ข้อจำกัดของเกษตรกรไทย โดยเฉพาะชาวนาไม่มีรายได้จากการขายผลผลิต เนื่องจากขาดแคลนเงินทุน การถูกเอารัดเอาเปรียบจากพ่อค้า ความเดือดร้อนในการผลิตทางการเกษตร ซึ่งได้ผลผลิตไม่แน่นอน เนื่องจากสภาพปัญหาโรค แมลง และศัตรูพืช ทั้งหมดก่อให้เกิดสภาพความยากจนของเกษตรกรไทย จากปัญหาความยากจนดังกล่าวทำให้ราชการต้องหาทางช่วยเหลือ โดยนำระบบวิธีการสหกรณ์มาใช้ และทดลองตั้งสหกรณ์หาทุนไม่จำกัดสินใช้ เป็นแห่งแรกที่จังหวัดพิษณุโลก ใช้ชื่อว่า “สหกรณ์วัดจันทร์ไม่จำกัดสินใช้” จดทะเบียนเมื่อวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2459 นับแต่สหกรณ์ไทยได้ถูกก่อตั้งขึ้นมา กิจการสหกรณ์ได้มีความนิยมแพร่หลายเพิ่มมากขึ้นทั่วประเทศ โดยรัฐบาลให้การสนับสนุนอย่างต่อเนื่องมา โดยตลอด เพราะระบบวิธีการสหกรณ์จะช่วยให้ผู้ด้อยโอกาสในทางสังคม ได้มีการรวมตัวกันช่วยตนเองและช่วยเหลือซึ่งกันและกัน รวมทั้งอยู่ร่วมกับสังคมได้อย่างกลมกลืน กิจกรรมทางสหกรณ์นับว่ามีบทบาทสำคัญต่อการเจริญเติบโต ในระบบเศรษฐกิจและสังคมในประเทศไทย เพราะสหกรณ์ที่ตั้งขึ้นมาต่างมีวัตถุประสงค์เพื่อส่งเสริมผลประโยชน์ทางเศรษฐกิจและสังคมของผู้เป็นสมาชิกสหกรณ์ กิจกรรมทั้งหลายที่สหกรณ์ดำเนินการ เป็นกิจกรรมที่เกี่ยวข้องกับการผลิต การค้า การบริการ และอุตสาหกรรม ระบบเศรษฐกิจของสมาชิกสหกรณ์จัดได้ว่าเป็นหน่วยเล็กสุดของระบบเศรษฐกิจ มีกิจกรรมที่เริ่มต้นด้วยการผลิตสินค้าตามลักษณะอาชีพของสมาชิกสหกรณ์ เช่น ชาวนาเมืองเชียงใหม่ เป็นต้น เมื่อผลิตแล้วมีการจำหน่าย หรือเกษตรกรอื่น ๆ การทำไร่ ปลูกสับปะรด สินค้าที่ผลิตเป็นสินค้าเกษตร เป็นต้น เมื่อผลิตแล้วมีการจำหน่าย ซึ่งมีทั้งจำหน่ายผ่านพ่อค้าคนกลางในชุมชน หรือจำหน่ายสู่ผู้บริโภค ระบบเศรษฐกิจของสหกรณ์เป็นระบบที่ใหญ่ขึ้น เพราะเป็นการรวมเอาระบบเศรษฐกิจของสมาชิกมาสู่กระบวนการค้า ดำเนินงานในระบบสหกรณ์ และการที่สหกรณ์มีความสำคัญต่อการพัฒนาระบบเศรษฐกิจและ

สังคม กีเนื่องจากว่า สหกรณ์สามารถสนองความต้องการของชุมชนได้ เป็นการส่งเสริม
ประชาธิปไตย เกิดการสร้างระบบตลาดเสรี ก่อให้เกิดการสร้างเครือข่ายทางธุรกิจ (การสหกรณ์ใน
ประเทศไทย , 2545)

ปัจจุบัน ได้มีการกำหนดประเภทสหกรณ์เป็น 7 ประเภท คือ สหกรณ์การเกษตร
สหกรณ์นิคม สหกรณ์ประมง สหกรณ์ออมทรัพย์ สหกรณ์ร้านค้า สหกรณ์บริการ และสหกรณ์
เครดิตยูเนี่ยน สหกรณ์ทั้ง 7 ประเภทดังกล่าว แบ่งกลุ่มประเภทอย่างกว้างๆ ได้ 2 กลุ่ม คือ กลุ่ม
ประเภทสหกรณ์ภาคการเกษตร ประกอบด้วย สหกรณ์การเกษตร สหกรณ์นิคม และสหกรณ์
ประมง กับกลุ่มประเภทสหกรณ์นอกภาคการเกษตร ประกอบด้วย สหกรณ์ออมทรัพย์ สหกรณ์
ร้านค้า สหกรณ์บริการ และสหกรณ์เครดิตยูเนี่ยน ในปี 2549 ประเทศไทยมีจำนวนสหกรณ์ทั้งสิ้น
6,880 สหกรณ์ เป็นสหกรณ์ภาคการเกษตร 4,149 สหกรณ์ และสหกรณ์นอกภาคการเกษตร 2,731
สหกรณ์ สมาชิกร่วมทั้งสิ้นประมาณ 9.9 ล้านครัวเรือน ถ้าเทียบเฉลี่ย 1 ครัวเรือน มีสมาชิกใน
ครอบครัว 4 คน เท่ากับว่า ประชากรของประเทศไทยอยู่ในภาคสหกรณ์ประมาณ 40 ล้านคน หรือ
มากกว่า ครึ่งหนึ่งของประชากรทั้งประเทศ เช่นนี้ย่อมแสดงให้เห็นว่าภาคการผลิต การค้า และ
อุตสาหกรรม ตามระบบสหกรณ์มีความสำคัญในการพัฒนาระบบเศรษฐกิจภายในประเทศไม่น้อย
แต่แผนการดำเนินงานของสหกรณ์การเกษตรทั้งหลายส่วนใหญ่ เป็นวางแผนแบบปีต่อปี ไม่มี
การวางแผนระยะยาวที่เป็นการวางแผนในเชิงกลยุทธ์ ซึ่งการวางแผนกลยุทธ์เป็นการวางแผน ที่ได้
จากการพิจารณาอย่างละเอียดถ้วน钿ต ข้อได้เปรียบต่อคู่แข่งขัน และสภาพแวดล้อมที่
เปลี่ยนแปลงอยู่เสมอ สิ่งเหล่านี้มีผลต่อการดำเนินงานของสหกรณ์ ดังนั้น สหกรณ์ที่ไม่มีการ
วางแผนเชิงกลยุทธ์จึงทำให้ขาดความต่อเนื่องในการบริหารจัดการ การดำเนินงานขาดความมี
ประสิทธิภาพ ส่งผลให้การพัฒนาและการเจริญเติบโตของสหกรณ์หยุดนิ่ง นับเป็นอุปสรรคต่อการ
พัฒนาประเทศไทย (www.cpd.go.th , เมษายน 2550)

สหกรณ์การเกษตรประเทศไทย จำกัด เป็นสหกรณ์หนึ่งซึ่งเกิดจากการรวมตัวของสมาชิกผู้
ประกอบอาชีพเกษตรกรรมในเขตอำเภอพระยีน จังหวัดขอนแก่น ได้จดทะเบียนเป็นสหกรณ์
การเกษตร เมื่อวันที่ 25 พฤษภาคม 2520 โดยมีสมาชิก ณ วันจดทะเบียน จำนวน 263 คน มีทุน
เรือนหุ้น จำนวน 13,150 บาท และมีทุนดำเนินงาน จำนวน 13,150 บาท และตั้งแต่สหกรณ์
การเกษตรประเทศไทย จำกัด ได้จดตั้งมาจนถึงปัจจุบัน นับเป็นเวลา 30 ปี ณ ปีบัญชีสิ้นสุด 31 มีนาคม
2550 สหกรณ์การเกษตรประเทศไทย จำกัด มีสมาชิก จำนวน 1,595 คน มีทุนเรือนหุ้น จำนวน
12,834,580 บาท และมีทุนดำเนินงาน จำนวน 54,477,976 บาท สหกรณ์ได้เจริญเติบโตและมีการ
พัฒนาด้านการบริหารจัดการ การดำเนินธุรกิจเพื่อให้บริการแก่สมาชิก ตามวัตถุประสงค์ของ
สหกรณ์ตามลำดับ ไม่ว่าจะเป็นแหล่งเงินทุน ให้แก่สมาชิกเพื่อใช้ปรับปรุงและพัฒนาอาชีพด้าน

เกย์ตุกรรม การจัดทำปัจจัยการผลิตและสินค้าต่างๆ มาจำหน่ายให้แก่สมาชิก การรวมรวมผลผลิตของสมาชิกไปจำหน่าย การดำเนินธุรกิจค้านเงินฝาก นอกจากนี้มีการพัฒนาคุณภาพชีวิตของสมาชิกโดยการจัดสวัสดิการให้แก่สมาชิกและครอบครัว

ในปี พ.ศ. 2547 สากรณ์การเกย์ตุพระยีน จำกัด ได้จัดทำแผนกลยุทธ์เพื่อเป็นแผนในการดำเนินงานของสากรณ์ระหว่างปี 2547 – 2551 ซึ่งแนวคิดในการที่จะนำวิธีการบริหารเชิงกลยุทธ์ (Strategic Management) มาใช้ในการบริหารของสากรณ์นี้ ได้รับการส่งเสริมแนะนำจากกรมส่งเสริมสหกรณ์ โดยกรมส่งเสริมสหกรณ์ได้มีนโยบายในการส่งเสริมและพัฒนาการบริหารจัดการ องค์การและธุรกิจของสหกรณ์ให้มีประสิทธิภาพ เพื่อรับรองการแข่งขันทางธุรกิจที่มีความเข้มข้น และยังช่วยเพิ่มศักยภาพในการดำเนินงาน การจัดทำแผนกลยุทธ์เป็นการแสดงการมีส่วนร่วมทางความคิดและการปฏิบัติของทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้องกับการบริหารจัดการของสากรณ์ ประกอบด้วย สมาชิก กรรมการดำเนินการ และเจ้าหน้าที่สากรณ์ อย่างชัดเจน สากรณ์การเกย์ตุพระยีน จำกัด เป็นสากรณ์ที่ผ่านเกณฑ์มาตรฐานของกรมส่งเสริมสหกรณ์ จึงได้รับการคัดเลือกให้เป็นสากรณ์หนึ่งเพื่อนำร่องในการจัดทำแผนกลยุทธ์ของสากรณ์ประเภทการเกย์ตุ เพื่อนำมาใช้ในการบริหารจัดการของสากรณ์ให้มีความเริบยุก้าวหน้ายิ่งขึ้น และเมื่อสากรณ์ได้นำวิธีการบริหารเชิงกลยุทธ์มาใช้ดำเนินงานแล้วทำให้บุคลากรของสากรณ์เกิดความศรัทธาและมีความรู้สึกเป็นเจ้าของเพิ่มขึ้น

ดังนั้น จึงเห็นความสำคัญในการที่จะศึกษาถึงผลการดำเนินงาน กระบวนการและขั้นตอนต่างๆ ใน การดำเนินนโยบายการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสากรณ์การเกย์ตุพระยีน จำกัด ว่า มีวิธีการอย่างไร รวมทั้งเมื่อได้กำหนดแผนกลยุทธ์แล้ว บุคลากรในสากรณ์มีความพึงพอใจในการดำเนินงานของสากรณ์เพียงใด เพื่อนำผลการศึกษาที่ได้มาใช้เป็นแนวทางในการแก้ไขปรับปรุง การดำเนินงานของสากรณ์ให้มีประสิทธิภาพและประสิทธิผล ซึ่งจะส่งผลให้สากรณ์ประสบผลสำเร็จทำให้สมาชิกมีฐานะความเป็นอยู่ที่ดีขึ้น บรรลุผลตามวัตถุประสงค์ของการจัดตั้งสากรณ์ อันเป็นส่วนหนึ่งที่จะช่วยพัฒนาประเทศไทยให้เจริญเติบโตทางเศรษฐกิจได้

2. วัตถุประสงค์การศึกษา

- 2.1 เพื่อศึกษาการดำเนินงานของสากรณ์การเกย์ตุพระยีน จำกัด
- 2.2 เพื่อศึกษาแนวทางการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสากรณ์การเกย์ตุพระยีน จำกัด
- 2.3 เพื่อศึกษาความพึงพอใจของบุคลากรสากรณ์ต่อการดำเนินงานของสากรณ์ การเกย์ตุพระยีน จำกัด

3. ปัญหาการศึกษา

ต้องการทราบแนวทางการบริหารเชิงกลยุทธ์ ของสหกรณ์การเกษตรพะยีน จำกัด

4. ขอบเขตของการศึกษา

การศึกษารั้งนี้ เป็นการศึกษาเฉพาะสมาชิก คณะกรรมการดำเนินการและเจ้าหน้าที่ ของสหกรณ์การเกษตรพะยีน จำกัด จังหวัดขอนแก่น โดยทำการกำหนดขอบเขตด้านเนื้อหาใน การศึกษา ดังนี้

4.1 ศึกษาผลการดำเนินงานของสหกรณ์ ในรอบปีบัญชีสิ้นสุด 31 มีนาคม 2548 ถึง 31 มีนาคม 2550 ได้แก่ผลการดำเนินธุรกิจสินเชื่อ ธุรกิจจัดหาสินค้ามาจำหน่าย ธุรกิจรวมรวมผลิตผล และผลการวิเคราะห์ข้อมูลส่วนทางการเงินตลอดจนปัญหาอุปสรรคในการดำเนินธุรกิจของสหกรณ์

4.2 ศึกษาแนวทางการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์ โดยศึกษาจาก การวิเคราะห์ ปัจจัยสภาพแวดล้อมภายในสหกรณ์ การวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อมภายนอกสหกรณ์ การกำหนดวิสัยทัศน์ ภารกิจและกลยุทธ์ของสหกรณ์ และปัญหาอุปสรรคในการดำเนินกลยุทธ์ และการควบคุมกลยุทธ์ของสหกรณ์

4.3 ศึกษาความพึงพอใจของบุคลากร ต่อการดำเนินงานของสหกรณ์

- ด้านสมาชิก ครอบคลุมในด้านการประกอบอาชีพของสมาชิก ความรู้ความเข้าใจ ในสิทธิหน้าที่ ความเชื่อมั่นความครั้งทราในสหกรณ์ การได้รับประโยชน์ของสมาชิก ทัศนคติต่อ การให้บริการของสหกรณ์

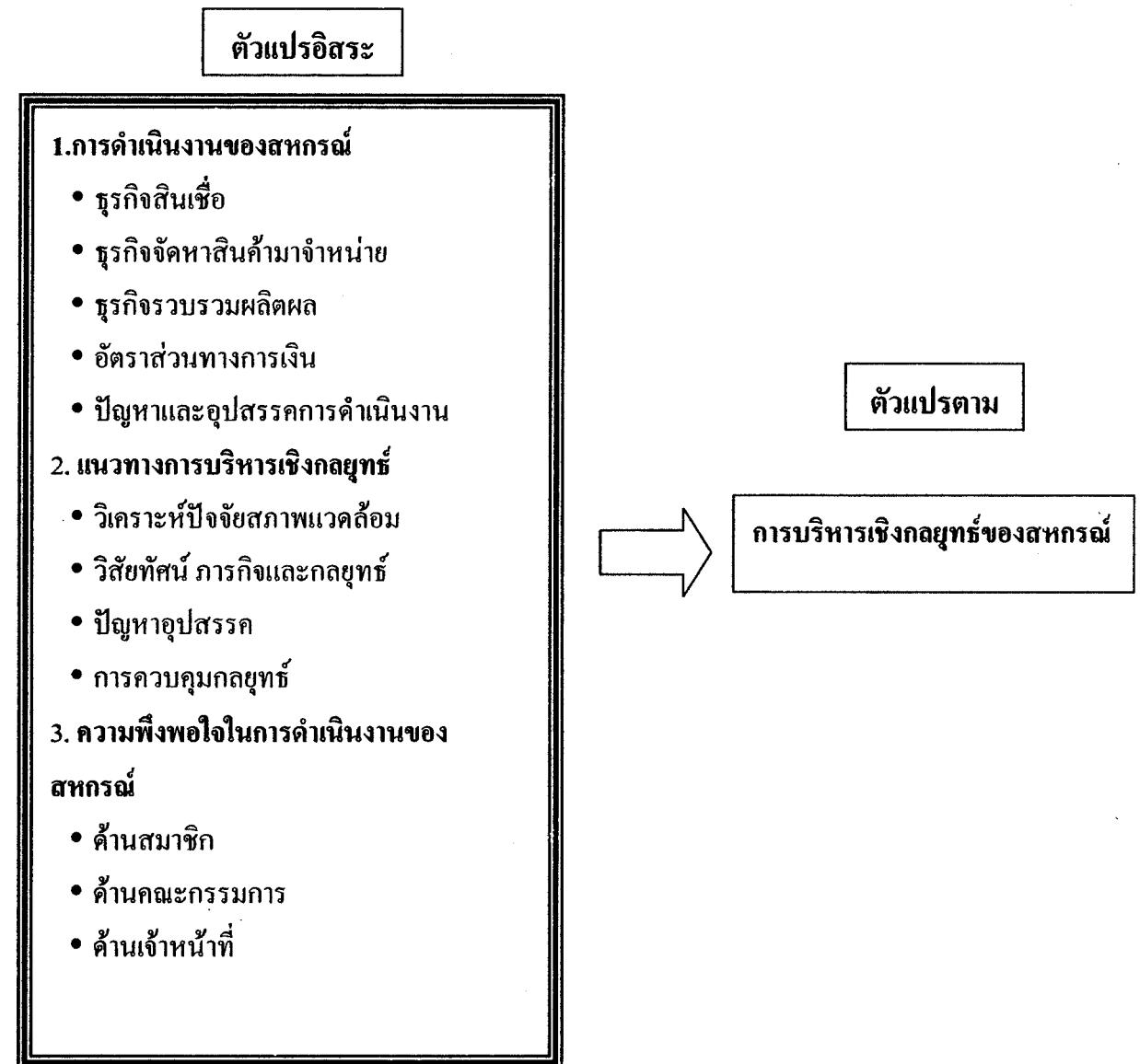
- ด้านคณะกรรมการดำเนินการ ครอบคลุมความรู้ความสามารถในการเรื่องการ บริหารงานของสหกรณ์ ความเข้าใจในหลักการ อุดมการณ์ของสหกรณ์ กฏหมาย ข้อบังคับระเบียบ สหกรณ์ การเสียสละในฐานะผู้บริหารของสหกรณ์

- ด้านเจ้าหน้าที่สหกรณ์ ครอบคลุมความพึงพอใจในตำแหน่งหน้าที่ ขวัญกำลังใจ ในการปฏิบัติงาน การยอมรับความรู้ ความสามารถของคณะกรรมการ ความรู้ความเข้าใจใน หลักการและอุดมการณ์สหกรณ์ ความไปร่วมใส่ในการปฏิบัติงาน การพิจารณาความดีความชอบและการลงโทษ

การศึกษาด้านคว้าอิสระครั้งนี้ ได้ใช้เวลาทำการศึกษาในช่วงระหว่างเดือนธันวาคม 2550 ถึงเดือนเมษายน 2551

5. กรอบแนวคิดการศึกษา

การศึกษารั้งนี้เป็นการศึกษาการบริหารเชิงกลยุทธ์ตามแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์ การเกษตรพะเยิน จำกัด โดยมีตัวแปรอิสระและตัวแปรตามดังนี้



6. นิยามศัพท์เฉพาะ

สหกรณ์ หมายถึง สหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด อำเภอพระยีน จังหวัดขอนแก่น
บุคลากรสหกรณ์ หมายถึง สมาชิก คณะกรรมการดำเนินการ และเจ้าหน้าที่ของ
สหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด

กลยุทธ์ หมายถึง วิธีการที่องค์การเลือกเพื่อที่จะดำเนินการจากจุดที่เป็นอยู่ปัจจุบันไป
ยังจุดหมายปลายทางในอนาคตที่กำหนดไว้

การบริหารเชิงกลยุทธ์ หมายถึง การบริการเพื่อการวางแผน และการควบคุมการ
ปฏิบัติการ เพื่อให้บรรลุเป้าหมายขององค์การ โดยสร้างความสัมพันธ์ระหว่างองค์การให้เหมาะสม
กับสภาพแวดล้อมที่เปลี่ยนแปลงอยู่เสมอ ซึ่งจะช่วยให้การบริหารเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพและ
ประสิทธิผล

ความสำเร็จ หมายถึง ผลการดำเนินงานที่มีประสิทธิภาพและประสิทธิผล บรรลุ
วัตถุประสงค์ขององค์การ สามารถตรวจสอบและวัดผลได้

7. ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

7.1 ผู้ศึกษาได้แนวทางในการพัฒนาความรู้เรื่องการบริหารงานเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์
เพิ่มขึ้น และสามารถนำไปส่งเสริมให้การแนะนำแก่สถานบันเทยตระกรอื่นๆ

7.2 สหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด สามารถนำผลการศึกษาไปปรับใช้ในการ
ปรับปรุงการบริหารเชิงกลยุทธ์ และพัฒนาการดำเนินงานของสหกรณ์ให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น

7.3 สำนักงานสหกรณ์จังหวัดขอนแก่นสามารถนำผลการศึกษาไปเป็นแนวทางการให้
การปรึกษา แนะนำและส่งเสริมสหกรณ์การเกษตรในจังหวัดขอนแก่นเกี่ยวกับเรื่องการบริหาร
เชิงกลยุทธ์

7.4 กรมส่งเสริมสหกรณ์ สามารถนำผลการศึกษาไปประยุกต์ใช้ในการวางแผนแนะนำ
และให้คำปรึกษากับสหกรณ์และกลุ่มเกษตรกร

บทที่ 2

วรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง

การศึกษาค้นคว้าอิสระเรื่องการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรระยะปัจจุบัน จำกัด จังหวัดขอนแก่น ผู้ศึกษาได้ค้นคว้าวรรณกรรมและงานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับเรื่องที่ทำการศึกษาเพื่อใช้เป็นแนวทางในการศึกษา โดยแบ่งเป็น 2 หัวข้อ ดังนี้

1. แนวคิด ทฤษฎี หลักการอันเป็นองค์ความรู้ในเรื่องเกี่ยวกับการบริหารเชิงกลยุทธ์

1.1 แนวคิดเกี่ยวกับสหกรณ์

กรมส่งเสริมสหกรณ์ (2550) ได้กล่าวถึงประวัติการสหกรณ์ว่า ระหว่างศตวรรษที่ 18-19 ได้เกิดการปฏิวัติอุตสาหกรรมขึ้นในยุโรป มีการนำอาเครื่องจักรมาใช้แทนแรงงานคน ซึ่งทำให้เกิดการเปลี่ยนแปลงทางเศรษฐกิจ คือเกิดภาระการวางแผน และเศรษฐกิจตกต่ำทั่วไป การเปลี่ยนแปลง อย่างใหญ่หลวงครั้งนี้เริ่มต้นจากประเทศอังกฤษ ชาวอังกฤษต้องประสบกับปัญหาความเดือดร้อนอย่างมาก จากการที่นายทุนใช้เครื่องจักรแทนแรงงาน มีการปลดคนงานออก จากโรงงาน ส่วนผู้ประกอบการรายย่อย ต้องเลิกล้มกิจการไป สภาพสังคมทั่วไปมีการแบ่งชั้นออกเป็น 2 ฝ่าย คือ ฝ่ายนายทุน และทางฝ่ายกรรมกร นายทุนพยายามแสวง หากำไรจากการลงทุน มากที่สุด โดยการเอาไว้ เปรียบฝ่ายกรรมกรทุกวิถีทาง

จากการเปลี่ยนแปลงทางเศรษฐกิจในครั้งนี้ บรรดากรรมกรที่ถูกบีบคั้นทั้งหลาย จึงเริ่มแสวงหาหนทาง ที่จะปลดเปลือกความทุกข์ยากของพวคุณประกอบกับเวลาไม่มีนัก เศรษฐศาสตร์ที่มีความคิด อยากรจะช่วยพุ่งรุานะของสังคมให้ดีขึ้น ได้เสนอแนวทางปรับปรุง สภาพทางเศรษฐกิจให้เกิดความเป็นธรรมแก่สังคม โดยการร่วมมือ ระหว่างผู้ที่เดือดร้อนให้รู้จัก การช่วยตนเองและช่วยเหลือซึ่งกันและกัน แนวความคิดดังกล่าวได้ก่อให้เกิดระบบสหกรณ์ขึ้นใน เวลาต่อมา

บุคลากรที่สอนให้คณทั่วไปรู้จักคำว่า "สหกรณ์" คือ โรเบอร์ต โอลเวน ชาวอังกฤษ ซึ่งถือว่าเป็นผู้ให้กำเนิด การสหกรณ์ขึ้นในโลก และได้ชื่อว่าเป็นบิดาแห่งการสหกรณ์ เดิมโอลเวน เป็นคนที่ขายจน แต่ความเฉลียวฉลาดและรู้จักวิธีการทำอาหารจึงทำให้เขาได้มีโอกาสเป็น ผู้จัดการและมีหุ้นส่วนเป็นเจ้าของโรงงาน เขาเป็นนายจ้าง ที่มีความหวังคิดต่อกรรมกร จึงได้

ปรับปรุงสภาพความเป็นอยู่ทั่วไปของคนงานให้ดีขึ้น หลังจากนั้น โอ wen ได้หาวิธีช่วยเหลือกรรมกร อื่นๆ โดยสอนให้รู้จักการช่วยตนเอง และช่วยเหลือซึ่งกันและกัน เพื่อบรรลุปัญหา ความเดือดร้อน ต่างๆ ซึ่งเป็นวิธีการของระบบสหกรณ์ โอ wen เสนอให้จัดตั้ง "ชุมชนสหกรณ์" (Co-operative Community) ให้ชุมชนสหกรณ์นี้ผลิตสิ่งของเครื่องใช้ต่างๆ ใช้เองโดยไม่ใช้เครื่องจักร ทรัพย์สิน ของชุมชน เป็นของส่วนรวม เพื่อมีให้สภาพนายทุนปะปนอยู่ในชุมชน การจัดตั้งชุมชนสหกรณ์นี้ จะต้องใช้เงินทุนและที่ดินเป็นจำนวนมากและ โอ wen ก็ได้พยายามเผยแพร่แผนการจัดตั้งชุมชน สหกรณ์ เพื่อให้คนทั่วไป ได้เข้าใจสหกรณ์ในฐานะสมาคมเพื่อเศรษฐกิจ แต่ โอ wen ยังไม่สามารถ จัดตั้งชุมชนสหกรณ์ในประเทศไทยอังกฤษได้ เพราะมีปัญหาเกี่ยวกับสภาพสังคมในสมัยนั้น โอ wen จึง ได้เดินทางไปประเทศอเมริกา และทดลองจัดตั้ง ชุมชนสหกรณ์ ขึ้นเป็นครั้งแรกที่ นิว泽ิลอนด์ รัฐ อินเดียนา สหรัฐอเมริกา ในปี พ.ศ.2368 ให้ชื่อว่า นิวาร์มอนี (New armony) แต่ได้ล้มเลิกไปใน ระยะเวลาต่อมา เนื่องจากไม่ได้คัดเลือกสมาชิกและ ไม่มีกิจกรรมเพียงพอให้คุ้มค่ากับค่าใช้จ่าย นอกจากนี้ยังมีปัญหาเกี่ยวกับการปกครองและศาสนา อย่างไรก็ตามแนวความคิดของ โอ wen ก็มี อิทธิพลต่อนักปฏิรูปทางเศรษฐกิจ เขาได้ให้แนวความคิดเกี่ยวกับความร่วมมือร่วมใจระหว่างมนุษย์ ในอันที่จะช่วยตนเองและช่วยเหลือซึ่งกันและกันเพื่อยกมาตรฐานความเป็นอยู่ให้สูงขึ้น

อิกท่านหนึ่งคือนายแพทย์วิลเลียม คิง อาศัยอยู่ในเมืองไบรตัน ประเทศอังกฤษ เป็นผู้นิยมให้ความคิด ทางสหกรณ์ของ โอ wen แต่เห็นว่า โครงการของ โอ wen ต้องใช้เงินทุนจำนวนมาก ซึ่งจะทำให้เป็นจริง ได้ยาก นายแพทย์คิงจึงเริ่มต้นจากการซื้อขายให้คนงานรวมทุนกันและเลือก ลงน้อยตั้ง "สมาคมการค้า" (Trading Assiciation) ในรูปสหกรณ์ขึ้น เมื่อปี พ.ศ. 2370 เป็นรูปปร้าน สหกรณ์จำหน่ายสินค้า แต่มีข้อแตกต่าง ไปจากร้านสหกรณ์ในปัจจุบันคือ กำไรที่เกิดจากการดำเนิน ธุรกิจของร้าน สหกรณ์นี้จะ ไม่นำมาแบ่งปันกัน แต่จะเก็บสมทบไว้เป็นทุนเพื่อใช้ขยายงานของร้าน สหกรณ์ต่อไป จนสามารถจัดตั้งชุมชนสหกรณ์ตามแบบ โอ wen ได้ ซึ่งจากการกระทำดังกล่าวทำให้ ร้านค้าแบบสหกรณ์ในรูปแบบนี้ไม่ประสบผลสำเร็จ เนื่องจากการ เก็บกำไรทั้งหมดไว้ไม่จ่ายคืนแก่ สมาชิก ทำให้สมาชิกไม่ครั้งหาสหกรณ์ อย่างไรก็ตามกิจการของนายแพทย์คิง ก็ถูกล้มเหลว ร้านค้าแบบสหกรณ์ในปัจจุบันจะนั้นในวงการร้านสหกรณ์สมัยนี้จึงให้เกียรติแก่ท่านมาก

ต่อมาเมื่อมีสมาชิกเพิ่มและธุรกิจการค้าขยายใหญ่ขึ้น ก็ได้มีการทำธุรกิจกับ บุคคลภายนอกด้วย นักสหกรณ์รอชาเดล หรือที่เรียกว่า "ผู้นำแห่งรอชาเดล" ได้กำหนดหลักปฏิบัติ ไว้ 10 ประการ ซึ่งมีสาระสำคัญหลายประการที่ถูกยกถือ เป็นหลักสหกรณ์สากลมาจนถึงปัจจุบัน แม้ว่าจะล่วงมาเป็นเวลานาน แต่ร้านสหกรณ์รอชาเดลก็ยังคงอยู่และภายเป็นร้านที่มีขนาด ใหญ่ ยิ่งกว่าที่นั้นวิธีการของร้านสหกรณ์สำหรับผู้บริโภคแบบนี้ได้เผยแพร่หลายออก ไปสู่ ประชาชน

กลุ่มอื่นๆปัจจุบันร้านสหกรณ์ที่ลือหลักการสำคัญๆ อย่างเดียวกันนี้ มีอยู่ในประเทศไทยต่างๆ เป็นจำนวนมาก

ส่วนสหกรณ์ประเภทอื่นๆ เช่น สหกรณ์ที่ช่วยเหลือสมาชิกให้กู้ยืมเงินไปทำทุน หรือสหกรณ์เครดิต หรือสหกรณ์สินเชื่อ ก็ เช่นเดียวกัน สหกรณ์เหล่านี้ เกิดจากความขัดสน และความเดือดร้อนของเกษตรกรและกรรมกร เนื่องจากหาเงินกู้ยืมมาประกอบการทำมาหากิน ได้ยาก และแม้ว่าจะกู้มาได้ก็ต้องเสียดอกเบี้ยแพง จนไม่สามารถหารายได้มาให้เพียงพอ กับการซื้อขาย แต่เมืองเดียวกันนี้ ก็เป็นเหตุให้มีหนี้สินมาก เมื่อปี พ.ศ. 2393 นายเซอร์มัน ชูลซ์ ชาวเยอรมัน ผู้พิพากษาแห่ง เมืองเดลิทซ์ ได้คิดจัดตั้งสหกรณ์ ประเภททางทุนขึ้น ในหมู่ชาวเมือง ผู้เป็นช่างฝีมือและพ่อค้า ขนาดเล็ก โดยรวมรวมขึ้นเป็นองค์การเพื่อจัดหาทุนให้สมาชิกกู้ยืม และในปี พ.ศ. 2405 นายฟรีดريك วิลเยล์ม ไรฟ์ไฟเซน ชาวเยอรมัน นายกเทศมนตรี เมืองเมดเคสตอร์ฟ ได้จัดตั้งสหกรณ์ ทางทุนขึ้น ในหมู่ชาวชนบท ซึ่งเป็นเกษตรกร โดยจัดเป็นองค์การ เพื่อจัดหาทุนให้แก่สมาชิกกู้ยืม เช่นเดียวกัน ในเวลาต่อมาการรวมกันเป็นสหกรณ์เพื่อแก้ไขปัญหาความเดือดร้อน ของประชาชน ก็ได้แพร่หลายไปยังประเทศต่างๆ อันเป็นประ�โยชน์ และเป็นตัวอย่างในการจัดตั้งสหกรณ์แก่ชาวบ้าน และชาวเมือง นานถึงปัจจุบัน

กรมส่งเสริมสหกรณ์ (2550) ได้กล่าวถึงประวัติการสหกรณ์ในประเทศไทย ว่า การสหกรณ์ในประเทศไทย มีมูลเหตุสืบเนื่องมาจากการสหกรณ์ในสหภาพโซเวียต ที่ได้เริ่มมีการติดต่อค้าขาย กับต่างประเทศ มากขึ้น ในสมัยกรุงรัตนโกสินทร์ ระบบเศรษฐกิจของชนบทก็ค่อนข้างเปลี่ยนจาก ระบบเศรษฐกิจแบบเพื่อเลี้ยง ตัวเองมาสู่ระบบเศรษฐกิจแบบเพื่อการค้า ความต้องการเงินทุนในการขยายการผลิตและการคงเชื้อเพลิง มีเพิ่มขึ้น ชาวนาที่ไม่มีทุนรองของตนเองก็หันไปกู้ยืมเงินจากบุคคลอื่นทำให้ต้องเสียดอกเบี้ยในอัตราสูง และบังคับเอาเปรียบจากพ่อค้านายทุนทุกวิถีทาง อีกด้วย ชาวนาจึงตกเป็นฝ่ายเสียเปรียบอยู่ตลอดเวลา ทำนาได้ข้าวเท่าได้ ก็ต้องขายใช้หนี้ก่อหนี้ นอกจากนี้ การทำนาขึ้นคงมีผลผลิตที่ไม่แน่นอน ขึ้นอยู่กับสภาพดินฟ้าอากาศ ถ้าปีไหนผลผลิตเสียหาย ก็จะทำให้หนี้สินพอกพูนมากขึ้น เรื่อยๆ จนถูกหนี้บังรายต้องโอนกรรมสิทธิ์ให้ที่นาให้แก่เจ้าหนี้ และกลายเป็นผู้เช่านาหรือเร่ร่อน ไม่มีที่ดินทำกิน ไปในที่สุด

จากสภาพปัจจุบันความยากจนของชาวนาในสมัยนั้นทำให้ทางราชการคิดหาวิธีช่วยเหลือด้วยการจัดหาเงินทุนมาให้กู้ และคิดคอกเบี้ยในอัตราต่ำ ความคิดนี้ได้เริ่มขึ้นในปลายรัชการที่รโดยกำหนดวิธีการที่จะช่วยชาวนาในด้านเงินทุนไว้ 2 วิธีคือ

วิธีที่ 1 จัดตั้งธนาคารเกษตรเพื่อให้เงินกู้แก่ชาวนา แต่ขัดข้องในเรื่องเงินทุนและหลักประกันเงินกู้ ความคิดนี้จึงระงับไป

วิธีที่ 2 วิธีการสหกรณ์ประเภททางทุน วิธีนี้เกิดจากรัฐบาลโดยกระทรวงประคลัง

มหาสมบัติในปัจจุบันคือ กระทรวงการคลังได้เชิญชวนรัฐสภา เผด็จศึกษา หัวหน้าธนาคารแห่งประเทศไทย ประทศอินเดียเข้ามาสำรวจหาถูกทางช่วยเหลือชาวนาได้เสนอว่าควรจัดตั้ง "ธนาคารให้กู้ยืมแห่งชาติ" ดำเนินการให้กู้ยืมแก่รายภูมิ โดยมีที่ดินและหลักทรัพย์อื่นเป็นหลักประกันเพื่อป้องกันมิให้ชาวนาที่กู้ยืมเงินทอดทิ้งที่นาหล่นหนี้สิน ส่วนการควบคุมเงินกู้และการเรียกเก็บเงินกู้ ท่านได้แนะนำให้จัดตั้งเป็นสมาคมที่เรียกว่า "โศอโอเพอรารีฟ โซไซตี้" (Cooperative Society) โดยมีหลักการร่วมมือกันเพื่อช่วยเหลือซึ่งกันและกันซึ่งคำนึงพระราชวงศ์เชอ กรมหมื่นพิทักษ์ลงกรณ์ได้ทรงบัญญัติศัพท์เป็นภาษาไทยว่า "สมาคมสหกรณ์" จึงกล่าวได้ว่าประเทศไทยเริ่มศึกษาวิธีการสหกรณ์ขึ้นในปี พ.ศ. 2457 แต่ก็ยังไม่ได้ดำเนินการอย่างไร จนกระทั่งในปี 2458 ได้มีการเปลี่ยนกรมสหกรณ์เป็นกรมพาณิชย์และสหกรณ์ ประกอบด้วยส่วนราชการ 3 ส่วน คือ การพาณิชย์ การสหกรณ์ และการสหกรณ์

การจัดตั้งส่วนราชการสหกรณ์นี้ ก็เพื่อจะให้มีเจ้าหน้าที่ดำเนินการทดลองจัดตั้งสหกรณ์ขึ้นและพระราชวงศ์เชอ กรมหมื่นพิทักษ์ลงกรณ์ ในฐานะทรงเป็นอธิบดีกรมพาณิชย์และสหกรณ์ ขณะนั้นได้ทรงพิจารณาเลือกแบบอย่างสหกรณ์ครอติกที่จัดกันอยู่ในต่างประเทศ หลายแบบ ในที่สุดก็ทรงเลือกแบบไร์ฟไฟเซนและทรงยืนยันไว้ใน รายงานสหกรณ์ฉบับแรกว่า "เมื่อได้พิจารณาละเอียดแล้วได้ตกลงเลือกสหกรณ์ชนิดที่เรียกว่าไร์ฟไฟเซน ซึ่งเกิดขึ้นในเยอรมัน ก่อน และซึ่งมุ่งหมายที่จะอุปถัมภ์คนจน ผู้ประกอบกิจกรรมย่อมๆ เห็นว่าเป็นสหกรณ์ชนิดที่เหมาะสม ที่สุดสำหรับประเทศไทย" จากการที่พระองค์ท่าน ทรงเป็นผู้นำเบิกริเริ่มงานสหกรณ์ขึ้น ในประเทศไทย บุคคลทั้งหลายในขบวนการสหกรณ์จึงถือว่าพระองค์ทรงเป็น "พระบิดาแห่งการสหกรณ์ไทย"

สำหรับรูปแบบของไร์ฟไฟเซนก็คือ สหกรณ์เพื่อการกู้ยืมเงินที่มีขนาดเล็ก สามารถ จะได้รับความรับผิดชอบร่วมกัน ทำให้สะดวกแก่การควบคุมท้องที่ที่ได้รับการพิจารณาให้จัดตั้งสหกรณ์ คือ จังหวัดพิษณุโลก เนื่องจากเป็นจังหวัด ที่มีผู้คนไม่หนาแน่นและเป็นราษฎรที่เพียงพอพนากาททางใต้ จึงต้องการช่วยเหลือผู้อพยพซึ่งประกอบอาชีพการเกษตร ให้ตั้งตัวได้ รวมทั้งเพื่อเป็นการซักจุ่งรายภูมิในจังหวัดอื่นที่มีผู้คนหนาแน่นให้ขยายพมานในจังหวัดนี้ และเข้าทำประโยชน์ในที่ดินอย่างเต็มที่ ต่อมากรมพาณิชย์และสหกรณ์ จึงได้ทดลองจัดตั้งสหกรณ์หาทุนขึ้น ณ ท้องที่ อำเภอเมือง จังหวัดพิษณุโลกเป็นแห่งแรกใช้ชื่อว่า "สหกรณ์วัดจันทร์ไม่จำกัดสินใช้" โดยจดทะเบียนเมื่อวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2459 มีพระราชวงศ์เชอ กรมหมื่นพิทักษ์ลงกรณ์ เป็นนายทะเบียนสหกรณ์ พระองค์แรก นับเป็นการเริ่มต้นแห่งการสหกรณ์ในประเทศไทยอย่างสมบูรณ์

ในระยะแรกตั้งสหกรณ์วัดจันทร์ไม่จำกัดสินใช้มีสมาชิกจำนวน 16 คน ทุนดำเนินงาน 3,080 บาท ซึ่งเป็นเงิน จากค่าธรรมเนียมแรกเข้า 80 บาท และเงินทุนจำนวน 3,000 บาท

ได้อาศัยเงินกู้จากแบงค์สยามกัมมาจล จำกัด ซึ่งก็คือธนาคารไทยพาณิชย์ในปัจจุบัน โดยมีกระทรวงฯ ประคลังมหาสมบัติเป็นผู้ค้ำประกัน และเดียดออกเบี้ยให้ธนาคารในอัตราอ้อยละ 6 ต่อปี คิดดอกเบี้ยจากสามาชิกในอัตราอ้อยละ 12 ต่อปี กำหนดให้สามาชิกส่งคืนเงินต้นในปีแรกจำนวน 1,300 บาท แต่เมื่อครบกำหนดสามาชิกส่งคืนเงินต้นได้ถึง 1,500 บาท ทั้งส่งคอกเบี้ยได้ครบทุกราย แสดงให้เห็นว่า การนำวิธีการสหกรณ์เข้ามาช่วยแก้ไขความเดือดร้อนของชาวนาได้ผล และจากความสำเร็จของ สหกรณ์วัดจันทร์ดังกล่าว รัฐบาลจึงได้คิดขยายกิจการสหกรณ์ไปยังจังหวัดอื่นๆ แต่การจัดตั้ง สหกรณ์ในระยะแรกนั้น นอกจากระยะนี้ นอกจากจะมีข้อจำกัดเรื่องเงินทุนแล้วยังมีข้อจำกัดในการกฎหมายด้วย เพราะพระราชบัญญัติเพิ่มเติมสมาคม พ.ศ. 2459 ทำให้การจัดตั้งสหกรณ์ไม่ก้าวขวางพอกที่จะขยาย สหกรณ์ออกไป หากจะให้การจัดตั้งสหกรณ์จริงก้าวหน้าและมีความมั่นคงจะต้องออกกฎหมาย ควบคุมให้มีขอบเขตกว้าง ดังนี้ ในเวลาต่อมาทางราชการจึงได้ประกาศยกเลิกพระราชบัญญัติ เพิ่มเติมสมาคม พ.ศ. 2459 แล้วประกาศใช้พระราชบัญญัติสหกรณ์ พ.ศ. 2471 นับเป็นกฎหมาย สหกรณ์ฉบับแรก พระราชบัญญัติฉบับนี้ ได้เปิดโอกาสให้มีการรับจดทะเบียนสหกรณ์ประเภท อื่นๆ จากนั้น ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติมพระราชบัญญัติสหกรณ์ พ.ศ. 2471 อีก 3 ครั้ง นับว่าการประกาศ ให้พระราชบัญญัติสหกรณ์ พ.ศ. 2471 ช่วยให้การจัดตั้งสหกรณ์ได้ขยายออกไปอีกมาก

ปี พ.ศ. 2478 มีการเริ่มจัดตั้งสหกรณ์แห่งซึ่งที่ดินที่จังหวัดปทุมธานีและ ได้จัดตั้ง สหกรณ์ประเภทใหม่ๆ ขึ้นอีกหลายประเภท เช่น สหกรณ์บำบูรุงที่ดินสหกรณ์ค้าขาย สหกรณ์นิคม ฝ่าย สหกรณ์หาทุนและบำบูรุงที่ดิน ในปี พ.ศ. 2480 ร้านสหกรณ์ได้ถูกจัดตั้งขึ้นเป็นแห่งแรกที่อำเภอ เสน่ห์ จังหวัดพระนครศรีอยุธยา ซึ่งอ่าวร้านสหกรณ์บ้านเกะ จำกัดสินใช้ มีสามาชิกแรกตั้ง 279 คน และได้มีการจัดตั้งร้านสหกรณ์ในลักษณะนี้อีกหลายแห่งเพื่อช่วยเหลือประชาชนเกี่ยวกับปัญหาค่า ครองชีพ โดยจัดตั้งขึ้นทั้งในส่วนราชการ รัฐวิสาหกิจและส่วนของประชาชน

การเปลี่ยนแปลงครั้งสำคัญที่สุดของuhnการสหกรณ์ในประเทศไทย คือการ ควบสหกรณ์หาทุนเข้าด้วยกัน โดยทางราชการได้ออกพระราชบัญญัติสหกรณ์ พ.ศ. 2511 เปิด โอกาสให้สหกรณ์หาทุนขนาดเล็กที่ดำเนินธุรกิจเพียงอย่างเดียวความเข้ากันเป็นขนาดใหญ่ สามารถ ขยายการดำเนินธุรกิจเป็นแบบอนุกประสงค์ซึ่งจะเป็นประโยชน์แก่สามาชิก ได้มากกว่า ด้วยเหตุนี้ สหกรณ์หาทุนจึงประสบความสำเร็จเป็นสหกรณ์การเกษตรในปัจจุบัน และในปี 2511 สันนิบาตสหกรณ์ แห่งประเทศไทยได้ออกดำเนินด้วยกัน เพื่อเป็นสถาบันสำหรับให้การศึกษาแก่สามาชิกสหกรณ์ทั่ว ประเทศ มีหน้าที่ติดต่อประสานงานกับสถาบันสหกรณ์ต่างประเทศ เพื่อให้เกิดความสัมพันธ์และ ความช่วยเหลือ รวมมือกันระหว่างสหกรณ์สากลในด้านอื่นๆ ที่มิใช่เกี่ยวกับการดำเนินธุรกิจโดยมี สหกรณ์ทุกประเภทเป็นสามาชิก ซึ่งประเทศไทยได้กำหนดประเภทสหกรณ์ไว้ 6 ประเภท ตาม ประกาศกฎกระทรวงเกษตรและสหกรณ์ พ.ศ. 2516 ประกอบด้วยสหกรณ์การเกษตร สหกรณ์นิคม

สหกรณ์ประมง สหกรณ์ออมทรัพย์ สหกรณ์ร้านค้า และสหกรณ์บริการ ซึ่งนับแต่สหกรณ์ได้ถือกำเนิดขึ้นในประเทศไทยจนปัจจุบัน ผลการดำเนินงานของสหกรณ์ในธุรกิจต่างๆ ได้สร้างความเชื่อถือเป็นที่ไว้วางใจของสมาชิกจนทำให้จำนวนสหกรณ์ จำนวนสมาชิก ปริมาณเงินทุน และผลกำไรของสหกรณ์ เพิ่มขึ้นทุกปี ปัจจุบันมีสหกรณ์ทั่วประเทศ ณ วันที่ 1 มกราคม 2542 ประมาณ 5,549 สหกรณ์ และสมาชิก 7,835,811 ครอบครัว การสหกรณ์ในประเทศไทยจึงมีความสำคัญต่อเศรษฐกิจของประเทศไทยโดยเฉพาะ ต่อประชาชนที่ยากจน สหกรณ์จะเป็นสถาบันทางเศรษฐกิจและสังคมที่ช่วยแก้ไขปัญหาในการประกอบอาชีพ และช่วยกระดับความเป็นอยู่ของประชาชนให้ดีขึ้น

กรมส่งเสริมสหกรณ์ (2546) ได้ให้ความหมายของสหกรณ์การเกษตรไว้ว่า สหกรณ์การเกษตร คือ สหกรณ์ที่จัดตั้งขึ้นในหมู่บ้านหรืออาชีพทางการเกษตรรวมตัวกันจัดตั้งขึ้น และจดทะเบียนเป็นนิติบุคคลต่อนายทะเบียนสหกรณ์โดยมีจุดมุ่งหมายเพื่อให้สมาชิกดำเนินกิจการร่วมกัน และช่วยเหลือซึ่งกันและกันเพื่อแก้ไขความเดือดร้อนในการประกอบอาชีพของสมาชิกและช่วยยกฐานความเป็นอยู่ของสมาชิกให้ดีขึ้น

บุญมี จันทรวงศ์ (2543) ได้แบ่งประเภทธุรกิจของสหกรณ์การเกษตรออกเป็น 6 ประเภท ดังนี้

1. ธุรกิจเกี่ยวกับการเงิน

1.1 การให้เงินกู้แก่สมาชิก โดยมีการแนะนำและการควบคุมการใช้เงินกู้ จนมีการสอนส่วนแผนงานการเพาะปลูกของสมาชิก และการใช้เงินกู้ตามแผนงาน แบ่งออกเป็น 2 ประเภท คือ เงินกู้ระยะสั้น เพื่อเป็นค่าใช้จ่ายดำเนินงานในการเกษตรสำหรับฤดูกาลผลิตหนึ่งๆ เงินกู้ระยะปานกลาง ได้แก่เงินกู้เพื่อลองทุนในสินทรัพย์การเกษตรซึ่งโดยปกติใช้ประโยชน์ได้เกินกว่าฤดูกาลผลิตหนึ่งๆ

1.2 การรับฝากเงินจากสมาชิก เพื่อส่งเสริมให้สมาชิกเข้าร่วมการออมทรัพย์ สหกรณ์จะรับเงินฝากจากสมาชิก 2 ประเภท ได้แก่ เงินฝากออมทรัพย์และเงินฝากประจำ โดยสหกรณ์จะจ่ายดอกเบี้ยเงินฝากให้แก่สมาชิกในอัตราที่เป็นธรรม

2. ธุรกิจการซื้อ การขาย และการแปรรูป

สหกรณ์จะแสวงหาตลาด และพยายามขยายผลผลิตการเกษตรของสมาชิกให้ได้ราคาที่เป็นธรรม ทั้งนี้สหกรณ์จะได้ดำเนินการให้สอดคล้องกันไปทั้งการวางแผนการเพาะปลูกและการขาย สำหรับการขายนั้น สหกรณ์จะดำเนินงานตั้งแต่การรวบรวม การเก็บรักษา การคัดคุณภาพ และการแปรรูปการตลาด

2.1 การรวบรวม มี 3 วิธี ได้แก่ การซื้อขาด การฝากขาย การรวมกันขายหรือลงทุน

2.2 การขาย

2.3 การແປ່ງປຸງ

3. ຜູນຄາງຮູ້ທີ່ຈຳເປັນມາຫາຍແກ່ສາມາຊີກ

ສາທາລະນະກົດຕືອນພິບສະຫຼຸບມີໃຫຍ່ໃນການພະເປົາປຸງກັບສິ່ງຂອງທີ່ຈຳເປັນສຳຫຼັບຄວບຄົວສາມາຊີກ ເຊັ່ນ ຫ້າວສາຣ ລາຍ ມາຫາຍແກ່ສາມາຊີກ ໂດຍວິທີດັ່ງຕ່ອໄປນີ້

3.1 ການຈັດຫາ ສາທາລະນະຈະຈັດຫາມາຫາຍເຄພາະສິ່ງຂອງ ແລະ ຈຳນວນຕາມໃບສິ່ງທີ່ຈຳເປັນສຳຫຼັບຄວບຄົວສາມາຊີກທ່ານີ້

3.2 ການບາຍ ປັດທະນາຄົມຈະຫາຍດ້ວຍເງິນສົດ ຈຶ່ງເປັນວິທີທີ່ສາທາລະນະໄຟເສີ່ງກັນ ຄວາມເສີ່ຫາຍ ແລະ ສາມາຊີກຈະຫຼື້ອໄດ້ໃນຮາຄາຖຸກກ່າວກ່າວໃຫ້ເງິນເຫຼື້ອ໌

4. ຜູນຄາງບົຮົມແລະ ການນຳງຸງທີ່ຄືນ

ສາທາລະນະຈະຕືດຕັ້ງເຄື່ອງຍົນຕົ້ນສູນນໍ້າ ຕລອດຈົນຮະບນການຈັດສິ່ງນໍ້າແລະ ການຮະບາຍນໍ້າເພື່ອໃຫ້ການໃຫ້ນໍາເກີດປະໂຫຍດແກ່ການພະເປົາປຸງຂອງສາມາຊີກຍ່າງທົ່ວລົງ ໂດຍສາທາລະນະຈະເຮັດວຽກເກີນເງິນຄ່ານຳບົຮົມຈາກສາມາຊີກຕາມສົມຄວາມ ເພື່ອທົດແທນເງິນສ່ວນທີ່ສາທາລະນະໄດ້ລົງທຸນໄປ

5. ການໃຫ້ການທຶນການອນບົນ

ຄວາມຈິງການທຶນການອນບົນໄນ້ໄດ້ເປັນຜູນຄາງຂອງສາທາລະນະແຕ່ເປັນສິ່ງທີ່ຈຳເປັນທີ່ສຸດ ຂອງສາທາລະນະ ເພົ່າການໃຫ້ການທຶນການແລະ ອນບົນຍ່າງສົມ່າເສມອແກ່ບ່ຽນຄວາມສາມາຊີກ ກ່ຽວຂ້ອງການ ດຳເນີນການຜູ້ຈັດການ ຕລອດຈົນເຈົ້າຫນ້າທີ່ຕ່າງໆ ຂອງສາທາລະນະຈະໜ່ວຍໃຫ້ຜູ້ທີ່ເກີ່ວຂອງນັ້ນໆ ທຽບລົງ ອຳນາຈຫຼາຍ້າທີ່ແລະ ຄວາມຮັບຜົດຂອບດາມຫລັກການແລະ ວິທີການສາທາລະນະ ຈະໜ່ວຍໃຫ້ການປະກອບຜູນຄາງຂອງສາທາລະນະເປັນໄປດ້ວຍຄືແລະ ຖຸກຕ້ອງ

6. ການສ່າງເສີ່ມການເກຍຕາ

ການສ່າງເສີ່ມການເກຍຕາເປັນຫນ້າທີ່ສໍາຄັນຢ່າງໜຶ່ງຂອງສາທາລະນະກົດຕືອນພິບສະຫຼຸບມີໃຫຍ່ໃນການພະເປົາປຸງກັບສາມາຊີກ ໄດ້ພັດທະນີນັ້ນວ່າ ການສ່າງເສີ່ມການເກຍຕາເປັນຜູນຄາງຫຶ່ງຂອງສາທາລະນະກົດຕືອນພິບສະຫຼຸບມີໃຫຍ່ ເພົ່າການພະເປົາປຸງຂອງສາມາຊີກ ໄດ້ພັດທະນີຈົງ ສາທາລະນະຈຳເປັນຕົ້ນທີ່ຈຳເປັນ ນັກເກຍຕາຂອງສາທາລະນະເອງ ແລ້ວເຮັດວຽກເກີນຄ່ານຳບົຮົມຈາກສາມາຊີກທ່ານີ້ເປັນການ ສ່າງເສີ່ມການເກຍຕາຂອງສາທາລະນະກົດຕືອນພິບສະຫຼຸບມີໃຫຍ່ນີ້

6.1 ການສ່າງເສີ່ມພື້ນແພວ່ນ ພ່ຽນ ຮູ່ການເກຍຕາ

6.2 ການວາງແພນການພະເປົາປຸງກັບ

1.2 ສາພາຫຼວມໄປຂອງສາທາລະນະກົດຕືອນພິບສະຫຼຸບມີໃຫຍ່ ຈຳກັດ

ສາທາລະນະກົດຕືອນພິບສະຫຼຸບມີໃຫຍ່ ຈຳກັດ ຈຳກັດ ພະຍາຍືນ ຈັງຫວັດຂອນແກ່ນ ໄດ້ຮັບການຈົດທະເບີຍນ ຕາມຄວາມໃນພຣະຣາຊີບັນລຸດສາທາລະນະ ພ.ສ. 2511 ເມື່ອວັນທີ 25 ພຸດສະພາວັນ 2520 ເລກທະເບີຍນ ກສກ. 85/2520 ຈຳນວນສາມາຊີກເມື່ອວັນຈົດທະເບີຍນທີ່ສິ່ນ 263 ດາວ ມີທຸນເຮືອນຫຼຸ້ນ 13,150 ນາທ

ปีงบประมาณ (2550) สำหรับการเกษตรพระยืน จำกัด มีสำนักงานตั้งอยู่เลขที่ 182 ถนนบ้านทุ่ม – มัญจาคีรี ตำบลพระยืน อำเภอพระยืน จังหวัดขอนแก่น มีสมาชิกทั้งสิ้น 1,595 คน มีทุนเรือนหุ้น 12,834,580.- บาท มีเงินสำรอง 6,513,195.17 บาท มีทุนดำเนินงาน 54,477,976.21 บาท มีการดำเนินธุรกิจประเภทต่างๆ ดังนี้

- 1) ธุรกิจสินเชื่อ
- 2) ธุรกิจขัดหาสินค้ามาจำหน่าย
- 3) ธุรกิจรวมรวมผลิตผล

สำหรับการเกษตรพระยืน จำกัด มีการให้บริการสมาชิกครอบคลุม อำเภอพระยืน จำนวน 5 ตำบล ซึ่งมีสมาชิกที่สังกัดในกลุ่มต่างๆ จำนวน 27 กลุ่ม นอกจากนี้สำหรับผู้ซึ่งเปิดรับ สมาชิกสมบทด้วย ปีงบประมาณมีจำนวน 951 คน ดังแสดงในตารางที่ 2.1 การรับสมาชิกสมบทของ สำหรับผู้ซึ่งเป็นการเปิดกว้างให้ผู้ที่ไม่มีคุณสมบัติที่จะสมัครเข้าเป็นสมาชิกสำหรับผู้ที่ได้มี โอกาสเข้ามาร่วมเป็นสมาชิกและทำธุรกิจกับสำหรับผู้ที่จะสมัครเข้าเป็นสมาชิกสมบทได้ต้องมี คุณสมบัติตามที่กำหนดไว้ในข้อบังคับของสำหรับผู้ที่

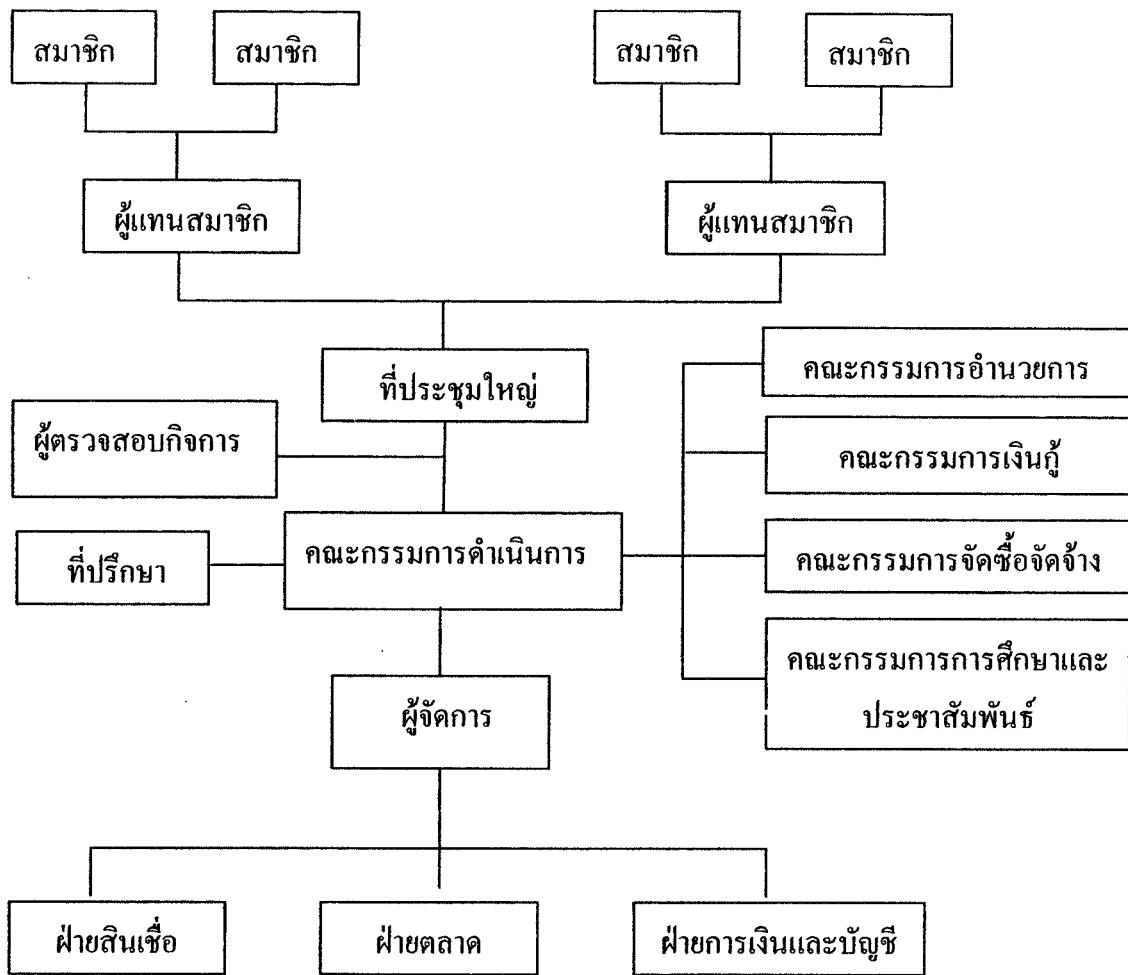
ตารางที่ 2.1 จำนวนสมาชิกตามพื้นที่การให้บริการและกลุ่มสมาชิกสำหรับผู้ที่รับสมาชิก
จำกัด ปี 2550

อำเภอ	ตำบล	จำนวนกลุ่ม	จำนวนสมาชิก
พระยืน	1.พระยืน	10	656
	2.หนองแวง	6	366
	3.ขามป้อม	7	388
	4.พระบูรุ	2	121
	5.บ้านโถน	2	64
รวม		27	1,595
สมาชิกสมบท			951
รวมทั้งสิ้น			2,546

ที่มา : สำหรับผู้ที่รับสมาชิก จำกัด

โครงการสร้างการบริหารงานของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด

จากโครงการสร้างการบริหารงานของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด ตามภาพที่ 2.1 สหกรณ์มีการบริหารงานโดยสมาชิก ซึ่งมีสมาชิกจะมีการเลือกตัวแทนสมาชิกเป็นผู้แทนในการเข้าร่วมประชุมใหญ่ เพื่อทำการเลือกตั้งคณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์เข้าไปกำหนดนโยบายและบริหารงานแทนสมาชิกทั้งปวง และในขณะเดียวกันเพื่อให้มีการตรวจสอบการบริหารงานของคณะกรรมการดำเนินการและฝ่ายจัดการของสหกรณ์ที่ประชุมใหญ่ก็จะมีการเลือกตั้งผู้ตรวจสอบกิจการเข้าไปทำหน้าที่ตรวจสอบการดำเนินงานของคณะกรรมการและฝ่ายจัดการอีกด้วย เมื่อที่ประชุมใหญ่ซึ่งมีอำนาจสูงสุดในการบริหารงานได้เลือกตั้งคณะกรรมการแล้ว เพื่อความคล่องตัวในการบริหารงาน คณะกรรมการดำเนินการจะทำการแต่งตั้งกันเอง ขึ้นเป็นอนุกรรมการฝ่ายต่างๆ ขึ้น 4 ฝ่าย ได้แก่ คณะกรรมการอำนวยการ คณะกรรมการเงินถูก คณะกรรมการจัดซื้อจัดจ้าง และคณะกรรมการศึกษาและประชาสัมพันธ์ ด้วยพื้นฐานของคณะกรรมการที่ถูกเลือกตั้งจากที่ประชุมใหญ่จากสมาชิกสหกรณ์ที่เป็นเกษตรกร ทำให้ขาดความรู้ความสามารถในการบริหารจัดการองค์กร ดังนั้น เพื่อให้การบริหารงานสหกรณ์เป็นไปอย่างเรียบเรียงและบรรลุวัตถุประสงค์ขององค์กร ผู้บริหารของสหกรณ์ซึ่งคือคณะกรรมการดำเนินการสหกรณ์ ได้หาบุคคลที่มีความสามารถเข้ามาเป็นที่ปรึกษา เพื่อให้คำแนะนำในการบริหารจัดการสหกรณ์ และจัดขึ้นผู้จัดการที่มีความสามารถเข้ามาปฏิบัติงานเพื่อให้เป็นไปตามวัตถุประสงค์และนโยบายของสหกรณ์ที่ได้กำหนดขึ้น โดยผู้จัดการจะอยู่ภายใต้การดูแลและกำกับของคณะกรรมการดำเนินการ และเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ก็จะอยู่ภายใต้การกำกับดูแลของผู้จัดการ ซึ่งได้ขึ้นมาตามความเหมาะสมในการดำเนินธุรกิจของสหกรณ์ได้แก่ เจ้าหน้าที่ฝ่ายธุรกิจสินเชื่อ ธุรกิจซื้อ-ขาย (การตลาด) บัญชี-การเงิน รวมถึงธุรการ



ກາພີ້ 2.1 ໂຄງສ້າງການວິທາຮານຂອງສທກຣີກາງເກຍດົກພະບິນ ຈຳກັດ

ສທກຣີກາງເກຍດົກພະບິນ ຈຳກັດ ມີການບົດການຂັດການ ໂດຍນຸ້ມຄລ 3 ຝ່າຍ ໄດ້ແກ່ສາມະຊິກ ຄະນະກຽມການດຳເນີນການ ແລະ ຝ່າຍຈັດການ ໂດຍແຕ່ລະ ຝ່າຍມີອຳນາຈນ້າທີ່ໃນການປົງປັດຈິງອູ່ກາຍໄດ້ ກຽບຂອງກຸ່ມນາຍ ຊົ້ວມັກ ແລະ ຮະເບີນຂອງສທກຣີ ຜໍ່ຈົ່ງຮະບນການຈັດການ ຈະເວີ່ມຕົ້ນຈາກສາມະຊິກ ສທກຣີໃຫ້ອຳນາຈນ້າທີ່ຂອງຕົນເອງ ໃນສູນະເຈົ້າອອງອົງກົດໃນທີ່ປະຈຸນໄຫຍ່ ເພື່ອເລືອກຕັ້ງ ຄະນະກຽມການດຳເນີນການ ກໍາຫັດຄຸນ ໂຍບາຍ ພິຈາລາແກ້ໄຂຂົ້ວມັກອນນຸມຕິແພນງານ ດ້ວຍໃຈ້ຈ່າຍຂອງ ສທກຣີປະຈຳປີ ວັນທະນາພຸດການດຳເນີນງານຂອງສທກຣີ ຈາກນັ້ນຄະນະກຽມການທີ່ສາມະຊິກເລືອກຕັ້ງ ຈະເຂົ້າໄປເປັນຕົວແທນໃນການບົດການສທກຣີ ໂດຍກາປະຈຸນຄະນະກຽມການເພື່ອດຳເນີນການຕາມ ແພນງານທີ່ໄດ້ຮັບອນນຸມຕິຈາກທີ່ປະຈຸນໄຫຍ່ ກໍາຫັດຄຸນ ໂຍບາຍໃຫ້ແກ່ຜູ້ຈັດການເປັນຜູ້ຄວບຄຸມດູແລ ແລະ ຕິດຕາມໃຫ້ການປົງປັດຈິງຂອງເຈົ້ານ້າທີ່ຝ່າຍຕ່າງໆ ເປັນໄປຄາມແພ ແລະ ຈະຕ້ອງນຳພັກການປົງປັດຈິງ ນາເສນອຕ່ອທີ່ປະຈຸນຄະນະກຽມການດຳເນີນການເປັນປະຈຳທຸກເດືອນ ເພື່ອເປັນການຕິດຕາມພັກການ

ปฏิบัติงานของฝ่ายจัดการ หากมีกรณีเร่งด่วนที่จะต้องทำการแก้ไข ก็จะมีการประชุมคณะกรรมการเพื่อร่วมกันพิจารณาหาแนวทางแก้ไข

1.3 แผนกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด

สหกรณ์ได้ดำเนินการวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อมภายในและภายนอกแล้วจึงได้กำหนดวิสัยทัศน์ คือ “ เป็นสหกรณ์ที่นั่นคง ได้นำมาตรฐาน บริการดี มีน้ำใจ เทคโนโลยีทันสมัย ร่วม แรงร่วมใจ ธุรกิจก้าวไก่ครองวงจร ” และกำหนดการกิจไว้ 3 ภารกิจ คือ ภารกิจที่ 1 พัฒนาองค์การ บุคลากร ภารกิจที่ 2 พัฒนาธุรกิจสหกรณ์ให้มีคุณภาพและประสิทธิภาพ ภารกิจที่ 3 พัฒนา เทคโนโลยี โดยกำหนดวัตถุประสงค์ไว้ดังนี้

ภารกิจที่ 1 พัฒนาองค์การ บุคลากร

วัตถุประสงค์

- 1) เพื่อพัฒนาโครงสร้างและระบบงานของสหกรณ์
- 2) เพื่อเพิ่มศักยภาพในการปฏิบัติงาน ของบุคลากร ให้มีประสิทธิภาพ
- 3) เพื่อให้สมาชิก คณะกรรมการ และเจ้าหน้าที่ รู้บทบาทหน้าที่ของตนเอง ภารกิจที่ 2 พัฒนาธุรกิจให้มีคุณภาพและประสิทธิภาพ

วัตถุประสงค์

- 1) เพื่อดำเนินธุรกิจให้เกิดความพอใจและตอบสนองความต้องการของสมาชิก
- 2) เพื่อมุ่งหวังบริการสมาชิกถ้วนหน้าและโปร่งใส
- 3) เพื่อให้ธุรกิจเกิดประสิทธิภาพและประสิทธิผล
- 4) เพื่อช่วยแก้ปัญหาให้กับสมาชิก
- 5) เพื่อการพัฒนาธุรกิจเข้าถึงสมาชิกอย่างทั่วถึง ตลอดจนการเชื่อมโยงเครือข่าย

พันธมิตร

ภารกิจที่ 3 พัฒนาเทคโนโลยี

วัตถุประสงค์

- 1) เพื่อให้เกิดความสะดวกรวดเร็วในการปฏิบัติงาน
- 2) เพื่อให้บุคลากร ได้เรียนรู้ เทคโนโลยีใหม่ๆ
- 3) เพื่อให้รับทราบข้อมูลข่าวสารที่ทันสมัย
- 4) เพื่อให้มีฐานข้อมูลในการตัดสินใจ
- 5) เพื่อให้เกิดความเชื่อถือและภูมิฐาน
- 6) เพื่อทำให้ธุรกิจมีประสิทธิภาพและประสิทธิผล

1.4 การวิเคราะห์อัตราส่วนทางการเงินของสหกรณ์ในด้านต่างๆ โดยใช้ CAMEL Analysis ซึ่งเป็นการวิเคราะห์ในมุมมองต่างๆ ดังนี้

มิติที่ 1 ความพอเพียงของเงินทุนต่อความเสี่ยง (C : Capital Strength)

1. อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน (เท่า) = $\frac{\text{หนี้สินทั้งสิ้น}}{\text{ทุนของสหกรณ์}}$
2. อัตราส่วนทุนสำรองต่อสินทรัพย์ (เท่า) = $\frac{\text{ทุนสำรอง}}{\text{สินทรัพย์ทั้งสิ้น}}$
3. อัตราการเติบโตทุนของสหกรณ์ (%) = $\frac{\text{ทุนของสหกรณ์ปีปัจจุบัน} - \text{ทุนของสหกรณ์ปีก่อน}}{\text{ทุนของสหกรณ์ปีก่อน}} \times 100$
4. อัตราการเติบโตของหนี้ (%) = $\frac{\text{หนี้สินทั้งสิ้นปีปัจจุบัน} - \text{หนี้สินทั้งสิ้นปีก่อน}}{\text{หนี้สินทั้งสิ้นปีก่อน}} \times 100$
5. อัตราผลตอบแทนต่อส่วนของทุน = $\frac{\text{กำไรสุทธิ}}{\text{ทุนของสหกรณ์ถ้วนเฉลี่ย}} \times 100$

มิติที่ 2 คุณภาพของสินทรัพย์ (A : Asset Quality)

1. อัตราค้างชำระ (%) = $\frac{\text{หนี้ที่ไม่สามารถชำระได้ตามกำหนด}}{\text{หนี้ที่ถึงกำหนดชำระ}} \times 100$
2. อัตราหมุนเวียนของสินทรัพย์ (รอบ) = $\frac{\text{ขาย / บริการ}}{\text{สินทรัพย์ทั้งสิ้นถ้วนเฉลี่ย}}$
3. อัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ (%) = $\frac{\text{กำไรสุทธิ}}{\text{สินทรัพย์ทั้งสิ้นถ้วนเฉลี่ย}} \times 100$
4. อัตราการเติบโตของสินทรัพย์ (%) = $\frac{\text{สินทรัพย์ทั้งสิ้นปีปัจจุบัน} - \text{สินทรัพย์ทั้งสิ้นปีก่อน}}{\text{สินทรัพย์ทั้งสิ้นปีก่อน}} \times 100$

มิติที่ 3 ความสามารถในการบริหาร (M : Management Ability)

1. อัตราการเติบโตของธุรกิจ (%) = $\frac{\text{มูลค่าธุรกิจรวมปีปัจจุบัน} - \text{มูลค่าธุรกิจรวมปีก่อน}}{\text{มูลค่าธุรกิจรวมปีก่อน}} \times 100$

มิติที่ 4 การทำกำไร (E: Earning Sufficiency)

1. กำไรต่อสามาชิก (บาท) = $\frac{\text{กำไรสุทธิ}}{\text{จำนวนสามาชิก}}$

 2. เงินออมต่อสามาชิก (บาท) = $\frac{\text{ทุนเรือนหุ้น} + \text{เงินฝากจากสามาชิก}}{\text{จำนวนสามาชิก}}$

 3. หนี้สินต่อสามาชิก (บาท) = $\frac{\text{ลูกหนี้เงินกู้} + \text{ลูกหนี้การค้า} + \text{ลูกหนี้ค่าบริการอื่น}}{\text{จำนวนสามาชิก}}$

 4. อัตราค่าใช้จ่ายดำเนินงานต่อกำไร
ก่อนหักค่าใช้จ่ายดำเนินงาน (%) = $\frac{\text{ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน}}{\text{กำไรสุทธิ} + \text{ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน}}$

 5. อัตราการเติบโตของทุนสำรอง (%) = $\frac{\text{ทุนสำรองปีปัจจุบัน} - \text{ทุนสำรองปีก่อน}}{\text{ทุนสำรองปีก่อน}} \times 100$

 6. อัตราการเติบโตของทุนสะสมอื่น (%) = $\frac{\text{ทุนสะสมอื่นปีปัจจุบัน} - \text{ทุนสะสมอื่นปีก่อน}}{\text{ทุนสะสมอื่นปีก่อน}} \times 100$

 7. อัตราการเติบโตของกำไร (%) = $\frac{\text{กำไรสุทธิปีปัจจุบัน} - \text{กำไรสุทธิปีก่อน}}{\text{กำไรสุทธิปีก่อน}} \times 1000$

 8. อัตราการเติบโตของกำไร (%) = $\frac{\text{กำไรสุทธิ} \times 100}{\text{ขาย / บริการ (รายได้ธุรกิจหลัก)}}$
- มิติที่ 5 สภาพคล่อง (L: Liquidity) =** $\frac{\text{สินทรัพย์หมุนเวียน}}{\text{หนี้สินหมุนเวียน}}$
1. อัตราส่วนทุนหมุนเวียน (เท่า) = $\frac{\text{สินทรัพย์หมุนเวียน}}{\text{หนี้สินหมุนเวียน}}$

 2. อัตราหมุนเวียนของสินค้า (ครั้ง) = $\frac{\text{ต้นทุนสินค้าขาย}}{\text{สินค้าคงเหลือตัวเฉลี่ย}}$

 3. อายุเฉลี่ยของสินค้า (วัน) = $\frac{365}{\text{อัตราหมุนเวียนของสินค้า}}$

 4. อัตราลูกหนี้ระยะสั้นที่ชำระได้ = $\frac{\text{ลูกหนี้เงินกู้ระยะสั้นที่ชำระได้ตามกำหนด}}{\text{ลูกหนี้เงินกู้ระยะสั้นที่ถึงกำหนดชำระ}} \times 100$

1.5 การบริหารเชิงกลยุทธ์

พักรธ์ พง รัตนสินธ์และพสุ เดชะรินทร์ (2542) ได้กล่าวถึงการจัดการการเชิงกลยุทธ์กับการวางแผนไว้ว่า กลยุทธ์ไม่ได้เกิดจากการวางแผนอย่างมีระบบหรือแผนอย่างเป็นทางการขององค์กรเสมอไป กลยุทธ์สามารถเกิดขึ้นภายในองค์กรเองภายใต้ทันทีทันใด โดยไม่ได้มีการวางแผนล่วงหน้าเอาไว้ก่อน หรือเรียกว่ากลยุทธ์เฉื่บพลัน (Emergent strategy) ดังนั้นกลยุทธ์ที่มีมาในสองลักษณะ กลยุทธ์ที่เกิดจากการวางแผน และกลยุทธ์ที่ไม่ได้เกิดจากการวางแผนไว้ล่วงหน้า

สุวินิต ตั้งประเสริฐ (2542) ได้กล่าวถึงเรื่องการจัดการไว้ว่า การจัดการคือศิลปะในการใช้บุคคลอื่นร่วมกับปัจจัยในการจัดการเพื่อให้กิจกรรมดำเนินไปตามวัตถุประสงค์ และตอบสนองความหวังและจัดโอกาสให้บุคคลเหล่านั้นมีความเจริญก้าวหน้าในหน้าที่การทำงาน ซึ่งจากเดิมการจัดการจะเน้นเฉพาะการใช้บุคลากรให้เป็นไปตามวัตถุประสงค์ขององค์กร แต่ในปัจจุบันให้ความสำคัญต่อความต้องการ ความก้าวหน้า และทำให้สามารถรักษาเป็นเจ้าของรวมพลังร่วมแรงร่วมใจในการช่วยเหลือกิจกรรมพัฒนาองค์กรให้เจริญยิ่งขึ้น ซึ่งการจัดการจะสามารถดำเนินไปสู่เป้าหมายได้จำเป็นต้องมีปัจจัยในการจัดการหรือลิสต์ข้างเป็นในการจัดการมีอยู่ 6 ประการ ประกอบด้วย

(1) บุคลากร (Man) เป็นทรัพยากรที่มีความสำคัญที่สุด เพราะบุคคลเป็นปัจจัยในการจัดการปัจจัยอื่น เพื่อนำไปสู่ความสำเร็จหรือเป้าหมายขององค์กร

(2) เงิน (Money) เป็นปัจจัยหลักหรือปัจจัยกลางที่จะบันดาลให้เกิดการจัดซื้อสิ่งของ วัสดุ ที่ดิน และค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานขององค์กร ในรูปแบบต่างๆ

(3) วัสดุ (Material) เป็นปัจจัยที่จะต้องนำมาป้อนเข้าสู่กระบวนการผลิตเพื่อให้ได้มาซึ่งคุณภาพของผลิตภัณฑ์

(4) วิธีการ (Method) เป็นวิธีการปฏิบัติงาน เป็นขั้นตอนในการทำงานเพื่อเปลี่ยนสภาพวัสดุให้เป็นผลิตภัณฑ์

(5) เครื่องจักรกล (Machine) เป็นเครื่องมืออุปกรณ์ใช้สำหรับผลิตสินค้าให้บริการแก่ลูกค้า

(6) การตลาด (Marketing) เป็นการจัดจำหน่ายสินค้าหรือบริการเพื่อผลกำไรและความอยู่รอดขององค์กร

จุฬาทิพย์ กัตราวาท (2546) ได้กล่าวถึงการกำหนดกลยุทธ์ไว้ว่า การกำหนด กลยุทธ์สามารถทำได้โดยการใช้วิธีการของ SWOT Matrix ซึ่งเป็นการนำข้อมูลที่ได้จากการวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อม ได้แก่ จุดแข็ง จุดอ่อน โอกาส อุปสรรค มาจับคู่กันแล้วพิจารณาเป็นกลยุทธ์

ต่างๆ 4 กลุ่ม ได้แก่ กลยุทธ์กลุ่ม SO กลยุทธ์กลุ่ม WO กลยุทธ์กลุ่ม ST และ กลยุทธ์กลุ่ม WT ดังรายละเอียดในภาพที่ 2.2

ปัจจัยภายใน ปัจจัยภายนอก	จุดแข็งของสหกรณ์ (Strengths : S)	จุดอ่อนของสหกรณ์ (Weaknesses : W)
โอกาสของสหกรณ์ (Opportunities : O)	SO strategies กลยุทธ์ที่ใช้ประโยชน์จาก โอกาสโดยอาศัยจุดแข็งของ สหกรณ์	WO strategies กลยุทธ์ที่นำเอาโอกาสที่มีไป ตอบล้างจุดอ่อนของสหกรณ์
ข้อจำกัดของสหกรณ์ (Threats : T)	ST strategies กลยุทธ์ที่หลีกเลี่ยงข้อจำกัด หรืออุปสรรค โดยอาศัยจุดแข็ง ของสหกรณ์	WT strategies กลยุทธ์ที่ลดจุดอ่อนและ หลีกเลี่ยงข้อจำกัดของสหกรณ์

ภาพที่ 2.2 การกำหนดกลยุทธ์ด้วย SWOT Matrix

สมชาย ภาคภานนิวัฒน์ (2546) ในการวางแผนเชิงกลยุทธ์นี้ ความล้มเหลวในการวางแผนจะมีสูงกว่าความสำเร็จในการวางแผน อาจจะกล่าวได้ว่าไม่ต่ำกว่าร้อยละ 70 – 80 ในการวางแผนเชิงกลยุทธ์นั้นมักจะเป็นกรณีศึกษาของความล้มเหลวมากกว่ากรณีศึกษาของความสำเร็จ ความล้มเหลวในการวางแผนเชิงกลยุทธ์นี้เกิดจากสาเหตุหลายประการด้วยกัน คือ

1. การวางแผนเชิงกลยุทธ์จะต้องเป็นแผนที่มีการประสานกันระหว่างผู้บริหารกับ พนักงาน กล่าวคือ จะต้องมีลักษณะที่เป็นทั้งจากบนสู่ล่าง (Top – down) และมีการระดมความคิด (Brainstorming) หรือเป็นลักษณะจากล่างสู่บน (Bottom – up) ในทางปฏิบัติ ที่มีการทำแผนกลยุทธ์ โดยทั่วไปนั้น มักจะมีลักษณะเป็นแผนที่สั่งมาจากการผู้บริหารเพียงประการเดียว (Top – down) โดย ล่างปฏิบัติตาม ซึ่งผลที่สุดก็คือไม่ได้เป็นไปตามที่กำหนดไว้ เนื่องจากว่าการทำแผนดังกล่าวนั้น เป็นลักษณะที่ไม่ได้เปิดโอกาสให้ผู้ที่อยู่ในระดับล่างได้มีส่วนร่วม โดยคำนึงถึงข้อเท็จจริงและ ข้อจำกัด

2. ความล้มเหลวของการวางแผนเชิงกลยุทธ์นี้ อิกส่วนหนึ่งเป็นผลมาจากการขาด ข้อมูลข่าวสาร ต้องยอมรับว่าในการทำแผนกลยุทธ์ การที่จะวิเคราะห์การเปลี่ยนแปลงของ

สภาพแวดล้อมภายนอกในระยะเวลา 5 ปี 10 ปี หรือ 15 ปีนั้น จำเป็นอย่างยิ่งที่บริษัทน้ำฯ ต้องมีฐานข้อมูลที่ครอบคลุม โดยฐานข้อมูลดังกล่าวจะต้องครอบคลุมออกมานเป็นองค์รวมเพื่อที่จะมองถึงปัญหาต่างๆ ได้อย่างรอบด้าน นอกจากนั้นการที่จะพิจารณาการเปลี่ยนแปลงของสภาพแวดล้อมในลักษณะที่รอบด้านนั้น ฐานข้อมูลอย่างเดียวซึ่งไม่เพียงพอยังจำเป็นต้องมีบุคลากรที่สามารถสังเคราะห์และวิเคราะห์ข้อมูลต่างๆ เหล่านี้ให้มีความสัมพันธ์กันอย่างเป็นระบบ เป็นความสัมพันธ์ที่จะเข้าใจถึงทิศทางการเปลี่ยนแปลงว่าผลกระทบกับบริษัทในทางบวกที่เราเรียกว่า โอกาส (Opportunity) หรือในทางลบที่เราเรียกว่า ก্যัณตราย (Threat) อย่างไรบ้าง ธุรกิจส่วนใหญ่ขาดฐานข้อมูลและขาดบุคลากรที่จะสามารถวิเคราะห์การเปลี่ยนแปลงดังกล่าวได้ เพราะคนส่วนใหญ่ มักจะมีความรับรู้เฉพาะตัวและเฉพาะด้านในขณะที่การทำแผนกลยุทธ์นั้นจำเป็นอย่างยิ่งที่ต้องได้บุคลากรที่มีวิสัยทัศน์กว้าง ไกลและมองเห็นมิติต่างๆ อันหลากหลาย และสามารถที่จะวิเคราะห์มิติต่างๆ เหล่านี้เป็นองค์รวมได้ ในการทำแผนกลยุทธ์ ความผิดพลาดจึงเกิดจากขั้นตอนของการวิเคราะห์สภาพแวดล้อม บริษัทที่ประสบความสำเร็จในการทำแผนกลยุทธ์มักจะต้องอาศัยบุคลากรจากภายนอกที่เป็นผู้รอบรู้และเป็นผู้สามารถนำเอาวิสัยทัศน์อันกว้าง ไกลนั้นมาใช้ เป็นการชุดประกายแห่งการเริ่มต้นการวางแผนของบริษัทเพื่อที่จะเป็นฐานข้อมูลและความรู้ที่จะใช้ในปีต่อๆ ไป

ธุรกิจหรือบริษัทที่มีการทำแผนกลยุทธ์โดยขาดฐานข้อมูลและบุคลากรดังกล่าวนั้น มักจะทำไปเพียง 1 – 2 ปีก็จะเกิดความท้อถอย เนื่องจากว่าสิ่งที่วางแผนไว้นั้นไม่ตรงกับข้อเท็จจริง เพราะสภาพแวดล้อมนั้นเปลี่ยนแปลงไปจากข้อเท็จจริงที่กำหนดไว้ และในที่สุดก็ทิ้งแผนกลยุทธ์อันนั้น โดยมองว่าเป็นแผนที่ไร้ค่า

3. ความล้มเหลวในการทำแผนกลยุทธ์อีกประการหนึ่ง สืบเนื่องมาจากขั้นตอนในการทำหรือวิเคราะห์ชุดอ่อนชุดแข็งบริษัท ต้องยอมรับว่าการทำแผนกลยุทธ์นั้นเป็นเรื่องของการเมือง กลุ่มคนที่มาทำแผนกลยุทธ์นั้นจะประกอบด้วยกลุ่มคนที่ใกล้ชิดผู้บริหารกับกลุ่มที่อาจจะอยู่คู่และค้านกับผู้บริหารลึกๆ ลงไปนั้นการที่จะมองลงไปว่าชุดนี้คือชุดอ่อนหรือชุดแข็งได้นั้น มันมีสิ่งที่เรียกว่า “อคติ” อยู่ในนั้น บุคลากรผู้ที่ใกล้ชิดกับผู้บริหารอาจจะมอง โครงสร้างเงินเดือนของบริษัท ว่าอยู่ในเกณฑ์ดีและเป็นจุดแข็ง ในขณะที่บุคลากรที่ไม่พอใจบริษัทมองว่าตนคือชุดอ่อน แต่โดยปกติแล้วถ้าหากว่าเป็นกรณีที่เป็นจุดอ่อน บุคลากรเหล่านี้ก็มักจะไม่กล้าแสดงทัศนะออกมາ เพราะในการทำแผนกลยุทธ์นั้นเป็นผู้บริหารก็จะมีส่วนร่วมในการทำด้วย ซึ่งจะทำให้แต่ละคนจำเป็นต้องปิดปาก ผลลัพธ์ก็คือในการทำแผนกลยุทธ์นั้นจะปราศจากจุดแข็งมากกว่าจุดอ่อน และถ้าเป็นจุดอ่อน ก็มักจะไม่กล้าพูดกันอย่างตรงไปตรงมา ผลที่สุดก็คือแทนที่จะได้แผนกลยุทธ์ที่จะแก้ไขจุดอ่อนอันเป็นองค์ประกอบสำคัญสำหรับอธิบายความสำเร็จของธุรกิจ กลับกลายมาเป็นแผนที่ไม่ตรงกับ

ข้อเท็จจริงและในที่สุดการทำแผนกลยุทธ์ก็ไม่สามารถที่จะบรรลุเป้าหมายไปสู่ทิศทางที่กำหนดได้เนื่องจากไม่สามารถที่จะลายภาพของข้อเท็จจริงและออกแบบการที่สอดคล้องกับภาพดังกล่าวได้นั่นเอง

4. ความล้มเหลวในการทำแผนกลยุทธ์ที่ทำให้เป็นแผนอย่างໄได้และไม่ตรงตามความเป็นจริงอีกประการหนึ่งนั้น เกิดขึ้นมาจากการค่านิยมขององค์กร องค์กรที่มีค่านิยมแบบปิดหรือมีโครงสร้างแบบที่ไม่เปิด โอกาสให้มีส่วนร่วมนั้น อาจกล่าวได้ว่าเป็นองค์กรที่จะมีโอกาสทำแผนกลยุทธ์ให้ประสบความสำเร็จน้อยมาก ทั้งนี้เนื่องจากว่าการทำแผนกลยุทธ์นั้นจำเป็นอย่างยิ่งที่จะต้องมีการแสดงออกถึงข้อเท็จจริง องค์กรที่จะสอดคล้องกับลักษณะดังกล่าวนั้นต้องเป็นองค์กรในระบบเปิด โดยมีการสื่อสารระหว่างกันทั้งระดับเดียวกันและระดับล่างกับบนเป็นอย่างดี องค์กรที่มีโครงสร้างวัฒนธรรมแบบปิดจึงเป็นองค์กรที่มีข้อจำกัดอย่างมากในการทำแผนกลยุทธ์ให้ได้ผลและจะทำให้แผนกลยุทธ์มีลักษณะไม่เป็นไปตามข้อเท็จจริง (REALISTIC)

อาจจะกล่าวได้ว่าการวางแผนเชิงกลยุทธ์นั้นเป็นการบริหารในสภาพแวดล้อมที่มีการเปลี่ยนแปลงอยู่เป็นองค์ประกอบสำคัญของโลกธุรกิจในการรอบของโลกภัยวัตน์และโลกาไรพรมแดน และเป็นโลกแห่งการท้าทายของการบริหารธุรกิจสำหรับเอกชนไทยในปัจจุบันและในอนาคต การบริหารเชิงกลยุทธ์จึงมิใช่เป็นการบริหารที่ได้คำนึงถึงพื้นฐานของจุดอ่อนจุดแข็งขององค์กรที่ได้มีการวิเคราะห์อย่างเป็นระบบ โดยมีการกำหนดทิศทางของธุรกิจเพื่อให้สอดคล้องมีการกำหนดขั้นตอนที่มีความสัมพันธ์ทั้งในเรื่องสาระและเวลา และเป็นการกำหนดในสิ่งที่เราเรียกว่า “ข้อเท็จจริง”

สมชาย ภาคภานุวัฒน์ (2546) ได้กล่าวถึงโครงสร้างการบริหารเชิงกลยุทธ์ ไว้วังนี้ โครงสร้างในการบริหารเชิงกลยุทธ์ (Strategic Management) นั้นจะประกอบด้วย การวิเคราะห์เชิงกลยุทธ์ (Strategic Analysis) ทางเลือกกลยุทธ์ (Strategic Choice) และการดำเนินการเชิงกลยุทธ์ (Strategic Implementation) โดยองค์ประกอบทั้งสามเราระบุรวมกันว่า “โครงสร้างของกระบวนการการบริหารเชิงกลยุทธ์ (Strategic Management Process)”

สมชาย ภาคภานุวัฒน์ (2546) การบริหารเชิงกลยุทธ์ (Strategic Management) นั้น ถือเป็นแนวทางการบริหารที่เป็นระบบ โดยแต่ละส่วนจะมีความสัมพันธ์ระหว่างกันในเชิงการสร้างมูลค่าเพิ่ม (Value Added) สูงเป้าหมายที่มีการกำหนดไว้ในการรอบของทิศทางเชิงกลยุทธ์ หรือที่เรียกว่า “การกิจ” (Mission)

การบริหารเชิงกลยุทธ์ (Strategic Management) นั้น มีองค์ประกอบสำคัญ 2 ส่วน คือส่วนที่ว่าด้วยการดำเนินการ (Implementation) เพื่อให้แผนดังกล่าวสำเร็จลุล่วง ในการดำเนินการ

ดังกล่าว ทรัพยากรจะถูกจัดสรรเพื่อให้มีการใช้ในกรอบที่มีทิศทางแน่นอน ทั้งเงื่อนเวลาในทุกอยู่ก์ จะถูกกำหนดเพื่อให้มีความสัมพันธ์ต่อกันในการผลักดันองค์กรไปสู่ทิศทางที่มีการวางแผนไว้

ความจริงนี้ แม้การบริหารเชิงกลยุทธ์จะมีกรอบกำหนดไว้อย่างเป็นระบบเพื่อให้มี การบริหารทรัพยากรอย่างมีประสิทธิภาพและเอื้ออำนวยต่อกันก็จริง แต่ก็ได้เปิดโอกาสให้มีความยึดหยุ่นในการบริหารเพื่อปรับตัวให้สอดคล้องกับการเปลี่ยนแปลงของสภาพแวดล้อม ดังจะเห็นได้ว่า ภารกิจ (Mission) ที่ถูกต้องจะกำหนดไว้ในลักษณะที่เป็นนามธรรมเพื่อให้มีความยึดหยุ่นในการตีความสอดคล้องกับการเปลี่ยนแปลงในอนาคตระยะยาว ได้ การบริหารเชิงกลยุทธ์จึงมีลักษณะเป็นการบริหารบนพื้นฐานของการมีคุณภาพ (Balance) ระหว่างกรอบทิศทางและความยึดหยุ่นในการปรับตัว

การบริหารเชิงกลยุทธ์ หากมีการดำเนินการอย่างถูกต้องและเป็นระบบแล้ว จะเป็นการบริหารอย่างมีประสิทธิภาพยิ่ง เพราะเป็นการบริการที่มีลักษณะเป็นทั้งการป้องป្លោងปัญหาโดยมีแผนทิศทางรองรับ และมีความคล่องตัวในการแก้ปัญหาเฉพาะหน้า เนื่องจากเป็นลักษณะการบริหารอย่างเป็นระบบ (Systemic Management)

เชาว์ โรณแสง (2548) ได้กล่าวถึงแผนกลยุทธ์ที่ดีนอกจากจะต้องมุ่งความอยู่รอด และการสร้างความได้เบริกในการแข่งขันแล้ว ควรต้องมีลักษณะที่สำคัญ ดังนี้

1. เป็นแผนกลยุทธ์ที่สามารถบรรลุถึงได้
 2. มีความครอบคลุมทุกๆ เป้าหมายที่กำหนดไว้ และเป็นไปในทิศทางที่สอดคล้องสนับสนุนกันและกัน
 3. ได้ใช้ประโยชน์จากแผนกลยุทธ์อย่างเต็มที่
 4. มีระดับความเสี่ยงกัญชูในระดับที่ยอมรับได้ และคุ้มกับโอกาสของการทำกำไร
 5. เป้าหมายและวิถีทางหมายจะมาสมกับสภาพแวดล้อม จังหวัดและสถานการณ์
 6. เป้าหมายหมายจะมาสมกับกำลังความสามารถ
 7. เป้าหมายหมายจะมาสมสอดคล้องกับจุดเด่นขององค์กร
 8. เป้าหมายมีความสอดคล้องทั้งหมดกับค่านิยม และความเชื่อขององค์กร
 9. ผู้รับผิดชอบมีความเข้าใจอย่างถ่องแท้ต่อเป้าหมายและวิถีทางในการปฏิบัติ
- เชาว์ โรณแสง (2548) ได้กล่าวถึงขั้นตอนของการวางแผนกลยุทธ์ขององค์กร ตามกระบวนการของการวางแผนกลยุทธ์โดยทั่วไปนี้ ดังนี้
1. การวิเคราะห์สภาพแวดล้อม ประกอบด้วยการวิเคราะห์ดังต่อไปนี้
 - 1.1 การวิเคราะห์สภาวะแวดล้อมทั่วไป (General Environment Analysis) เป็นการวิเคราะห์ปัจจัยด้านเศรษฐกิจ สังคม การเมือง กฎหมาย วัฒนธรรม และเทคโนโลยี ซึ่งล้วนเป็น

ปัจจัยที่มีผลกระทบต่อ การดำเนินกลยุทธ์ขององค์การทั้งทางตรงและทางอ้อม ผลกระทบจากปัจจัยดังกล่าว อาจเป็นผลกระทบที่ทำให้โอกาส (Opportunity) และปัญหาอุปสรรค (Threat) ซึ่งเป็นผลกระทบที่องค์การไม่สามารถควบคุมได้ แต่มีความจำเป็นต้องการทราบ เพื่อการวางแผนกลยุทธ์ที่เหมาะสม

1.2 การวิเคราะห์อุตสาหกรรม (Industry Analysis) เป็นการวิเคราะห์แนวโน้มและแรงผลักดัน (Driving forces) ที่มีผลกระทบต่อการดำเนินกลยุทธ์ขององค์การ การวิเคราะห์อุตสาหกรรมมีความครอบคลุมถึงปัจจัยด้านการตลาด ขนาดของตลาด อัตราการเจริญเติบโตของตลาด จำนวนของผู้ซื้อและผู้ขาย การลงทุนในอุตสาหกรรม ลักษณะความประทับใจขนาด วัสดุก่อสร้างที่สำคัญและผลิตภัณฑ์ ลักษณะการเปลี่ยนแปลงนวัตกรรมและเทคโนโลยี การเรียนรู้และประสบการณ์ การวิเคราะห์ดังกล่าวจะทำให้ผู้วางแผนกลยุทธ์สามารถมองเห็น โอกาสและปัญหาอุปสรรคที่จะมีผลกระทบต่อการดำเนินการตามแผนกลยุทธ์

1.3 การวิเคราะห์การแข่งขัน (Competition Analysis) เป็นการวิเคราะห์ปัจจัยด้านการแข่งขันในอุตสาหกรรมที่ธุรกิจหรือองค์การดำเนินการอยู่ โดยพิจารณาในความเข้มข้นของการแข่งขัน โอกาสในการเข้ามาแข่งขันของผู้เข้ามาแข่งขันรายใหม่ โอกาสของสินค้าทดแทน อำนาจการต่อรองของผู้ขายวัตถุนิยมหรือสินค้า อำนาจการต่อรองของผู้ซื้อ ตลอดจนตำแหน่งการแข่งขันคู่แข่งขัน ความได้เปรียบเสียเปรียบของคู่แข่งขัน การวิเคราะห์ดังกล่าวจะให้ข้อมูลเกี่ยวกับโอกาสและปัญหาอุปสรรคกับผู้วางแผนกลยุทธ์

2. การวิเคราะห์ SWOT (SWOT Analysis) เป็นการนำผลการวิเคราะห์ปัจจัยต่างๆ ทั้งที่เป็นปัจจัยภายนอกและปัจจัยภายในขององค์การมาประมวลและจำแนก ปัจจัยภายในเป็นจัดให้เป็นจุดแข็งหรือจุดอ่อนขององค์การ เพื่อให้ผู้วางแผนกลยุทธ์ใช้จุดแข็งขององค์กรวางแผนกลยุทธ์ให้เป็นประโยชน์กับองค์การ และวางแผนกลยุทธ์เพื่อขจัดจุดอ่อนขององค์การ รวมทั้งแสวงหาประโยชน์จากโอกาสที่เปิดให้และวางแผนกลยุทธ์ในการดำเนินการปรับแก้ปัญหาอุปสรรค เพื่อให้องค์กรสามารถปรับวิกฤติเป็นโอกาสแก่องค์กรได้

3. การกำหนดนโยบาย (Policy) เป็นการกำหนดแนวทางหรือกรอบที่องค์กรต้องยึดหรือเลือกที่จะดำเนินการเพื่อให้บรรลุตามจุดหมายและวัตถุประสงค์ขององค์กร นโยบายเป็นสิ่งที่บ่งบอกถึงหลักการปฏิบัติ หรือหลักการทำงานในการเลือกสิ่งที่พึงกระทำการ ไม่พึงกระทำการ กำหนดนโยบายจะกำหนดในกรณีที่มีความจำเป็นที่ต้องมีเกณฑ์หรือกรอบแนวทางปฏิบัติเพื่อให้การกำหนดกลยุทธ์มีความสอดคล้องไปในแนวทางเดียวกันกับนโยบาย

4. การกำหนดแผนกลยุทธ์ (Formulation) เป็นขั้นตอนของการนำปัจจัยต่างๆ ที่ได้ทำการวิเคราะห์ทั้งที่เป็นจุดแข็ง จุดอ่อน โอกาสและปัญหาอุปสรรคมาใช้ในการกำหนดวิธีการหรือ

เดือกวิธีการในการดำเนินการ ซึ่งวิธีดำเนินการจะต้องนำมาพิจารณาจัดลำดับความสำคัญก่อนหลังตามลำดับซึ่งเรียกว่าแผนกลยุทธ์ ที่จำแนกออกเป็นกลยุทธ์ระดับบริษัท กลยุทธ์ระดับหน่วยธุรกิจ และกลยุทธ์ระดับหน้าที่

5. การนำแผนกลยุทธ์ไปปฏิบัติ (Implementation) เป็นขั้นตอนของการปฏิบัติตามแผนกลยุทธ์ก่อนที่ผู้บริหารระดับปฏิบัติจะดำเนินการตามแผนกลยุทธ์ได้นั้น จะต้องนำแผนกลยุทธ์ในส่วนที่เกี่ยวข้องไปกำหนดเป็นแผนปฏิบัติ (Action plan หรือ Operation Plan) ที่มีความเป็นรูปธรรม และมีความชัดเจนว่าจะทำอะไร อย่างไร ที่ไหน เมื่อใด โดยใคร และจะต้องใช้งบประมาณเป็นจำนวนเท่าใด แผนปฏิบัติการนี้ในบางกรณีอาจกำหนดเป็นตารางการปฏิบัติงาน โครงการข่ายการปฏิบัติงาน การนำแผนกลยุทธ์ไปปฏิบัติเป็นขั้นตอนที่มีความยากลำบากที่สุดของการจัดการเชิงกลยุทธ์ เพราะการดำเนินการตามแผนกลยุทธ์จะต้องเกี่ยวข้องกับการจัดองค์การ การใช้ภาวะผู้นำ การสร้างวัฒนธรรมองค์การ และการออกแบบระบบการควบคุมที่มีประสิทธิภาพ

6. การควบคุม (Control) เป็นการควบคุมให้มีการดำเนินการเป็นไปตามแผนกลยุทธ์ที่ได้กำหนดไว้ การควบคุมมีความครอบคลุมถึงการควบคุมตามลำดับชั้นของการบริหาร การควบคุมตามปัจจัยที่ถูกควบคุมและการควบคุมพัสดุ การควบคุมการดำเนินกลยุทธ์มีจุดมุ่งหมายเพื่อสนับสนุนต้องการบริโภค และการสร้างความได้เปรียบในการแข่งขัน

คณะกรรมการพัฒนาการสหกรณ์แห่งชาติ (พ.ศ. 2550) ได้สรุปปัจจัยสภาพแวดล้อมที่เกี่ยวกับการดำเนินงานของสหกรณ์ ใน 4 ด้าน ดังนี้

1. ปัจจัยด้านเศรษฐกิจ

ประเทศไทยมีโครงสร้างการผลิตที่สำคัญมาจากการเกษตร และอุตสาหกรรมเกษตร และยังคงเป็นผู้ส่งออกสินค้าเกษตรและอาหารที่สำคัญของโลก แต่ยังต้องเผชิญกับภาวะการค้าในตลาดโลกที่มีการแข่งขันรุนแรงมากขึ้น นอกจากนั้นประเทศไทยยังอยู่ในฐานะที่มีฐานการออมต่ำกว่าการลงทุนทำให้ต้องพึ่งพาเงินทุนจากต่างประเทศมากขึ้น โดยสัดส่วนการออมโดยรวมของประเทศไทยลดลงจากวัยละ 35 ของผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศในปี 2536 มาอยู่ที่วัยละ 31.2 ในปี 2547 ดังนั้นจึงมีความจำเป็นต้องเร่งส่งเสริมการออมอย่างเหมาะสม

2. ปัจจัยด้านสังคม

แม้ว่าคนไทยจะได้รับการศึกษาเฉลี่ยสูงขึ้น แต่คุณภาพการศึกษายังคงเป็นปัญหาอย่างต่อเนื่องอันเนื่องมาจากการสามารถในการเชื่อมโยงความรู้กับการนำไปใช้ยังอยู่ในระดับต่ำ นอกจากนั้นยังพบว่าคนไทยยังประสบปัญหาวิกฤตค่านิยม คุณธรรม และจริยธรรม อันเนื่องมาจากการรับเอาวัฒนธรรมต่างชาติ ผ่านทางสื่อและเทคโนโลยีสารสนเทศ ทำให้เกิดการปรับเปลี่ยนค่านิยม และพฤติกรรมที่เน้นวัตถุนิยม และบริโภคนิยมมากขึ้นขาดขิตสำนึกรักชาติ ให้

ความสำคัญกับส่วนต้นมากกว่าส่วนรวม คุณธรรมและจริยธรรมถูกถ่ายทอด จึงทำให้เกิดปัญหาทางสังคม ทั้งด้านความสัมพันธ์ในครอบครัว ยาเสพติดและอาชญากรรมต่างๆ

3. ปัจจัยด้านนโยบายรัฐ และการบริหารจัดการประเทศ

ภายใต้กระแสโลกาภิวัตน์ ที่ความก้าวหน้าทางเทคโนโลยี และสารสนเทศ ตลอดจน ปฏิรูปโลกาภิบาล และการจัดการระบบเศรษฐกิจโลก โดยมีองค์กรระหว่างประเทศมีบทบาทมากขึ้น ทำให้ทิศทางการบริหารจัดการประเทศของรัฐต้องปรับเปลี่ยนไป เพื่อให้สอดรับกับกระแสประชาธิปไตย การคุ้มครองสิทธิมนิธิ เสรีภาพ การมีส่วนร่วมของประชาชน การพิทักษ์สิทธิมนุษยชน และการอนุรักษ์ทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม

แม้ว่าการดำเนินยุทธศาสตร์ การบริหารจัดการที่ดีในแผนพัฒนาในช่วงกว่านี้จะ ศตวรรษที่ผ่านมา ได้เปิดโอกาสให้ประชาชนเข้าไปมีส่วนร่วมในการพัฒนาประเทศมากขึ้น แต่การดำเนินการดังกล่าว ยังไม่สามารถตอบสนองต่อการสร้างการบริหารประเทศที่มีธรรมาภิบาล การบริหารจัดการภาครัฐ ยังคงมีลักษณะรวมศูนย์อำนาจ การกำหนดนโยบาย แผนงาน/โครงการ ยังคงดำเนินงานอยู่ที่ส่วนกลาง องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นยังไม่เข้มแข็ง และขาดอิสระในการจัดเก็บรายได้ให้เพียงพอต่อการพัฒนา การบริหารงานยังไม่เป็นอิสระอย่างแท้จริง นอกจากนี้ยังพบว่ากฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนาด้านเศรษฐกิจและสังคม ตลอดจน ระบบภาษี อากรยังมุ่งสนับสนุน ส่งเสริมและคุ้มครอง ภาคธุรกิจเอกชนในการผลิตเชิงอุตสาหกรรมและการค้ามากกว่าส่งเสริมเศรษฐกิจชุมชนและสหกรณ์ ตามเจตนารณ์ที่เคยกำหนดไว้ในรัฐธรรมนูญ

อย่างไรก็ตาม ยุทธศาสตร์การพัฒนาประเทศภายใต้กรอบทิศทางของแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 10 (ปี 2550 – 2554) รู้สึกว่า ไม่ได้นำหลักปรัชญาของเศรษฐกิจพอเพียงมาประยุกต์ใช้ภายใต้การพัฒนาที่ยึด “คนเป็นศูนย์กลางการพัฒนา” และอยู่บนพื้นฐานคุณคุณภาพเชิงพลวัต ที่เชื่อมโยงทุกมิติอย่างบูรณาการทั้งตัวคน สังคม/วัฒนธรรม เศรษฐกิจ สิ่งแวดล้อม และการเมือง โดยมุ่งสร้างคุณภาพการพัฒนาระหว่างความเข้มแข็งในการพัฒนาของประชาชน และชุมชนท้องถิ่น ในแบบที่เป็นฐานรากของสังคม กับความสมดุลในการพัฒนาทุกภาค ส่วนอย่างเป็นธรรม ความสามารถในการแข่งขันทางเศรษฐกิจของภาคธุรกิจในเมือง การสร้างเครือข่ายพัฒนา มีความต้องการที่จะให้ความรับรู้ คุณธรรม ความเพียรในกระบวนการพัฒนาที่อยู่บนหลักความพอประมาณ ความมีเหตุผล ตลอดจนมีภูมิคุ้มกันที่ดีให้พร้อมรับการเปลี่ยนแปลงจากกระแสโลกาภิวัตน์

4. ปัจจัยด้านทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม

การพัฒนาประเทศที่ผ่านมา มีการใช้ทรัพยากรธรรมชาติโดยไม่มีข้อจำกัดเพื่อการตอบสนองการขยายตัวของภาคเศรษฐกิจ ก่อให้เกิดการเพิ่มปริมาณมลพิษที่เกินขีดความสามารถใน

การพื้นตัวและการองรับระบบนิเวศ จนส่งผลต่อความสมดุล ยังเป็นของทุนทรัพยากรธรรมชาติ และสิ่งแวดล้อม พื้นที่ป่าไม้ในปัจจุบันเหลือเพียงร้อยละ 33 ของพื้นที่ประเทศ ซึ่งไม่อยู่ในวิสัยที่จะรักษาความสมดุลของระบบนิเวศไว้ได้ ขณะเดียวกันก็ประสบปัญหาด้านการขาดแคลนทรัพยากร น้ำ ปัญหาน้ำหาดาก และคุณภาพน้ำเป็นประจำทุกปี สาเหตุสำคัญมาจากการปลดอย่างน้ำเสียของชุมชน จากพื้นที่เกษตร โรงงาน กระแสการบริโภคนิยม และการใช้สินค้าที่มีวงจรชีวิตสั้นลง ทำให้ปริมาณของเสียและขยะมีมากขึ้น อย่างไรก็ตาม ข้อตกลงระหว่างประเทศภายใต้พันธกรณีต่างๆ และกระแสอนุรักษ์ และนิยมธรรมชาติ จะช่วยสร้างโอกาสในการพัฒนาให้เกิดสมดุลระหว่าง มิติต้านเศรษฐกิจ สังคมน โยบายรัฐ กับการอนุรักษ์ทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อมควบคู่กันไป

2. ผลงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

ไตรค่า แข็งแกร่งภูมิ (2540) ได้ทำการศึกษาความคิดเห็นและการมีส่วนร่วมในธุรกิจ ของสมาชิกสหกรณ์การเกษตรอันงเจริญ จำกัด ที่อาชัยอยู่นอกเหนือดำเนินงานของสหกรณ์ พ布ว่า สมาชิกสหกรณ์เพศชายจะมีส่วนร่วมในธุรกิจสินเชื่อ จัดหาสินค้ามาจำหน่าย รวมรวมผลผลิต การฝากรเงิน และการเข้าประชุมกลุ่มสมาชิกมากกว่าสมาชิกสหกรณ์เพศหญิง สมาชิกสหกรณ์เพศหญิง จะฝากรเงินออมทรัพย์และฝากรประจำกับสหกรณ์น้อยกว่าสมาชิกสหกรณ์เพศชาย สมาชิกสหกรณ์มีส่วนร่วมในการทำธุรกิจสินเชื่อ จัดหาสินค้ามาจำหน่าย รวมรวมผลผลิต และมีส่วนร่วมประชุม กลุ่มในการทำธุรกิจสินเชื่อมา น มีส่วนร่วมในการซื้อพันธุ์ข้าวจากสหกรณ์ในระดับปานกลาง และมีส่วนร่วมในการซื้อน้ำมัน ซื้อเครื่องจักรและยาปารานศตวรรษจากสหกรณ์น้อย ธุรกิจรวมรวมผลผลิต สมาชิกมีส่วนร่วมในการนำข้าวเปลือกและข้าวเปลือกข้าวเหนียวมาขายให้สหกรณ์ในระดับปานกลาง สมาชิกสหกรณ์นำเงินฝากรออมทรัพย์และฝากรประจำกับสหกรณ์ระดับการมีส่วนร่วมน้อย สมาชิกสหกรณ์ส่วนใหญ่ให้ความเห็นว่าบริการต่างๆ ที่สหกรณ์ให้แก่สมาชิก เช่น ปุ๋ย เครื่องจักร น้ำมัน พอเพียงกับความต้องการของสมาชิกและมีคุณภาพดี ส่วนธุรกิจรวมรวมผลผลิตสหกรณ์ให้ ราคายอดผลิตดี การซั่ง ดวงวัด มีความยุติธรรม ความคิดเห็นของสมาชิกสหกรณ์ในนโยบายของ จังหวัด พ布ว่าประมาณร้อยละ 98 ของสมาชิกสหกรณ์ไม่สมควรใจจะลาออกจากไปเป็นสมาชิกสหกรณ์ การเกษตรลืออำนาจ จำกัด โดยให้เหตุผลในภาพรวมว่า บริการที่สหกรณ์ให้กับสมาชิกในปัจจุบัน ครบตามความต้องการ เมื่อเปรียบเทียบธุรกิจของสหกรณ์การเกษตรอันงเจริญ จำกัด กับสหกรณ์ การเกษตรลืออำนาจ จำกัด สหกรณ์การเกษตรอันงเจริญ จำกัด ให้บริการแก่สมาชิกดีกว่าสหกรณ์ การเกษตรลืออำนาจ จำกัด

อัสสิลีนา ระเด่นอาหมัด (2543) ทำการวิเคราะห์ผลการดำเนินงานของสหกรณ์ออมทรัพย์อิสลามปีตานี จำกัด พบว่า การบริหารการเงินของสหกรณ์ มีสภาพคล่องทางการเงินขึ้นอยู่กับการชำระหนี้ของลูกหนี้ และการบริหารสินค้าคงเหลือของสหกรณ์ให้มีประสิทธิภาพ ความสามารถในการก่อหนี้ของสหกรณ์อยู่ในเกณฑ์ต่ำ เนื่องจากสหกรณ์มีหนี้ในรูปเงินฝากถึงแม้สหกรณ์จะมีทุนของสหกรณ์เพิ่มขึ้นทุกปีแต่สหกรณ์ก็ไม่เพียงพอที่จะชำระหนี้ระยะยาวได้ ความสามารถในการก่อหนี้ของสหกรณ์อยู่ในเกณฑ์ต่ำ เนื่องจากสหกรณ์มีหนี้สินในรูปเงินฝากถึงแม้สหกรณ์จะมีทุนของสหกรณ์เพิ่มขึ้นทุกปีแต่สหกรณ์ก็ไม่เพียงพอที่จะชำระหนี้ระยะยาวได้ ความสามารถในการใช้สินทรัพย์ สหกรณ์มีอัตราการหมุนของสินทรัพย์อยู่ในเกณฑ์ต่ำ เนื่องจากสหกรณ์มีสินค้าคงเหลือในรูปของที่ดินตามโครงการต่างๆ เงินสด เงินฝากธนาคาร ความสามารถในการทำกำไร สหกรณ์มีอัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์อยู่ในเกณฑ์ต่ำ เนื่องจากไม่สามารถใช้สินทรัพย์นั้นให้เกิดรายได้อ้อย่างเต็มที่ อัตรากำไรของสหกรณ์พบว่า อัตรากำไรสุทธิของสหกรณ์ลดลงเนื่องจากมีต้นทุนสูง

การมีส่วนร่วมในกิจกรรมและธุรกิจ สมาชิกให้ความร่วมมือในกิจกรรมของสหกรณ์ โดยการเข้าร่วมประชุมใหญ่ สมาชิกทำธุรกิจกับสหกรณ์เฉลี่ยคนละ 5,359.43 บาท สมาชิกให้ความเชื่อถือและมั่นใจในสหกรณ์ว่าเป็นสถาบันการเงินที่ปลอดภัย เป็นที่ไว้วางใจ สามารถให้เงินมาฝากกับสหกรณ์ในอัตราที่สูงกว่าธุรกิจอื่นๆ

ปัญหาและอุปสรรคของการดำเนินงาน ได้แก่ สหกรณ์มีที่ใช้จ่ายในการบริหารสูง ผู้นำกลุ่มไม่สันทัดในเชิงธุรกิจ มีการดำเนินธุรกิจขาดหายสิ้นค้างงานนานนับเดือน เมื่อเทียบกับจำนวนความต้องการและปริมาณสมาชิก มีปัญหาทางกฎหมายและแผนดำเนินงานกว้างจึงเสียเปรียบในด้านการบริหารและการจัดการ สมาชิกมีรายได้น้อยไม่เพียงพอ

ธนิต จันทร์ประทีป (2543) ได้ทำการศึกษาการดำเนินงานของสหกรณ์กองทุนส่วนของบ้านเรือน จำกัด พบว่า เหตุที่ทำให้สหกรณ์ดำเนินธุรกิจประสบความสำเร็จ นอกจากสหกรณ์จะมีปัจจัยพื้นฐานที่ดี เช่น จัดตั้งจากกลุ่มที่มีการดำเนินธุรกิจ มาก่อนแล้ว สมาชิกทุกคนให้ความสนใจในการดำเนินงานของสหกรณ์ คณะกรรมการเป็นผู้ที่มีความรู้และตั้งใจบริหารสหกรณ์ เจ้าหน้าที่ส่งเสริมสหกรณ์มีส่วนช่วยในการผลักดันให้สหกรณ์ขยายธุรกิจ คณะกรรมการสหกรณ์มีความตั้งใจในการเพิ่มธุรกิจใหม่ มีการติดตามแก้ไขปัญหาอย่างต่อเนื่อง ตลอดจนการใช้กลยุทธ์ทางการตลาดคือ เพิ่มราคารับซื้อน้ำยางให้แก่สมาชิกในทันที เป็นเหตุให้สมาชิกให้ความร่วมมือในการส่งน้ำยางให้แก่สหกรณ์มาโดยตลอด

บุญมี จันทร์วงศ์ (2543) ได้ทำการศึกษาดูทัศน์ในการพัฒนาสหกรณ์ในภาคการเกษตรซึ่งได้ผลดังนี้

(1) การประเมินสภาพแวดล้อมภายนอก พบว่า วิกฤติทางเศรษฐกิจของประเทศไทย ให้สมาชิกสหกรณ์ที่มีปัญหาในเรื่องเงินลงทุนและเงินกู้มากขึ้น ขาดแหล่งเงินทุนแต่ก็ทำให้สมาชิกเข้ามามีส่วนร่วมในการสหกรณ์มากขึ้น ประกอบกับเกิดกระแสแนวคิดเศรษฐกิจแบบพอเพียงยิ่ง กระตุ้นให้สมาชิกตั้งตัวที่จะร่วมมือกับสหกรณ์มากขึ้น แต่ก็ส่งผลต่อธุรกิจการตลาดของสหกรณ์ มีปัญหาการชำระหนี้ มีกู้อ่อนต่างๆ เกิดขึ้นมาก ทำให้ขาดเอกสารในการรวมกุ่มของเกษตรกร แต่ก็ทำให้เกษตร ได้รับการสนับสนุนจากหน่วยงานต่างๆ มากขึ้นด้วย ในรัฐธรรมนูญและกฎหมาย ส่งผลให้รัฐให้ความสนใจต่อกระบวนการของสหกรณ์มากขึ้น สมาชิกตั้งตัวในสังคม และเสริ่งภาพ ทำให้การดำเนินงานสหกรณ์เป็นระบบ มีความมั่นคงมากขึ้น และมีการจัดตั้งกองทุนพัฒนาสหกรณ์ (กพส.) เป็นแหล่งเงินทุนของสหกรณ์ สำหรับการนำเทคโนโลยีการสื่อสารมาใช้งานมากขึ้น ส่งผลให้ สมาชิกได้รับข้อมูลข่าวสารทั่วถึง รวดเร็วและทันเหตุการณ์ แต่สหกรณ์มีข้อจำกัดที่ขาดบุคลากรที่มี ความรู้ที่จะใช้เทคโนโลยีใหม่ๆ และผู้บริหารยังไม่ค่อยให้ความสำคัญกับด้านนี้ นอกจากนั้น สหกรณ์ต้องเตรียมตัวที่จะเข้าสู่ตลาดการแบ่งขันในตลาดโลกตามเงื่อนไขข้อตกลงทางการค้า ระหว่างประเทศ และเนื่องจากการกำหนดมาตรฐานสินค้า เช่น ISO 9000 และ ISO 14000

(2) การประเมินสภาพแวดล้อมภายนอกใน พบว่า สหกรณ์ในภาคเกษตรมีจุดแข็ง คือ เป็นองค์กรที่เป็นแกนกลางของสมาชิกที่จะช่วยเหลือกันและกัน มีบุคลากรเป็นคนท้องถิ่น ได้รับ การสนับสนุนจากภาครัฐมากขึ้น เป็นแหล่งเงินทุนที่ไม่ได้รับผลกระทบจากภาวะทางเศรษฐกิจเป็น สถานะที่มีกฎหมายคุ้มครองเป็นการเฉพาะ และมีการนำเทคโนโลยีมาใช้เพิ่มขึ้น ส่วนจุดอ่อน คือ ผู้บริหารงานและเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ในภาคการเกษตรยังขาดความรู้ทางการ บริหาร และการตลาด การบริหารสหกรณ์ยังไม่ไปร่วมใส สมาชิกยังขาดความรู้เกี่ยวกับสหกรณ์และ มีปัญหาด้านการสนับสนุนงบประมาณจากภาครัฐ และยังขาดการติดตามข้อมูลข่าวสารและ เทคโนโลยีใหม่

สมกพ ศติยากรณ์ (2544) ทำการศึกษาระบบการดำเนินงานของสหกรณ์กองทุนส่วน ของสหกรณ์มิตร จำกัด พบว่า สหกรณ์มีจุดแข็งดังนี้

1. สมาชิกสหกรณ์มีพื้นฐานทางเศรษฐกิจ สังคม วัฒนธรรม ที่เข้มแข็ง เป็นปัจจัยที่ สำคัญทำให้สหกรณ์ประสบความสำเร็จในระดับหนึ่ง โดยเฉพาะการจัดการ โรงงานสมาชิก ได้ ประโยชน์จากการสหกรณ์ที่เป็นรูปธรรม มีรายได้เพิ่มขึ้นจากการขายน้ำยางสด ให้แก่สหกรณ์ จึงเป็น พื้นฐานที่ดีที่สหกรณ์จะขยายธุรกิจอีก โดยขั้นตอนที่ข้อมูลพื้นฐานขั้นต่ำที่จำเป็นและเป็นความ ต้องการของสมาชิกร่วมกัน เช่น การให้เงินกู้ การรับฝ่ากเงิน การแนะนำงานฟาร์มกิจกรรมกลุ่มสตรี โดยดำเนินการแบบค่ายเป็นค่ายไปและมีการวางแผน ระยะเวลาการดำเนินงานที่ชัดเจน

2. คณะกรรมการขึ้นผลประโยชน์ที่สมาชิกได้รับเป็นหลักในการดำเนินงาน (Comparative Advantage) มีความยืดหยุ่น (Flexible) ด้านอุปสงค์ของตลาดอย่างพารา ไม่นุ่งมั่น เพียงแต่ขายบางส่วนของวัน หากน้ำย่างสด หรือย่างแผ่นคิบราคาก็จะก้าว ก็จะขายน้ำย่างสดหรือขาย แผ่นคิบแทน

3. ได้รับความช่วยเหลือและสนับสนุนทางวิชาการจากทางราชการ ได้แก่ กองทุน สงเคราะห์การทำสวนยางให้ความช่วยเหลือด้านการจัดการ โรงงาน กรมส่งเสริมสหกรณ์ ให้ความช่วยเหลือ ด้านการจัดการองค์กรค่าวิธีการสหกรณ์ และกรมตราชบัญชีสหกรณ์ ให้คำแนะนำและตรวจสอบการจัดทำบัญชี

4. จากการศึกษาไม่พบจุดอ่อนของสหกรณ์ที่จะมีผลกระทบต่อการดำเนินงานของ สหกรณ์

5. โอกาสของสหกรณ์ สมาชิกและคณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์มีเพื่อน ฐานความรู้ ความเข้าใจในวิธีการสหกรณ์ มีความเสียสละ และมีวิสัยทัศน์ในการพัฒนาองค์กร

ปีที่มา สอนอาช (2548) ทำการศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อความสำเร็จในการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์ การเกณฑ์นิคมสร้างตนเองล่าตอบ Kong จำกัด จังหวัดนราธิวาส ในปีบัญชี 2547 พนว่าสหกรณ์ได้ใช้กลยุทธ์รุกรานในการดำเนินงานเนื่องจากมีจุดแข็งทางการเงินและจุดแข็ง ทางการดำเนินงาน ส่งผลให้สหกรณ์ประสบผลสำเร็จในการดำเนินงาน ปัจจัยที่ทำให้สหกรณ์ ประสบความสำเร็จในการบริหารเชิงกลยุทธ์ ได้แก่ (1) บทบาทและการมีส่วนร่วมของสมาชิก (2) ความสามารถในการบริหารจัดการของคณะกรรมการดำเนินการและเจ้าหน้าที่ (3) ความคิดริเริ่มในการจัดทำแผนกลยุทธ์ (4) การมีความมั่นคงทางการเงิน (5) การจัดกิจกรรมสาธารณประโยชน์ ประโยชน์ และการจัดสวัสดิการแก่สมาชิก กรรมการและเจ้าหน้าที่ (6) การที่ไม่มีข้อกพร่องในการ ดำเนินงาน (7) มีผลงานเป็นที่ยอมรับของสมาชิกและบุคคลทั่วไป (8) การที่มีเจ้าหน้าที่ส่งเสริม สหกรณ์ดูแลและให้คำแนะนำอย่างสม่ำเสมอ

บทที่ 3

วิธีดำเนินการศึกษา

การศึกษาค้นคว้าอิสระเรื่อง การบริหารเชิงกลยุทธ์ตามแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์ การเกษตรพระยืน จำกัด ครั้งนี้ เป็นการศึกษาเชิงปริมาณ และเชิงคุณภาพ โดยมีวิธีการดำเนินการศึกษา ดังนี้

1. ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง

1.1 ประชากร ประชากรที่ใช้ในการศึกษานี้ ประกอบด้วย

- 1) สมาชิกสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด ซึ่งกระจายอยู่ในเขตอำเภอพระยืน จำนวน 5 ตำบล และมีสมาชิกทั้งสิ้น 1,595 คน
- 2) คณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์ จำนวน 10 คน
- 3) เจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ จำนวน 8 คน

1.2. กลุ่มตัวอย่าง ในการศึกษานี้จะได้กำหนดกลุ่มตัวอย่าง ดังนี้

- 1) ในส่วนของคณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์นั้น จะใช้กลุ่มประชากรทั้งหมด จำนวน 10 ราย และในส่วนของเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ ก็จะใช้กลุ่มประชากรทั้งหมด จำนวน 8 ราย ทำการศึกษา เช่นเดียวกัน
- 2) ในส่วนของสมาชิกสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด กำหนดจำนวนตัวอย่าง โดยใช้สูตรของทาโร ยามานะ (Taro Yamane)

$$n = \frac{N}{1 + N(e)^2}$$

n คือ ขนาดของกลุ่มตัวอย่าง

N คือ ขนาดของประชากร

e คือ ความคลาดเคลื่อนของการเลือกตัวอย่าง

โดยกำหนดความเชื่อมั่น 90 % (ความคลาดเคลื่อนจึงเท่ากับ 10 %)

$$\begin{aligned} \text{ดังนี้} & \quad \frac{1,595}{1+1,595 (0.10)^2} \\ & = 94.10 \text{ หรือเท่ากับ } 95 \end{aligned}$$

เพื่อเป็นการป้องกันการคลาดเคลื่อนและง่ายต่อการคำนวณ ผู้ศึกษาจึงใช้จำนวนตัวอย่างในการศึกษาครั้งนี้ 100 ราย

2. เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา

เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษาครั้งนี้ คือแบบสอบถาม มีลักษณะคำถามแบบกำหนดไว้ให้ตอบ (Close – ended Question) และคำถามที่ให้ผู้ตอบตามความคิดเห็น (Open – ended Question) ซึ่งแบ่งออกเป็น 3 ชุด ได้แก่แบบสอบถามสำหรับคณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์ จำนวน 10 ราย เจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ จำนวน 8 ราย และแบบสอบถามสมาชิกสหกรณ์ จำนวน 100 ราย โดยมีการประเมินผลด้วยการให้ค่าคะแนนตามแบบคำตอบ ดังนี้

สำหรับกลุ่มคำถามในเชิงบวกให้ค่าคะแนน เทื่องด้วย 5 คะแนน

ไม่แน่ใจ 3 คะแนน

ไม่เห็นด้วย 1 คะแนน

สำหรับกลุ่มคำถามในเชิงลบให้ค่าคะแนน เทื่องด้วย 1 คะแนน

ไม่แน่ใจ 3 คะแนน

ไม่เห็นด้วย 5 คะแนน

การวิเคราะห์ข้อมูลสำหรับแต่ละคำถามหรือชุดคำถามทั้งหมดใช้วิธีการคำนวณหาค่าเฉลี่ยโดยแบ่งเป็น 3 เกณฑ์ ดังนี้

1. ค่าคะแนนเฉลี่ยระหว่าง 1.00 – 2.33 ให้ผลการประเมินอยู่ในระดับน้อย
2. ค่าคะแนนเฉลี่ยระหว่าง 2.34 – 3.67 ให้ผลการประเมินอยู่ในระดับปานกลาง
3. ค่าคะแนนเฉลี่ยระหว่าง 3.68 – 5.00 ให้ผลการประเมินอยู่ในระดับมาก

3. การทดสอบเครื่องมือ (Pretest)

3.1 ทดสอบความเที่ยงตรงของเครื่องมือ (Content Validity) เพื่อตรวจสอบว่า แบบสอบถามที่สร้างขึ้มนั้น สามารถวัดได้ตรงตามที่ต้องการและครอบคลุมขอบเขตของเนื้อหา หรือไม่ โดยนำเครื่องมือปรึกษาอาจารย์ที่ปรึกษาด้านคว้าอิสระ เพื่อตรวจสอบแนะนำปรับปรุงแก้ไข ให้ตรงประเด็นของเนื้อหา แล้วดำเนินการแก้ไขปรับปรุงตามที่อาจารย์ที่ปรึกษาได้แนะนำ

3.2 นำแบบสอบถาม ไปทดสอบกับสมาชิกของสหกรณ์ที่มาติดต่อธุรกิจกับสหกรณ์จำนวน 20 ราย โดยผู้ศึกษาได้พัฒนาความยากง่ายของเนื้อหา ความเหมาะสมของภาษาและความเข้าใจตรงกันของคำถ้า เพื่อให้มีความสมบูรณ์ยิ่งขึ้น

3.2 ตรวจสอบความน่าเชื่อถือ (Reliability) ของแบบสอบถาม โดยนำแบบสอบถามของสมาชิกสหกรณ์ 20 ราย มาวิเคราะห์ทางสถิติเพื่อคำนวณหาค่า Reliability ตามวิธีของ Cronbach โดยใช้โปรแกรมคอมพิวเตอร์สำเร็จรูปผลการทดสอบปรากฏว่า ได้ค่า Reliability = 0.834

4. การเก็บรวมรวมข้อมูล

4.1 ข้อมูลปฐมภูมิ โดยการสัมภาษณ์และสอบถามสมาชิกสหกรณ์การเกษตรประจำปี จำกัด จำนวน 100 ราย คณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์ จำนวน 10 ราย และเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ จำนวน 8 ราย

4.2 ข้อมูลทุติยภูมิโดยการเก็บรวมรวมข้อมูลจากการรายงานประจำปีของสหกรณ์ช่วงระยะเวลา 3 ปี ระหว่างปีบัญชีสิ้นสุด 31 มีนาคม 2548 – 31 มีนาคม 2550 เอกสารเผยแพร่จากสำนักงานสหกรณ์จังหวัดขอนแก่น สำนักงานตรวจบัญชีสหกรณ์ขอนแก่น แผนกบัญชีของสหกรณ์ปี 2547 – 2551 และจากการทบทวนวรรณกรรมและเอกสารอ้างอิงจากกรมส่งเสริมสหกรณ์ ห้องสมุดมหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมาธิราชและมหาวิทยาลัยขอนแก่น

5. การวิเคราะห์ข้อมูล

ในการศึกษารั้งนี้ใช้วิธีการวิเคราะห์ข้อมูล 2 วิธี

5.1 การวิเคราะห์เชิงพรรณนา (Descriptive analysis) โดยการอธิบายให้ทราบถึงสภาพการดำเนินงานของสหกรณ์ กระบวนการจัดการธุรกิจของสหกรณ์ ตลอดจนปัญหาอุปสรรค การวิเคราะห์ผลการดำเนินงานของสหกรณ์ใช้อตราส่วนทางการเงิน เพื่อศึกษาลักษณะสิทธิภาพในการดำเนินธุรกิจของสหกรณ์ในด้านต่าง ๆ โดยใช้ CAMELS Analysis ซึ่งเป็นการวิเคราะห์ในมุมมองต่างๆ

5.2 การวิเคราะห์เชิงปริมาณ โดยประมาณผลข้อมูลจากแบบทดสอบใช้ค่าทางสถิติค่าร้อยละ (Percentage) และค่าเฉลี่ยเลขคณิต (Arithmetic Mean) และอภิประยผลจากข้อมูลที่ได้ทั้งรูปแบบของการศึกษาเชิงปริมาณและเชิงคุณภาพ

บทที่ 4

ผลการศึกษา

ในการศึกษารั้งนี้ ผู้ศึกษาได้ดำเนินการศึกษา ตามวัตถุประสงค์ที่กำหนดไว้ซึ่งสามารถแสดงผลการศึกษาได้เป็น 3 ตอน ดังนี้

ตอนที่ 1 ศึกษาผลการบริหารงานตามแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด

โดยศึกษาในรอบปีบัญชีสิ้นสุด 31 มีนาคม 2548 – ปีบัญชีสิ้นสุด 31 มีนาคม 2550

1. ผลการดำเนินธุรกิจสินเชื่อ

ธุรกิจสินเชื่อเป็นธุรกิจที่ถือได้ว่าเป็นหัวใจสำคัญของสหกรณ์ เนื่องจากสมาชิก สหกรณ์ส่วนใหญ่มีความต้องการเงินทุนเพื่อใช้ในการประกอบอาชีพ ซึ่งแหล่งเงินกู้ที่เป็นที่พึงพิง สำคัญสำหรับสมาชิกคือ สหกรณ์ ในระยะเวลาที่ผ่านมาสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด ได้มี การให้สินเชื่อแก่สมาชิก 2 ประเภท ได้แก่ สินเชื่อระยะสั้น และสินเชื่อระยะปานกลาง ในปีบัญชี 2548 จำนวน 452 สัญญา เป็นเงินจำนวน 13,935,756.67 บาท ปี 2549 จำนวน 497 สัญญา เป็นเงิน จำนวน 17,308,700.10 บาท และในปี 2550 จำนวน 566 สัญญา เป็นเงิน จำนวน 20,506,495.06 บาท สหกรณ์มีกำไรจากการประกอบธุรกิจสินเชื่อในปีบัญชี 2548 – ปีบัญชี 2550 จำนวน 2,450,289.91 บาท , 2,396,053.02 บาท และ 2,426,226.38 บาท ตามลำดับ ดังแสดงไว้ในตารางที่ 4.1 ธุรกิจสินเชื่อเป็นธุรกิจที่มีผลประกอบการทำกำไรได้มากที่สุด แต่สหกรณ์ก็ยังมีคอกเบี้ยค้างอยู่ เป็นจำนวนมากหากสหกรณ์ต้องเร่งแก้ไขปัญหาอย่างเร่งด่วน เนื่องจากจะเป็นสาเหตุทำให้สหกรณ์ ประสบปัญหาการขาดสภาพคล่องทางการเงินได้ในอนาคต

ตารางที่ 4.1 ผลการดำเนินธุรกิจสินเชื่อของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด ระหว่างปีบัญชี
สิ้นสุด 31 มีนาคม 2548-2550

ธุรกิจสินเชื่อ	ปี 2548 (บาท)	ปี 2549 (บาท)	ปี 2550 (บาท)
รายได้รับดอกเบี้ยเงินกู้	3,047,074.29	3,166,714.41	3,347,906.55
ต้นทุนบริการ	765,597.25	671,362.25	733,750.00
รายได้เฉพาะธุรกิจ	396,929.34	392,293.91	380,710.68
ค่าใช้จ่ายเฉพาะธุรกิจ	228,116.97	491,593.05	568,640.852
กำไร	2,450,289.91	2,396,053.02	2,426,226.38

ที่มา : รายงานประจำปีของสหกรณ์

2. ผลการดำเนินธุรกิจจัดหาสินค้ามาจำหน่าย

การจัดหาสินค้ามาจำหน่ายของสหกรณ์ ได้นำหลักการรวมกันซึ่งนำมาใช้ซึ่งจะทำให้สมาชิกได้ใช้สินค้าในราคายุติธรรม สหกรณ์มีการจัดหาสินค้ามาจำหน่ายให้สมาชิกหลายชนิด ด้วยกัน ไม่ว่าจะเป็นปัจจัยในการผลิต หรือสินค้าอุปโภคบริโภค ซึ่งเป็นธุรกิจที่สามารถมาใช้บริการ ในสัดส่วนที่เพิ่มขึ้นทุกปี จากปีบัญชี 2548 สินค้าที่มียอดการจำหน่ายมากที่สุดคือ น้ำมัน รองลงมา ก็คือปูย และสินค้าทั่วไป ผลการประกอบการของสหกรณ์ระหว่างปีบัญชี 2548 – ปีบัญชี 2550 สหกรณ์มียอดการจำหน่ายสินค้าเพิ่มขึ้นทุกปี จาก 7,766,938.74 บาท ในปีบัญชี 2548 เป็น 11,058,943.33 บาท ในปีบัญชี 2550 ในขณะที่ต้นทุนขาย ก็เพิ่มขึ้นตามยอดขาย โดยเฉพาะปีบัญชี 2550 ต้นทุนจากการขายน้ำมันสูงมาก และค่าใช้จ่ายเฉพาะธุรกิจมีปริมาณมาก จึงทำให้ผลการดำเนินธุรกิจจัดหาสินค้ามาจำหน่ายของสหกรณ์ขาดทุน รายละเอียดตามตารางที่ 4.2

**ตารางที่ 4.2 ผลการดำเนินธุรกิจจัดทำสินค้ามาจำหน่ายของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด
ระหว่างปีบัญชีสิ้นสุด 31 มีนาคม 2548 – 2550**

ธุรกิจจัดทำสินค้ามาจำหน่าย	ปี 2548 (บาท)	ปี 2549 (บาท)	ปี 2550 (บาท)
ขาย	7,766,938.74	8,455,570.00	11,058,943.33
ต้นทุนขาย	7,428,827.09	8,079,405.89	10,770,860.55
รายได้เฉพาะธุรกิจ	10,580.00	1,630.00	1,320.00
ค่าใช้จ่ายเฉพาะธุรกิจ	251,109.76	287,429.56	325,168.02
กำไร (ขาดทุน) เฉพาะธุรกิจ	97,581.89	90,364.55	(35,765.24)

ที่มา : รายงานประจำปีของสหกรณ์

3. ผลการดำเนินธุรกิจรวมรวมผลิตผล

จากการที่สมาชิกสหกรณ์ส่วนใหญ่ประกอบอาชีพทางด้านการเกษตร ทำให้สหกรณ์ดำเนินธุรกิจรวมผลิตผล เพื่อช่วยเหลือสมาชิกให้ขายผลิตผลได้ในราคายุติธรรม โดยสหกรณ์มีตลาดกลางและอุปกรณ์ในการรวมรวมผลิตผลจากสมาชิกและเกษตรกรที่อยู่ใกล้เคียง เป็นการบรรเทาปัญหาราคาผลิตผลต่ำ ในปีบัญชี 2548 – 2550 สหกรณ์รวมรวมข้าวเปลือกคิดเป็นเงินจำนวน 1,838,332.10 บาท , 830,984.25 บาท และ 915,218.40 บาท ตามลำดับ แต่ผลประกอบการขาดทุนทุกปี เนื่องจากต้นทุนขายและค่าใช้จ่ายเฉพาะธุรกิจสูงมาก โดยเฉพาะอย่างยิ่งค่าเสื่อมราคาของอาคารและอุปกรณ์ ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายที่สูงมากที่สุดในธุรกิจนี้ สหกรณ์จะต้องหามาตรการในการรวมรวมข้าวเปลือกให้ได้ปริมาณเพิ่มขึ้น เพื่อให้มีรายได้คุ้นกับค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้น หรือใช้ประโยชน์จากอาคารและอุปกรณ์การตลาดเหล่านี้เพื่อให้เกิดรายได้มากที่สุด ในขณะเดียวกันก็ต้องพยายามควบคุมค่าใช้จ่ายส่วนอื่น ๆ เพื่อให้ผลการดำเนินงานเฉพาะธุรกิจนี้มีกำไรรายละอีกด้วย

ตารางที่ 4.3

ตารางที่ 4.3 ผลการดำเนินธุรกิจรวมรวมผลผลิตของสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด ระหว่าง
ปี 2548 – 2550

รายการ	ปี 2548 (บาท)	ปี 2549 (บาท)	ปี 2550 (บาท)
ขาย	1,838,332.10	830,894.25	915,218.40
ต้นทุนขาย	1,766,826.66	779,233.35	802,433.30
รายได้เฉพาะธุรกิจ	75,000.00	66,740.00	55,360.00
ค่าใช้จ่ายเฉพาะธุรกิจ	195,760.00	196,656.00	199,173.00
กำไร (ขาดทุน) เฉพาะธุรกิจ	(49,254.56)	(78,255.10)	(31,027.90)

ที่มา: รายงานประจำปีของสหกรณ์

4. ผลการวิเคราะห์อัตราส่วนทางการเงินของสหกรณ์

จากการวิเคราะห์อัตราส่วนทางการเงินของสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด ระหว่างปี บัญชี 2548-2550 เพื่อให้ทราบถึงผลการดำเนินงาน ตลอดจนสภาพฯเศรษฐกิจทางการเงินของสหกรณ์ โดยใช้ CAMELS Analysis และนำผลไปเปรียบเทียบ กับค่าเฉลี่ยของสหกรณ์ขนาดใหญ่ๆ ปี 2549 ซึ่งกรมตรวจบัญชีสหกรณ์ได้จัดทำไว้เพื่อให้ทราบถึงสภาพทางการเงินของสหกรณ์ เมื่อเปรียบเทียบกับสหกรณ์ระดับเดียวกันทั้งประเทศปรากฏผลดังตารางที่ 4.4 และสามารถอธิบายผลดังนี้

นิติที่ 1 ความพอเพียงของเงินทุนต่อความเสี่ยง (C: Capital strength)

1) อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน ระหว่างปี 2548 – 2550 อัตราส่วนหนี้สินต่อทุนของสหกรณ์ เท่ากับ 1.67, 1.62 และ 1.54 เท่า ตามลำดับ ต่ำกว่าอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนของสหกรณ์ การเกษตรขนาดใหญ่ๆ ปี 2549 ซึ่งเท่ากับ 1.83 เท่า แสดงให้เห็นว่าสหกรณ์มีการก่อหนี้ในอัตราส่วนที่ลดลง ขณะที่มีภาระดุหนี้และภาระหนี้ในอัตราที่เพิ่มมากขึ้น ซึ่งเป็นการเพิ่มความสามารถในการชำระหนี้ของสหกรณ์อันจะส่งผลดีต่อเจ้าหนี้ของสหกรณ์

2) อัตราส่วนทุนสำรองต่อสินทรัพย์ ระหว่างปี 2548 – 2550 อัตราส่วนทุนสำรองต่อสินทรัพย์ของสหกรณ์ เท่ากับ 0.11, 0.12 และ 0.12 เท่า ตามลำดับ ซึ่งสูงกว่าอัตราทุนสำรองต่อสินทรัพย์ของสหกรณ์ขนาดใหญ่ๆ ปี 2549 ซึ่งเท่ากับ 0.08 เท่า แสดงให้เห็นว่าสหกรณ์มีความสามารถในการบริหารงาน ทำให้สหกรณ์มีกำไรจากการดำเนินงานจึงส่งผลดีต่อการเพิ่มทุนสำรอง

3) อัตราการเติบโตทุนของสหกรณ์ สหกรณ์มีอัตราการเติบโตทุนในปี 2548 ร้อยละ 4.63 ปี 2549 มีอัตราลดลงร้อยละ 0.32 และมีอัตราเติบโตเพิ่มขึ้นร้อยละ 1.03 ในปี 2550 ซึ่งต่างกันว่า อัตราการเติบโตของทุนสหกรณ์การเกษตรขนาดใหญ่มากเฉลี่ยปี 2549 ซึ่งเท่ากับร้อยละ 5.07 สหกรณ์จึงควรให้ความสำคัญในการเพิ่มทุนภายในเพื่อสร้างสภาพด้านฐานะการเงินของตนเอง อันจะเป็นการสร้างความเชื่อมั่นแก่เจ้าหนี้หากสหกรณ์มีความจำเป็นต้องก่อหนี้เพิ่ม

4) อัตราการเติบโตของหนี้ ในรอบ 3 ปี พบว่าอัตราการเติบโตของหนี้ของสหกรณ์มีแนวโน้มลดลงมาก คือ ลดลงถึงร้อยละ 3.48 ในปี 2549 และร้อยละ 2.16 ในปี 2550 เมื่อเทียบกับปีก่อน ขณะที่อัตราการเติบโตของหนี้ของสหกรณ์ขนาดใหญ่มากเฉลี่ยปี 2549 มีอัตราการเพิ่มขึ้นร้อยละ 9.38 แสดงให้เห็นว่าสหกรณ์มีการก่อหนี้ในอัตราลดลงมาก เมื่อพิจารณาจากอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนหากสหกรณ์มีความต้องการเพิ่มสภาพคล่องล่อง หรือขยายการดำเนินธุรกิจก็สามารถทำได้โดยการกู้ยืมจากแหล่งเงินกู้

5) อัตราผลตอบแทนต่อส่วนของทุน ระหว่างปี 2548- 2550 พบว่าอัตราผลตอบแทนต่อส่วนของทุนลดลง จากร้อยละ 4.47 ในปี 2548 เป็นร้อยละ 3.06 และ 2.97 ในปี 2549 และปี 2550 ตามลำดับ ต่างกับอัตราเฉลี่ยของสหกรณ์การเกษตรขนาดใหญ่มากเฉลี่ยปี 2549 ซึ่งเท่ากับร้อยละ 5.90 แสดงให้เห็นว่าการบริหารธุรกิจของสหกรณ์เพื่อก่อให้เกิดรายได้มีประสิทธิภาพลดลงเรื่อยๆ สหกรณ์ควรเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารงานในการสร้างรายได้เพิ่มขึ้นอีก

มิติที่ 2 คุณภาพของสินทรัพย์ (A: Asset Quality)

1) อัตราการค้างชำระของลูกหนี้ ในปี 2548 และปี 2549 สหกรณ์มีอัตราการค้างชำระของลูกหนี้ลดลงจาก ร้อยละ 52.13 เป็นร้อยละ 46.99 และปี 2550 เพิ่มขึ้น เป็นร้อยละ 51.04 สูงกว่าอัตราการค้างชำระของลูกหนี้ของสหกรณ์การเกษตรขนาดใหญ่มากเฉลี่ยปี 2549 ซึ่งเท่ากับร้อยละ 45.91 แสดงว่าสหกรณ์ยังมีหนี้ค้างชำระในอัตราสูง สหกรณ์จะต้องพิจารณาหาแนวทางมาตรการเร่งรัดหนี้ เพื่อป้องกันการเกิดปัญหาขาดสภาพคล่องในการบริหารงาน

2) อัตราหมุนของสินทรัพย์ ในรอบ 3 ปี พบว่าอัตราหมุนเวียนของสินทรัพย์ค่อนข้างคงที่ คือ 0.23 รอบ ในปี 2548 และปี 2549 เพิ่มขึ้นเป็น 0.28 รอบในปี 2550 ต่างกับอัตราหมุนของสินทรัพย์ของสหกรณ์การเกษตรขนาดใหญ่มาก เฉลี่ยปี 2549 ซึ่งเท่ากับ 0.76 รอบ แสดงให้เห็นว่าสหกรณ์ได้ใช้สินทรัพย์เพียงส่วนน้อยในการสร้างรายได้เมื่อเทียบกับสินทรัพย์ที่มีอยู่ สหกรณ์จึงควรหาสาเหตุเพื่อเสริมสร้างรายได้ต่อไป

3) อัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ ในรอบ 3 ปี พบว่าอัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์มีแนวโน้มลดลง คือ จากร้อยละ 1.68 ในปี 2548 เป็นร้อยละ 1.16 และ 1.15 ในปี 2549 และ 2550 ต่างกับอัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ของสหกรณ์การเกษตรขนาดใหญ่มาก เฉลี่ยซึ่ง

เท่ากับร้อยละ 2.09 แสดงให้เห็นถึงประสิทธิภาพการบริหารสินทรัพย์เพื่อก่อให้เกิดรายได้ของสหกรณ์ยังอยู่ในเกณฑ์ต่ำ ซึ่งสอดคล้องกับอัตราหมุนเวียนของสินทรัพย์ สหกรณ์จึงควรมีนโยบายในการบริหารสินทรัพย์เพื่อก่อให้เกิดรายได้เพิ่มมากขึ้น ซึ่งจะเป็นประโยชน์ต่อการดำเนินงานของสหกรณ์ในปีต่อไป

4) อัตราการเติบโตของสินทรัพย์ ในรอบ 3 ปี พบว่าอัตราการเติบโตสินทรัพย์ของสหกรณ์มีแนวโน้มลดลง คือ เพิ่มขึ้nr้อยละ 5.05 ในปี 2548 แล้วลดลงจากร้อยละ 2.30 ในปี 2549 เป็นร้อยละ 0.19 ในปี 2550 ต่างก่าวอัตราเติบโตของสินทรัพย์ของสหกรณ์การเกยตրขนาดใหญ่มาก เฉลี่ย ปี 2549 ซึ่งเพิ่มขึ้nr้อยละ 7.81 จากการวิเคราะห์ พบว่าอัตราการเติบโตของสินทรัพย์ของสหกรณ์ที่ลดลง เป็นผลจากการก่อหนี้ที่ลดลงของสหกรณ์นั้นเอง

มิติที่ 3 ความสามารถในการบริหารจัดการ (M: Management Ability)

1) อัตราการเติบโตของธุรกิจ ในรอบ 3 ปี พบว่าอัตราการเติบโตของธุรกิจมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น คือ เพิ่มขึ้nr้อยละ 20.68 ในปี 2548 เป็นร้อยละ 23.04 ในปี 2550 สูงกว่าอัตราการเติบโตของธุรกิจของสหกรณ์การเกยตրขนาดใหญ่มาก ซึ่งเท่ากับร้อยละ 12.92 จากการวิเคราะห์ พบว่าการเติบโตของธุรกิจของสหกรณ์มีสาเหตุจากการเติบโตของธุรกิจสถานีบริการขายน้ำมัน แสดงให้เห็นว่าสหกรณ์มีขีดความสามารถในการบริหารจัดการด้านธุรกิจเพิ่มขึ้น

มิติที่ 4 การทำกำไร (E: Earning Sufficiency)

1) กำไร (ขาดทุน) ต่อสมาชิก กำไรต่อสมาชิกในรอบ 3 ปีของสหกรณ์มีแนวโน้มลดลง คือ จาก 558.74 บาท ต่อคนในปี 2548 เป็น 399.10 บาท ต่อคนและ 393.34 บาทต่อคน ในปี 2549 และ ปี 2550 ตามลำดับ สูงกว่ากำไรต่อสมาชิกของสหกรณ์การเกยตրขนาดใหญ่มากเฉลี่ย ปี 2549 ซึ่งเท่ากับ 347.73 บาทต่อคน ถึงแม้ว่าอัตรากำไรต่อสมาชิกของสหกรณ์จะสูง แต่เมื่อพิจารณาจากข้อมูลพบว่าสหกรณ์มีจำนวนสมาชิกลดลงทุกปี การลดลงของกำไรต่อสมาชิกจึงน่าจะมีสาเหตุจากประสิทธิภาพการบริหารธุรกิจของสหกรณ์ที่ต่ำลง

2) เงินออมต่อสมาชิก ในรอบปี 3 ปี พบว่าปริมาณเงินออมของสมาชิก มีแนวโน้มลดลง คือ จาก 17,749.10 บาท ต่อคนในปี 2548 เป็น 17,389.66 บาทต่อคน ในปี 2550 สูงกว่าเงินออมต่อสมาชิกของสหกรณ์การเกยตรขนาดใหญ่มากเฉลี่ย ปี 2549 ซึ่งเท่ากับ 8,265.25 บาทต่อคน จะเห็นว่าอัตราเงินออมต่อสมาชิกของสหกรณ์สูงกว่าสองเท่าซึ่งเป็นภาระของสหกรณ์ที่จะต้องบริหารเงินทุน ล่วงนี้ให้เกิดประโยชน์สูงสุด เพื่อให้คุ้มกับต้นทุนเงินออมที่สหกรณ์ต้องจ่ายแก่สมาชิก

3) หนี้สินต่อสมาชิก ในรอบ 3 ปี พบว่าปริมาณหนี้สินต่อสมาชิกมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น คือจาก 22,548.08 บาทต่อคน ในปี 2548 เป็น 23,621.26 บาทต่อคน และ 25,633.46 บาทต่อคน ใน

ปี 2549 และปี 2550 ตามลำดับ สูงกว่าหนี้สินต่อสมาชิกของสหกรณ์การเกษตรขนาดใหญ่มาก เนื่ือลี่ปี 2549 ซึ่งเท่ากับ 11,126.63 บาทต่อคน จะเห็นว่าหนี้สินต่อสมาชิกของสหกรณ์สูงกว่าสองเท่าและยังสูงกว่าเงินออมต่อสมาชิก จากการวิเคราะห์พบว่ามากกว่าร้อยละ 95 เป็นหนี้ที่เกิดจาก การกู้เงินของสมาชิก สหกรณ์จึงควรเร่งระดมเงินออมจากสมาชิกเพื่อให้คุ้มกับหนี้ และให้ ความสำคัญในการวิเคราะห์ลูกหนี้ก่อนให้เงินกู้ เพื่อป้องกันความเสี่ยงที่อาจจะเกิดขึ้นจากลูกหนี้ ด้วยความพยายาม

4) อัตราค่าใช้จ่ายดำเนินงานต่อกำไรงอกค่าใช้จ่ายดำเนินงาน ในรอบ 3 ปี พบว่าอัตราค่าใช้จ่ายดำเนินงานต่อกำไรงอกค่าใช้จ่ายดำเนินงานของสหกรณ์มีแนวโน้มสูงขึ้น คือจากร้อยละ 64.15 ในปี 2548 เป็นร้อยละ 74.10 และ 74.12 ในปี 2549 และปี 2250 ตามลำดับ สูง กว่าค่าใช้จ่ายดำเนินงานต่อกำไรงอกค่าใช้จ่ายดำเนินงานของสหกรณ์การเกษตรขนาดใหญ่มาก เนื่อลี่ปี 2549 ซึ่งเท่ากับ ร้อยละ 60.97 สหกรณ์จึงควรปรับปรุงการดำเนินงาน โดยการควบคุม ค่าใช้จ่ายดำเนินงานในส่วนที่สามารถควบคุมได้ เพื่อลดค่าใช้จ่ายดำเนินงานให้อยู่ในอัตราที่ เหมาะสม

5) อัตราการเติบโตของทุนสำรอง ในรอบ 3 ปี พบว่าอัตราการเติบโตของทุน สำรองของสหกรณ์มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น จากร้อยละ 0.30 ในปี 2548 เป็นร้อยละ 1.47 และ 1.03 ในปี 2549 และปี 2550 ตามลำดับ ต่ำกว่าอัตราการเติบโตของทุนสำรองของสหกรณ์การเกษตรขนาดใหญ่มาก เนื่อลี่ปี 2549 ซึ่งเท่ากับร้อยละ 3.34 แสดงให้เห็นว่าการบริหารงานของสหกรณ์ถึงแม้จะ ส่งผลให้สหกรณ์มีกำไรจากการดำเนินงาน แต่ก็อยู่ในเกณฑ์ที่ต่ำ จึงเป็นสาเหตุทำให้ทุนสำรองมี อัตราการเติบโตก้าวไวกว่า สหกรณ์ควรให้ความสำคัญในการจัดสรรกำไรสุทธิสำหรับเป็นทุน สำรองเพิ่มมากขึ้น เพื่อสร้างความเข้มแข็งด้านเงินทุนแก่สหกรณ์เอง

6) อัตราการเติบโตของทุนสะสมอื่น ในรอบ 3 ปี พบว่าอัตราการเติบโตของทุน สะสมอื่นของสหกรณ์มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น ในอัตราที่ลดลง คือ ในปี 2548 เพิ่มขึ้นร้อยละ 7.73 ปี 2549 เพิ่มขึ้นร้อยละ 17.62 ขณะที่ปี 2550 เพิ่มขึ้นเพียงร้อยละ 2.20 ของปี 2549 ซึ่งต่ำกว่าอัตราการ เติบโตของทุนสะสมอื่นของสหกรณ์การเกษตรขนาดใหญ่มาก เนื่อลี่ปี 2549 ซึ่งเท่ากับร้อยละ 4.06 อันเป็นผลจากสหกรณ์มีกำไรจากการดำเนินธุรกิจลดลง สหกรณ์จึงควรคำนึงความเหมาะสม ใน การใช้ทุนสะสม ทุกครั้งให้คุ้มค่าและเป็นประโยชน์ต่อสหกรณ์มากที่สุด

7) อัตราการเติบโตของกำไร ในรอบ 3 ปี พบว่าอัตราการเติบโตของกำไรของ สหกรณ์มีแนวโน้มลดลง เป็นอย่างมาก คือในปี 2548 เพิ่มขึ้นร้อยละ 427.33 ในปี 2549 และ 2550 มีอัตราลดลงร้อยละ 30.23 และ 1.69 ตามลำดับ เช่นเดียวกับอัตราการเติบโตของกำไรของสหกรณ์

การเกย์ตրอนาดใหญ่มากเฉลี่ย ปี 2549 ซึ่งลดลงร้อยละ 3.07 แสดงให้เห็นถึงการบริหารงานด้านธุรกิจของสหกรณ์มีประสิทธิภาพลดลง

8) อัตรากำไรสุทธิ ในรอบ 3 ปี อัตรากำไรสุทธิของสหกรณ์มีแนวโน้มเพิ่มขึ้นในอัตราที่ลดลง คือจากร้อยละ 7.23 ในปี 2548 เป็นร้อยละ 5.12 และ 4.09 ในปี 2549 และปี 2550 ตามลำดับ สูงกว่าอัตรากำไรสุทธิของสหกรณ์การเกย์ตրอนาดใหญ่มากเฉลี่ยปี 2549 ซึ่งเท่ากับร้อยละ 2.77 แสดงให้เห็นถึงประสิทธิภาพการบริหารงานของสหกรณ์ที่ลดลงถึงแม้ว่าจะมีกำไรจากการดำเนินธุรกิจ สหกรณ์จึงควรปรับปรุงการบริหารงานโดยการควบคุมค่าใช้จ่ายดำเนินการขยายธุรกิจต่าง ๆ รวมทั้งปรับปรุงด้านการบริการโดยเฉพาะธุรกิจสถานีบริการน้ำมันและวัสดุการเกษตรเนื่องจากสหกรณ์ต้องอยู่ในทำเลที่เหมาะสม เพื่อสร้างแรงจูงใจให้สมาชิกและบุคคลทั่วไปมาธุรกิจกับสหกรณ์เพิ่มมากขึ้น

นิติที่ 5 สภาพคล่อง (L: Liquidity)

1) อัตราส่วนทุนหมุนเวียน ในรอบ 3 ปี อัตราส่วนทุนหมุนเวียนมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น คือจาก 1.22 เท่า ในปี 2548 เป็น 1.27 เท่าและ 1.33 เท่าในปี 2549 และปี 2550 ตามลำดับ สูงกว่าอัตราทุนหมุนเวียนของสหกรณ์การเกย์ตրอนาดใหญ่มากเฉลี่ยปี 2549 ซึ่งเท่ากับ 1.16 เท่า จากการวิเคราะห์ข้อมูลของสหกรณ์พบว่าอัตราส่วนทุนหมุนเวียนของสหกรณ์ที่เพิ่มขึ้น เนื่องจากมีลูกหนี้เงินกู้ระยะสั้น และสินค้าคงเหลือเพิ่มขึ้น สหกรณ์จึงควรระมัดระวังเรื่องสภาพคล่อง และมีนโยบายการบริหารลูกหนี้และสินค้าคงเหลือที่เหมาะสม เพื่อป้องกันปัญหาการขาดสภาพคล่อง

2) อัตราหมุนของสินค้า ในรอบ 3 ปี พบว่าอัตราหมุนของสินค้าของสหกรณ์มีแนวโน้มลดลง คือ จาก 31.54 ครั้ง ในปี 2548 เป็น 23.26 ครั้ง และ 24.37 ครั้งในปี 2549 และปี 2550 ตามลำดับ สูงกว่าอัตราหมุนของสินค้าของสหกรณ์การเกย์ตրอนาดใหญ่มาก เฉลี่ย ปี 2549 ซึ่งเท่ากับ 13.43 แสดงว่าสหกรณ์มีการวางแผนด้านธุรกิจการจัดหารสินค้ามาจำหน่าย และการบริการสินค้าคงเหลือ ได้เหมาะสม

3) อายุเฉลี่ยสินค้า ในรอบ 3 ปี พบว่าอายุเฉลี่ยสินค้าของสหกรณ์มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น คือจาก 11.57 วัน ในปี 2548 เป็น 15.69 วัน และ 14.98 วัน ในปี 2549 และปี 2550 ตามลำดับ ต่ำกว่าอายุเฉลี่ยสินค้าของสหกรณ์การเกย์ตրอนาดใหญ่มากเฉลี่ย ปี 2549 ซึ่งเท่ากับ 27.17 วัน แสดงให้เห็นถึงประสิทธิภาพการบริหารธุรกิจการจัดหารสินค้ามาจำหน่ายของสหกรณ์ ซึ่งนับเป็นจุดแข็ง ด้านหนึ่งของสหกรณ์

4) อัตราลูกหนี้ระยะสั้นที่ชำระได้ตามกำหนด ในรอบ 3 ปี พบว่าอัตราลูกหนี้ระยะสั้นที่ชำระได้ตามกำหนดของสหกรณ์ มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น จากร้อยละ 50.56 ในปี 2548 เป็นร้อยละ 53.10 และ 53.25 ในปี 2549 และ 2550 ตามลำดับ แต่ยังต่ำกว่าอัตราลูกหนี้ระยะสั้นที่ชำระได้ตาม

กำหนดของสหกรณ์การเกษตรขนาดใหญ่มากเฉลี่ยปี 2549 ซึ่งเท่ากับ 54.09 แสดงให้เห็นว่า สหกรณ์มีนโยบายการบริหาร การจัดการลูกหนี้ระดับสั้นยังไม่มีประสิทธิภาพ สหกรณ์ควรมี มาตรการเร่งรัดหนี้ให้มากขึ้นเพื่อไม่ให้เกิดผลกระทบการดำเนินงานของสหกรณ์

ตารางที่ 4.4 ผลการวิเคราะห์อัตราส่วนทางการเงินของสหกรณ์การเกษตรประจำปี จำกัด ระหว่าง ปี 2548 – 2550

รายการ	หน่วย	ปี 2548	ปี 2549	ปี 2550	อัตราเฉลี่ยของสก. ขนาดใหญ่มากปี 2549
ดิ 1 ความพอเพียงของเงินทุนต่อความเสี่ยง (C: Capital Strength)					
1.1 อัตราหนี้สินต่อทุน					
1.2 อัตราทุนสำรองต่อสินทรัพย์	เท่า	1.67	1.62	1.54	1.83
1.3 อัตราการเติบโตทุนของสหกรณ์	%	4.63	4.63	1.03	5.07
1.4 อัตราการเติบโตของหนี้	%	5.31	5.31	- 2.16	9.38
1.5 อัตราผลตอบแทนต่อส่วนของทุน	%	4.47	4.47	2.97	5.90
มิติ 2 คุณภาพสินทรัพย์ (A: Asset Quality)					
2.1 อัตราการค้างชำระของลูกหนี้	%	52.13	52.13	51.04	45.91
2.2 อัตราหมุนของสินทรัพย์	รอบ	0.23	0.23	0.28	0.76
2.3 อัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์	%	1.68	1.68	1.15	2.09
2.4 อัตราการเติบโตของสินทรัพย์	%	5.05	5.05	- 0.19	7.81
มิติ 3 การบริหารจัดการ (M: Management)					
3.1 อัตราการเติบโต	%	20.68	- 1.57	23.04	12.92
มิติ 4 การทำกำไร (E: Earning Sufficiency)					
4.1 กำไร(ขาดทุน) ต่อสมาชิก	บาท	558.74	397.10	393.34	347.73
4.2 เงินอนต่อสมาชิก	บาท	17,749.10	19,275.12	17,389.66	8,265.25
4.3 หนี้สินต่อสมาชิก	บาท	22,548.08	23,621.26	25,633.46	11,126.63
4.4 เงินถูกต่อสมาชิก	บาท	22,441.63	23,061.02	25,138.85	
4.5 อัตรากำไรจากการดำเนินงานต่อกำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายดำเนินงาน	%	64.15	74.10	74.12	60.97
ค่าใช้จ่ายดำเนินงาน					
4.6 อัตราการเติบโตของทุนสะสมอื่น	%	0.30	1.47	1.03	3.34
4.7 อัตราการเติบโตของทุนสะสมอื่น	%	7.73	17.62	2.20	4.06
4.8 อัตราการเติบโตของกำไร	%	427.33	- 30.23	- 1.69	- 3.07
4.9 อัตรากำไรสุทธิ	%	7.23	5.12	4.09	2.77
มิติ 5 สภาพคล่อง (L: Liquidity)					
5.1 อัตราส่วนทุนหมุนเวียน	เท่า	1.22	1.27	1.33	1.16
5.2 อัตราหมุนของสินค้า	ครั้ง	31.54	23.26	24.37	13.43
5.3 อาชญาลักษณ์สินค้า	วัน	11.57	15.69	14.98	27.17
5.4 อัตราลูกหนี้ระยะสั้นที่ชำระได้ตามกำหนด	%	50.56	53.10	53.25	54.09

5. ปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินงานของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด

5.1 ปัญหาในการให้สินเชื่อ ในการดำเนินธุรกิจสินเชื่อที่ผ่านมาพบว่าสหกรณ์มีปัญหานี้ค้างและดอกเบี้ยค้างชำระอยู่เป็นจำนวนมาก เนื่องจากสมาชิกไม่สามารถชำระหนี้ได้ตามกำหนด ซึ่งอาจมีสาเหตุมาจาก

1) สหกรณ์ให้เงินกู้แก่สมาชิกโดยขาดการติดตาม และตรวจสอบการใช้เงินกู้ของสมาชิก เพื่อให้เป็นไปตามวัตถุประสงค์แห่งเงินกู้

2) สมาชิกมีปัญหาในการประกอบอาชีพ ประสบปัญหาเกี่ยวกับภัยธรรมชาติ ภัยธรรมชาติและราคาผลผลิตไม่แน่นอน ด้านทุนในการผลิตสูง ทำให้รายได้ไม่เพียงพอต่อการชำระหนี้

3) สมาชิกใช้เงินกู้ไม่เป็นไปตามวัตถุประสงค์ ไม่นำเงินไปใช้เป็นทุนในการประกอบอาชีพ ทำให้ไม่สามารถชำระหนี้คืนได้

4) สมาชิกใช้จ่ายฟุ่มเฟือยเป็นหนี้หลายทาง ทำให้รายได้ไม่เพียงพอต่อการชำระหนี้สหกรณ์

5) นโยบายการลดภาระหนี้ กองทุนพื้นทุนพัฒนาเกษตรกร ทำให้สมาชิกไม่ชำระหนี้ เนื่องจากการช่วยเหลือจากรัฐบาล

5.2 ปัญหาร่วมรวมผลผลิตผล (ข้าวเปลือก) จากการศึกษาพบว่าสหกรณ์ประสบปัญหาในเรื่องของการแบ่งขันของพ่อค้าในห้องคิ่นซึ่งมีศักขภาพ ความพร้อมด้านเงินทุนและประสบการณ์มากกว่าสหกรณ์ การแบ่งขันด้านราคารับซื้อผลผลิต ซึ่งบางครั้งสหกรณ์ไม่สามารถตั้งราคาซื้อได้สูงเท่ากับพ่อค้าในห้องคิ่น และขั้นตอนการให้บริการรับซื้อผลผลิตจากสมาชิกไม่รวดเร็วทำให้สมาชิกใช้บริหารไม่นานนัก

5.3 ปัญหาด้านการเงิน สหกรณ์ยังขาดแคลนเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินงานในบางช่วงเวลา สหกรณ์จึงจำเป็นต้องจัดหาเงินทุนในการดำเนินงานเพิ่มเติมจากการระดมเงินฝ่าจากสมาชิก รวมไปถึงการกู้ยืมเงินจากธนาคาร เพื่อที่จะนำเงินมาใช้ในการดำเนินงานของสหกรณ์ ตอบสนองความต้องการของสมาชิก

5.4 ปัญหาด้านการพัฒนาองค์กร การที่สหกรณ์จะเกิดการพัฒนาได้ย่อมเกิดจากความร่วมมือกันระหว่างสหกรณ์กับสมาชิก ปัญหาของการพัฒนาองค์กรมีสาเหตุดังนี้

- สมาชิกบางส่วนยังขาดความรู้ความเข้าใจในเรื่องสหกรณ์ และบทบาทหน้าที่ของสมาชิก เนื่องจากสมาชิกส่วนใหญ่ไม่ได้รับการศึกษาด้านการสหกรณ์เท่าที่ควร

- บุคลากรยังขาดการทำงานเป็นทีม ทำให้การดำเนินงานเกิดความล่าช้า

- การขาดแคลนเงินลงทุน ทำให้สหกรณ์ไม่สามารถที่จะพัฒนาและตอบสนองความต้องการของสมาชิกได้อย่างเพียงพอ
- สมาชิกบางส่วนยังไม่ให้ความร่วมมือกับสหกรณ์อย่างเต็มที่ทำให้สหกรณ์มีการพัฒนาและเจริญเติบโตอย่างล่าช้า

ตอนที่ 2 แนวทางการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด

โดยศึกษาจาก แผนกลยุทธ์ของสหกรณ์ ดังนี้

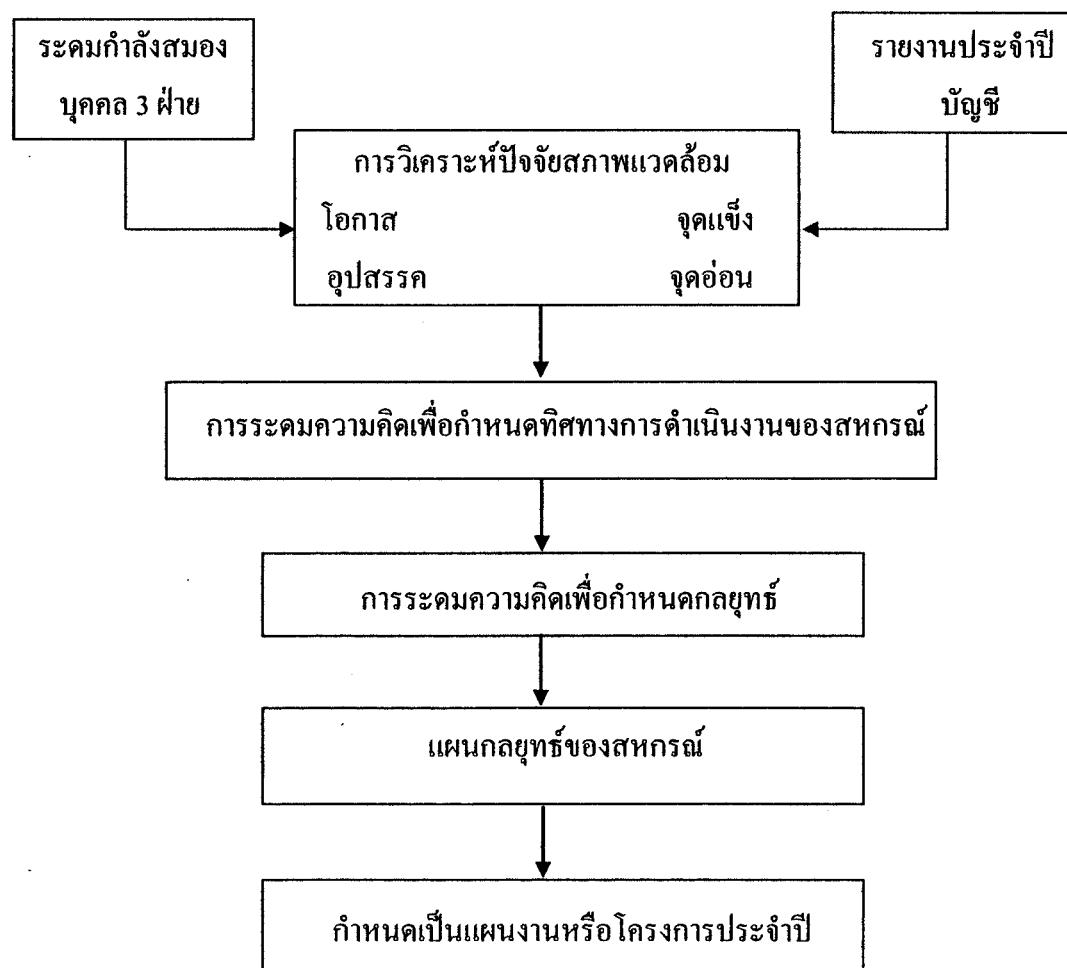
1. วิธีการและขั้นตอนในการกำหนดนโยบายการบริหารเชิงกลยุทธ์

จากการที่สภาวะเศรษฐกิจมีการแข่งขันทวีความรุนแรงเพิ่มมากขึ้น ทำให้องค์กรธุรกิจต่าง ๆ ต้องปรับตัวในการพัฒนาการบริหารจัดการขององค์กร เพื่อให้สามารถอยู่รอดและแข่งขันได้ในตลาด สหกรณ์เป็นองค์กรธุรกิจประเภทหนึ่ง ซึ่งได้รับผลกระทบจากการแข่งขันนั้น และเพื่อให้สหกรณ์สามารถดำเนินอยู่ได้ในสถานการณ์ที่มีการแข่งขันอย่างรุนแรงนี้ และสามารถบริหารองค์กรให้ประสบผลสำเร็จทั้งทางด้านเศรษฐกิจและสังคม นำพาองค์กรให้เป็นที่พึงของมวลสมาชิก ได้ตามหลักการและวิธีการสหกรณ์ สหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด จึงมีความคิดเห็นที่จะนำการบริหารเชิงกลยุทธ์มาใช้ในองค์กร โดยได้รับแนวคิดและคำแนะนำจากการสนับสนุนอย่างเป็นทางการ จากรัฐบาลสหกรณ์ โดยข้าราชการรัฐวิสาหกิจ สำนักงานสหกรณ์จังหวัดขอนแก่น ในการจัดทำแผนกลยุทธ์เพื่อนำไปใช้ในการบริหาร โดยเริ่มต้นด้วยการวิเคราะห์สภาพแวดล้อมภายนอกและภายในองค์กร ด้วยการระดมความคิดจากสมาชิก คณะกรรมการดำเนินการ และเจ้าหน้าที่สหกรณ์ ซึ่งจากการศึกษาพบว่า สหกรณ์ได้มีวิธีการและขั้นตอนในการกำหนดนโยบายการบริหารเชิงกลยุทธ์ที่สำคัญ 3 ขั้นตอน ดังนี้

- 1) การวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อมภายนอก ได้แก่ โอกาสและอุปสรรค การวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อมภายใน ได้แก่ จุดแข็งและจุดอ่อนของสหกรณ์ ซึ่งมีวิธีการ โดยการระดมกำลังสมองจากบุคคล 3 ฝ่ายในสหกรณ์ ได้แก่ สมาชิก คณะกรรมการดำเนินการและเจ้าหน้าที่สหกรณ์ นอกจากนี้ยังได้มีการเก็บรวบรวมข้อมูลการดำเนินธุรกิจของสหกรณ์ ข้อมูลค่านการเงิน ซึ่งได้จากการรายงานประจำปีของสหกรณ์ และเอกสารอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินงานของสหกรณ์ โดยเจ้าหน้าที่สหกรณ์ คณะกรรมการร่วมกับเจ้าหน้าที่ส่งเสริมสหกรณ์ ซึ่งเคยให้คำแนะนำในการวิเคราะห์

2) การระดมความคิดเพื่อกำหนดทิศทางการดำเนินงานของสหกรณ์ โดยเริ่มต้นจากการกำหนดวิสัยทัศน์ การกิจ วัตถุประสงค์ และเป้าหมาย ตามลำดับ ซึ่งทำการระดมความเห็นจากบุคคล 3 ฝ่าย เช่นเดียวกับการวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อม

3) การระดมความคิดเพื่อการกำหนดกลยุทธ์ เมื่อได้ทำการระดมความคิด โดยการวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อม กำหนดวิสัยทัศน์ การกิจ วัตถุประสงค์ และเป้าหมายของสหกรณ์ แล้ว จึงนำปัจจัยสภาพแวดล้อมมาเป็นเครื่องมือในการกำหนดกลยุทธ์ เพื่อให้สามารถบรรลุถึงวิสัยทัศน์ การกิจ วัตถุประสงค์และเป้าหมายของสหกรณ์ ซึ่งขั้นตอนการกำหนดกลยุทธ์จะเป็นการร่วมกันระดมความคิดของคณะกรรมการดำเนินการ เจ้าหน้าที่สหกรณ์ โดยมีเจ้าหน้าที่ส่งเสริมสหกรณ์ ซึ่งเป็นที่ปรึกษาอยู่ให้คำแนะนำอย่างใกล้ชิด เมื่อได้แผนกลยุทธ์ของสหกรณ์แล้ว สหกรณ์จะดำเนินการนำแผนกลยุทธ์ไปกำหนดเป็นแผนปฏิบัติงานประจำปี แล้วนำเสนอเพื่อขออนุมัติแผนจากที่ประชุมใหญ่ และนำไปดำเนินการปฏิบัติต่อไป



ภาพที่ 4.1 ขั้นตอนการกำหนดนโยบายการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด

2. การวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อมภายนอกของสหกรณ์

เป็นการวิเคราะห์โอกาสและอุปสรรค ซึ่งมีผลต่อสหกรณ์ ประกอบด้วย การวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อมทั่วไปกับปัจจัยสภาพแวดล้อมดำเนินการ สำหรับการวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อมทั่วไป ได้แก่ การวิเคราะห์ผลกระทบด้านเศรษฐกิจ สังคม กฎหมาย พ.ร.บ.สหกรณ์ นโยบายรัฐ การเมืองและเทคโนโลยีที่มีต่อสหกรณ์ ดังนี้

ผลการวิเคราะห์โอกาส

- 1) มีกองทุนหมุนบ้านให้สมาชิกถือจากกองทุนมาทำระหนีต่อสหกรณ์ หรือเงินทุนใช้จ่ายต่าง ๆ
- 2) มีการส่งเสริมกลุ่มอาชีพต่าง ๆ จากรัฐบาล ทำให้สมาชิกมีรายได้
- 3) รัฐบาลมีโครงการช่วยเหลือเกษตรกร เช่น โครงการลดภาระหนี้ กองทุนพื้นฟูช่วยเหลือเกษตรกร โครงการพักชำระหนี้
- 4) มีการช่วยเหลือจากหน่วยงานรัฐบาล เช่น สหกรณ์ได้วางเงินถือหุ้นมาดำเนินธุรกิจ โครงการสนับสนุนสินเชื่อจดซื้อปุยปลดลดดอกเบี้ย
- 5) มีโครงการฝึกอบรมจากหน่วยงานรัฐบาล เช่น อบรมบัญชีฟาร์มของกรมตรวจบัญชีสหกรณ์
- 6) สมาชิกเริ่มนิยมกลุ่มอาชีพ มีกลุ่มศตรีและเยาวชน หรือหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์
- 7) ไม่มีธนาคารในพื้นที่รับฝากเงินแข่งกับสหกรณ์

ผลการวิเคราะห์อุปสรรค

- 1) มีสหกรณ์เกิดขึ้นในพื้นที่หลายสหกรณ์
- 2) มีกลุ่มسمัชชาคนจนชักชวนไม่ให้สมาชิกชำระหนี้
- 3) อุปสรรคจากนโยบายของรัฐ ให้มีโครงการช่วยเหลือระดับราษฎร์
- 4) สภาพดินฟื้นฟื้นยากไม่อำนวย ทำให้เกิดฝนแล้ง ราคาผลผลิตตกต่ำ มีรายได้น้อย
- 5) โครงการของรัฐบาลมีอุปสรรคต่อการชำระหนี้ของสหกรณ์
- 6) การแทรกแซงราคาซื้อข้าวจากพ่อค้าแข่งขันกับสหกรณ์
- 7) คู่แข่งทางการค้าด้านปืนน้ำมัน
- 8) ราคาปุย วัสดุ อุปกรณ์ทางการเกษตรมีราคาสูงมาก
- 9) ค่านิยมการเหนี่ยวหนี/บริโภคฟุ่มเฟือย

3. การวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อมภายในของสหกรณ์

เป็นการวิเคราะห์ในแง่ของจุดแข็งและจุดอ่อนของสหกรณ์ โดยพิจารณาปัจจัยภายในของสหกรณ์ที่มีผลกระทบต่อการดำเนินงานและการดำเนินธุรกิจของสหกรณ์ ซึ่งได้แก่ การวิเคราะห์ข้อบังคับ โครงสร้างขององค์กร ระบบงานและการควบคุมภายใน คณะกรรมการเจ้าหน้าที่สหกรณ์ สำนักงาน เครื่องใช้ ดังนี้

3.1 ผลการวิเคราะห์จุดแข็ง

ด้านสินเชื่อ

- 1) สหกรณ์มีแหล่งเงินทุนเพียงพอในการดำเนินธุรกิจ
- 2) สมาชิกถูกใจนำไปแล้ว ส่วนใหญ่ใช้ได้ตามวัตถุประสงค์
- 3) มีการเร่งรัดหนี้สิน
- 4) มีความเชื่อถือจากสถาบันเงินที่ขอภัย

ด้านเงินทุนหมุนเวียน

- 1) มีการประชาสัมพันธ์เรื่องระดมทุน
- 2) มีการประชาสัมพันธ์เรื่องระดมเงินฝาก

ด้านธุรกิจซื้อ-ขาย

- 1) สมาชิกขายผลผลิตให้กับสหกรณ์
- 2) สหกรณ์มีการขายและการบริการที่ดี
- 3) สหกรณ์มีธุรกิจครบวงจร
- 4) สหกรณ์สำรวจความต้องการของสมาชิก

ด้านสมาชิกมีจิตสำนึกในหน้าที่

- 1) สมาชิกมีความรู้เรื่องสหกรณ์
- 2) การคัดเลือกสมาชิกเป็นไปตามระเบียบ
- 3) มีการอบรมก่อนการเป็นสมาชิก

ด้านเจ้าหน้าที่

- 1) มีการอบรมในแต่ละแผนก
- 2) เจ้าหน้าที่มีจิตสำนึกในหน้าที่
- 3) เห็นแก่ประโยชน์ส่วนรวม
- 4) มีความรู้ในหน้าที่ที่ตนรับผิดชอบ

3.2 ผลการวิเคราะห์จุดอ่อน

ด้านสินเชื่อ

- 1) สมาชิกถูกเงินไปแล้ว ใช้ผิดวัตถุประสงค์
- 2) สมาชิกไม่ทำงานเงื่อนไข
- 3) การเร่งรัดหนี้สินไม่ต่อเนื่อง
- 4) หนี้ค้างชำระมาก สมาชิกไม่มีความรับผิดชอบในการชำระหนี้
- 5) สมาชิกมีหนี้หลายทาง

ด้านเงินทุนหมุนเวียน

- 1) สมาชิกขาดความรู้ความเข้าใจในการถือหุ้น
- 2) สมาชิกมีรายได้น้อย

ด้านธุรกิจซื้อ-ขาย

- 1) สมาชิกขายผลผลิตได้น้อย
- 2) ราคาผลผลิตตกต่ำ
- 3) ขาดความรู้ในการซื้อขาย

ด้านสมาชิก

- 1) สมาชิกไม่มีความรู้รื่องสหกรณ์
- 2) การคัดเลือกสมาชิกไม่เป็นไปตามระเบียบ
- 3) ขาดการอบรมก่อนการเป็นสมาชิก

ด้านเจ้าหน้าที่

- 1) ขาดการอบรมในเรื่องที่เกี่ยวข้องกับสหกรณ์
- 2) ขาดความรู้ในหน้าที่ความรับผิดชอบ
- 3) เห็นแก่ประโยชน์ส่วนตัวมากกว่าประโยชน์ส่วนรวม

4. วิสัยทัคณ์ ภารกิจ และกลยุทธ์ของสหกรณ์

สหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด ได้วิเคราะห์สภาพแวดล้อมต่าง ๆ ตลอดจน

ข้อมูลการดำเนินงานของสหกรณ์ โดยพิจารณาจากสมาชิก ประธานกลุ่ม กรรมการ เจ้าหน้าที่ สหกรณ์ และที่ปรึกษา ได้มีมติร่วมกันกำหนดวิสัยทัคณ์ ภารกิจ และวัตถุประสงค์ เพื่อกำหนดเป็น กลยุทธ์ และนำกลยุทธ์ไปปฏิบัติ โดยจัดทำเป็นแผนงานหรือโครงการ เพื่อให้สามารถดำเนินการให้บรรลุวัตถุประสงค์ ดังนี้

4.1 วิสัยทัศน์ : เป็นสหกรณ์ที่มั่นคง ได้มาตรฐาน บริการดี มีน้ำใจ เทคโนโลยี ทันสมัย ร่วมแรงร่วมใจ ธุรกิจก้าวไกลครบรรจุ

4.2 ภารกิจ ประกอบด้วย 3 ภารกิจ

ภารกิจที่ 1 พัฒนาองค์กร บุคลากร

ภารกิจที่ 2 พัฒนาธุรกิจของสหกรณ์ให้มีคุณภาพและประสิทธิภาพ

ภารกิจที่ 3 พัฒนาเทคโนโลยี

4.3 วัตถุประสงค์

ภารกิจที่ 1 พัฒนาองค์กร บุคลากร

วัตถุประสงค์

- 1) เพื่อพัฒนาโครงสร้างและระบบงานของสหกรณ์
- 2) เพื่อเพิ่มศักยภาพในการปฏิบัติงานของบุคลากร ให้มีประสิทธิภาพ
- 3) เพื่อให้สมาชิก คณะกรรมการ และเจ้าหน้าที่รับบทบาทหน้าที่ของตนเอง

ภารกิจที่ 2 พัฒนาธุรกิจของสหกรณ์ให้มีคุณภาพและประสิทธิภาพ

วัตถุประสงค์

- 1) เพื่อดำเนินธุรกิจให้เกิดความพอใจและตอบสนองความต้องการของสมาชิก
- 2) เพื่อยกระดับบริการสมาชิกถ้วนหน้าและໂປ່ງໄສ
- 3) เพื่อทำให้ธุรกิจเกิดประสิทธิภาพและประสิทธิผล
- 4) เพื่อช่วยแก้ปัญหาให้กับสมาชิก
- 5) เพื่อการพัฒนาธุรกิจเข้าถึงสมาชิกอย่างทั่วถึง ตลอดจนการเชื่อมโยงเครือข่ายพันธมิตร

ภารกิจที่ 3 พัฒนาเทคโนโลยี

วัตถุประสงค์

- 1) เพื่อให้เกิดความสะดวกรวดเร็วในการปฏิบัติงาน
- 2) เพื่อให้บุคลากรได้เรียนรู้เทคโนโลยีใหม่ ๆ
- 3) เพื่อให้รับทราบข้อมูลข่าวสารที่ทันสมัย
- 4) เพื่อให้มีฐานข้อมูลในการตัดสินใจ
- 5) เพื่อทำให้เกิดความเชื่อถือและภูมิฐาน
- 6) เพื่อทำให้ธุรกิจมีประสิทธิภาพและประสิทธิผล

4.4 แผนงานและโครงการ

เพื่อให้การดำเนินกลยุทธ์บรรลุวัตถุประสงค์ตามภารกิจที่กำหนดไว้ สำหรับ การเเก้ไขตระหง่าน จำกัด ได้นำกลยุทธ์มาจัดทำเป็นแผนงาน โครงการ กิจกรรมต่าง ๆ และกำหนด เป็นแผนการปฏิบัติงานประจำปีของสหกรณ์ โดยได้รับอนุมัติจากที่ประชุมใหญ่ของสหกรณ์ ซึ่งได้ กำหนดกรอบระยะเวลาของแผนปฏิบัติงาน ไว้เป็นระยะเวลา 5 ปี ตั้งแต่ปีบัญชี 2547 ถึงปีบัญชี 2551 โดยได้แสดงแผนงาน/โครงการ ดังนี้

4.4.1 แผนงาน โครงการและกลยุทธ์ เพื่อบรรลุวัตถุประสงค์ ตามภารกิจที่ 1 (พัฒนาองค์กร บุคลากร) ดังตารางที่ 4.5

ตารางที่ 4.5 แผนงาน/โครงการ/กิจกรรม เพื่อบรรลุวัตถุประสงค์ ภารกิจที่ 1

วัตถุประสงค์	กลยุทธ์	เป้าหมาย	ตัวชี้วัด	แผนงาน/โครงการ/กิจกรรม
1. เพื่อพัฒนาโครงสร้าง และระบบงานของ สหกรณ์	1. การปรับปรุงโครงสร้าง ของสหกรณ์	26 กลุ่ม/ปี	กลุ่มสมาชิกที่เข้ารับ การอบรม/ปี	- อบรมสมาชิกเพื่อให้ทราบ บทบาทหน้าที่ของตนเองและ เรียนรู้ที่จะต้องรับผิดชอบในการ เลือกตั้งกรรมการ
	2. การพัฒนาระบบงาน ให้สามารถดับไฟรออบคอบ ควบคุมและตรวจสอบได้ 3. การปรับปรุงแก้ไข ข้อบังคับและระเบียบ ให้อื้อต่อการปฏิบัติงาน	ไม่น้อยกว่า 30% ของบุกรรมการ 1 ชุด	ร้อยละของระยะ เวลาการให้บริการที่ ลดลง	- ปรับปรุงระบบและวิธีการ ทำงานให้รวดเร็วและประเมินผล ความพึงพอใจ ทั้งด้วยคณะกรรมการเพื่อ พิจารณาแก้ไข คณะกรรมการเพื่อขอแก้ไข ระเบียบและข้อบังคับของสหกรณ์ ที่ไม่อื้อต่อการปฏิบัติงาน
2. เพื่อเพิ่มศักยภาพใน การปฏิบัติงานของ บุคลากรให้มี ประสิทธิภาพ	2.1 ด้านสมาชิก	1. ให้การศึกษาอบรม ผู้นำกลุ่ม	26 กลุ่ม/ปี	สมาชิกที่เข้ารับการ อบรม
		2. ให้การศึกษาอบรมผ่าน ผู้นำกลุ่ม	26 กลุ่ม/ปี	สมาชิกที่เข้ารับการ อบรม
		3. ให้การศึกษาดูงาน นอกสถานที่	26 กลุ่ม/ปี	สมาชิกที่เข้ารับการ อบรม

ตารางที่ 4.5 (ต่อ)

วัตถุประสงค์	กลยุทธ์	เป้าหมาย	ตัวชี้วัด	แผนงาน/โครงการ/กิจกรรม
2.2 ด้านกระบวนการ	1. จัดทำแผนอบรม หลักสูตรสับริหาร 2. จัดให้มีการอบรม หลักสูตรบทบาทหน้าที่ และสร้างความคุ้มครองการ	10 คน/ครั้ง/ปี	กระบวนการที่เข้ารับ การอบรม	- แผนอบรมคุ้มครองการให้มี ความรู้ระบบการบริหารเพื่อ พัฒนาคุณภาพ - จัดทำระเบียบว่าด้วยการสรรหา คณะกรรมการดำเนินงานของ สหกรณ์เพื่อให้ได้กรรมการที่มี คุณภาพ
2.3 ด้านเจ้าหน้าที่	3. ให้มีการศึกษาดูงาน นอกสถานที่	10 คน/ครั้ง/ปี	จำนวนครั้งที่ไป	- จัดทำโครงการทัศนศึกษาดูงาน
	1. จัดส่งเจ้าหน้าที่ไปอบรม ตามหลักสูตร ตามตำแหน่ง ที่รับผิดชอบ	8 คน/ครั้ง/ปี	เจ้าหน้าที่เข้ารับการ อบรม	- จัดอบรมเพื่อพัฒนาคุณภาพ บุคลากร
	2. จัดอบรมคอมพิวเตอร์ใน ระบบงานสหกรณ์	8 คน/ครั้ง/ปี	เจ้าหน้าที่เข้ารับการ อบรม	- จัดอบรมโปรแกรมระบบบัญชี ของสหกรณ์
	3. กำหนดตัวชี้วัดเป้าหมาย 1 ครั้ง/ปี ในการทำงานให้ดีเด่น	1 ครั้ง/ปี	ทุกแผนกมีเกณฑ์ วัดผล	- จัดทำหลักเกณฑ์การประเมินผล การปฏิบัติงาน
	4. จัดทัศนศึกษาดูงาน นอกสถานที่	1 ครั้ง/ปี	จำนวนครั้งที่ไป	- จัดทำโครงการศึกษาดูงาน
2.4 สภาพแวดล้อม ภายในสำนักงาน	1. การดำเนินกิจกรรม 5 ส. 1 คณะ เพื่อปลูกฝังจิตสำนึกรัก ที่ดีํ บุคลากรสหกรณ์	จำนวนคณะทำงานที่ จัดตั้ง	จำนวนคณะทำงานที่ จัดตั้ง	- จัดตั้งคณะทำงานกิจกรรม 5 ส.
2.5 ผู้ตรวจสอบกิจการ	1. จัดส่งผู้ตรวจสอบกิจการ 1 ครั้ง/ปี ไปอบรมหลักสูตร ผู้ตรวจสอบ	ผลการตรวจสอบ		- จัดทำแผนการตรวจสอบ

ที่มา : แผนกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด

จากตารางที่ 4.6 สามารถอธิบายได้ว่า สหกรณ์มีการจัดทำแผนงาน/โครงการและกิจกรรม เพื่อดำเนินตามกลยุทธ์ให้บรรลุวัตถุประสงค์ตามการที่ 1 (พัฒนาองค์กร บุคลากร) ซึ่งได้กำหนดกลยุทธ์ไว้ทั้งสิ้น จำนวน 15 กลยุทธ์ จัดทำเป็นแผนงาน/โครงการ หรือกิจกรรม เพื่อปฏิบัติงานจำนวน 14 โครงการ โครงการหรือกิจกรรมที่ดำเนินไปแล้วจำนวน 8 โครงการ ยังไม่ได้ดำเนินการจำนวน 6 โครงการ สำหรับโครงการที่สหกรณ์ดำเนินกิจกรรมตามโครงการแล้ว ดังนี้

1. อบรมสมาชิกเพื่อให้ทราบบทบาทหน้าที่ของตนเองและเรียนรู้ที่จะต้องรับผิดชอบ
ในการเลือกกรรมการ

2. ปรับปรุงระบบและวิธีการทำงานให้รวดเร็วและประเมินผลความพึงพอใจ
3. แผนอบรมคณะกรรมการให้มีความรู้ ระบบการบริหารเพื่อพัฒนาคุณภาพ
4. จัดทำโครงการทัศนศึกษาดูงานของกรรมการ
5. จัดอบรมเพื่อพัฒนาคุณภาพบุคลากรของเจ้าหน้าที่
6. จัดอบรมโปรแกรมระบบบัญชีของสหกรณ์
7. จัดทำหลักเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงาน
8. จัดทำโครงการศึกษาดูงานของเจ้าหน้าที่

**4.4.2 แผนงาน โครงการและกลยุทธ์ เพื่อบรรลุวัตถุประสงค์ ตามภารกิจที่ 2
(พัฒนาธุรกิจของสหกรณ์ให้มีคุณภาพและประสิทธิภาพ) ดังตารางที่ 4.6**

ตารางที่ 4.6 แผนงาน/โครงการ/กิจกรรม เพื่อบรรลุวัตถุประสงค์ ภารกิจที่ 2

วัตถุประสงค์	กลยุทธ์	เป้าหมาย	ตัวชี้วัด	แผนงาน/โครงการ/กิจกรรม
1. เพื่อตอบสนองความต้องการของสมาชิก	1. วางแผนจัดหาสินค้ามา จ้างน้ำชา โดยสำรวจความต้องการของสมาชิก	1 ครั้ง/ปี	จำนวนครั้งที่มีการสำรวจความต้องการสินค้าของสมาชิก	1. การสำรวจความต้องการสินค้า
2. ผู้บริการอย่างส่วนหน้า และไปร่วมใส่ประทุมพันธุ์และหนึ่งเดียว	2. วางแผนการบริการให้สะดวกเร็ว ให้มีประสิทธิภาพบนพื้นฐานความพอใจของสมาชิก	1 ครั้ง/ปี	จำนวนสมาชิกที่มาใช้บริการ	2. แบบสำรวจความพอใจของสมาชิก
3. เพื่อช่วยแก้ปัญหารือเรื่องเงินกู้และหนี้สิน	3.1 การให้เงินกู้แก่สมาชิกอย่างมีประสิทธิภาพ 3.2 การปรับปรุงโครงสร้างหนี้ให้กับสมาชิกที่มีหนี้ค้าง 3.3 การเร่งรัดการชำระหนี้ 40% เงินกู้ให้ได้ตามกำหนด 3.4 เร่งรัดการชำระดอกเบี้ย 40% ค้างรับของสมาชิกให้มีประสิทธิภาพ	1 ครั้ง/ปี 26 ครั้ง/ปี	จำนวนเจ้าหน้าที่ที่เข้ารับการอบรม กลุ่มสมาชิกที่ปรับปรุงโครงสร้างหนี้ ร้อยละการชำระหนี้ 40% ร้อยละของการชำระดอกเบี้ย 40%	3.1 ฝึกอบรมสินเชื่อร่องรากิจ สินเชื่อให้มีประสิทธิภาพ 3.2 นัดสมาชิกมาปรับปรุงโครงสร้างหนี้ 3.3 โครงการเร่งรัดหนี้เงินกู้และต้นเงินกู้ และดอกเบี้ยประจำปี 3.4 โครงการเร่งรัดดอกเบี้ยค้าง

ตารางที่ 4.6 (ต่อ)

วัตถุประสงค์	กลยุทธ์	เป้าหมาย	ตัวชี้วัด	แผนงาน/โครงการ/กิจกรรม
	3.5 จัดสัมมนากรมการ เจ้าหน้าที่ประชานกอุ่นเพื่อ สร้างความร่วมมือในการ ติดตามเร่งรัดการดำเนินการ ให้ได้ตามเป้าหมาย	60 คน/ปี	จำนวนกรมการ เจ้าหน้าที่ประชาน กอุ่นที่เข้าอบรม	3.5 โครงการสัมมนากรมการ เจ้าหน้าที่ประชานกอุ่น เพื่อเร่งรัด การดำเนินการ
4. เพื่อให้ธุรกิจเกิด ประสิทธิภาพ ประสิทธิผล และเพื่อให้ ธุรกิจเข้าถึงสมาชิกอย่าง ทั่วถึงตลอดจนการ เชื่อมโยงเครือข่ายฯ ของสหกรณ์	4.1 จัดทำแผนธุรกิจครบ วงจร เชื่อมโยงธุรกิจโดย มีข้อมูลสามารถกับเอกชน เป็นข้อมูลพื้นฐานในการ ตัดสินใจ	1 ครั้ง/ปี	จำนวนครั้งที่มีการ จัดทำแผน	4.1 จัดทำแผนการเชื่อมโยงธุรกิจ ของสหกรณ์
	4.2 ระดมทุนและเงินฝาก เพิ่มขึ้น	จำนวนครั้ง/ปี เพิ่มขึ้น	จำนวนครั้งที่สามารถ นำอีทุนและเงิน ฝากเพิ่มขึ้น	4.2 การทำแผนระดมทุนและเงิน ฝากเพิ่มขึ้น
	4.3 จัดทำปืนน้ำมัน เบนซิน	1 ถัง 1 หัวจ่าย	ยอดการจำหน่าย น้ำมัน	4.3 การทำแผนค่าใช้จ่ายในการ ดำเนินการ
5. เพื่อเพิ่มประเภทธุรกิจ ให้หลากหลายและ พัฒนาคุณภาพ ชีวิตอื้อ อาหารค่อชุมชน	5.1 การขยายประเภทและ ปริมาณธุรกิจใหม่ ประเภทขนาดที่ เหมาะสม	1 แผน	ปริมาณธุรกิจเพิ่มขึ้น	5. โครงการวางแผนการขยาย ธุรกิจให้ครบวงจรและมี ประสิทธิภาพ
	5.2 ส่งเสริมอาชีพของ สมาชิก ให้มีความรู้ใน การประกอบอาชีพและ มีรายได้ที่มั่นคง	2 กลุ่ม	สมาชิกมีรายได้ เพิ่มขึ้นจัดตั้งกอุ่น สดรีและเยาวชน	

ที่มา : แผนกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด

จากตารางที่ 4.6 ในภารกิจหนักกลยุทธ์เพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์ตามการที่ 2 (พัฒนา ธุรกิจของสหกรณ์ให้มีคุณภาพและประสิทธิภาพ) มีจำนวน 12 กลยุทธ์ มีแผนงาน/โครงการ หรือ กิจกรรมที่จะต้องดำเนินการ จำนวน 11 โครงการ ดำเนินการแล้ว จำนวน 7 โครงการ ดังนี้

1. การสำรวจความต้องการสินค้าของสมาชิก
2. แบบสำรวจความพึงพอใจของสมาชิก
3. นัดสมาชิกมาปรับปรุงโครงสร้างหนี้
4. โครงการเร่งรัดหนี้เงินกู้ และดอกเบี้ยประจำปี
5. โครงการเร่งรัดดอกรบี๊ฟ้าง

6. การทำแผนระดมทุน, เงินฝาก

7. การทำแผนค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน

**4.4.3 แผนงาน โครงการและกลยุทธ์ เพื่อบรรลุวัตถุประสงค์ ตามการกิจที่ 3
(พัฒนาเทคโนโลยี) ดังตารางที่ 4.7**

ตารางที่ 4.7 แผนงาน/โครงการ/กิจกรรม เพื่อบรรลุวัตถุประสงค์ การกิจที่ 3

วัตถุประสงค์	กลยุทธ์	เป้าหมาย	ตัวชี้วัด	แผนงาน/โครงการ/กิจกรรม
1. เพื่อให้เกิดความ สะดวกรวดเร็วใน การปฏิบัติงาน	1. จัดหาเครื่องมือ [*] อุปกรณ์ที่ทันสมัย และ [*] เหมาะสมมาใช้ในการ [*] ปฏิบัติงานให้เพียงพอ	สั่งงานความ [*] ต้องการอุปกรณ์ [*] เหมาะสมมาใช้ในการ [*] ปฏิบัติงานให้เพียงพอ	จำนวนครั้งที่สำเร็จ [*] ความต้องการ [*] สำหรับงาน	- สำเร็จและจัดหาเครื่องมือ [*] อุปกรณ์ที่ทันสมัย เหมาะสมและ [*] เพียงพอต่อการปฏิบัติงาน
2. เพื่อให้บุคลากรได้ เรียนรู้เทคโนโลยีใหม่ๆ	2. การฝึกอบรมเข้าหน้าที่ [*] ให้ใช้เครื่องมืออุปกรณ์ [*] ต่างๆ ให้อ่านมี [*] ประสิทธิภาพ	1 ครั้ง/ปี ฝึกอบรม	จำนวนครั้งที่จัด [*] ฝึกอบรม	- จัดทำโครงการฝึกอบรมในการ [*] ให้เครื่องมือและอุปกรณ์ที่ [*] ทันสมัยและทดสอบ [*] ความสามารถในการใช้อุปกรณ์ [*]
3. เพื่อให้ทราบข้อมูล ข่าวสารที่ทันสมัย และรวดเร็ว	1. จัดตั้งระบบอินเตอร์เน็ต [*] ข้อมูล [*] 2. นำเทคโนโลยี [*] สารสนเทศมาใช้ในการ [*] พัฒนาระบบงาน	ข้อมูล [*] ระบบ [*]	รับทราบข้อมูลต่างๆ มีฐานข้อมูลที่ [*] สมบูรณ์ [*]	- ซื้ออินเตอร์เน็ตและ [*] คอมพิวเตอร์ - การจัดวางระบบ, การจัดเก็บ [*] ข้อมูล, การวิเคราะห์ข้อมูลในการ [*] พัฒนางาน

ที่มา : แผนกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด

จากตารางที่ 4.7 สามารถอธิบายได้ว่า สหกรณ์มีการจัดทำแผนงาน/โครงการ/
กิจกรรม เพื่อดำเนินการตามกลยุทธ์ให้บรรลุวัตถุประสงค์ ตามการที่ 3 (พัฒนาเทคโนโลยี) ซึ่งได้
กำหนดกลยุทธ์ไว้ทั้งสิ้น จำนวน 4 กลยุทธ์ จัดทำแผนงาน โครงการ หรือกิจกรรม เพื่อปฏิบัติงาน
จำนวน 4 โครงการ โครงการหรือกิจกรรมที่ดำเนินการไปแล้วเสร็จสิ้นทั้ง 4 โครงการ

5. ปัญหาและอุปสรรคในการกำหนดนโยบายการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์

1. บุคลากรของสหกรณ์ยังขาดความรู้ความเข้าใจในขั้นตอน วิธีการ การกำหนด
นโยบายการบริหารเชิงกลยุทธ์ ทำให้เกิดความสับสนในการกำหนดนโยบายแต่ละขั้นตอน และ
ต้องใช้เวลาในการกำหนดกลยุทธ์มากยิ่งขึ้น

2. ข้อจำกัดในเรื่องของระยะเวลาในการกำหนดนโยบายการบริหารเชิงกลยุทธ์
ซึ่งสหกรณ์จะต้องเร่งดำเนินการ เพื่อให้สามารถกำหนดกลยุทธ์ให้เสร็จสิ้น เพื่อจะได้ทันต่อการ

นำเข้าที่ประชุมใหญ่ได้พิจารณาอนุมัติใช้แผนกลยุทธ์ ทำให้การกำหนดกลยุทธ์มีความซ้ำซ้อนกัน เกิดความสับสนเมื่อนำมาจัดทำเป็นแผนปฏิบัติงาน

3. ในขั้นตอนการวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อม สมาชิก คณะกรรมการ และเจ้าหน้าที่สหกรณ์ ไม่ก้าววิเคราะห์แสดงความคิดเห็นต่อการดำเนินงานและการปฏิบัติงานที่เกี่ยวข้องกับแต่ละฝ่าย ในแต่ของ จุดอ่อน ได้อย่างเต็มที่ เนื่องจากเกิดความเกรงใจซึ่งกันและกัน ทำให้ผลจากการวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อม ไม่ได้เป็นไปตามสภาพที่เป็นอยู่อย่างแท้จริง ส่งผลให้กลยุทธ์ที่กำหนดขึ้นไม่สามารถนำไปพัฒนา ให้การดำเนินงานของสหกรณ์จริงก้าวหน้าได้อย่างแท้จริง

6. แนวทางการควบคุมกลยุทธ์ของสหกรณ์

สหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด มีการควบคุมและประเมินผลการดำเนินงาน โดยมีการมอบหมายให้เจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ ดำเนินการตามหน้าที่ที่ได้รับมอบหมายให้ถูกต้องและเป็นปัจจุบัน แต่ละงานจะต้องสามารถตรวจสอบความถูกต้องได้ ประกอบกับการมีการประชุม เจ้าหน้าที่เพื่อติดตามผลการทำงาน รวมถึงการรับฟังปัญหาเพื่อปรับปรุง และหาทางแก้ไขอย่างใกล้ชิด ในส่วนของการประเมินผลการดำเนินงานในภาพรวมของสหกรณ์ทั้งหมด นอกจากการควบคุมและประเมินโดยคณะกรรมการและสมาชิกของสหกรณ์แล้ว ยังมีการประเมินผลการดำเนินงานจากเจ้าหน้าที่ส่งเสริมสหกรณ์ สำนักงานสหกรณ์จังหวัดขอนแก่นและสำนักงานตรวจบัญชีสหกรณ์ขอนแก่น โดยจะเข้าทำการตรวจสอบและประเมินผลการดำเนินงานของสหกรณ์ จากบัญชี งบการเงิน แผนกลยุทธ์ เป็นต้น เมื่อมีการตรวจสอบและประเมินผลแล้ว เจ้าหน้าที่ส่งเสริมสหกรณ์ จะทำการสรุปผลการดำเนินงานของสหกรณ์ ว่าเป็นอย่างไรบ้าง และมีการให้คำแนะนำในการปรับปรุงแก้ไขปัญหา เพื่อให้สหกรณ์สามารถนำมาปรับปรุง หรือแก้ไขกลยุทธ์ให้สอดคล้องกับสถานการณ์ เพื่อให้การดำเนินงานตามกลยุทธ์เป็นไปตามแผนที่กำหนดไว้

7. ปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินกลยุทธ์และการควบคุมกลยุทธ์

จากการสอบถามความคิดเห็นของคณะกรรมการดำเนินการ และเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด ในส่วนของการดำเนินตามกลยุทธ์ที่ได้กำหนดขึ้น และการควบคุมกลยุทธ์ พบว่ามีปัญหาและอุปสรรค ดังนี้

1) สถานการณ์และสภาพแวดล้อมมีการเปลี่ยนแปลง ทำให้บางกลยุทธ์ไม่เหมาะสมกับการดำเนินกลยุทธ์

2) การปรับเปลี่ยนกลยุทธ์เพื่อนำมาใช้ในการดำเนินงานต้องอาศัยขั้นตอนการพิจารณาอนุมัติแผนจากที่ประชุมใหญ่ ซึ่งต้องใช้เวลานาน ไม่ทันต่อการเปลี่ยนแปลง

- 3) บางกลุ่มที่ต้องอาศัยระยะเวลาและงบประมาณในการดำเนินกลยุทธ์ ทำให้สหกรณ์ ไม่สามารถดำเนินได้ตามกลยุทธ์ เช่น การส่งเสริมการประกอบอาชีพของสมาชิก
- 4) การปรับเปลี่ยนผู้บริหารของสหกรณ์ ทำให้ขาดการนำกลยุทธ์ไปใช้อย่างต่อเนื่องขาดการติดตามและประเมินผลการดำเนินตามกลยุทธ์
- 5) จำนวนบุคลากรไม่เพียงพอต่อการดำเนินกลยุทธ์ และขาดความรู้ความสามารถเฉพาะด้านที่จะผลักดันให้บรรลุกลยุทธ์ได้ เช่น การส่งเสริมอาชีพ ต้องใช้ผู้ที่มีความรู้และทักษะในการส่งเสริม ซึ่งเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ ไม่มีความรู้และทักษะที่เพียงพอในการแนะนำสมาชิกได้
- 6) สมาชิกสหกรณ์บางส่วน ยังขาดความเข้าใจในการดำเนินงานตามกลยุทธ์ของสหกรณ์ ทำให้การดำเนินงานตามแผน/โครงการของสหกรณ์ที่กำหนดไว้ไม่บรรลุผล

ตอนที่ 3 ศึกษาความพึงพอใจของบุคลากรสหกรณ์ ต่อการดำเนินงานของสหกรณ์ การเกยตระะยืน จำกัด

ในการศึกษาความพึงพอใจของบุคลากรสหกรณ์นี้ โดยการแจกแบบสอบถามให้กับสมาชิกสหกรณ์การเกยตระะยืน จำกัด จำนวน 100 ราย คณะกรรมการของสหกรณ์ จำนวน 10 ราย และเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ จำนวน 8 ราย ต่อการดำเนินงานของสหกรณ์การเกยตระะยืน จำกัด ในด้านต่าง ๆ หลังจากที่สหกรณ์ได้ดำเนินการตามแผนกลยุทธ์ ผลการศึกษาได้ดังนี้

ด้านสมาชิกของสหกรณ์

จากตารางที่ 4.8 ประเมินความพึงพอใจสหกรณ์การเกยตระะยืน จำกัด โดยสมาชิกของสหกรณ์ โดยสอบถามความคิดเห็นจากสมาชิกสหกรณ์ จำนวน 100 ราย มีคะแนนเฉลี่ยเท่ากับ 3.54 แสดงให้เห็นว่า สมาชิกสหกรณ์มีความพึงพอใจในสหกรณ์อยู่ในระดับปานกลาง ดังนั้น สหกรณ์ควรเยี่ยมเยียนสมาชิกอย่างสม่ำเสมอ และให้การศึกษาอบรมสมาชิกอย่างต่อเนื่อง

ตารางที่ 4.8 ประเมินความพึงพอใจสหกรณ์การเกษตรรายยื่น จำกัด โดยสมาชิกของสหกรณ์

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็น ด้วย	ไม่ แนใจ	ไม่ เห็นด้วย	คะแนน เฉลี่ย
1. ท่านเชื่อว่าสหกรณ์สามารถแก้ไขปัญหาทางเศรษฐกิจ ของท่านได้	96	4	-	4.92
2. สหกรณ์มีส่วนร่วมในการช่วยเหลือ ส่งเสริม และ ^{สนับสนุนการประกอบอาชีพของท่าน}	92	8	-	4.84
3. ท่านมีสิทธิในการแสดงความคิดเห็นต่อการ ดำเนินงานของสหกรณ์ และเป็นผู้กำหนดว่าควรจะ มาเป็นผู้บริหารงานสหกรณ์แทนท่าน	74	24	2	4.44
4. ในระยะเวลาที่ผ่านมา สหกรณ์มีผลการดำเนินงาน ที่ดี เป็นที่น่าพอใจสำหรับท่านและท่านรู้สึกมั่นใจ ต่อการดำเนินงานของสหกรณ์	98	2	-	4.96
5. เมื่อท่านประสบปัญหา (เช่น กัยธรรมชาติ เจ็บป่วย ตาย อื่น ๆ) ท่านจะนึกถึงสหกรณ์เสมอ	66	34	-	4.32
6. ท่านมีความพึงพอใจในการได้รับส่วนแบ่งเงินปันผล เงินเฉลี่ยคืน จากการทำธุรกิจกับสหกรณ์	98	2	-	4.96
7. เมื่อท่านต้องการซื้อปัจจัยในการผลิต ท่านจะคิดถึง สหกรณ์เป็นแห่งแรก	76	22	2	4.48
8. สหกรณ์มีการให้บริการที่สะดวกและรวดเร็ว	100	-	-	5.00
9. ท่านคิดว่าเจ้าหน้าที่ให้บริการสมาชิกทุกคน เท่าเทียมกัน	90	10	-	4.80
10. ท่านได้รับข้อมูลข่าวสาร ความเคลื่อนไหวในการให้ บริการของสหกรณ์อย่างสม่ำเสมอ	70	24	6	4.28
11. สหกรณ์ได้มีโอกาสสนับสนุนร่วมในกิจกรรมต่าง ๆ ร่วมกับท้องถิ่นอยู่เสมอ	58	40	2	3.62
12. ศินค้าที่สหกรณ์นำมาจำหน่ายไม่ตรงกับความ ต้องการของท่าน	46	24	30	2.68
13. บ่อยครั้งที่ท่านรู้สึกยุ่งยาก และลำบากใจที่ต้องมา ติดต่องานกับสหกรณ์	46	14	40	2.88

ตารางที่ 4.8 (ต่อ)

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็นด้วย	ไม่แนใจ	ไม่เห็นด้วย	คะแนนเฉลี่ย
14. บ่อยครั้งที่ท่านนำผลผลิตไปขายให้กับพ่อค้าในท้องถิ่น ไม่อยากนำขายกับสหกรณ์ เพราะกลัวจะถูกหักกำไรหนึ้น	54	10	36	2.54
15. ท่านคิดว่า กรรมการเป็นกรรมการสหกรณ์ ก็ไม่มีผลกระทำต่อตัวท่าน ซึ่งเป็นสมาชิก	54	16	30	2.52
16. ท่านสมควรเข้าเป็นสมาชิกของสหกรณ์ เพื่อจะได้มีสิทธิในการกู้เงินมากกว่าต้องการร่วมทุน เพื่อช่วยเหลือระหว่างสมาชิกด้วยกัน	62	18	20	2.16
17. บางครั้งท่านก็อยากรับสนับสนุนธุรกิจของสหกรณ์ แต่ก็ไม่สะดวกที่จะมาที่สหกรณ์	86	6	8	1.44
18. ท่านคิดว่า สหกรณ์น่าจะมีการให้การศึกษาอบรมสมาชิกมากกว่านี้	90	6	4	1.28
19. ท่านไม่เคยรู้ว่า สหกรณ์มีสวัสดิการ เพื่อช่วยเหลือสมาชิกเมื่อสมาชิกประสบปัญหาต่าง ๆ	72	16	12	1.80
20. ท่านคิดว่า สหกรณ์จะดำเนินงานได้ประสบผลสำเร็จ หรือไม่อยู่ที่กรรมการและเจ้าหน้าที่ ท่านไม่มีส่วนเกี่ยวข้อง	42	24	34	2.86
รวม				3.54

ด้านคณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์

จากตารางที่ 4.9 คะแนนเฉลี่ยจากประเมินความพึงพอใจสหกรณ์การเกษตรประจำปีนี้ จำกัด โดยสอบถามความคิดเห็นด้านคณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์ จำนวน 10 ราย มีคะแนนเฉลี่ยเท่ากับ 3.97 แสดงว่า คณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์ มีความพึงพอใจในสหกรณ์อยู่ในระดับมาก แต่ก็ควรศึกษาหาความรู้และเข้ารับการศึกษาอบรมอย่างต่อเนื่อง

ตารางที่ 4.9 ประเมินความพึงพอใจสหกรณ์การเกษตรประยืน จำกัด โดยคณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็นด้วย	ไม่แนใจ	ไม่เห็นด้วย	คะแนนเฉลี่ย
1. ในฐานะที่ท่านเป็นผู้บริหารของสหกรณ์ ท่านกล้า รับประกันว่าสหกรณ์มีความมั่นคง โปร่งใสและ ตรวจสอบได้	10	-	-	5.00
2. เป้าหมายในการดำเนินงานที่สำคัญของสหกรณ์ คือ ยกระดับความเป็นอยู่ของสมาชิก	10	-	-	5.00
3. คณะกรรมการมีบทบาทหน้าที่สำคัญอย่างยิ่งต่อความ สำเร็จในการดำเนินงานของสหกรณ์	9	1	-	4.80
4. ท่านพอยในความรู้ความสามารถของผู้จัดการคน ปัจจุบัน	10	-	-	5.00
5. ระเบียบสหกรณ์เป็นเครื่องมือกำกับดูแลการปฏิบัติ งานของฝ่ายจัดการ ซึ่งกรรมการดำเนินการใช้เพื่อให้ เป็นไปตามข้อบังคับและนโยบายของสหกรณ์	10	-	-	5.00
6. กรรมการสหกรณ์ควรรู้และเข้าใจเรื่องกฎหมายอย่าง ท่องแท้	10	-	-	5.00
7. หากฝ่ายจัดการเสนอโครงการที่เป็นประโยชน์ต่อ สมาชิก แม้จะต้องร่วมกันรับผิดชอบในฐานะ คณะกรรมการดำเนินการ ท่านต้องให้การสนับสนุน	10	-	-	5.00
8. ท่านต้องการเข้ารับการฝึกอบรมทุกๆ ปี อย่างน้อย ปีละ 1 ครั้ง	10	-	-	5.00
9. หากคณะกรรมการดำเนินการ ไม่มีศักยภาพมาก เพียงพอ ก็จะเป็นอุปสรรคสำคัญต่อความสำเร็จของ สหกรณ์	10	-	-	5.00

ตารางที่ 4.9 (ต่อ)

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็น ด้วย	ไม่ แนใจ	ไม่ เห็นด้วย	คะแนน เฉลี่ย
10. เมื่อว่าสหกรณ์ต้องรับภาระค่าใช้จ่ายเพื่อผลประโยชน์ของสมาชิก ท่านยินดีให้การสนับสนุน	10	-	-	5.00
11. การกำหนดควรการดำเนินการตามกำหนดของกรรมการ ดำเนินการไม่เกิน 2 วาระติดต่อกันนั้น ก่อให้เกิดผลเสียมากกว่าผลดี	-	4	6	4.20
12. ท่านไม่ค่อยได้มีส่วนร่วมในการแสดงความคิดเห็นในที่ประชุมคณะกรรมการดำเนินการ	2	3	5	3.60
13. สหกรณ์จะปรับปรุงเรื่องบริการเงินกู้ให้ดีกว่าที่เป็นอยู่	4	2	2	3.00
14. ท่านยังไม่ค่อยเข้าใจเรื่องสถานการณ์ด้านการเงินของสหกรณ์	2	6	2	3.00
15. กรรมการไม่จำเป็นต้องรู้ทุกเรื่อง การดำเนินธุรกิจเป็นเรื่องของฝ่ายขั้นการ	-	1	9	4.80
16. การตัดสินใจด้านการเงินของคณะกรรมการ หากนิ่งไม่ผ่านความเห็นชอบจากที่ประชุมใหญ่ หรือมิได้รับอนุมายให้ดำเนินการ หากเกิดความเสียหายคณะกรรมการไม่ควรจะต้องรับผิดชอบ เพราะทำเพื่อประโยชน์ของสหกรณ์	4	-	6	3.40
17. การจ่ายเงินปันผลแก่สมาชิก สำคัญมากกว่าจัดสวัสดิการ เพราะสมาชิกจะได้นำเงินไปใช้จ่ายตามความจำเป็น	10	-	-	5.00
18. สหกรณ์ช่วยเหลือสมาชิกไม่ได้มากเท่าไร เพราะไม่รู้ความต้องการของสมาชิก	10	-	-	5.00
19. คณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์ยังไม่ค่อยมีบทบาทในการบริหารจัดการสหกรณ์เท่าที่ควร	5	-	5	3.00

ตารางที่ 4.9 (ต่อ)

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็น ด้วย	ไม่ แนใจ	ไม่ เห็นด้วย	คะแนน เฉลี่ย
		ไม่ เห็นด้วย	คะแนน เฉลี่ย	
20. ถ้าไม่มีเจ้าหน้าที่ส่งเสริมสหกรณ์ สหกรณ์ไม่สามารถบริการจัดการงานสหกรณ์ได้อย่างมีประสิทธิภาพ	5	2	3	2.60
รวม				3.97

ด้านเจ้าหน้าที่สหกรณ์

จากตารางที่ 4.11 คะแนนเฉลี่ยจากประเมินความพึงพอใจสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด โดยสอบถามความคิดเห็นด้านเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ จำนวน 8 ราย มีคะแนนเฉลี่ยเท่ากับ 3.74 แสดงว่า เจ้าหน้าที่สหกรณ์ มีความพึงพอใจในสหกรณ์อยู่ในระดับมาก แต่เห็นว่า สหกรณ์ ควรหาวิธีการให้การส่งเสริมสนับสนุนอาชีพแก่สมาชิกให้มากกว่าที่เป็นอยู่ รัฐควรมีการพิจารณา ปรับปรุงนโยบายของรัฐ ให้สอดคล้องและเอื้ออำนวยต่อการดำเนินงานของสหกรณ์ ก่อนจะนำนโยบายมาสู่สหกรณ์ให้ปฏิบัติ เพื่อเป็นประโยชน์ในการพัฒนางานสหกรณ์

ตารางที่ 4.10 ประเมินความพึงพอใจสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด โดยเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็น ด้วย	ไม่ แนใจ	ไม่ เห็นด้วย	คะแนน เฉลี่ย
		ไม่ เห็นด้วย	คะแนน เฉลี่ย	
1. ท่านพอใจในงานที่รับผิดชอบอยู่ปัจจุบันแล้ว	8	-	-	5.00
2. เจ้าหน้าที่สหกรณ์มีความสามัคคี มีความเป็นอันหนึ่ง อันเดียวกัน	8	-	-	5.00
3. เจ้าหน้าที่สหกรณ์เป็นเจ้าหน้าที่สหกรณ์ในปัจจุบัน และไม่คิดเปลี่ยนอาชีพไปทำอย่างอื่น	8	-	-	5.00
4. ผู้จัดการมีความรู้ความสามารถในการให้คำแนะนำ ในการปฏิบัติงานแก่ท่าน ได้เป็นอย่างดี	8	-	-	5.00
5. อุปกรณ์เครื่องใช้สำนักงานมีเพียงพอแล้ว	5	2	1	4.00

ตารางที่ 4.10 (ต่อ)

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็น ด้วย	ไม่ แน่ใจ		ไม่ เห็นด้วย	คะแนน เฉลี่ย
		ไม่ แน่ใจ	เห็นด้วย		
6. ท่านพอใจกับเงินเดือนค่าตอบแทนที่ได้รับในปัจจุบัน	8	-	-	-	5.00
7. ในฐานะเจ้าหน้าที่สหกรณ์ ท่านกล้ารับประคันว่า การทำงานของสหกรณ์เป็นไปอย่างโปรดี	8	-	-	-	5.00
8. ท่านพอใจบทบาทและการปฏิบัติตัวของคณะกรรมการดำเนินการที่เป็นอยู่ในปัจจุบัน เพราะทำให้ฝ่ายจัดการทำงานได้อย่างคล่องตัวและเป็นไปอย่างราบรื่น	7	1	-	-	4.75
9. การพิจารณาความดีความชอบในปีที่ผ่านมา มีความยุติธรรม เป็นที่น่าพอใจ	8	-	-	-	5.00
10. สหกรณ์เป็นสถาบันที่เป็นที่พึ่งสำคัญ สำหรับสมาชิกสหกรณ์ หากไม่มีสหกรณ์ สมาชิกจะต้องเดือดร้อนอย่างแน่นอน	8	-	-	-	5.00
11. หัวหน้าฝ่ายยังไม่ค่อยมีบทบาทเรื่องการสั่งงานแก่ผู้ใต้บังคับบัญชา นักต้องพึ่งความคิดเห็นของผู้จัดการเสมอ	-	4	4	4	4.00
12. กรรมการไม่ค่อยมีส่วนร่วมในการบริหารงานของสหกรณ์	1	3	4	4	3.75
13. หากไม่มีเจ้าหน้าที่ของรัฐมาให้ความช่วยเหลือ สหกรณ์คงไม่ก้าวหน้าเท่าที่เป็นอยู่อย่างปัจจุบัน	7	1	-	-	1.25
14. ระบบงานที่เป็นอยู่ปัจจุบันยังต้องปรับปรุง เพื่อจะสามารถให้บริการสมาชิกได้ดีกว่านี้	6	-	2	-	2.00
15. งานที่เป็นนโยบายของกรมส่งเสริมสหกรณ์ที่ส่งผ่านมาถึงสหกรณ์ เป็นปัญหาในทางปฏิบัติในบางครั้งสหกรณ์ไม่สามารถนโยบาย	6	2	-	-	1.50

ตารางที่ 4.10 (ต่อ)

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็น ด้วย	ไม่ แนใจ	ไม่ เห็นด้วย	คะแนน เฉลี่ย
		ไม่ เห็นด้วย	เห็นด้วย	
16. บ่อยครั้งท่านรู้สึกท้อใจในการทำงานจนอยาก ตาอออก	-	3	5	4.25
17. สมการณ์ไม่ค่อยให้การสนับสนุนเรื่องการศึกษา อบรมแก่เจ้าหน้าที่เท่าที่ควร	1	3	4	3.75
18. สมการณ์ควรหาวิธีการให้การส่งเสริม สนับสนุน อาชีพแก่สมาชิกให้มากกว่าที่เป็นอยู่	8	-	-	1.00
19. หากมีโอกาสเลือกงานในอธิบดีอื่นได้ ท่านคงต้อง ^{พิจารณา} เพราะตำแหน่งเจ้าหน้าที่สมการณ์ไม่ค่อย ก้าวหน้าเหมือนอาชีพอื่น	2	3	3	3.25
20. ท่านยังอยากรู้ว่าเจ้าหน้าที่ของรัฐ มากอย่างไรความ ช่วยเหลือสนับสนุนเหมือนเมื่อก่อน	7	1	-	1.25
รวม				3.74

บทที่ 5

สรุปผลการศึกษา อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ

การศึกษาค้นคว้าอิสระ เรื่อง การบริหารเชิงกลยุทธ์ตามแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์ การเกษตรพระยืน จำกัด ในครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา 1) การบริหารงานตามแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด 2) แนวทางการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด และ 3) ความพึงพอใจของบุคลากรสหกรณ์ต่อการบริหารงานตามแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์ การเกษตรพระยืน จำกัด ผู้ศึกษาได้ศึกษาและขอสรุปผลการศึกษา อภิปรายผล และข้อเสนอแนะดังนี้

1. สรุปผลการศึกษา

1.1 ผลการบริหารงานตามแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด ในรอบปี บัญชีสิ้นสุด 31มีนาคม 2548 - 31 มีนาคม 2550

ผลการดำเนินธุรกิจสินเชื่อ ปีบัญชีสิ้นสุด 31มีนาคม 2548 – 2550 มีกำไร 2,454,289.91 บาท , 2,396,053.02 บาท และ 2,426,226.38 บาท ตามลำดับ แต่สหกรณ์ที่ยังมีคอกเบี้ย ค้างอยู่เป็นจำนวนมาก สหกรณ์ต้องเร่งแก้ไขปัญหาอย่างเร่งด่วน เนื่องจากจะเป็นสาเหตุทำให้ สหกรณ์ประสบปัญหาการขาดสภาพคล่องทางการเงิน ได้ในอนาคต ผลการดำเนินธุรกิจจัดหารสินค้า มาจำหน่าย ปีบัญชีสิ้นสุด 31มีนาคม 2548 – 2550 มีกำไร 97,581.89 บาท , 90,364.55 บาท และ ขาดทุน 35,765.24 บาท ตามลำดับ ในปี 2550 ขาดทุนเนื่องจากมีต้นทุนในการขายน้ำมันสูงมาก และค่าใช้จ่ายเฉพาะธุรกิจที่สูงเพิ่มขึ้นด้วย ผลการดำเนินธุรกิจรวมรวมผลผลลัพธ์ปีบัญชีสิ้นสุด 31 มีนาคม 2548 - 2550 ขาดทุน 49,254.56 บาท 78,255.10 บาท และ 31,027.90 บาท เนื่องจาก รวมรวมผลผลลัพธ์ (ข้าวเปลือก) ได้น้อยแต่มีค่าใช้จ่ายสูง สหกรณ์จะต้องหามาตรการในการรวมรวม ข้าวเปลือกให้ได้ปริมาณเพิ่มขึ้น และใช้ประโยชน์จากการและอุปกรณ์การตลาดให้เต็ม ประสิทธิภาพเพื่อสร้างรายได้ให้คุ้มกับค่าใช้จ่ายเฉพาะธุรกิจ

ผลการวิเคราะห์อัตราส่วนทางการเงิน มิติที่1 ความพอดีของเงินทุนต่อความเสี่ยงสหกรณ์ ยังมีความเสี่ยงแต่ไม่น่ากลัว เนื่องจากสหกรณ์มีหนี้สินต่อทุนสูงเพียง 1.54 เท่า ซึ่งก็ต่ำกว่าค่าเฉลี่ย และมีทุนสำรองต่อสินทรัพย์ 0.12 เท่า ซึ่งสูงกว่าค่าเฉลี่ย แต่ยังไงก็ตามสหกรณ์มีอัตราผลตอบแทนต่อส่วนของทุน ยังต่ำที่ร้อยละ 2.97 ซึ่งต่ำกว่าค่าเฉลี่ย สหกรณ์ต้องระมัดระวังใน

การก่อหนี้ รวมถึงต้องเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารเงินทุน เพื่อก่อให้เกิดรายได้ให้คุ้มกับต้นทุนของเงินทุน มิติที่ 2 คุณภาพของสินทรัพย์ การดำเนินงานส่วนใหญ่ของสหกรณ์ลงทุนไปกับการให้สินเชื่อ และมีอัตราการค้างชำระของลูกหนี้เพิ่มขึ้นจากร้อยละ 46.99 ในปี 2549 เป็นร้อยละ 51.04 ในปี 2550 สหกรณ์มีอัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ ในปี 2550 ร้อยละ 1.15 ซึ่งต่ำกว่าอัตราเฉลี่ยสหกรณ์ทั่วไป แต่ในปี 2550 เพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 23.04 ซึ่งมีสาเหตุจากการเดินทางของธุรกิจเพิ่มขึ้น ในปี 2550 เพิ่มขึ้นร้อยละ 393.34 บาทต่อคน มีเงินออมเฉลี่ย 17,389.66 บาทต่อคน แต่มีหนี้เฉลี่ย 25,633.46 บาทต่อคน หนี้สินต่อสมาชิกยังมีจำนวนมาก สะท้อนให้เห็นถึงความสามารถในการชำระหนี้ของสมาชิกในอนาคต ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อการบริหารงานของสหกรณ์ รวมถึงต้องระมัดระวังในเรื่องค่าใช้จ่ายให้เหมาะสม โดยเฉพาะค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานต่อการก่อหนี้ หักค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน สูงถึงร้อยละ 74.12 มิติที่ 5 สภาพคล่องทางการเงิน สหกรณ์มีสภาพคล่องทางการเงินดี โดยมีสัดส่วนของสินทรัพย์หมุนเวียนต่อหนี้สินหมุนเวียน ในอัตราที่ 1.33 เท่า ซึ่งสูงกว่าเฉลี่ยสินทรัพย์หมุนเวียนส่วนใหญ่เป็นลูกหนี้เงินกู้ และสหกรณ์มีอัตราลูกหนี้ระยะสั้นที่ชำระได้ตามกำหนดเพียงร้อยละ 53.25 ซึ่งสูงกว่าปีก่อนเพียงร้อยละ 0.15 สภาพคล่องทางการเงินของสหกรณ์อยู่ในเกณฑ์ดี สหกรณ์ควรรักษาสภาพคล่องในอัตราที่เหมาะสม และสหกรณ์ควรมีนโยบายในการบริหารลูกหนี้ระยะสั้นให้สอดคล้องกับหนี้สินหมุนเวียน ปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินงานของสหกรณ์ มีปัญหาด้านการให้สินเชื่อ ปัญหาการรวมรวมผลิตผล (ข้าวเปลือก) ปัญหาด้านการเงิน และปัญหาด้านการพัฒนาองค์กร

1.2 ผลการศึกษาแนวทางการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด

โดยการศึกษา 1) วิธีการและขั้นตอนในการกำหนดนโยบายการบริหารเชิงกลยุทธ์

ด้วยการระดมความคิดจากสมาชิก คณะกรรมการดำเนินการและเจ้าหน้าที่สหกรณ์ โดยการวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อมภายในและภายนอก กำหนดทิศทางการดำเนินงานของสหกรณ์ และกำหนดกลยุทธ์ 2) การวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อมภายนอกของสหกรณ์ โดยการวิเคราะห์ถึงโอกาสและอุปสรรคต่อการดำเนินงานของสหกรณ์ 3) การวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อมภายในของสหกรณ์ โดยการวิเคราะห์จุดแข็งและจุดอ่อนของสหกรณ์ 4) วิสัยทัศน์ ภารกิจ และกลยุทธ์ของสหกรณ์ โดยการศึกษาถึงการกำหนดวิสัยทัศน์ ภารกิจ วัตถุประสงค์ แผนงานและโครงการ ซึ่งกลยุทธ์ที่นำไปใช้ทำเป็นแผนงานหรือโครงการ ได้ทั้งสิ้น 30 โครงการ สามารถดำเนินการได้ตามแผน

19) โครงการ 5) ปัญหาและอุปสรรคในการกำหนดนโยบายบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์ มีปัญหาด้านบุคลากรของสหกรณ์ยังขาดความรู้ความเข้าใจ มีข้อจำกัดในเรื่องของระยะเวลาในการกำหนดนโยบาย และบุคลากรในสหกรณ์ไม่กล้าแสดงความคิดเห็นต่อการดำเนินงานของสหกรณ์อย่างเดemที่ 6) แนวทางการควบคุมกลยุทธ์ของสหกรณ์ มีการติดตาม ประเมินผล ทั้งจากสหกรณ์ และเจ้าหน้าที่ของรัฐ 7) ปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินกลยุทธ์ และการควบคุมกลยุทธ์ มีทั้งปัญหาด้านสมาร์ท จำนวนเจ้าหน้าที่ไม่เพียงพอ การปรับเปลี่ยนผู้บริหารของสหกรณ์ เป็นต้น จึงทำให้ผลการปฏิบัติงานไม่บรรลุตามวัตถุประสงค์ของแผนกลยุทธ์ ควรให้มีการปรับปรุงแผนกลยุทธ์ เพื่อให้การปฏิบัติงานของสหกรณ์บรรลุวัตถุประสงค์ตามกลยุทธ์ที่กำหนดไว้

1.3 ผลการศึกษาความพึงพอใจของบุคลากรสหกรณ์ ต่อการบริหารงานตามแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรรายยื่น จำกัด

ด้านสมาร์ท โดยสอบถามความคิดเห็นจากสมาชิกสหกรณ์ จำนวน 100 ราย ได้ค่าเฉลี่ย 3.54 แสดงให้เห็นว่าสมาชิกมีความพึงพอใจในการดำเนินงานของสหกรณ์อยู่ในระดับปานกลาง ดังนั้น สหกรณ์ควรต้องมีแผนการออกไปเยี่ยมเยียนสมาชิกอย่างสม่ำเสมอ และมีการให้การศึกษาอบรมสมาชิกอย่างต่อเนื่องในเรื่อง อุดมการณ์ หลักการ และวิธีการของสหกรณ์

ด้านคณะกรรมการ โดยสอบถามความคิดเห็นจากคณะกรรมการทั้ง 10 ราย ได้ค่าเฉลี่ย 3.97 แสดงให้เห็นว่า คณะกรรมการมีความพึงพอใจในการดำเนินงานของสหกรณ์อยู่ในระดับมาก แต่ทั้งนี้สหกรณ์ก็ควรให้ความสำคัญด้านการศึกษาอบรมแต่คณะกรรมการ เพื่อให้มีความรู้ในการพัฒนาสหกรณ์

ด้านเจ้าหน้าที่สหกรณ์ โดยสอบถามความคิดเห็นจากเจ้าหน้าที่สหกรณ์ทั้ง 8 ราย ได้ค่าเฉลี่ย 3.74 แสดงให้เห็นว่าเจ้าหน้าที่สหกรณ์ มีความพึงพอใจในการดำเนินงานของสหกรณ์อยู่ในระดับมาก แต่ทั้งนี้สหกรณ์ก็ควรให้ความสำคัญในด้านการศึกษาอบรมแก่เจ้าหน้าที่สหกรณ์ เพื่อประโยชน์ในการพัฒนาสหกรณ์ให้เข้มแข็งต่อไปในอนาคต

2. อภิปรายผล

จากการศึกษาการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์การเกษตรรายยื่น จำกัด จังหวัดขอนแก่น มีประเด็นที่น่าสนใจnamao กิประยุ ดังนี้

2.1 การดำเนินธุรกิจของสหกรณ์ มี 3 ประเภท คือ ธุรกิจสินเชื่อ ธุรกิจจัดหาสินค้ามาจำหน่าย และธุรกิจรวบรวมผลิตผล ผู้ศึกษาเห็นว่า สหกรณ์ยังขาดธุรกิจที่สำคัญอีก 1 ธุรกิจ คือ ธุรกิจการส่งเสริมการเกษตร เนื่องจากสมาชิกของสหกรณ์ประกอบอาชีพด้านการเกษตร จึงน่าจะมี

ธุรกิจส่งเสริมการเกษตร เพื่อจะช่วยให้การเพาะปลูกของสมาชิกได้ผลดีขึ้น โดยสหกรณ์ต้องจ้างเจ้าหน้าที่เกษตรของสหกรณ์เองเพื่อส่งเสริมเผยแพร่ความรู้ด้านการเกษตรและวางแผนการเพาะปลูกให้สมาชิก

2.2 ขั้นตอนในการวางแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์สอดคล้องกับขั้นตอนการวางแผนกลยุทธ์ขององค์การ ของเชาว์ โรจนแสง (2548 : 3-8, 3-9, 3-10) ที่กล่าวถึงขั้นตอนการวางแผนกลยุทธ์ ดังนี้ 1) การวิเคราะห์สภาพแวดล้อม โดยวิเคราะห์สภาพแวดล้อมทั่วไป การวิเคราะห์ อุตสาหกรรม และการวิเคราะห์การแข่งขัน 2) การวิเคราะห์ SWOT (SWOT Analysis) 3) การ กำหนดนโยบาย (Policy) 4) การกำหนดแผนกลยุทธ์ (Formulation) 5) การนำแผนกลยุทธ์ไป ปฏิบัติ (Implementation) และ 6) การควบคุม (Control)

2.3 การวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อมภายในของสหกรณ์สอดคล้องกับ บุญมี จันทร์วงศ์ (2543 : บทคัดย่อ) ที่กล่าวว่า สหกรณ์ในภาคการเกษตรมีจุดแข็ง คือเป็นองค์กรที่ เป็นแกนนำของสมาชิกที่จะช่วยเหลือกันและกัน มีบุคลากรเป็นคนห้องถิน ได้รับการสนับสนุน จากภาครัฐมากที่สุด เป็นแหล่งเงินทุนที่ไม่ได้รับผลกระทบจากการวิกฤตทางเศรษฐกิจ เป็นสถาบัน ที่มีกฎหมายคุ้มครองเป็นการเฉพาะ และมีการนำเทคโนโลยีสมัยใหม่มาใช้เพิ่มขึ้น ส่วนจุดอ่อน คือ ผู้บริหารและเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ในภาคการเกษตร ยังขาดสภาพความรู้ทางการบริหารและ การตลาด การบริหารสหกรณ์ยังไม่ไปร่วมใส สมาชิกยังขาดความรู้เกี่ยวกับสหกรณ์ และยังขาดการ ติดตามข้อมูลข่าวสารและเทคโนโลยีสมัยใหม่

2.4 ปัญหาและอุปสรรคในการกำหนดนโยบายการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์ใน ขั้นตอนวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อม สมาชิก คณะกรรมการและเจ้าหน้าที่สหกรณ์ ไม่กล้าวิจารณ์ แสดงความคิดเห็นต่อการดำเนินงานและการปฏิบัติงานเกี่ยวกับสหกรณ์แต่ละฝ่าย ในเบื้องต้นจุดอ่อน ได้ อย่างเต็มที่ เมื่อจากเกิดความเกรงใจซึ่งกันและกัน ทำให้ผลการวิเคราะห์ปัจจัยสภาพแวดล้อม ไม่ได้เป็นไปตามสภาวะที่แท้จริง ส่งผลให้กลยุทธ์ที่กำหนดขึ้น ไม่สามารถนำไปพัฒนาให้การ ดำเนินงานของสหกรณ์จริงก้าวหน้าได้อย่างแท้จริง สอดคล้องกับสมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์ (2546 : 17) ที่ได้กล่าวถึงความล้มเหลวในการนำแผนกลยุทธ์ ที่บุคลากรในองค์กรไม่กล้าแสดงทัศนะ ออกมานะ เพราะในการทำแผนกลยุทธ์นั้น ผู้บริหารก็มีส่วนร่วมในการทำด้วย ซึ่งจะทำให้แต่ละคน จำเป็นต้องปิดปาก ผลลัพธ์ คือ ในการทำแผนกลยุทธ์นั้นจะปรากฏจุดแข็งมากกว่าจุดอ่อน และถ้า เป็นจุดอ่อนก็มักไม่กล้าพูดกันอย่างตรงไปตรงมา ผลที่สุดก็คือแทนที่จะได้แผนกลยุทธ์ที่จะแก้ไข จุดอ่อนอันเป็นองค์ประกอบสำคัญสำหรับอธิบายความสำเร็จของธุรกิจกลับกลายเป็นแผนที่ไม่ตรง กับข้อเท็จจริง และในที่สุดการทำแผนกลยุทธ์ก็ไม่สามารถที่จะบรรลุเป้าหมายไปสู่ทิศทางที่กำหนด ได้

2.5 ข้อค้นพบจากการสอบถามและสัมภาษณ์ผู้ที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินงานของสหกรณ์ ได้แก่ ผู้บริหาร (คณะกรรมการ) สมาชิกสหกรณ์ และเจ้าหน้าที่สหกรณ์ รวมถึงจาก การศึกษาผลการดำเนินงานของสหกรณ์ในรอบ 3 ปี พบว่า ปัจจัยที่มีผลในการดำเนินงานของสหกรณ์การเกษตรยังคง จำกัด สามารถสรุปได้ดังนี้

1. ด้านโครงสร้างสหกรณ์ มีความเหมาะสมต่อการบริหารงาน โดยที่สมาชิกจะ เป็นผู้ที่ทำการเลือกคณะกรรมการดำเนินการ คณะกรรมการฯ มีหน้าที่ในการดำเนินการ ให้มีการจัด จ้างผู้จัดการและเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ ซึ่งอำนวยการตัดสินใจสูงสุดอยู่ที่มติที่ประชุมใหญ่ เพื่อให้ ได้มุ่งเน้นติดการประชุมที่เป็นเอกฉันท์ และนำไปใช้ในการดำเนินงานต่อไป

2. ด้านระบบงานและการควบคุมภายใน สหกรณ์มีการแบ่งงาน แบ่งหน้าที่ความ รับผิดชอบที่ชัดเจน มีการจัดเก็บเอกสารและหลักฐานไว้บันทึกไว้ ปฏิบัติตามกฎหมาย ระเบียบ และข้อบังคับของสหกรณ์ จึงส่งผลดีต่อการดำเนินงานของสหกรณ์

3. ด้านเทคโนโลยี/เครื่องมือเครื่องใช้สำนักงาน สหกรณ์มีการส่งเสริมให้มีการนำ เทคโนโลยี และเครื่องเครื่องใช้สำนักงาน ให้เพียงพอต่อการใช้งานของเจ้าหน้าที่สำหรับใช้บริการ สมาชิก ทำให้ผลการดำเนินงานมีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น

4. ด้านเศรษฐกิจ การที่อัตราดอกเบี้ยเงินฝากในระบบเศรษฐกิจลดลง ทำให้มีเงิน ไหลเข้าสู่สหกรณ์มากขึ้น สหกรณ์มีเงินที่จะนำไปใช้เป็นทุนหมุนเวียนในการดำเนินงานเพิ่มขึ้น

5. ด้านสังคม ประเพณีและวัฒนธรรมท้องถิ่นที่อาศัยหลักการร่วมมือช่วยเหลือ และพึ่งพาซึ่งกันและกันของชุมชนชนบทเอื้ออำนวยต่อการดำเนินงานตามอุดมการณ์ หลักการและ วิธีการสหกรณ์ แต่ค่านิยมและพฤติกรรมบริโภค ลินคำฟุ่มเฟือย ทำให้สมาชิกนำเงินกู้ไปใช้ไม่ ถูกต้องตามวัตถุประสงค์การกู้เงิน ก่อให้เกิดหนี้สินเกินตัว เป็นผลให้สหกรณ์ประสบปัญหาด้านหนี้ ค้างชำระ

6. ด้านกฎหมาย กฎหมายสหกรณ์ในปัจจุบันมีการกำหนดวาระการดำรงตำแหน่ง ของคณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์ ทำให้ไม่เกิดอำนาจผูกขาดการบริหารงานของสหกรณ์ มี การถ่วงดุลอำนาจและมีการตรวจสอบการดำเนินงานของสหกรณ์ได้ดียิ่งขึ้น

7. ด้านนโยบายของรัฐ รัฐมีนโยบายในการให้การสนับสนุนและส่งเสริมระบบ สหกรณ์ ไม่ว่าจะเป็นการให้การศึกษาอบรมทั้งสมาชิก คณะกรรมการ เจ้าหน้าที่สหกรณ์ แนะนำ ส่งเสริมการดำเนินงาน การจัดทำบัญชีของสหกรณ์ จึงเป็นผลดีต่อการดำเนินงานของสหกรณ์ แต่นโยบายในการพักชำระหนี้ ทำให้สมาชิกบางส่วนไม่ยอมชำระหนี้สหกรณ์ ตามกำหนด เพราะ รอการช่วยเหลือจากรัฐ ส่งผลให้สหกรณ์มีหนี้ค้างเพิ่มมากขึ้น รวมทั้งการเติบโตของกองทุน หมู่บ้าน ตามนโยบายรัฐ ที่เป็นคู่แข่งในการดำเนินงานของสหกรณ์

8. ค้านสมาชิก ยังไม่มีความรู้ความเข้าใจในบทบาทหน้าที่ของตนเองเท่าที่ควร มีการใช้บริการธุรกิจของสหกรณ์น้อย และยังไม่มีความเข้าใจในบทบาทหน้าที่ในการบริหารงานของคณะกรรมการ ทำให้เป็นอุปสรรคต่อการพัฒนาสหกรณ์

9. ด้านคณะกรรมการ ในฐานะผู้บริหารสหกรณ์ มีความเข้าใจในหลักการอุดมการณ์ และมีความพึงพอใจในสหกรณ์อย่างมาก แต่ยังไม่เข้าใจในระเบียบ ข้อบังคับ และกฎหมายของสหกรณ์ ขาดความรู้ทักษะในการบริหารจัดการธุรกิจของสหกรณ์ ทำให้การพัฒนาด้านการบริหารสหกรณ์เป็นไปได้ช้า

10. ด้านเจ้าหน้าที่สหกรณ์ มีความพึงพอใจในตำแหน่งหน้าที่ของตนเอง และพอใจในบทบาทการปฏิบัติงานของคณะกรรมการ แต่ยังขาดความรู้ ทักษะ ประสบการณ์ด้านการจัดการพัฒนาธุรกิจ การตลาด การทำงานเชิงรุก ทำให้การเดินทางด้านธุรกิจอยู่ในเกณฑ์ต่ำ

11. ด้านพันธมิตรทางธุรกิจ สหกรณ์มีพันธมิตรทางธุรกิจทั้งที่เป็นสหกรณ์และบริษัทร้านค้าเอกชน ทำให้ธุรกิจของสหกรณ์มีแนวโน้มที่จะเดินทางเพิ่มขึ้น

12. ด้านคู่แข่งทางธุรกิจ ได้แก่ พ่อค้าเอกชน บิ๊นน้ำมันเอกชน ทำให้สหกรณ์ต้องเพิ่มศักยภาพในด้านการบริหารจัดการ เพื่อให้สามารถแข่งกับคู่แข่งได้

3. ข้อเสนอแนะ

3.1 สำหรับเจ้าหน้าที่ส่งเสริมสหกรณ์ ควรศึกษาแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์เพื่อประโยชน์สำหรับติดตามผลการดำเนินงานของสหกรณ์ว่าเป็นไปตามแผนกลยุทธ์หรือไม่ หากมีปัญหาอุปสรรคในการปฏิบัติตามแผนการแนะนำให้สหกรณ์ ปรับปรุงแผนกลยุทธ์ เพื่อให้สามารถปฏิบัติได้ตามวัตถุประสงค์ หรือหากสหกรณ์มิได้ดำเนินงานตามแผนกลยุทธ์ ควรแนะนำให้สหกรณ์ปฏิบัติตามแผนกลยุทธ์ที่กำหนดไว้

3.2 สำหรับหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง

1) ควรจัดทำคู่มือ ในการแนะนำการใช้แผนกลยุทธ์แก่สหกรณ์ เนื่องจากปัจจุบันหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง เพียงแต่แนะนำการจัดทำแผนกลยุทธ์ แต่ไม่ได้แนะนำการใช้แผนกลยุทธ์

2) ควรมีจัดประชุมสหกรณ์ที่จัดทำแผนกลยุทธ์แล้ว เพื่อแลกเปลี่ยนแนวคิด และทบทวนแผนกลยุทธ์ของแต่ละสหกรณ์

3) ควรมีการศึกษาเพื่อพัฒนากระบวนการจัดทำแผนกลยุทธ์ให้เหมาะสมกับสหกรณ์แต่ละประเภท

3.3 สำหรับสหกรณ์การเกษตรรายยื่น จำกัด

- 1) สหกรณ์ควรเสริมสร้างให้สมาชิก คณะกรรมการดำเนินการ รวมถึงเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์ ให้มีความรู้ความเข้าใจในแนวทางการบริหารงาน การดำเนินธุรกิจในรูปแบบสหกรณ์ รวมถึงบทบาทหน้าที่ของตนเอง เพื่อสนับสนุนการดำเนินงานของสหกรณ์ให้จริงก้าวหน้าต่อไป
- 2) สหกรณ์ควรนำแผนกลยุทธ์ที่จัดทำขึ้น มาดำเนินการอย่างต่อเนื่องและ ทบทวนปัจจัยแวดล้อมและกลยุทธ์อยู่เสมอ เพื่อปรับเปลี่ยนให้เหมาะสมกับสถานการณ์ หาก กลยุทธ์ใดไม่เหมาะสมควรปรับเปลี่ยนให้เหมาะสม ควรให้มีการกำหนดวัตถุประสงค์ เป้าหมาย และตัวชี้วัดที่ชัดเจน เพื่อผู้ปฏิบัติจะได้ปฏิบัติงานได้ถูกต้อง และถ้ากลยุทธ์ไม่สามารถดำเนินการได้ ควรเลิกดำเนินการ หากกลยุทธ์ใดดำเนินการแล้วได้ผล ควรดำเนินการและมีการติดตามประเมินผล อย่างต่อเนื่อง
- 3) สหกรณ์จะต้องมีการปลูกฝังให้เจ้าหน้าที่และสมาชิก มีความศรัทธาใน ระบบสหกรณ์ สร้างความรู้สึกเป็นเจ้าของสหกรณ์แก่สมาชิก เพื่อให้เกิดความร่วมมือร่วมใจในการ พัฒนาสหกรณ์ให้จริงรุ่งเรืองตลอดไป
- 4) สหกรณ์ควรให้ความสำคัญด้านการระดมทุนภายนอก ซึ่งได้แก่ทุนเรือน หุ้นเงินรับฝาก เงินสำรอง และทุนสะสมอื่น เพื่อสร้างความเข้มแข็ง ที่ยั่งยืนด้านเงินทุนของ สหกรณ์
- 5) สหกรณ์ควรมีการติดตามตรวจสอบการใช้เงินกู้ของสมาชิกให้เป็นไป ตามวัตถุประสงค์ของการกู้ เพื่อลดปัญหาการชำระบหนี้ไม่เป็นตามกำหนด หากสมาชิกใช้เงินกู้ไม่ เป็นไปตามวัตถุประสงค์ของการกู้ สหกรณ์ควรมีมาตรการในการลงโทษ เพื่อไม่ให้สมาชิกนำเงินกู้ไป ใช้ผิดวัตถุประสงค์อีก สหกรณ์ต้องมีแผนในการเร่งรัดติดตามหนี้ เพื่อกระตุ้นให้สมาชิกชำระหนี้ได้ตามกำหนด และมีการติดตามประเมินผลการเร่งรัดหนี้อย่างจริงจังและต่อเนื่อง เพื่อจะได้ ปรับปรุงวิธีการในการเร่งรัดให้เหมาะสมและได้ผลยิ่งขึ้น
- 6) สหกรณ์ต้องมีการประชาสัมพันธ์การรวมผลิตผล(ข้าวเปลือก) อย่าง จริงจังและต่อเนื่อง โดยต้องมีการกำหนดกลยุทธ์ทางการตลาดที่ชัดเจน ทั้งมีการใช้กลยุทธ์ ส่วนผสมการตลาด การสร้างตราสินค้าและการบริหารงานลูกค้าสัมพันธ์ เพื่อให้เข้าถึงสมาชิกและ เกษตรกรทั่วไป ให้นำข้าวเปลือกมาขายให้กับสหกรณ์ ให้มีปริมาณเพิ่มขึ้น โดยจะต้องมีรายได้ให้ คุ้มค่าใช้จ่ายเฉพาะธุรกิจที่เกิดขึ้น ซึ่งจะทำให้สหกรณ์มีผลกำไรในการดำเนินธุรกิจรวม ผลิตผลต่อไป

7) สหกรณ์ควรจัดให้มีการสนับสนุนการทำอาชีพเสริมแก่สมาชิก และมีการวางแผนด้านการตลาดเป็นอย่างดี เพื่อสร้างรายได้เพิ่มให้แก่สมาชิก เช่น การเลี้ยงสัตว์ การปลูกพืช นอกฤดู การทำหัตถกรรม เป็นต้น

8) สหกรณ์จะต้องมีการขยายการดำเนินธุรกิจให้มากขึ้น เพื่อตอบสนองความต้องการของสหกรณ์ และเป็นการสร้างรายได้เพิ่มให้กับสหกรณ์ด้วย

3.4 สำหรับสหกรณ์การเกษตรอัน ๆ

1) สหกรณ์ควรมีการจัดทำแผนกลยุทธ์ เพื่อใช้เป็นแนวทางในการดำเนินงานของสหกรณ์ ให้สอดคล้องกับสภาวะแวดล้อมและสถานการณ์ที่เป็นอยู่ในปัจจุบัน

2) ก่อนจัดทำแผนกลยุทธ์ สหกรณ์ควรให้ความรู้แก่บุคลากรในองค์กรให้เข้าใจถึงความสำคัญของแผนกลยุทธ์ ตลอดจนกระบวนการ การจัดทำแผนกลยุทธ์ เพื่อให้ได้แผนกลยุทธ์ ที่ดีและเหมาะสมกับสหกรณ์

3) ใน การจัดทำแผนกลยุทธ์ สหกรณ์ควรมีการซึ่งผู้เข้าร่วมในการวิเคราะห์ ปัจจัยสภาพแวดล้อมทั้งภายในและภายนอกองค์กร ให้แสดงความคิดเห็นอย่างเต็มที่ เพื่อสหกรณ์ จะได้ทราบถึงจุดแข็ง จุดอ่อน โอกาสและอุปสรรค ของสหกรณ์อย่างแท้จริง เมื่อนำไปเป็นเครื่องมือในการกำหนดกลยุทธ์ จะทำให้สามารถแก้ไขได้ถูกต้องและเหมาะสมต่อการดำเนินงาน ซึ่งจะส่งผลให้สหกรณ์ประสบความสำเร็จในการดำเนินงาน

4) สหกรณ์ควรมีการนำแผนกลยุทธ์ไปใช้อย่างจริงจัง มีการทบทวนและประเมินกลยุทธ์อย่างสม่ำเสมอ เพื่อประโยชน์ในการปรับเปลี่ยนกลยุทธ์ให้เหมาะสมทันต่อสถานการณ์ ซึ่งจะทำให้บรรลุตามวัตถุประสงค์ที่กำหนด และต้องมีเครื่องมือทางด้านการจัดการที่ช่วยในการนำกลยุทธ์ไปสู่การปฏิบัติ เช่น Balanced Scorecard (BSC) โดยจะคุณมูลของ 4 ด้าน คือ 1. ด้านการเงิน โดยจะคุณการเพิ่มขึ้นของรายได้ 2. ด้านสมาชิก โดยจะคุณด้านความจงรักภักดีต่อสินค้าและบริการ ความพึงพอใจของสมาชิก 3. ด้านกระบวนการภายในสหกรณ์ โดยจะคุณด้านประสิทธิภาพและระบบการบริหารของสหกรณ์ 4. ด้านการเดิน โตรและการเรียนรู้ของสหกรณ์ โดยจะคุณด้านการพัฒนาสหกรณ์ ระยะยาว การฝึกอบรมพนักงาน การนำสหกรณ์ไปสู่การเป็นองค์กรแห่งการเรียนรู้

5) สหกรณ์ควรให้ความสำคัญในการมีส่วนร่วมของสมาชิก ตลอดจนการสร้างความเข้มแข็งทางด้านเศรษฐกิจแก่สมาชิก อันจะส่งผลดีต่อการดำเนินงานของสหกรณ์

3.5 ข้อเสนอแนะในการศึกษารังต่อไป

เพื่อให้การบริหารเชิงกลยุทธ์ตามแผนกลยุทธ์ของสหกรณ์ เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพและบรรลุวัตถุประสงค์ที่ตั้งไว้ ผู้ศึกษามีข้อเสนอแนะสำหรับผู้สนใจศึกษาเกี่ยวกับการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์ ดังนี้

- 1) การศึกษาเปรียบเทียบผลการดำเนินงานของสหกรณ์ ก่อนและหลังการดำเนินงานตามแผนกลยุทธ์ เพื่อให้เห็นข้อแตกต่างของผลการดำเนินงานของสหกรณ์
- 2) การศึกษาการบริหารเชิงกลยุทธ์ของหลายๆ สหกรณ์เพื่อนำผลการศึกษามาเปรียบเทียบกัน อันจะเป็นประโยชน์ในการปรับปรุงกลยุทธ์ให้เหมาะสมกับสหกรณ์อื่น ๆ

บรรณาธิการ

บรรณานุกรม

กรมส่งเสริมสหกรณ์ (2546) การสหกรณ์ในประเทศไทย กรุงเทพมหานคร โรงพิมพ์ชุมนุม
สหกรณ์การเกษตรแห่งประเทศไทย จำกัด

กรมส่งเสริมสหกรณ์ (2550) การสหกรณ์ในประเทศไทย กรุงเทพมหานคร โรงพิมพ์ชุมนุม
สหกรณ์การเกษตรแห่งประเทศไทย จำกัด

คณะกรรมการพัฒนาการสหกรณ์แห่งชาติ (2550) แผนพัฒนาการสหกรณ์ฉบับที่ 2
(พ.ศ. 2550–2554)

ฐานทิพย์ ภัตราวาท (2546) เอกสารประกอบการบรรยายจัดทำแผนกลยุทธ์สหกรณ์
กรุงเทพมหานคร กรมส่งเสริมสหกรณ์

เชาว์ ใจกลาง (2548) “แนวคิดการจัดทำแผนกลยุทธ์ (แนวคิดเชิงกลยุทธ์)” ในประมูลสาธารณะ
วิชา การบริหารธุรกิจสหกรณ์เชิงกลยุทธ์ หน่วยที่ 3 หน้า 3-8, 3-9, 3-10 นนทบุรี

มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมธิราช บัณฑิตศึกษา สาขาวิชส่งเสริมการเกษตรและสหกรณ์
ไตรค่า แจ้งเจ้มญาณ (2540) “ความคิดเห็นและการมีส่วนร่วมในธุรกิจของสมาชิกสหกรณ์”
การเกษตรอีกน้ำใจจริง จำกัด ที่อาศัยนักเดินทางในการดำเนินงานของสหกรณ์”
กรมส่งเสริมสหกรณ์

ชนิต จันทร์ประทีป (2543) “การศึกษาการดำเนินงานของสหกรณ์กองทุนสวัสดิภาพบ้านเชาด
จำกัด” กรุงเทพมหานคร สำนักพิมพ์แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

บุญมี จันทรงศรี (2543) ยุทธศาสตร์การพัฒนาสหกรณ์ในภาคเกษตร กรุงเทพมหานคร
โรงพิมพ์ชุมนุมสหกรณ์การเกษตรแห่งประเทศไทย จำกัด

ปัทมา สอนอาษา (2548) “ปัจจัยที่มีผลต่อความสำเร็จในการบริหารเชิงกลยุทธ์ของสหกรณ์
การเกษตรนิคมสร้างตนเองลำตากอง จำกัด จังหวัดนราธิวาส ประจำปี 2547”

วิทยานิพนธ์ปริญญาวิทยาศาสตร์รัฐมนตรีมหาบัณฑิต สาขาวิชาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยขอนแก่น

พักรธ์ พงษ์ วัฒนสินธ์, พสุ เดชะวนิพร (2542) การจัดการเชิงกลยุทธ์และนโยบายธุรกิจ
พิมพ์ครั้งที่ 2 กรุงเทพมหานคร โรงพิมพ์จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

สมชาย ภาคภูมิ วิวัฒน์ (2546) การบริหารเชิงกลยุทธ์ พิมพ์ครั้งที่ 11 กรุงเทพมหานคร โรงพิมพ์
บริษัท ออมรินทร์พรินติ้งแอนด์พับลิชชิ่ง จำกัด (มหาชน)

สมภพ ตดิยะภรณ์ (2544) “การศึกษาระบบการดำเนินงานของสหกรณ์กองทุนสวัสดิภาพหมู่บ้าน
จำกัด” กรุงเทพมหานคร กรมส่งเสริม

สุวิมล ตั้งประเสริฐ (2542) องค์การและการจัดการ คณะวิทยาการจัดการ สถาบันราชภัฏ
นครราชสีมา

อัสสานิ ระเด่นอาหมัด (2543) “การวิเคราะห์ผลการดำเนินงานของสหกรณ์ออมทรัพย์อิสลาม
ปีตานี จำกัด” กรุงเทพมหานคร กรมส่งเสริมสหกรณ์

http://web2.cpd.go.th_mis/coop_type.htm “สารสนเทศสำหรับผู้บริหาร (MIS)” ที่นับคืนวันที่ 17
มกราคม 2551

ภาคผนวก

ภาคผนวก ก

ตัวอย่างเครื่องมือในการศึกษา

แบบสอบถาม (คณะกรรมการดำเนินการ)

**คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย / ลงในช่องว่างที่ตรงกับความคิดเห็นของท่านมากที่สุดเพียงช่องเดียว
(ข้อมูลใช้ประเมินความพึงพอใจสหกรณ์การเกษตรพะยืน จำกัด)**

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็นด้วย	ไม่แนใจ	ไม่เห็นด้วย
1. ในฐานะที่ท่านเป็นผู้บริหารของสหกรณ์ท่านกล้า รับประกันว่าสหกรณ์มีความมั่นคง โปร่งใสและตรวจสอบ ได้เสมอ			
2. เป้าหมายที่ใช้ในการดำเนินงานที่สำคัญของสหกรณ์คือ ยกระดับความเป็นอยู่ของสมาชิก			
3. คณะกรรมการมีบทบาทหน้าที่สำคัญอย่างยิ่งต่อ ความสำเร็จในการดำเนินงานของสหกรณ์			
4. ท่านพอใจในความรู้ความสามารถของผู้จัดการคน ปัจจุบัน			
5. ระเบียบสหกรณ์เป็นเครื่องมือกำกับดูแลการปฏิบัติงาน ของผู้จัดการ ซึ่งคณะกรรมการดำเนินการใช้เพื่อให้ เป็นไปตามข้อบังคับและนโยบาย			
6. คณะกรรมการสหกรณ์ควรรู้และเข้าใจเรื่องกฎหมาย สหกรณ์อย่างถ่องแท้			
7. หากผู้จัดการเสนอโครงการที่เป็นประโยชน์ต่อสมาชิก แม้จะต้องร่วมกันรับผิดชอบในฐานะคณะกรรมการ ดำเนินการท่านจะให้การสนับสนุน			
8. ท่านต้องการเข้ารับการฝึกอบรมทุกๆ ปีอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง			
9. หากคณะกรรมการดำเนินการไม่มีศักยภาพมากเพียงพอ ก็ จะกล้ายื่นอุปสรรคสำคัญต่อความสำเร็จของสหกรณ์			
10. แม้ว่าสหกรณ์จะต้องรับภาระค่าใช้จ่ายเพื่อผลประโยชน์ ของสมาชิก ท่านยินดีให้การสนับสนุน			

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็นด้วย	ไม่แนใจ	ไม่เห็นด้วย
11. การกำหนดวาระการดำเนินการตามกำหนดการ ดำเนินการไม่เกิน 2 วาระติดต่อกันนั้นก่อให้เกิดผลเสีย ^{มากกว่าผลดี}			
12. ท่านไม่ค่อยได้มีส่วนร่วมในการแสดงความคิดเห็นในที่ประชุมคณะกรรมการดำเนินการ			
13. สหกรณ์จะปรับปรุงเรื่องบริการเงินกู้ให้ดีกว่าที่เป็นอยู่			
14. ท่านยังไม่ค่อยเข้าใจเรื่องสถานการณ์ด้านการเงินของสหกรณ์			
15. กรรมการไม่จำเป็นต้องรู้ทุกเรื่อง การดำเนินธุรกิจเป็นเรื่องของฝ่ายจัดการ			
16. การตัดสินใจด้านการเงินของคณะกรรมการหากมิได้ผ่านความเห็นชอบจากที่ประชุมใหญ่หรือมิได้รับอนุญาตให้ดำเนินการหากเกิดความเสียหายคณะกรรมการไม่ควรจะต้องเป็นฝ่ายรับผิดชอบ เพราะทำเพื่อประโยชน์ของสหกรณ์			
17. การจ่ายเงินปันผลแก่สมาชิกสำคัญมากกว่าจัดสวัสดิการ เพราะสมาชิกจะได้นำเงินไปใช้จ่ายตามความจำเป็น			
18. สหกรณ์คงช่วยเหลือสมาชิกไม่ได้มากเท่าไร เพราะไม่รู้ความต้องการของสมาชิก			
19. คณะกรรมการดำเนินการของสหกรณ์ยังไม่ค่อยมีบทบาทในการบริหารจัดการสหกรณ์เท่าที่ควร			
20. ถ้าไม่มีเจ้าหน้าที่ส่งเสริมสหกรณ์ สหกรณ์ไม่สามารถบริหารจัดการงานสหกรณ์ได้อย่างมีประสิทธิภาพ			

ปัญหา อุปสรรค และข้อเสนอแนะ

1. ขอให้ท่านระบุปัญหา หรืออุปสรรคขึ้นจากการปฏิบัติตามแผนงาน โครงการของสหกรณ์

2. ข้อเสนอแนะอื่นๆ

แบบสอบถาม (สำหรับเจ้าหน้าที่สหกรณ์)

**คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย / ลงในช่องว่างที่ตรงกับความคิดเห็นของท่านมากที่สุดเพียงช่องเดียว
(ข้อมูลใช้ประเมินความพึงพอใจสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด)**

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่อไปนี้	เห็นด้วย	ไม่เห็นใจ	ไม่เห็นด้วย
1. ท่านพอใจในงานที่รับผิดชอบอยู่ปัจจุบันแล้ว			
2. เจ้าหน้าที่สหกรณ์มีความสามัคคี มีความเป็นอันหนึ่งอันเดียวกัน			
3. ท่านภูมิใจในการเป็นเจ้าหน้าที่สหกรณ์ในปัจจุบันและไม่คิดจะเปลี่ยนอาชีพไปทำอย่างอื่น			
4. ผู้จัดการมีความรู้ความสามารถในการให้คำแนะนำการปฏิบัติงานแก่ท่านได้เป็นอย่างดี			
5. อุปกรณ์เครื่องใช้สำนักงานที่เพียงพอแล้ว			
6. ท่านพอใจกับเงินเดือน / ค่าตอบแทนที่ได้รับในปัจจุบัน			
7. ในฐานะเจ้าหน้าที่สหกรณ์ท่านกล้ารับประคันว่าการทำงานของสหกรณ์เป็นไปอย่างโปร่งใส			
8. ท่านพอใจบทบาทและการปฏิบัติตัวของคณะกรรมการดำเนินการที่เป็นอยู่ในปัจจุบัน เพราะทำให้ฝ่ายจัดการทำงานได้อย่างคล่องตัวและเป็นไปอย่างราบรื่น			
9. การพิจารณาความคิดความชอบในปีที่ผ่านมา มีความยุติธรรมเป็นที่น่าพอใจ			
10. สหกรณ์เป็นสถาบันที่เป็นที่พึ่งสำคัญสำหรับสมาชิก สหกรณ์ หากไม่มีสหกรณ์สมาชิกจะต้องเดือดร้อนอย่างแย่นอน			

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็นด้วย	ไม่แนใจ	ไม่เห็นด้วย
11. หัวหน้าฝ่ายยังไม่ค่อยมีบทบาทเรื่องการสั่งงานแก่ผู้ใต้บังคับบัญชา มักต้องเพ่งความคิดเห็นของผู้จัดการเสมอ			
12. กรรมการไม่ค่อยได้มีส่วนร่วมในการบริหารงานของสหกรณ์			
13. หากไม่มีเจ้าหน้าที่ของรัฐให้ความช่วยเหลือสหกรณ์คงไม่ก้าวหน้าเท่าที่เป็นอยู่อย่างในปัจจุบัน			
14. ระบบงานที่เป็นอยู่ในปัจจุบันยังต้องปรับปรุงเพื่อจะสามารถให้บริการสมาชิกได้ดีกว่านี้			
15. งานที่เป็นนโยบายของกรมส่งเสริมสหกรณ์ที่ส่งผ่านมาขึ้นสหกรณ์เป็นปัญหาในทางปฏิบัติจนบางครั้งไม่อยากรับนโยบาย			
16. นโยบายที่น่ารู้สึกห้อใจในการทำงานจนอยากรถูก			
17. สหกรณ์ไม่ค่อยให้การสนับสนุนเรื่องการศึกษาอบรมแก่เจ้าหน้าที่ เท่าที่ควร			
18. สหกรณ์ควรหาวิธีการให้การส่งเสริมสนับสนุนาเชิงแก่สมาชิกให้น่ากกว่าที่เป็นอยู่			
19. หากมีโอกาสเดือกงานในอาชีพอื่นได้ ท่านคงต้องพิจารณา เพราะตำแหน่งเจ้าหน้าที่สหกรณ์ไม่ค่อยก้าวหน้า เมื่อนอาชีพอื่น			
20. ท่านยังอยากรู้มีเจ้าหน้าที่ของรัฐมาอยให้ความช่วยเหลือสนับสนุนเมื่อก่อน			

ปัญหา อุปสรรค และข้อเสนอแนะ

1. ขอให้ท่านระบุปัญหา หรืออุปสรรคขึ้นจากการปฏิบัติตามแผนงาน โครงการของสหกรณ์

2. ข้อเสนอแนะอื่นๆ

แบบสอบถาม (สำหรับสมาชิกสหกรณ์)

**คำชี้แจง โปรดทำเครื่องหมาย / ลงในช่องว่างที่ตรงกับความคิดเห็นของท่านมากที่สุดเพียงช่องเดียว
(ข้อมูลใช้ประเมินความพึงพอใจสหกรณ์การเกษตรระยะนี้ จำกัด)**

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็นด้วย	ไม่เห็นใจ	ไม่เห็นด้วย
1. ท่านเชื่อว่าสหกรณ์สามารถแก้ไขปัญหาทางเศรษฐกิจของท่านได้			
2. สหกรณ์มีส่วนในการช่วยเหลือ ส่งเสริมและสนับสนุนการประกอบอาชีพของท่าน			
3. ท่านมีสิทธิในการแสดงความคิดเห็นต่อการดำเนินงานของสหกรณ์ และเป็นผู้กำหนดว่าใจจะมาเป็นผู้บริหารงานสหกรณ์แทนท่าน			
4. ในระยะเวลาที่ผ่านมาสหกรณ์มีผลการดำเนินงานที่ดีเป็นที่น่าพอใจสำหรับท่าน และท่านรู้สึกมั่นใจต่อการดำเนินงานของสหกรณ์			
5. เมื่อท่านประสบปัญหา (เช่น กัยธรรมชาติ คนชรา เจ็บป่วย ตาย อื่นๆ) ท่านจะนึกถึงสหกรณ์เสมอ			
6. ท่านมีความพอใจในการได้รับส่วนแบ่งเงินปันผลเงินเฉลี่ยคืนจากการทำธุรกิจกับสหกรณ์			
7. เมื่อท่านต้องการซื้อปัจจัยในการผลิตท่านจะคิดถึงสหกรณ์เป็นแห่งแรก			
8. สหกรณ์มีการให้บริการที่สะดวกรวดเร็ว			
9. ท่านคิดว่าพนักงานให้บริการสมาชิกทุกเท่าเทียมกัน			
10. ท่านได้รับข้อมูลข่าวสารความเคลื่อนไหวในการให้บริการของสหกรณ์อย่างสม่ำเสมอ			

ประเด็นความพึงพอใจในด้านต่างๆ	เห็นด้วย	ไม่เห็นใจ	ไม่เห็นด้วย
11. สหกรณ์ได้มีโอกาสสมิส่วนร่วมในกิจกรรมต่างๆ ร่วมกับห้องคืนอยู่เสมอ			
12. สินค้าที่สหกรณ์นำมาจำหน่ายไม่ตรงกับความต้องการของท่าน			
13. บ่อຍครั้งที่ท่านรู้สึกยุ่งยาก และลำบากใจที่ต้องมาติดต่องานกับสหกรณ์			
14. บ่อຍครั้งที่ท่านนำผลผลิตไปขายให้กับพ่อค้าในห้องคืนไม่อยากนำมายาบกับสหกรณ์ เพราะกลัวจะโคนหักชำระหนี้			
15. ท่านคิดว่า програмเป็นกรรมการสหกรณ์ก็ไม่มีผลกระทบต่อตัวท่านซึ่งเป็นสมาชิก			
16. ท่านสมัครเข้ามาเป็นสมาชิกของสหกรณ์เพื่อจะได้มีสิทธิในการกู้เงินมากกว่าต้องการร่วมทุนเพื่อช่วยเหลือระหว่างสมาชิกด้วยกันเอง			
17. บางครั้งท่านก็อยากรับสนับสนุนธุรกิจของสหกรณ์แต่ก็ไม่สะดวกที่จะมาที่สหกรณ์			
18. ท่านคิดว่าสหกรณ์น่าจะมีการให้การศึกษาอบรมสมาชิกมากกว่านี้			
19. ท่านไม่รู้ว่าสหกรณ์มีสวัสดิการเพื่อช่วยเหลือสมาชิกเมื่อสมาชิกประสบปัญหาต่างๆ			
20. ท่านคิดว่าสหกรณ์จะดำเนินงานได้ประสบผลสำเร็จหรือไม่อยู่ที่กรรมการและพนักงาน ท่านไม่มีส่วนเกี่ยวข้อง			

ปัญหา อุปสรรค และข้อเสนอแนะ

3. ขอให้ท่านระบุปัญหา หรืออุปสรรคขึ้นจากการปฏิบัติตามแผนงาน โครงการของสหกรณ์

4. ข้อเสนอแนะอื่นๆ

ตารางภาคผนวกที่ 1 งบดุลของสหกรณ์การเงินครพะยืน จำกัด ณ วันที่ 31 มีนาคม 2548, 2549
และ 2550

		<u>ปี 2548</u>	<u>ปี 2549</u>	<u>ปี 2550</u>
		<u>บาท</u>	<u>บาท</u>	<u>บาท</u>
สินทรัพย์				
สินทรัพย์หมุนเวียน				
เงินสดและเงินฝากธนาคาร	10,044,990.18	9,329,259.00	6,818,295.64	
เงินฝาก ชสก.ของแก่น จำกัด	83,688.15	88,298.97	2,087.99	
เงินส่งชำระหนี้ระหว่างทาง	0.00	0.00	11,854.89	
เงินให้กู้ยืมระยะสั้น - สุทธิ	0.00	26,079,586.80	29,780,658.03	
ลูกหนี้ระยะสั้น - สุทธิ	24,730,394.33	259,620.78	207,833.00	
คงเบี้ยเงินให้ค้างรับ - สุทธิ	3,686,570.94	2,395,795.96	2,361,886.19	
สินค้าคงเหลือ	257,318.40	437,486.12	446,593.34	
นำมันเชื้อเพลิงขาคบัญชี	5,976.76	8,811.75	4,179.42	
<u>หัก ค่าเผื่อสินค้าขาดบัญชี</u>	<u>5,976.76</u>	<u>8,811.75</u>	<u>4,179.42</u>	
	0.00	0.00	0.00	
วัสดุคงเหลือ	90,221.00	0.00	0.00	
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	<u>342,336.78</u>	<u>701,986.73</u>	<u>614,000.52</u>	
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	<u>39,235,519.78</u>	<u>39,292,034.36</u>	<u>40,243,209.60</u>	
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน				
เงินลงทุนระยะยาว	96,800.00	97,800.00	87,000.00	
เงินให้กู้ยืมระยะยาว	0.00	9,543,471.07	8,943,316.75	
ลูกหนี้ระยะยาว - สุทธิ	11,582,781.66	449,149.60	430,245.00	
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ - สุทธิ	4,936,438.24	5,174,819.24	4,755,349.86	
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	<u>11,345.00</u>	<u>23,045.00</u>	<u>18,855.00</u>	
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	<u>0.00</u>	<u>15,288,284.91</u>	<u>14,234,766.61</u>	
รวมสินทรัพย์	<u>55,862,884.68</u>	<u>54,580,319.27</u>	<u>54,477,976.21</u>	

	<u>ปี 2548</u>	<u>ปี 2549</u>	<u>ปี 2550</u>
	<u>บาท</u>	<u>บาท</u>	<u>บาท</u>
หนี้สินและทุนของสหกรณ์			
หนี้สินหมุนเวียน			
เงินกู้ยืมระยะสั้น	15,244,917.23	11,921,609.48	14,894,959.48
ส่วนของหนี้สินไม่หมุนเวียนลึกลงกำหนดชำระภายใน 1 ปี	140,600.00	140,600.00	140,600.00
เงินรับฝาก	16,668,736.54	18,689,787.58	14,901,919.77
ค่าบำรุงสันนิบาตสหกรณ์แห่งประเทศไทยค้างจ่าย	18,672.00	28,672.00	38,672.00
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	129,105.77	173,488.57	206,611.40
รวมหนี้สินหมุนเวียน	32,202,031.54	30,954,157.63	30,182,762.65
หนี้สินไม่หมุนเวียน			
เงินกู้ยืมระยะยาว	2,042,600.00	1,902,000.00	1,761,400.00
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	707,048.68	879,259.68	1,062,952.68
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน	0.00	2,781,259.68	2,824,352.68
รวมหนี้สิน	34,951,680.22	33,735,417.31	33,007,115.33
ทุนของสหกรณ์			
ทุนเรือนหุ้น (มูลค่าหุ้นละ 10.00 บาท)			
หุ้นที่ชำระเต็มมูลค่าแล้ว	12,386,540.00	12,285,330.00	12,834,580.00
ทุนสำรอง	6,353,405.49	6,446,729.66	6,513,195.17
ทุนสะสมตามข้อบังคับ ระบุเบี้ยบและอื่นๆ	1,231,806.38	1,448,896.38	1,480,716.38
กำไร (ขาดทุน) จากเงินลงทุนที่ซื้อไม่เกิดขึ้น	24,800.00	25,800.00	15,000.00
กำไรสุทธิประจำปี	<u>914,652.59</u>	<u>638,145.92</u>	<u>627,369.33</u>
รวมทุนของสหกรณ์	<u>20,911,204.46</u>	<u>20,844,901.96</u>	<u>1,470,860.88</u>
รวมหนี้สินและทุนของสหกรณ์	<u>55,862,884.68</u>	<u>54,580,319.27</u>	<u>4,477,976.21</u>

ที่มา: รายงานประจำปี

ตารางภาคผนวกที่ 2 งบกำไรขาดทุนสหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด สำหรับปีสิ้นสุดวันที่
31 มีนาคม 2548 , 2549 และ 2550

	ปี 2548		ปี 2549		ปี 2550	
	บาท	%	บาท	%	บาท	%
ขายบริการ	12,652,345.13	100	12,453,178.66	100	15,322,068.28	100
หัก ต้นทุนขาย/บริการ (งบต้นทุนขาย/บริการ)	9,961,251.00	78.73	9,530,001.49	76.53	12,307,043.85	80.32
กำไรขั้นต้น	2,691,094.13	21.27	2,923,177.17	23.47	3,015,024.43	19.68
<u>นวาก รายได้เฉพาะธุรกิจ</u>	482,509.34	3.81	460,663.91	3.70	437,390.68	2.85
รวม	3,173,603.47	25.08	3,383,841.08	27.17	3,452,415.11	22.53
หัก ค่าใช้จ่ายเฉพาะธุรกิจ	674,986.23	5.33	975,678.61	7.83	1,092,981.87	7.13
กำไรเฉพาะธุรกิจ	2,498,617.24	19.75	2,408,162.47	19.34	2,359,433.24	15.40
<u>นวาก รายได้อื่น</u>	52,657.51	0.42	55,576.84	0.45	64,384.79	0.42
รวม	2,551,274.75	20.17	2,463,739.31	19.79	2,423,818.03	15.82
หัก ค่าใช้จ่ายดำเนินงาน	1,636,622.16	12.94	1,825,593.39	14.66	1,796,448.70	11.72
กำไรสุทธิ	914,652.59	7.23	638,145.92	5.13	627,336.33	4.10

ที่มา: รายงานประจำปี

ตารางภาคผนวกที่ 3 รายละเอียดกำไร (ขาดทุน) เฉพาะธุรกิจสินเชื่อของสหกรณ์การเกษตร
ประจำปีงบประมาณปีบัญชีสิ้นสุด 31 มีนาคม 2548 - 2550

	ปี 2548		ปี 2549		ปี 2550	
	บาท	%	บาท	%	บาท	%
คงเหลือรับจากเงินให้กู้ - รับจริง	1,344,869.02	44.14	1,741,694.01	55.00	1,873,813.19	55.97
- ค้างรับ	927,337.45	30.43	849,501.72	26.33	981,017.36	29.30
คงเหลือรับเงินกู้ปรับปรุงโครงสร้างหนี้ - รับจริง	495,347.40	16.26	355,019.39	11.21	354,251.41	10.58
- ค้างรับ	52,800.59	1.73	220,499.29	6.96	138,824.59	4.15
คงเหลือเชขาดจากวัสดุคง - ค้างรับ	226,719.83	7.44	0.00	0.00	0.00	0.00
รวม	3,047,074.29	100	3,166,714.41	100	3,347,906.55	100
หักต้นทุนบริการ	765,597.25	25.13	671,362.25	21.20	733,750.00	21.92
กำไรขั้นต้น	2,281,477.04	74.87	2,495,352.16	78.80	2,614,156.55	78.08
น้ำก รายได้เฉพาะธุรกิจ						
- รายได้เฉพาะธุรกิจสินเชื่อ	98.40	00.00	2,721.17	0.09	667.75	0.02
- รับคืนค่าใช้จ่ายค่าดำเนินคดี	20,394.23	0.67	6,129.35	0.19	0.00	0.00
- รายได้ลูกหนี้ค่าดำเนินคดี	2,700.70	0.09	8,273.57	0.26	20,199.47	0.60
- รายได้ค่าปรับลูกหนี้เงินกู้	373,73.60	12.27	364,065.58	11.50	359,557.46	10.74
รวมรายได้เฉพาะธุรกิจ	396,929.34	13.03	392,293.91	12.39	380,710.68	11.37
หักค่าใช้จ่ายเฉพาะธุรกิจ						
- ค่าใช้จ่ายดำเนินคดี	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
- หนี้สั�จะสูญลูกหนี้ตามคำพิพากษา	(17,790.00)	(0.58)	169,653.30	5.36	(41,001.87)	(1.22)
- หนี้สัধจะสูญ ลูกหนี้ปรับปรุง	0.00	0.00	176,787.68	5.58	34,257.91	1.02
- หนี้สัধจะสูญ-คง.เงินให้กู้ค้างรับ	338,319.6	10.98	(587,808.87)	(18.56)	71,624.28	2.14
- หนี้สัধจะสูญ- คง.ค้างรับลง.เงินกู้ปรับปรุงฯ	0.00	0.00	183,168.0	5.78	(24,285.47)	(0.73)
- หนี้สัধจะสูญค่าปรับค้างรับลง.เงินกู้ปรับปรุงฯ	(34,435.85)	(1.13)	3,616.30	0.11	3,324.43	0.10
- หนี้สัধจะสูญ - ลูกหนี้เงินกู้ปรับปรุง	53,294.53	1.73	407,155.4	12.86	(93,306.11)	(2.79)
- หนี้สัধจะสูญลูกหนี้เงินกู้ปรับปรุงฯ	519.44	0.02	0.00	0.00	0.00	0.00
- หนี้สัধจะสูญลูกหนี้เงินกู้	(11,596.45)	(0.38)	(24,084.75)	(0.76)	295,535.43	8.83
- หนี้สัধจะสูญค่าปรับเงินให้กู้ค้างรับ	0.00	0.00	(98,388.14)	(3.11)	7,407.02	0.22
- หนี้สัধจะสูญ - คง. ค้างรับลง.เงินกู้ระยะสั้นปีชก.	0.00	0.00	0.00	0.00	1,027.59	0.03
- หนี้สัধจะสูญ - คง.ค้างรับลง.เงินกู้ระยะสั้นปีช	0.00	0.00	0.00	0.00	349.00	0.01
- ค่าใช้จ่ายธุรกิจสินเชื่อ	35,227.63	1.15	40,274.00	1.27	70,998.64	2.12
- เงินเดือน	201,360.00	6.61	221,220.00	6.99	242,710.00	7.25
- ค่าเบี้ยเลี้ยงพาหนะ	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
- ค่าปรับเงินกู้กรณีส่งเสริมสหกรณ์	368.47	0.01	0.00	0.00	0.00	0.00
รวมค่าใช้จ่ายเฉพาะธุรกิจ	228,116.47	7.36	491,593.05	15.52	568,640.85	16.98
กำไรเฉพาะธุรกิจ	2,450,289.91	80.54	2,396,053.02	75.67	2,426,226.38	72.47

ที่มา : รายงานประจำปี

ตารางภาคผนวกที่ 4 รายละเอียดกำไร (ขาดทุน) เนพาระธรกิจจัดหาสินค้ามาจำหน่าย

	ปี 2548		ปี 2549		ปี 2550	
	บาท	%	บาท	%	บาท	%
ขายปูย	4,083,184.00	52.57	3,034,981.00	35.89	2,999,375.00	27.12
ขายยาฟ้าหอย	-	-	1,210.00	0.01	300.00	0.01
ขายเมล็ดพันธุ์ข้าว	-	-	58,795.00	0.70	73,205.00	0.66
ขายสินค้าประเภทน้ำมัน	3,260,176.40	41.98	5,034,380.70	59.54	7,711,455.59	69.73
ขายสินค้าทั่วไป	278,331.34	3.58	276,903.30	3.28	214,227.74	1.94
ขายแก๊สหุงต้ม	34,470.00	0.44	49,300.00	0.58	60,380.00	0.54
รวม	7,766,938.74	100	8,455,570.00	100	11,058,943.33	100
 หัก คืนทุนขาย	 7,428,827.09	 95.65	 8,079,405.89	 95.55	 10,770,860.55	 97.40
กำไรขั้นต้น	338,111.65	4.35	376,164.11	4.45	288,082.78	2.60
 รวมรายได้เนพาระธรกิจ						
- ค่าบริการตราชี้ปูย	10,580.00	0.14	0.00	0.00	0.00	0.00
- รับคืนค่าเบี้ยเลี้ง โครงการจัดหาปูย 0.000.00	1,630.00	0.02	1,320.00	0.01		
รวมรายได้เนพาระธรกิจ	10,580.00	0.14	1,630.00	0.02	1,320.00	0.01
 หัก ค่าใช้จ่ายเนพาระธรกิจ						
- ค่าธรรมเนียมกองทุนพัฒนาฯ	23,264.00	0.30	10,916.00	0.13	10,213.00	0.09
- ค่าเช่าธรรกิจจัดหาสินค้ามาจำหน่าย	36,787.00	0.47	27,933.60	0.33	35,030.60	0.32
- ในอนุญาตเก็บภาษีน้ำมัน	1,620.00	0.02	2,940.00	0.03	1,720.00	0.02
- ในอนุญาตขายสูรา	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
- ค่าเสื่อมราคาอุปกรณ์	29,450.00	0.38	29,450.00	0.35	29,450.00	0.27
- เงินเดือน	142,720.00	1.84	142,900.00	1.69	154,830.00	1.40
- ค่าปรับภัยมูลค่าเพิ่ม	597.00	0.01	0.00	0.00	0.00	0.00
- ค่าเสียหายจากสินค้าขาดบัญชี	5,976.76	0.08	8,811.75	0.10	4,179.42	0.43
- ภาระสรรพากรมิต	10,695.00	0.13	9,125.00	0.11	0.00	0.00
รวมค่าใช้จ่าย	251,109.76	3.23	287,429.56	3.40	325,168.02	2.94
กำไร (ขาดทุน) เนพาระธรกิจ	97,581.89	1.26	90,364.55	1.07	(35,765.24)	(0.32)

ที่มา: รายงานประจำปี

ตารางภาคผนวกที่ 5 รายละเอียดกำไร (ขาดทุน) เนพาระธุรกิจรวมรวมผลิตผล

	ปี 2548		ปี 2549		ปี 2550	
	บาท	%	บาท	%	บาท	%
ขายข้าวเปลือก	1,838,332.10	100	830,894.25	100	915,218.40	100
หัก ต้นทุนขาย	1,766,826.66	96.11	779,233.35	93.79	802,433.30	87.68
กำไรขั้นต้น	1,766,826.66	96.11	51,660.90	6.21	112,785.10	12.32
นำรับรายได้เนพาระธุรกิจ						
- รายได้ค่าเช่าล้านตาก	75,000.00	4.08	60,000.00	7.22	55,000.00	6.05
หัก ค่าใช้จ่ายเนพาระธุรกิจ						
- ค่าเสื่อมราคาคงและอุปกรณ์	150,660.00	8.20	150,660.00	18.13	150,660.00	16.46
- เงินเดือน	45,100.00	2.45	35,080.00	4.22	38,300.00	4.18
- ค่าเบี้ยเลี้ยงพาหนะ	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
รวมค่าใช้จ่ายเนพาระธุรกิจ	195,760.00	10.65	196,656.00	23.66	199,173.00	21.76
ขาดทุนเนพาระธุรกิจ	(49,254.56)	(2.68)	(78,255.10)	(9.42)	(31,027.90)	(3.39)

ที่มา : รายงานประจำ

ภาคผนวก ฯ

รายชื่อคณะกรรมการดำเนินการ และเจ้าหน้าที่ของสหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด

**รายชื่อเจ้าหน้าที่สหกรณ์
สหกรณ์การเกษตรพระยีน จำกัด**

ที่	ชื่อ - สกุล	ตำแหน่ง	ภูมิการศึกษา	รายการอบรม
1.	นางวิภากร ปานบุตร	ผู้จัดการ	ปริญญาตรี	- การจัดการสหกรณ์ - ระบบโปรแกรมบัญชี - การบริหารด้านสินเชื่อ
2.	นางมะลิ แคนคง	หัวหน้าสินเชื่อ	ปริญญาตรี	- การบริหารด้านสินเชื่อ
3.	นางสุรุดิษฐ์ ไพรสนธ์	เจ้าหน้าที่ลินเชื่อ	ปวช.	- ความตребิยมพร้อมก่อนปิดบัญชี - การบริหารด้านสินเชื่อ
4.	นางกัลยา ใจบุคคล	เจ้าหน้าที่การเงิน	ปวส.	- การบริหารด้านการเงิน - ความรู้ด้านอินเตอร์เน็ต
5.	นางเครือวรรณ แสงศรีเรือง	เจ้าหน้าที่บัญชี	ปริญญาตรี	- ระบบบัญชี - ความตребิยมพร้อมก่อนปิดบัญชี
6.	นายสุรัตน์ นามมุงคุณ	เจ้าหน้าที่ การตลาด	ปวส.	- การคุ้มกันภาพข้าว - ความรู้ด้านการตลาด
7.	นายพงษ์ศักดิ์ พลหนุ่ย	ผู้ช่วยเจ้าหน้าที่ การตลาด	ป.6	-
8.	นางประสาณ พลหนุ่ย	นักการการโรง	ป.4	-

**รายชื่อคณะกรรมการดำเนินการ
สหกรณ์การเกษตรพระยืน จำกัด**

ที่	ชื่อ - สกุล	ตำแหน่ง	วุฒิการศึกษา	รายการอบรม
1.	นายสมบูรณ์ กองสุ	ประธานกรรมการ	ม.3	- การตรวจสอบกิจการของกรรมตรวจบัญชีสหกรณ์
2.	นายบุญมา อ่อนบ้านแดง	รองประธานฯ	ป.6	- การตรวจสอบกิจการของกรรมตรวจบัญชีสหกรณ์
3.	นายลิ่ม จำปาจาน	เลขานุการ	ป.6	- การตรวจสอบกิจการของกรรมตรวจบัญชีสหกรณ์
4.	นายสุพิศ บุญราษฎร์	เหตุจัยภิก	ปริญญาตรี	-
5.	นายทองพุด พระคุณ	กรรมการ	ป.4	-
6.	นายคำแหง น้อยหา	กรรมการ	ป.4	- การตรวจสอบกิจการของกรรมตรวจบัญชีสหกรณ์
7.	นายปุ่น ภูโภกศิริ	กรรมการ	ป.4	-
8.	นายหาญชัย เทียนทอง	กรรมการ	ป.4	-
9.	นายเนียร์ บุญโจน	กรรมการ	ป.4	-
10.	นายสมศรี เพพเสนา	กรรมการ	ป.4	-

ประวัติผู้ศึกษา

ชื่อ	นายพรชัย รัตนพงษ์
วัน เดือน ปีเกิด	25 เมษายน 2499
สถานที่เกิด	อำเภอบางเขน จังหวัดกรุงเทพมหานคร
ประวัติการศึกษา	เศรษฐศาสตร์บัณฑิต (สาขาเศรษฐศาสตร์การเกษตร) มหาวิทยาลัยรามคำแหง มีนาคม ปีพุทธศักราช 2520
สถานที่ทำงาน	กลุ่มส่งเสริมและพัฒนาธุรกิจสหกรณ์ สำนักงานสหกรณ์ จังหวัดขอนแก่น อำเภอเมือง จังหวัดขอนแก่น
ตำแหน่ง	นักวิชาการสหกรณ์ ๘๒